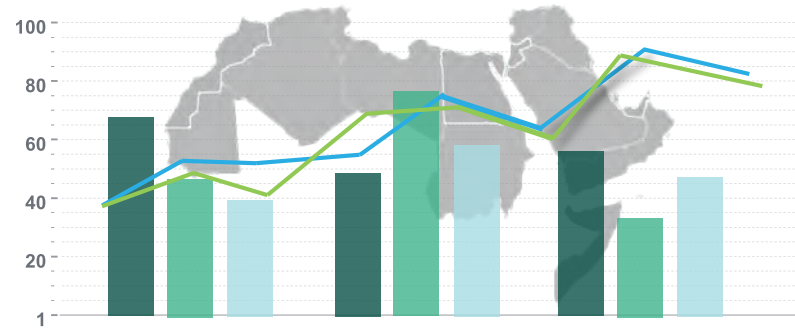


مناخ الاستثمار في الدول العربية



مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار



مناخ الاستثمار في الدول العربية

مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار

2017

الناشر

المؤسسة العربية لضمان
الاستثمار وائتمان الصادرات
The Arab Investment & Export
Credit Guarantee Corporation



المقر الدائم للمنظمات العربية - تقاطع شارع جمال عبدالناصر وطريق المطار
الشويخ - دولة الكويت

ص.ب: 23568 الصفاة 13096 دولة الكويت

هاتف: 24959555 (+965) فاكس: 24835489 (+965)

البريد الإلكتروني: research@dhaman.org

الموقع الشبكي: www.dhaman.org

إن النتائج والتفسيرات والاستنتاجات التي ترد في هذا التقرير لا تعبر بالضرورة عن آراء مجلس مساهمي المؤسسة أو مجلس إدارتها أو حكومات الدول التي يمثلونها. كما أن الحدود وغيرها من المعلومات التي تظهر على أي خريطة في هذا التقرير لا تعني تأييد أو قبول المؤسسة لها.

حقوق النشر محفوظة للمؤسسة ويسمح بالاعتباس شريطة ذكر المصدر



Establishment Date	1/4/1974	1974/4/1	تاريخ التأسيس
Commencement Date	1/4/1975	1975/4/1	تاريخ المباشرة
Director-General	Mr. Fahad Rashid Al Ibrahim	السيد/ فهد راشد الإبراهيم	المدير العام
Paid-up Capital	USD 282 million	282 مليون دولار أمريكي	رأس المال المدفوع
Reserves	USD 151 million	151 مليون دولار أمريكي	الاحتياطي
Credit Rating	"AA, Stable " by Standard & Poor's credit rating agency.	"AA، مستقر " من قبل وكالة ستاندرد أند بورز للتصنيف الائتماني	التصنيف الائتماني
Accumulated Guarantee Contracts 31-12-2016	USD 14.6 billion	14.6 مليار دولار أمريكي	القيمة التراكمية لعمليات الضمان 2016-12-31
Dhamaan's Organizational Structure	<ul style="list-style-type: none"> Shareholder's Council Board of Directors Director-General 	<ul style="list-style-type: none"> مجلس المساهمين مجلس الإدارة المدير العام 	أجهزة المؤسسة
Member Countries	All Arab League member states except Comoros Islands.	كافة الدول الأعضاء في جامعة الدول العربية عدا جمهورية جزر القمر.	الدول الأعضاء
Financial Institutions (Shareholders)	<ul style="list-style-type: none"> Arab Fund for Economic and Social Development Arab Monetary Fund Arab Bank for Economic Development in Africa Arab Authority for Agricultural Investment and Development 	<ul style="list-style-type: none"> الصندوق العربي للإنماء الاقتصادي والاجتماعي صندوق النقد العربي المصرف العربي للتنمية الاقتصادية في أفريقيا الهيئة العربية للاستثمار والإنماء الزراعي 	المؤسسات المالية (المساهمة في رأسمال المؤسسة)

المحتويات

25	الجزء الثاني: جاذبية الدول العربية للاستثمار الأجنبي المباشر	5	افتتاحية التقرير
26	1. مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار	6	الملخص التنفيذي
28	2. الوضع الإجمالي لجاذبية الدول العربية	11	الجزء الأول: الاستثمار الأجنبي المباشر الوارد إلى الدول العربية في سياق العولمة
32	3. وضع الدول العربية في المؤشرات الأحد عشر الفرعية	12	1. تعريف الاستثمار الأجنبي المباشر
43	4. فجوة جاذبية الدول العربية	13	2. الاستثمار الأجنبي المباشر في العالم خلال عام 2016
44	5. عناصر القوة والضعف في جذب الاستثمار	14	3. مشاريع الاستثمار الأجنبي المباشر الجديدة في العالم خلال عام 2016
47	الجزء الثالث: جاذبية الدول العربية للاستثمار الأجنبي المباشر: الملامح القطرية	15	4. الاستثمار الأجنبي المباشر في الدول العربية خلال عام 2016
97	الجزء الرابع: مخاطر الاستثمار والتجارة والتمويل وآليات التعامل معها	17	5. مشاريع الاستثمار الأجنبي المباشر في الدول العربية لعام 2016
99	1. أنواع المخاطر	19	6. مشاريع الاستثمار الأجنبي المباشر الجديدة في دول مجلس التعاون الخليجي
105	2. تقييم المخاطر (التصنيفات الائتمانية السيادية)	20	7. مشاريع الاستثمار العربي البيني لعام 2016
109	3. نقل المخاطر: دور نظم ضمان ائتمان الصادرات و ضمان الاستثمار	22	8. تطور مشروعات الاستثمار البيني العربي
115	الملاحق الإحصائية		

افتتاحية التقرير

في إطار ممارسة المؤسسة العربية لضمان الاستثمار وائتمان الصادرات لدورها الرامي لنشر المعرفة ورصد التطورات بشأن مناخ الاستثمار في الدول العربية، وذلك من أجل دعم جهود حكومات المنطقة باتجاه تحسين جاذبية دولها للاستثمارات الأجنبية الأكثر مساهمة في رفع الأداء التنموي وتقوية دعائم العمل العربي المشترك في مجالات التنمية الاجتماعية والاقتصادية، تقدم المؤسسة لدولها الأعضاء التقرير السنوي الثاني والثلاثين لمناخ الاستثمار في الدول العربية لعام 2017، والذي يتضمن عرضاً وتحليلاً للبيانات والمؤشرات المتعلقة بأداء مجموعات الدول العربية من حيث استقطاب التدفقات الاستثمارية الخارجية، وذلك بالتركيز على جاذبيتها لتلك التدفقات وفق مجموعة من المتغيرات المفسرة للتباين بين مختلف دول العالم بهذا الخصوص.

وقد تواصل في تقرير هذا العام رصد تطورات مناخ الاستثمار في 109 دول منها 16 دولة عربية من خلال "مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار"، والتي تمثل في مجموعها نحو 95% من إجمالي أرصدة الاستثمار الأجنبي المباشر الوارد لكل دول العالم ونحو 96% من إجمالي أرصدة الاستثمار الأجنبي المباشر الوارد للمنطقة العربية بنهاية عام 2016.

ويتميز مؤشر ضمان، الذي نجح في اكتساب سمعة إقليمية ودولية، بدقته ومصداقية نتائجه وتغطيته الجغرافية الواسعة، واعتماده على 58 متغيراً تم تجميعها من أهم وأحدث قواعد البيانات الموثوقة، فضلاً عن سهولة استيعاب مخرجاته لصناع القرار والفاعلين والباحثين في مجال الاستثمار.

ولكي يتمكن التقرير من تحقيق أكبر قدر ممكن من الشمولية والتغطية الجغرافية ومن تجاوز العقبات المتمثلة في نقص المعلومات والبيانات الإحصائية الدقيقة والحديثة حول الاستثمار ومكوناته ومصادره واتجاهاته القطاعية، واصلت المؤسسة اعتمادها على أهم مصادر البيانات والمعلومات الدولية المنشورة حول الاستثمار كبديل عندما يتعذر حصول المؤسسة على البيانات المطلوبة من المصادر الوطنية في الوقت المناسب.

وفي هذا الصدد، أجدد شكري الجزيل وتقديري العالي لمختلف الجهات العربية المتعاونة مع المؤسسة في مجال البيانات والمعلومات التي تتباين حسب درجة شمولها وحدائتها ودقتها من دولة لأخرى، وأدعو جميع الجهات العربية لتعزيز جهودها في مجال تطوير وتحديث قواعد بياناتها وفق المعايير الدولية، كما أشكر فريق عمل إدارة البحوث والدراسات القائم على إعداد التقرير وكل من ساهم من الإدارات الأخرى في تقديم الدعم الإداري والفني لإنجاز التقرير.

وإذ تأمل المؤسسة أن تكون قد وفقت في مهمتها وأن يسهم هذا التقرير، بالإضافة إلى الجهود الوطنية المبذولة وبقية أنشطة المؤسسة، في وضع أسس موضوعية متينة للترويج للدول العربية كوجهة للتدفقات الرأسمالية، فإنها ترحب بأي ملاحظات أو آراء من شأنها تطوير محتوى التقرير وتعزيز دور المؤسسة في دعم التدفقات التجارية والرأسمالية الأجنبية والبيئية في المنطقة العربية.

والله نسأل أن يؤدي هذا التقرير رسالته وأن يبلغ بالعمل غايته.



فهد راشد الإبراهيم

المدير العام

يونيو 2017

الملخص التنفيذي

تصدر المؤسسة التقرير السنوي الثاني والثلاثين لمناخ الاستثمار في الدول العربية لعام 2017، والذي يتضمن عرضاً وتحليلاً للبيانات والمؤشرات المتعلقة بأداء مجموعات الدول العربية من حيث استقطاب التدفقات الاستثمارية الخارجية وذلك بالتركيز على جاذبيتها لتلك التدفقات وفق مجموعة من المتغيرات المفسرة للتباين بين مختلف دول العالم بهذا الخصوص. وقد تواصل في تقرير هذا العام الاعتماد على "مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار" مع استقرار عدد الدول التي يغطيها المؤشر عند 109 دول والتي تمثل في مجموعها نحو 97% من إجمالي أرصدة الاستثمار الأجنبي المباشر الوارد لكل دول العالم، ونحو 96% من إجمالي أرصدة الاستثمار الأجنبي المباشر الوارد للمنطقة العربية بنهاية عام 2016.

الجزء الأول: الاستثمار الأجنبي المباشر الوارد إلى الدول العربية في سياق العولمة

الاستثمار الأجنبي المباشر في العالم خلال عام 2016

شهدت تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر الواردة تراجعاً طفيفاً بنسبة 1.6%، إلى 1746 مليار دولار وذلك رغم ارتفاع صفقات التملك والاندماج عبر الحدود بنسبة 18.2% إلى 869 مليار دولار. في حين استقرت أرصدة الاستثمارات الأجنبية المباشرة الواردة لدول العالم على ارتفاع لتبلغ 26,728 مليار دولار بنهاية العام.

وحسب آخر الإحصائيات الواردة في تقرير الاستثمار العالمي لعام 2017، تراجعت تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر الواردة إلى الاقتصادات النامية بمعدل 14.1% إلى نحو 646 مليار دولار، وواصلت حصتها من التدفقات العالمية التراجع لنسبة 37%، في المقابل ارتفعت التدفقات الواردة إلى الدول المتقدمة بنسبة 4.9% إلى 1032 مليار دولار عام 2016 لتمثل 59% من إجمالي التدفقات العالمية. أما الدول المتحوّلة

فقد قفزت التدفقات الواردة إليها بمعدل 79% لتبلغ 68 مليار دولار في استمرار للاتجاه الصعودي مقارنة بالعام السابق.

ورصد التقرير ارتفاعاً طفيفاً في قيمة أصول فروع الشركات الأجنبية في العالم بنسبة 3.9% إلى نحو 113 تريليون دولار بنهاية عام 2016، في المقابل انخفضت صادراتها إلى 6.8 تريليونات دولار فيما زاد حجم العمالة التي توظفها إلى 82.1 مليون عامل، كذلك تراجع العائد من الاستثمار الأجنبي المباشر الوارد بنسبة 0.4% إلى 1376 مليار دولار.

مشاريع الاستثمارات الأجنبية المباشرة الجديدة في العالم خلال عام 2016

أما على صعيد المشاريع الاستثمارية الأجنبية المباشرة الجديدة في العالم فتشير قاعدة بيانات «أسواق الاستثمار الأجنبي المباشر» إلى أن عام 2016 شهد قيام نحو 11 ألف شركة بإطلاق أكثر من 18 ألف مشروع جديد في مختلف أنحاء العالم قدرت تكلفتها الاستثمارية الإجمالية بنحو 919 مليار دولار، وقد ساهمت تلك المشروعات في توفير 2.6 مليون وظيفة جديدة.

ومقارنة مع عام 2015 شهد عام 2016 تراجعاً بشكل طفيف في مؤشر عدد المشاريع وعدد الشركات المنفذة لها، فيما ارتفعت مؤشرات التكلفة الاستثمارية الإجمالية للمشروعات والوظائف التي وفرتها.

تدفقات وأرصدة الاستثمارات الأجنبية المباشرة الواردة إلى الدول العربية لعام 2016

شهدت تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر الواردة إلى الدول العربية ارتفاعاً بنسبة 25% من 24.6 مليار دولار عام 2015 إلى 30.8 مليار دولار عام 2016، إلا أنها لم ترق إلى ثلث قيمة التدفقات القياسية التي بلغت عام 2008 عند 96.3 مليار دولار. وقد مثلت الاستثمارات

الواردة إلى الدول العربية ما نسبته 1.8% من الإجمالي العالمي البالغ 1774 مليار دولار عام 2016، و4.8% من إجمالي الدول النامية البالغ 646 مليار دولار لنفس العام.

وقد تواصل خلال العام 2016 تركيز الاستثمار الأجنبي المباشر الوارد في عدد محدود من الدول العربية حيث استحوذت كل من الإمارات ومصر والسعودية على نحو 79.7% من الإجمالي، بقيم بلغت 9، و8.1، و7.5 مليارات دولار على التوالي. وشهدت أرصدة الاستثمار الأجنبي المباشر الواردة إلى الدول العربية ارتفاعاً من 807 ملايين دولار وبحصة 3.3% من الإجمالي العالمي البالغ 25.2 تريليون دولار عام 2016. وشأنها شأن التدفقات، تركزت الأرصدة في عدد محدود من الدول حيث استحوذت كل من السعودية والإمارات ومصر على 54.2% من الإجمالي بقيم 231.5، و118، و102.3 مليار دولار على التوالي.

الاستثمارات الأجنبية المباشرة الصادرة من الدول العربية لعام 2016

سجلت تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر الصادر من الدول العربية تراجعاً بنسبة 14% إلى 31.3 مليار دولار عام 2016 وبحصة بلغت 2.2% من الإجمالي العالمي البالغ 1542 مليار دولار، و8.2% من إجمالي الدول النامية البالغ 383 مليار دولار لعام 2016.

ومثلت الإمارات والسعودية وقطر وسلطنة عمان ولبنان على التوالي المصادر الرئيسية للتدفقات الصادرة من المنطقة بنسبة 74% لعام 2016، في حين شهدت الكويت عودة تدفقات صادرة بقيمة 6.3 مليارات دولار. أما على صعيد أرصدة الاستثمارات الأجنبية المباشرة الصادرة من الدول العربية فقد بلغت 352.4 مليار دولار بنهاية عام 2016، ومثلت 1.4% من الإجمالي العالمي البالغ 25.2 تريليون دولار عام 2016. وقد تصدرت الإمارات قائمة الدول العربية تلتها السعودية ثم قطر ثم الكويت بقيم 113.2، و80.4، و31.3، و51.2، و20.6 مليار دولار على التوالي.

مشاريع الاستثمار الأجنبي المباشر في الدول العربية لعام 2016

وفق قاعدة بيانات أسواق الاستثمار الأجنبي المباشر (FDI Markets)، شهد عام 2016 قيام 616 شركة بإنشاء 773 مشروعاً استثمارياً أجنبياً جديداً في الدول العربية بتكلفة استثمارية 94 مليار دولار حيث وفرت تلك المشروعات ما يزيد عن 115 ألف فرصة عمل.

وقد حلت مصر في مقدمة الدول المستقبلية للمشروعات بقيمة 40.9 مليار دولار تمثل 44.3%

من الإجمالي تلتها السعودية بحصة 12.8% ثم الإمارات بحصة 10.6%. وتصدرت الصين قائمة أهم المستثمرين في المنطقة بقيمة 29.5 مليار دولار وبنسبة 31.9% من الإجمالي تلتها الإمارات بقيمة 15.2 مليار دولار وبحصة بلغت 16.4% ثم الولايات المتحدة بنحو 7 مليارات دولار وبحصة بلغت 7.6%.

مشاريع الاستثمار الأجنبي المباشر الجديدة في دول مجلس التعاون الخليجي لعام 2016

وفق قاعدة بيانات أسواق الاستثمار الأجنبي المباشر (FDI Markets) نجحت دول مجلس التعاون في استقطاب 527 مشروعاً جديداً عام 2016 تخص 434 شركة وبتكلفة استثمارية نحو 31 مليار دولار حيث وفرت تلك المشروعات أكثر من 51 ألف فرصة عمل جديدة، وقد استحوذت الإمارات على 57.3% من تلك المشروعات.

وحلت الولايات المتحدة ثم الإمارات ثم المملكة المتحدة ثم الصين فالهند في مقدمة الدول المستثمرة في دول المجلس لعام 2016 فيما جاءت السعودية والإمارات في مقدمة الدول المستقبلية للمشروعات بنحو 21.6 مليار دولار، تمثل نحو 70% من الاستثمارات الواردة لدول المجلس. واستحوذت قطاعات العقار ثم المواد الكيميائية ثم الفحم والنفط والغاز الطبيعي ثم خدمات الأعمال على نصيب الأسد من الاستثمارات بحصة تزيد عن 66% من إجمالي التكلفة الاستثمارية.

المشاريع الاستثمارية العربية البينية لعام 2016

وفق بيانات أسواق الاستثمار الأجنبي المباشر (FDI Markets)، شهد عام 2016 قيام 91 شركة عربية بإنشاء 142 مشروعاً جديداً في المنطقة خارج حدود دولها، وقدرت التكلفة الاستثمارية لتلك المشروعات بنحو 22.2 مليار دولار حيث وفرت نحو 26.6 ألف فرصة عمل جديدة.

وتصدرت مصر قائمة الدول العربية المستقبلية باستحواذها على 60.4% من الإجمالي تلتها السعودية بحصة 23.4% ثم الأردن بحصة 3.4%. وفي المقابل تصدرت الإمارات الدول المصدرة بحصة بلغت 69.4% من الإجمالي تلتها السعودية بحصة 20.9% ثم مصر 3.7%. ويعد قطاع العقارات الأهم في استقطابه للمشروعات العربية البينية حيث حظي باستثمارات بلغت قيمتها 18.13 مليار دولار وبحصة تبلغ نحو 85.2% من الإجمالي تلاه قطاع الغذاء والتبغ والطاقة المتجددة والاتصالات.

واستناداً إلى عدد المشاريع يعد قطاع العقارات الأهم في استقطابه للمشروعات العربية البينية لعام 2016 بنسبة 85.2% من التكلفة الاستثمارية ثم قطاعات المنسوجات والخدمات المالية والاتصالات. وتصدرت السعودية قائمة الدول المستقبلية بنحو 21% من عدد المشروعات تلتها سلطنة عمان ثم مصر. وتصدرت الإمارات قائمة الدول المصدرة بحصة بلغت 64.1% من عدد المشروعات تلتها السعودية بحصة 10.6% ثم الكويت 34.9%.

الجزء الثاني: جاذبية الدول العربية للاستثمار الأجنبي المباشر

مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار

مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار هو مقياس مركب يوضح مدى توافر إمكانيات جذب الاستثمار في دول العالم من خلال رصد 58 متغيراً في مختلف المجالات الاقتصادية والاجتماعية والسياسية والمؤسسية وبناء على قيم تلك المتغيرات في كل دولة يقوم بمنح كل دولة درجة معينة من إجمالي 100 درجة ثم يقوم بترتيبها من الأفضل إلى الأسوأ بحسب القيم الأعلى للدرجات.

ولتسهيل العرض واستخلاص النتائج تم توزيع المتغيرات الـ 58 المكونة للمؤشر على 11 مؤشراً فرعياً تضم استقرار الاقتصاد الكلي، والوساطة المالية والقدرات التمويلية، والبيئة المؤسسية، وبيئة أداء الأعمال، وحجم السوق وفرص وسهولة النفاذ إليه، والموارد البشرية والطبيعية، وعناصر التكلفة، والأداء اللوجستي، واقتصاديات التكتل، وعوامل التميز والتقدم التكنولوجي. وفيما يتعلق بمؤشر عام 2017 فقد استقر عدد الدول المدرجة فيه عند 109 دول من مختلف أنحاء العالم من بينها 16 دولة عربية.

الوضع الإجمالي لجاذبية الدول العربية

المؤشر العام للجاذبية: تشير نتائج المؤشر العام لجاذبية الاستثمار لسنة 2017 إلى أن مجموعة الدول العربية استقرت في المرتبة الرابعة على مستوى العالم من بين 7 مجموعات جغرافية للعام الخامس على التوالي. وكانت دول مجموعة منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية قد حلت في المرتبة الأولى، تلتها دول شرق آسيا والمحيط الهادي في المرتبة الثانية، ثم دول أوروبا وآسيا الوسطى في المرتبة الثالثة، فيما جاءت دول أمريكا اللاتينية والكاريبي في المرتبة الخامسة، ثم دول جنوب آسيا في المرتبة السادسة وأخيراً دول أفريقيا في المرتبة السابعة.

ومقارنة بتقرير عام 2016 فقد تحسنت نسبياً جاذبية الدول العربية للاستثمار الأجنبي المباشر بدرجة طفيفة نتيجة ارتفاع قيمة المؤشر في الدول العربية. وعلى مستوى المجموعات العربية توضح نتائج المؤشر العام للجاذبية أن دول الخليج (السعودية، والإمارات، الكويت، وقطر، وسلطنة عمان والبحرين) بشكل عام تصدرت الأداء كما ارتفع أداؤها بشكل طفيف مقارنة بعام 2016. كما حلت دول المشرق العربي (مصر ولبنان والأردن) في المرتبة الثانية عربياً مع ارتفاع أداؤها. وجاءت دول المغرب العربي (تونس والجزائر والمغرب) في المرتبة الثالثة عربياً ثم حلت أخيراً دول الأداء المنخفض.

مجموعة المتطلبات الأساسية: ويقصد بها المقومات الضرورية التي تمكن الدولة المستضيفة من جذب الاستثمار وبدونها قد تكون هناك استحالة في جذب المستثمرين وتضم المجموعة أربعة مؤشرات من المؤشرات الأحد عشر الفرعية المكونة للمؤشر العام للجاذبية وهي مؤشر الأداء الاقتصادي الكلي ومؤشر الوساطة المالية والقدرات التمويلية ومؤشر البيئة المؤسسية وأخيراً مؤشر بيئة أداء الأعمال. وقد جاءت الدول العربية في المرتبة الرابعة على مستوى العالم وارتفعت قيمة المؤشر في الدول العربية، علماً بأن الأداء العربي يقل بشكل طفيف نسبياً عن أداء المتوسط العالمي.

مجموعة العوامل الكامنة: تركز هذه المجموعة على العوامل التي يستند لها كبار المستثمرين في اتخاذ قراراتهم وخصوصاً الشركات متعددة الجنسية تجاه الاستثمار في بلد معين من عدمه وتضم المجموعة 5 مؤشرات وهي: مؤشر حجم السوق وفرص النفاذ إليه، ومؤشر الموارد البشرية والطبيعية، ومؤشر عناصر التكلفة ومؤشر الأداء اللوجستي وأخيراً مؤشر الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات. وقد جاء ترتيب الدول العربية في المرتبة الرابعة على مستوى العالم كما تحسن أداؤها في المجموعة.

مجموعة العوامل الخارجية الإيجابية: يقصد بها العناصر المختلفة التي تعزز مقومات الدولة على صعيد اندماجها في الاقتصاد العالمي وكذلك امتلاكها لمقومات التميز والتقدم التكنولوجي وتضم المجموعة مؤشرين وهما: مؤشر اقتصادات التكتل ومؤشر عوامل التميز والتقدم التكنولوجي. وعالمياً حلت الدول العربية في المرتبة الرابعة وتراجع أداؤها في 2017 مقارنة بعام 2016. ومقارنة بعام 2016 تراجع أداء الدول العربية وكذلك بقية المجموعات في العالم فيما عدا أفريقيا.

وضع الدول العربية في المؤشرات الأحد عشر الفرعية لمؤشرات عام 2017

مؤشر استقرار الاقتصاد الكلي: الأداء العربي في هذا المؤشر يعد الأفضل مقارنة بالمؤشرات الأحد عشر الأخرى، كما تصدرت دول الخليج الأداء العربي، ثم دول المغرب العربي ثم دول المشرق العربي في المرتبة الثالثة بأداء ضعيف، كذلك دول الأداء المنخفض التي حلت في المرتبة الرابعة الأخيرة رغم أدائها الجيد في متغيري عدد أزمات سعر الصرف والحساب الجاري. ومقارنة بعام 2016 تحسن أداء جميع المجموعات العربية في المؤشر.

مؤشر الوساطة المالية والقدرات التمويلية: رغم تواضع الأداء العالمي فإن الأداء العربي جاء منخفضا كما تصدرت مجموعة دول المشرق العربي مجموعات الدول العربية.

مؤشر البيئة المؤسسية: جاء أداء الدول العربية متواضعا جدا مع وجود تباينات كبيرة بين المجموعات العربية، ومقارنة بعام 2016 ارتفع أداء جميع المجموعات العربية في المؤشر واستقر أداء دول الخليج.

مؤشر بيئة أداء الأعمال: يكشف المؤشر عن ضرورة إجراء إصلاحات عاجلة من قبل دول الخليج في مؤشري بدء الأعمال والحصول على الائتمان وكذلك قيام بقية المجموعات بإصلاحات عاجلة متصلة بحماية المستثمرين وبدء الأعمال والحصول على الائتمان. ومقارنة بعام 2016 ارتفع أداء جميع المجموعات الجغرافية العربية في المؤشر.

مؤشر حجم السوق وفرص وسهولة النفاذ إليه: يكشف المؤشر عن ضرورة إجراء إصلاحات عاجلة من قبل دول المغرب العربي بخفض التعرفة الجمركية وكذلك قيام دول الأداء المنخفض بإصلاحات عاجلة في مؤشري نسبة التعرفة الجمركية والانفتاح على العالم الخارجي. ومقارنة بعام 2016 تحسن أداء دول المشرق ودول المغرب العربي فيما تراجع أداء دول الخليج ودول الأداء المنخفض.

مؤشر الموارد البشرية والطبيعية: الأداء العربي جاء قريبا جدا من الأداء العالمي ويوضح المؤشر ضرورة إجراء إصلاحات من قبل دول الخليج في مؤشر نمو إنتاجية العمل وكذلك قيام دول الأداء المنخفض بإصلاحات في معظم المؤشرات الفرعية. ومقارنة بعام 2016 تراجع أداء جميع المجموعات الجغرافية العربية في المؤشر فيما عدا دول المشرق العربي.

مؤشر عناصر التكلفة: الأداء العربي جاء مساويا للأداء العالمي، وتكشف البيانات عن ضرورة إسرار دول الأداء المنخفض في اتخاذ خطوات إصلاحية في مجال تكلفة التصدير، في حين يتعين على دول المغرب العربي التحرك على صعيد معدل الضريبة كنسبة من الأرباح التجارية. ومقارنة بعام 2016 تحسن أداء جميع المجموعات العربية فيما استقر أداء دول الخليج.

مؤشر الأداء اللوجستي: الأداء العربي جاء أقل من الأداء العالمي. ومقارنة بعام 2016 ارتفع أداء جميع المجموعات العربية بنسب كبيرة فيما عدا دول المغرب العربي.

مؤشر الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات: الأداء العربي كان أعلى من المتوسط العالمي في متغيري نسبة مستخدمي الانترنت واشتراكات الهاتف النقال. وقد تصدرت دول الخليج المجموعات العربية وتفوقت على المتوسط العالمي بفارق كبير في المؤشر، وحلت دول المشرق العربي في المرتبة الثانية بفارق كبير عن دول الخليج ثم دول المغرب العربي. وتميز أداء دول الخليج في غالبية المتغيرات فيما سجلت مجموعة المشرق العربي أداء قريبا من المتوسط العالمي في نسبة مستخدمي الانترنت والهاتف النقال، فيما تفوقت دول المغرب العربي عالميا في اشتراكات البرود باند والنتقال. ومقارنة بعام 2016 تحسن أداء جميع المجموعات العربية بنسب متقاربة.

مؤشر اقتصاديات التكتل: جاء أداء المتوسط العربي أقل من الأداء العالمي في المؤشر إلا أنه جاء أفضل من المتوسط العالمي بالنسبة للرصيد التراكمي لعدد اتفاقيات تشجيع الاستثمار التي أبرمتها الدولة. وقد تصدرت دول المغرب العربي المجموعات العربية، ثم دول الخليج العربي بفارق كبير، ثم دول المشرق العربي في المرتبة الثالثة. ومقارنة بعام 2016 ارتفع أداء جميع المجموعات في المؤشر فيما عدا دول الأداء المنخفض.

مؤشر عوامل التميز والتقدم التكنولوجي: أداء المتوسط العربي جاء أقل بشكل واضح من متوسط الأداء العالمي. وتميزت دول الخليج على صعيد تطور الحكومة الإلكترونية ثم تطور السوق، في مقابل تراجع واضح لدول المغرب العربي في مؤشر تطور بيئة الأعمال ودول الأداء المنخفض في جميع المتغيرات الأساسية للمؤشر. ومقارنة بعام 2016 فقد تراجع أداء جميع المجموعات العربية بنسب متفاوتة وخصوصا دول المشرق العربي.

فجوة جاذبية الدول العربية

بمقارنة أداء الدول العربية في مؤشر الجاذبية مع الدول المتقدمة ممثلة في دول منظمة التعاون الاقتصادي OECD يمكن اكتشاف التحديات الذي تواجهها الدول العربية من أجل تحسين موقعها التنافسي في استقطاب الاستثمار الأجنبي. وبلغت فجوة الجاذبية العربية بالاستناد إلى متوسط نتائج دول منظمة التعاون الاقتصادي، كمجموعة جغرافية مرجعية 30.7% عام 2017 وهو مستوى أقل من مستوى الضجوة الذي تم رصده عام 2016 والبالغ 31.3%.

عناصر القوة والضعف في جذب الاستثمار

مع رصد وتقييم نتائج المؤشر يتبين أن غالبية الدول العربية تشكو من نقاط ضعف أهمها: تقلب معدل نمو الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي؛ ارتفاع معدل التضخم، ارتفاع نسبة عجز الميزانية العمومية إلى الناتج المحلي الإجمالي وتحديات على مستوى البيئة المؤسسية، وبيئة أداء الأعمال وانغلاق بعض الأسواق. ومستوى رأس المال البشري والأداء اللوجستي وانخفاض مستوى التقدم التكنولوجي.

الجزء الثالث: جاذبية الدول العربية للاستثمار الأجنبي المباشر: الملامح القطرية

يحتوي هذا الجزء على ملامح الدول العربية التي شملها مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار موزعة على ثلاثة محاور رئيسية، الأول يبرز تطور أهم مؤشرات الأداء الاقتصادي العام ووضع الدولة المعنية في مؤشر ضمان المركب ومؤشراته الفرعية، والثاني يركز على مشاريع الاستثمار الأجنبي المباشر الجديدة وتطورها وتوزيعها القطاعي والجغرافي استناداً لقاعدة بيانات أسواق الاستثمار الأجنبي المباشر للفاينانشال تايمز، والثالث يوضح التبادل التجاري للدولة المعنية مع العالم الخارجي وتوزيعه حسب أهم الدول والسلع.

الجزء الرابع: مخاطر الاستثمار والتجارة والتمويل وآليات التعامل معها

أمام تزايد أثر العوالة المالية وحرية حركة رؤوس الأموال، وظهور الأزمات المالية الدولية وأثرها على أداء القطاع المصرفي والمالي، وفي ظل عامل عدم التأكد، كان لابد من تقدير مستويات المخاطر في المعاملات المصرفية والمالية. ويوجد اليوم العشرات من وكالات التصنيف الائتماني المعترف بها والتي تعمل في مجال قياس مخاطر التمويل والاستثمار والتجارة وتقوم بإصدار تصنيفات

للحكومات والشركات والقطاع المالي وهيئات التمويل والأوراق المالية بأنواعها وأجالها، بالإضافة إلى نشر البحوث والتحليلات المالية على الأسهم والسندات. كما أصبحت التصنيفات الائتمانية التي تمنحها وكالات التصنيف العالمية هدفاً في حد ذاته تسعى الكثير من المؤسسات والشركات المالية المختلفة للحصول عليها، باعتبار هذا التصنيف شهادة دولية تؤكد حسن أداء المؤسسة أو البنك وقوة مركزه المالي.

ولم يقف الأمر عند هذا الحد بل ظهرت أدوات وأساليب متخصصة ومتطورة في رصد المخاطر التجارية وغير التجارية وخصوصاً المخاطر السياسية وتصنيفها وتقييمها ثم التعامل معها عبر آليات متعددة منها القبول والتجنب والتقليص والنقل.

ويعد نقل المخاطر إلى طرف آخر (مؤسسات وشركات متخصصة) يقدم خدمة التأمين ضد المخاطر التجارية وغير التجارية داخل الدولة الواحدة أو عبر الحدود أحد أهم الآليات الوقائية والاستباقية الفعالة في التعامل مع المخاطر، حيث تقدم تلك المؤسسات للممول أو المستثمر أو المصدر تويضا مناسباً عند تحقق الخطر مقابل رسوم سنوية تمثل نسبة متغيرة من قيمة عملياتهم تختلف بحسب معدل الخطر. ويوجد في العالم اليوم نحو 50 مؤسسة إقليمية ودولية وشركة تقدم هذا النوع من خدمة الضمان العابرة للحدود بقيمة تبلغ سنوياً بحدود تريليوني دولار تغطي نحو 10% من الاستثمارات الأجنبية المباشرة والتجارة العالمية.

ومن بين تلك المؤسسات الدولية نجد المؤسسة العربية لضمان الاستثمار وائتمان الصادرات التي أسستها الدول العربية في الكويت في منتصف السبعينيات كأول منظمة متعددة الأطراف لتقديم هذا النوع من الخدمات والتي زادت مجمل عمليات ضمان الاستثمار وائتمان الصادرات التي قدمتها عن 14.6 مليار دولار بنهاية العام 2016، والتي ساهمت بشكل كبير في إقناع مستثمرين عرب وأجانب بدخول الدول العربية في ظل المخاطر السياسية التي تشهدها المنطقة منذ منتصف السبعينيات.

وفي هذا السياق، ونظراً لأهمية إدارة المخاطر في تحديد حجم وطبيعة ووجهة تدفقات رؤوس الأموال والسلع والأعمال بشكل عام، يتناول التقرير تقديم محور خاص بمخاطر الاستثمار والتجارة والتمويل يستعرض أنواع المخاطر، وأهمية رصدها وتقييمها، وأدوات استشرافها وآليات التعامل معها.



الجزء الأول: الاستثمار الأجنبي المباشر الوارد إلى الدول العربية في سياق العولمة

1. تعريف الاستثمار الأجنبي المباشر

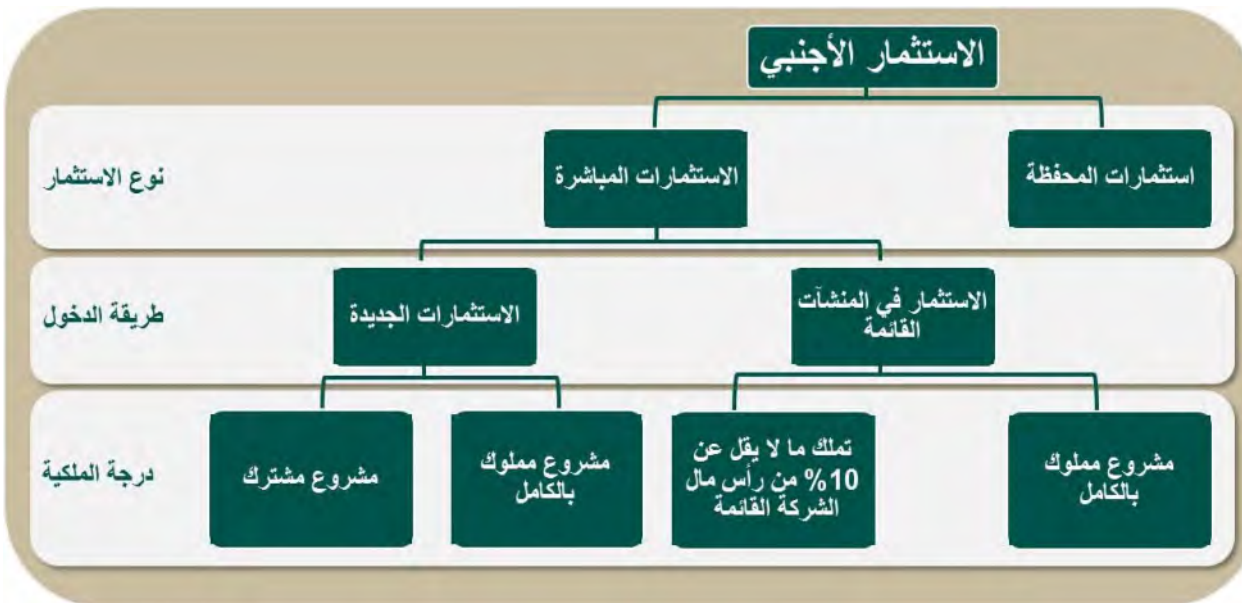
يُعرف الاستثمار الأجنبي المباشر دولياً، وفقاً لأهم المنظمات الدولية المعنية وهي صندوق النقد الدولي IMF ومؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية UNCTAD ومنظمة التعاون الاقتصادي والتنمية OECD، على أنه ذلك النوع من أنواع الاستثمار الدولي الذي يعكس حصول كيان مقيم (المستثمر المباشر) في اقتصاد ما على مصلحة دائمة في مؤسسة مقيمة (مؤسسة الاستثمار المباشر) في اقتصاد آخر. وتنطوي المصلحة الدائمة على وجود علاقة طويلة الأجل بين المستثمر المباشر والمؤسسة، إضافة إلى تمتع المستثمر بدرجة كبيرة من النفوذ في إدارة المؤسسة. ولا يقتصر الاستثمار المباشر على المعاملة المبدئية أو الأصلية التي أدت إلى قيام العلاقة المذكورة بين المستثمر والمؤسسة، بل يشمل أيضاً جميع المعاملات اللاحقة بينهما، وجميع المعاملات فيما بين المؤسسات المنتسبة، سواء كانت مساهمة أو غير مساهمة.

ومن الناحية الإحصائية، وفق التعريف السابق، تشمل معاملات رأسمال الاستثمار المباشر تلك المعاملات التي تؤدي إلى إنشاء استثمارات (رقم إيجابي للتدفقات) أو إلغاء (رقم سلبى للتدفقات)، والمعاملات التي تؤدي إلى الحفاظ على استمرارية الاستثمار أو إلى توسيع نطاقه أو تصفيته. ففي حالة قيام طرف غير مقيم، ليس له أي حقوق ملكية سابقة في مؤسسة مقيمة قائمة، بشراء نسبة 10% أو أكثر من ملكية المؤسسة أو القوة التصويتية بها، فإن القيمة السوقية لحيازات حقوق الملكية المشتراة، علاوة على أي رأسمال إضافي مستثمر، تسجل كاستثمار مباشر.

وفي حالة حيازة غير المقيم لحصة سابقة تقل عن 10% من ملكية المؤسسة كاستثمارات محفظة الأوراق المالية، ثم شراء حيازات إضافية بحيث يصل إجمالي حيازاته إلى الحد الذي يؤهلها للتغيير من وضعية استثمارات الحافظة إلى وضعية الاستثمارات المباشرة 10% أو أكثر، فلا تسجل كعاملة استثمار مباشر إلا الحيازات الإضافية فقط. أما الحيازات السابقة فلا تسجل في ميزان المدفوعات، حيث سبق تسجيلها تحت بند

استثمارات الحافظة خلال فترة تدفقها، بل تنعكس في وضع الاستثمار الدولي باعتبارها عملية إعادة تصنيف من استثمارات حافظة إلى استثمار مباشر.

ويستخدم هذا التعريف الدولي للاستثمار الأجنبي المباشر كأساس في إعداد إحصاءات ميزان المدفوعات، وكذلك البيانات الواردة في تقرير الاستثمار العالمي الذي يصدر سنوياً عن مؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية، أو ضمن تقرير مناخ الاستثمار في الدول العربية الذي يصدر عن المؤسسة. إلا أنه ليس بالضرورة أن يتطابق هذا التعريف مع البيانات الواردة من الدول حول العالم في تلك التقارير، فما زالت بعض الدول تفسح عن بيانات تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر بناءً على بيانات المشاريع الاستثمارية المرخص لها رغم أن ذلك لا يعني أن هناك تدفقاً فعلياً للاستثمارات المباشرة عبرت الحدود الدولية.



2. الاستثمار الأجنبي المباشر في العالم خلال عام 2016

شهدت تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر الواردة تراجعاً طفيفاً بمقدار 28 مليار دولار وبنسبة 1.6%، من 1774 مليار دولار إلى 1746 مليار دولار وذلك رغم ارتفاع صفقات التملك والاندماج عبر الحدود بمقدار 134 مليار دولار وبنسبة 18.2% إلى 869 مليار دولار خلال عام 2016. في حين استقرت أرصدة الاستثمارات الأجنبية المباشرة الواردة لدول العالم على ارتفاع لتبلغ 26,728 مليار دولار بنهاية العام.

وحسب آخر الإحصائيات الواردة في تقرير الاستثمار العالمي لعام 2017، تراجعت تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر الواردة إلى الاقتصادات النامية بمعدل 14.1% إلى نحو 646 مليار دولار، وواصلت حصتها من التدفقات العالمية التراجع لنسبة 37% مقارنة بحصة بلغت 42% عام 2015، وقد انخفضت التدفقات الواردة إلى الدول الآسيوية وخصوصاً شرق وجنوب شرق آسيا بمعدل 20.5% إلى 101 مليار دولار عام 2015، كما تراجعت التدفقات الواردة إلى أفريقيا وأمريكا اللاتينية والكاريببي إلى 59 و142 مليار دولار على التوالي.

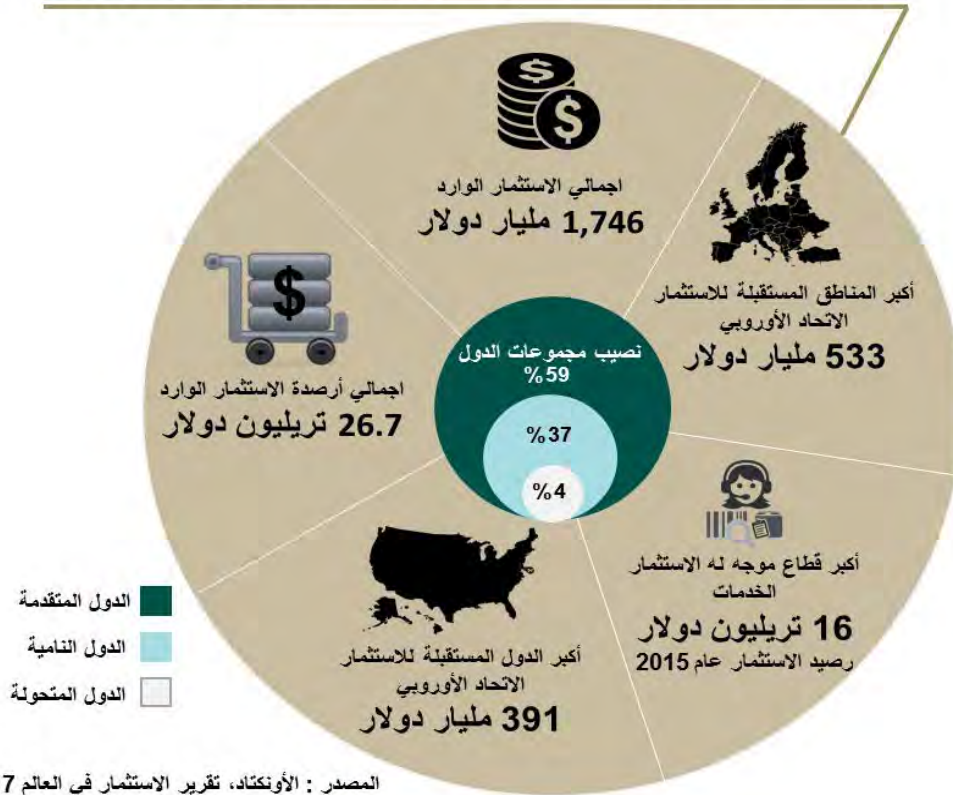
في المقابل ارتفعت التدفقات الواردة إلى الدول المتقدمة بنسبة 4.9% إلى 1032 مليار دولار عام 2016 لتمثل 59% من إجمالي التدفقات العالمية، وذلك نتيجة ارتفاع التدفقات الواردة إلى أمريكا الشمالية بنسبة 9% إلى 425 مليار دولار عام 2016، في مقابل انخفاض التدفقات الواردة إلى الاتحاد الأوروبي بمعدل 5.8% إلى 533 مليارات عام 2016.

أما الدول المتحوّلة فقد قفزت التدفقات الواردة إليها بمعدل 79% خلال العام لتبلغ 68 مليار دولار فقط في استمرار للاتجاه الصعودي مقارنة بالعام السابق.

وفيما يتعلق بنشاط الشركات متعددة الجنسية ودورها على صعيد الاستثمار فقد رصد التقرير ارتفاعاً طفيفاً في قيمة أصول فروع الشركات الأجنبية في العالم بمقدار 4212 مليار دولار وبنسبة 3.9% إلى نحو 113 تريليون دولار بنهاية عام 2016، في المقابل انخفضت صادراتها إلى 6.8 تريليونات دولار فيما زاد حجم العمالة التي توظفها إلى 82.1 مليون عامل.

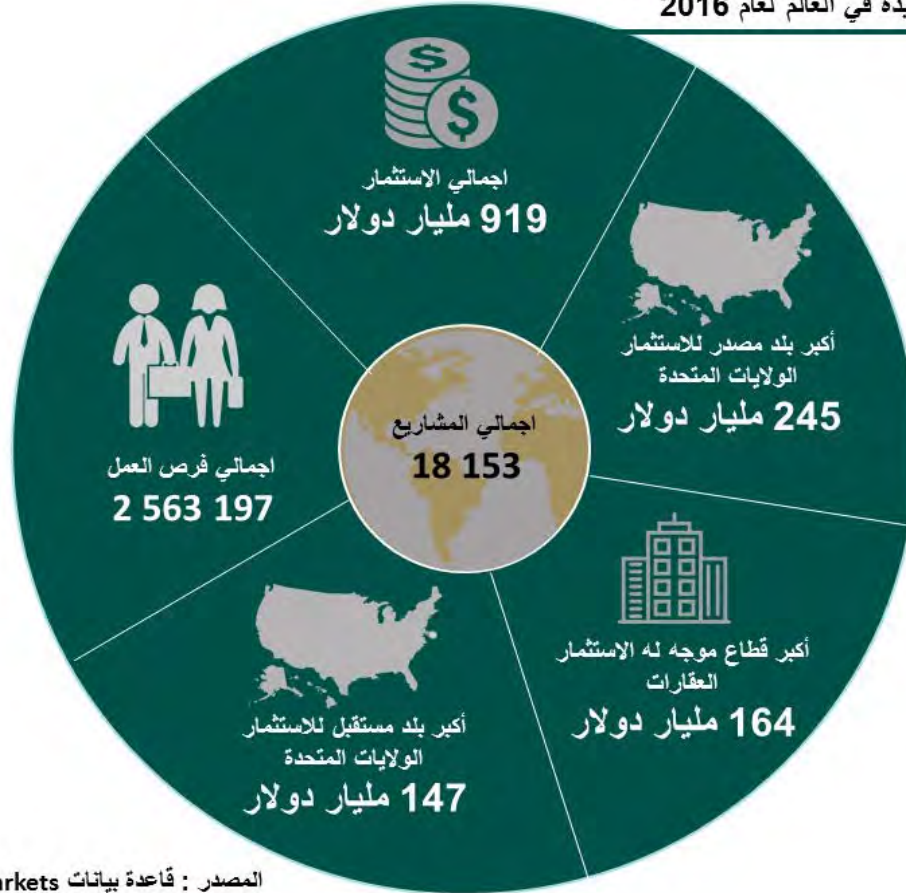
وعلى صعيد العائد من الاستثمار الأجنبي المباشر الوارد فقد تراجع بمقدار 6 مليارات دولار وبنسبة 0.4% إلى 1376 مليار دولار عام 2016 كما استقر معدل هذا العائد إلى 6% على أرصدة الاستثمارات لنفس العام.

نظرة شاملة لتدفقات وأرصدة الاستثمارات الأجنبية المباشرة في العالم لعام 2016



3. مشاريع الاستثمار الأجنبي المباشر الجديدة في العالم خلال عام 2016

نظرة شاملة للمشاريع الاستثمارية الجديدة في العالم لعام 2016



المصدر : قاعدة بيانات FDI Markets

على صعيد مشاريع الاستثمار الأجنبي المباشر الجديدة في العالم تشير قاعدة بيانات «أسواق الاستثمار الأجنبي المباشر» (FDI Markets) التي أعدتها مؤسسة الفايانانشيال تايمز (Financial Times) إلى أن عام 2016 شهد قيام نحو 11 ألف شركة بإطلاق أكثر من 18 ألف مشروع جديد في مختلف أنحاء العالم قدرت تكلفتها الاستثمارية الإجمالية بنحو 919 مليار دولار بمتوسط 50.6 مليون دولار لكل مشروع. وقد ساهمت تلك المشروعات في توفير نحو 2.6 مليون وظيفة جديدة بمتوسط 141 وظيفة من كل مشروع.

ومقارنة مع عام 2015 فقد شهد عام 2016 تراجعاً بشكل طفيف عن العام السابق في مؤشر عدد المشاريع وعدد الشركات المنفذة لها فيما ارتفعت مؤشرات التكلفة الاستثمارية الإجمالية للمشروعات والوظائف التي وفرتها.

أما خلال الفترة ما بين عامي 2003 و2016 فقد شهد العالم قيام نحو 81 ألف شركة بإطلاق نحو 229 ألف مشروع جديد في مختلف أنحاء العالم قدرت تكلفتها الاستثمارية الإجمالية بأكثر من 12.4 تريليون دولار بمتوسط 54.3 مليون دولار لكل مشروع، وقد ساهمت تلك المشروعات في توفير أكثر من 35 مليون وظيفة جديدة بمتوسط 153 وظيفة من كل مشروع.

4. الاستثمار الأجنبي المباشر في الدول العربية

خلال عام 2016

وشأنها شأن التدفقات تركزت الأرصدة في عدد محدود من الدول حيث استحوذت كل من السعودية والإمارات ومصر على 54.2% من إجمالي الأرصدة الواردة للدول العربية. فقد تصدرت السعودية بقيمة 231.5 مليار دولار ويحصة 27.8%، ثم تلتها الإمارات في المركز الثاني بقيمة 118 مليار دولار ويحصة 14.1%، كما جاءت مصر في المرتبة الثالثة بقيمة 102.3 مليار دولار وبنسبة 12.3% من إجمالي العربي، ثم حل لبنان رابعا بقيمة 61 مليار دولار ويحصة 7.3%، ثم المغرب في المركز الخامس بقيمة 54.8 مليار وبنسبة 6.6%.

شهدت تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر الواردة إلى الدول العربية ارتفاعا بنسبة 25% من 24.6 مليار دولار عام 2015 إلى 30.8 مليار دولار عام 2016، إلا أنها لم ترق إلى ثلث قيمة التدفقات القياسية التي بلغت عام 2008 والمقدرة بـ 96.3 مليار دولار.

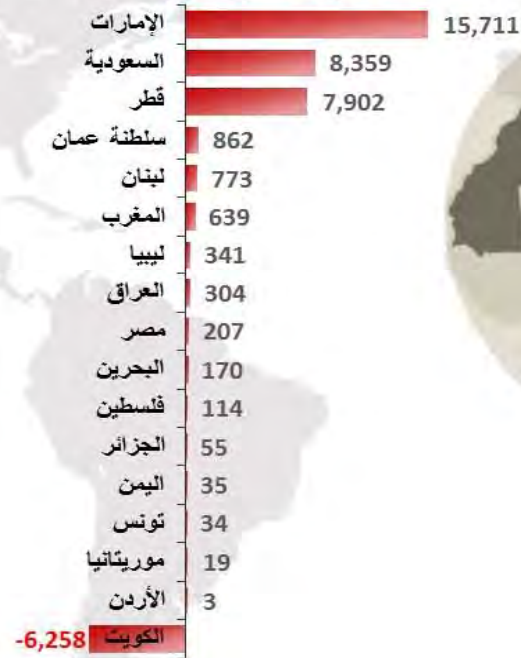
وقد مثلت الاستثمارات الواردة إلى الدول العربية ما نسبته 1.8% من إجمالي العالمي البالغ 1774 مليار دولار، و4.8% من إجمالي الدول النامية البالغ 646 مليار دولار. وكانت حصة الدول العربية من إجمالي التدفقات العالمية شهدت تذبذبا خلال الفترة الماضية حيث ارتفعت بشكل كبير من 0.4% عام 2000 إلى 6.6% عام 2009 وهو أعلى مستوى لها، ثم تراجعت مرة أخرى إلى 1.4% عام 2015 ليبلغ المتوسط العام خلال الفترة ما بين عامي 2000 و2016 نحو 3.2%.



وقد تواصل خلال العام 2016 تركيز الاستثمار الأجنبي المباشر الوارد في عدد محدود من الدول العربية حيث استحوذت كل من الإمارات ومصر والسعودية على نحو 79.7% من إجمالي التدفقات الواردة للدول العربية، وتصدرت الإمارات بنحو 9 مليارات دولار ويحصة 29.2%، تلتها مصر في المركز الثاني بقيمة 8.1 مليارات دولار ويحصة 26.3%، كما جاءت السعودية في المرتبة الثالثة بقيمة 7.5 مليارات دولار وبنسبة 24.2% من إجمالي العربي، ثم حل لبنان رابعا بقيمة 2.6 مليار دولار ويحصة 8.3%، ثم المغرب في المركز الخامس بقيمة 2.3 مليار دولار وبنسبة 7.5%.

وشهدت أرصدة الاستثمار الأجنبي المباشر الواردة إلى الدول العربية ارتفاعا من 807 مليارات دولار عام 2015 بمعدل 3% لتبلغ 834 مليار دولار عام 2016، ومثلت الأرصدة الواردة إلى الدول العربية ما نسبته 3.3% من إجمالي العالمي البالغ 25.2 تريليون دولار عام 2016.

تدفقات الاستثمارات الأجنبية المباشرة
الصادرة عن الدول العربية 2016
29,270 مليون \$



تدفقات الاستثمارات الأجنبية المباشرة
الواردة إلى الدول العربية 2016
30,798 مليون \$



نصيب المنطقة من التدفقات
الواردة في العالم
%1.8



رصيد الاستثمارات الأجنبية المباشرة
الواردة إلى الدول العربية إلى 2016
833,554 مليون \$



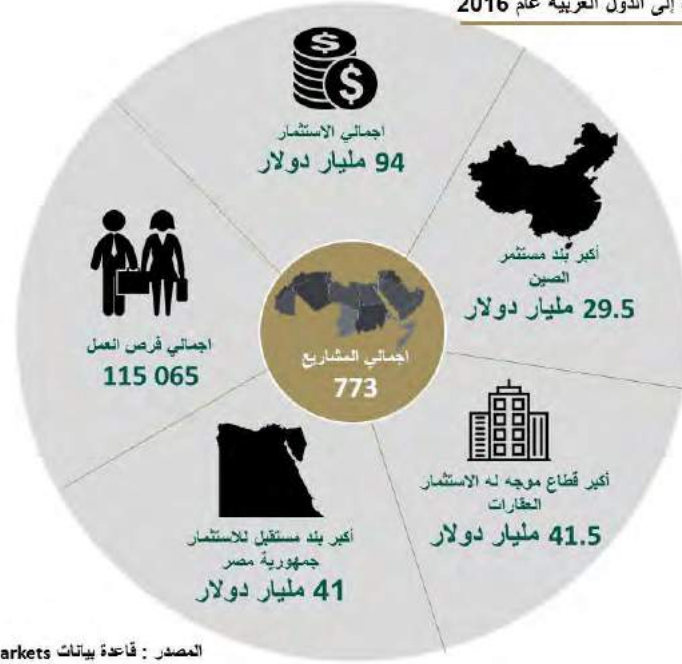
رصيد الاستثمارات الأجنبية المباشرة
الصادرة عن الدول العربية إلى 2016
352,439 مليون \$

متوسط نسبة نمو تدفقات الاستثمارات الأجنبية
المباشرة الواردة إلى الدول العربية :



المصدر : الأونكتاد، تقرير الاستثمار في العالم 2017

نظرة شاملة للمشاريع الاستثمارية الجديدة
الواردة إلى الدول العربية عام 2016



المصدر : قاعدة بيانات FDI Markets

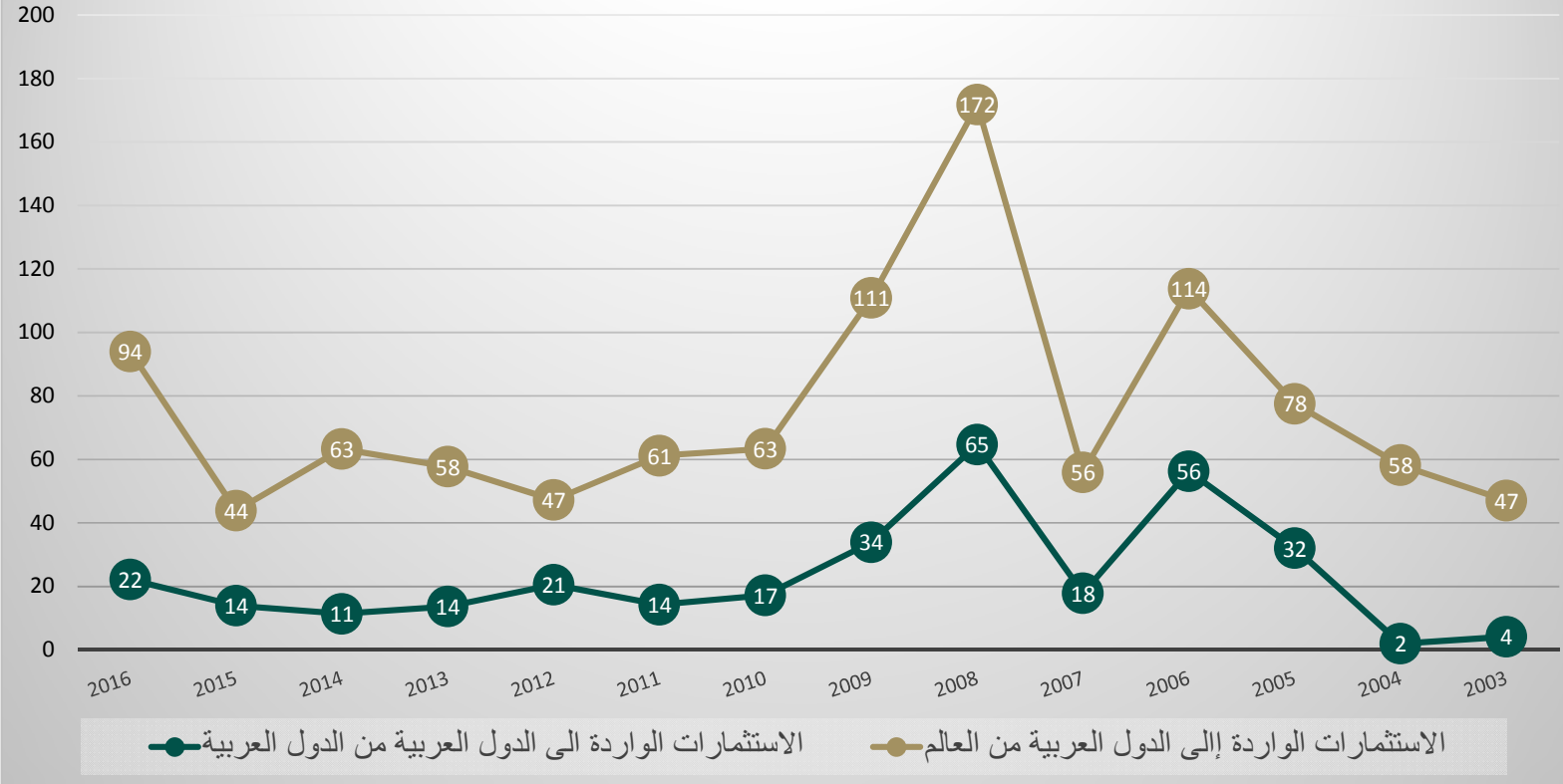
توزيع إجمالي مشاريع الاستثمارات الجديدة الواردة إلى الدول العربية لعام 2016		
الدولة المستقبلة	التكلفة الاجمالية بالمليون دولار	%
مصر	40,914	44.3
السعودية	11,775	12.8
الإمارات	9,824	10.6
الجزائر	7,429	8
المغرب	6,596	7.1
العراق	3,951	4.3
البحرين	3,807	4.1
سلطنة عمان	3,422	3.7
الأردن	3,323	3.6
الكويت	1,286	1.4

5. مشاريع الاستثمار الأجنبي المباشر في الدول العربية لعام 2016

انطلاقاً من تحليل قاعدة بيانات أسواق الاستثمار الأجنبي المباشر (FDI Markets)، يمكن استخلاص مجموعة من المؤشرات المهمة أبرزها ما يلي:

- شهد عام 2016 إنشاء 773 مشروعاً استثمارياً أجنبياً جديداً في الدول العربية بزيادة طفيفة عن 2015، وتخص تلك المشروعات 616 شركة. وقد قدرت تكلفتها الاستثمارية بنحو 94 مليار دولار حيث وفرت تلك المشروعات ما يزيد عن 115 ألف فرصة عمل.
- حلت مصر في مقدمة الدول المستقبلية لمشروعات الاستثمار الأجنبي المباشر لعام 2016 بقيمة 40.9 مليار دولار تمثل 44.3% من الإجمالي تلتها السعودية بقيمة 11.8 مليار دولار وبحصة بلغت 12.8% ثم الإمارات بقيمة 9.8 مليارات دولار وبحصة 10.6%.
- تصدرت الصين قائمة أهم المستثمرين في المنطقة لعام 2016 بقيمة 29.5 مليار دولار وبنسبة 31.9% من الإجمالي تلتها الإمارات بقيمة 15.2 مليار دولار وبحصة بلغت 16.4% ثم الولايات المتحدة بنحو 7 مليارات دولار وبحصة بلغت 7.6%.
- تاريخياً ارتفع عدد مشروعات الاستثمار الأجنبي المباشر في الدول العربية من 460 مشروعاً عام 2003 إلى 1325 مشروعاً عام 2008 ثم شهد اتجاهها عاملاً للهبوط مع ظهور تداعيات الأزمة المالية العالمية اعتباراً من عام 2009 حتى تراجع مرة أخرى إلى 769 مشروعاً عام 2015.
- خلال الفترة ما بين عامي 2003 وحتى 2016 يقدر عدد الشركات الأجنبية العاملة في الدول العربية بنحو 6946 شركة بنسبة تزيد على 8.5% من إجمالي عدد الشركات المستثمرة خارج حدودها في العالم والمقدر عددها بأكثر من 81.65 ألف شركة، كما تستثمر تلك الشركات في ما يزيد على 12 ألف مشروع في المنطقة العربية وبنسبة تبلغ نحو 5.2% من إجمالي عدد المشروعات الأجنبية القائمة في العالم والمقدرة بنحو 233 ألف مشروع.

تطور المشاريع الاستثمارية المباشرة الجديدة الواردة إلى الدول العربية من العالم ومن دول المنطقة (مليار دولار)



المصدر: FDI Markets

• التكلفة أو النفقات الاستثمارية الإجمالية لمشروعات الاستثمار الأجنبي المباشر في الدول العربية خلال الفترة ما بين عامي 2003 و 2016 تم تقديرها بقيمة تزيد على تريليون دولار بنسبة 8.7% من الإجمالي العالمي البالغ 12.6 تريليون دولار، كما تم تقدير إجمالي فرص العمل التي وفرتها تلك المشروعات بما يزيد عن 1.8 مليون فرصة عمل بنسبة 5.1% من الإجمالي العالمي البالغ 35.5 مليون فرصة عمل.

• تركزت شركات الاستثمار الأجنبي المباشر في المنطقة خلال الفترة ما بين عامي 2003 وحتى 2016 في عدد محدود من الدول أولها الإمارات التي حظيت بـ 3705 شركات، وبنسبة 37.9% من الإجمالي العربي وثانيها السعودية بـ 995 شركة وبنسبة 10.2% من الإجمالي العربي، وجاءت المغرب في المرتبة الثالثة بـ 698 شركة أجنبية وبنسبة 7.1% من الإجمالي.

6. مشاريع الاستثمار الأجنبي المباشر الجديدة في دول مجلس التعاون الخليجي

توضح قاعدة بيانات أسواق الاستثمار الأجنبي المباشر (FDI Markets) بشأن مشروعات الاستثمار الأجنبي المباشر الجديدة في دول مجلس التعاون الخليجي ما يلي:

- نجحت دول مجلس التعاون في استقطاب 527 مشروعاً جديداً عام 2016 تخص 434 شركة وبتكلفة استثمارية نحو 31 مليار دولار حيث وفرت تلك المشروعات أكثر من 51 ألف فرصة عمل جديدة، وقد استحوذت الإمارات على 57.3% من تلك المشروعات.

- حلت الولايات المتحدة ثم الإمارات ثم المملكة المتحدة ثم الصين فالهند في مقدمة الدول المستثمرة في دول المجلس لعام 2016 فيما جاءت السعودية والإمارات في مقدمة الدول المستقبلية للمشروعات بنحو 21.6 مليار دولار تمثل نحو 70% من الاستثمارات الواردة لدول المجلس.

- خلال عام 2016 استحوذت قطاعات العقار ثم المواد الكيميائية ثم الفحم والنفط والغاز الطبيعي ثم خدمات الأعمال على نصيب الأسد من الاستثمارات بحصة تزيد عن 66% من إجمالي التكلفة الاستثمارية.

- شهدت دول الخليج استقراراً نسبياً لمشروعات الاستثمار الأجنبي الجديدة في بداية العقد الماضي حيث بلغت التكلفة الاستثمارية لتلك المشروعات 68.4 مليار دولار عام 2010 ثم بلغت 67.5 مليار دولار عام 2011 قبل أن ترتفع إلى 71 مليار دولار عام 2012 حيث بدأت بعدها اتجاهها عاماً نزولياً قبل أن تصل إلى 51.2 مليار دولار عام 2016.

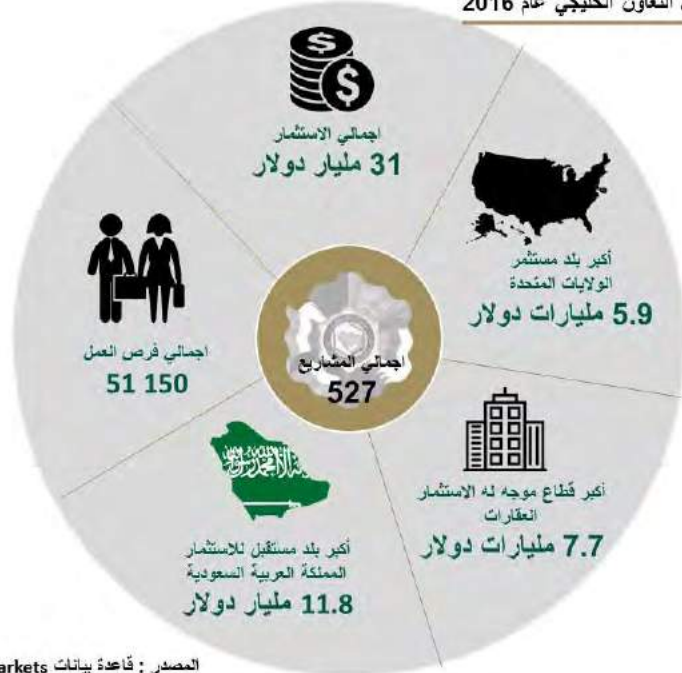
- خلال الفترة ما بين عامي 2010 و2016 استقطبت دول الخليج 4629 مشروعاً تابعاً لـ 3109 شركات أجنبية بتكلفة استثمارية تقدر بنحو 199 مليار دولار حيث وفرت تلك المشروعات نحو 408 آلاف فرصة عمل جديدة، وقد استحوذت الإمارات على 68% من تلك المشروعات.

- خلال الفترة ما بين عامي 2010 و2016 جاءت الولايات المتحدة في مقدمة كبار المستثمرين

في دول الخليج بتكلفة استثمارية تقدر بنحو 31.8 مليار دولار تمثل 16% من إجمالي ثلتها الإمارات بقيمة 22 مليار دولار وبحصة 11% ثم الهند بقيمة 21.1 مليار دولار وبحصة 11% ثم فرنسا بقيمة 18 مليار دولار وبحصة 9%.

- قطاعياً استحوذ العقار على 18% من مشروعات الاستثمار في دول الخليج خلال الفترة ما بين عامي 2010 و2016 تلاه قطاع المواد الكيميائية بحصة 17% ثم قطاع الفحم والنفط والغاز الطبيعي بحصة 15% ثم الفنادق والسياحة بحصة 10%.

نظرة شاملة للمشاريع الاستثمارية الجديدة الواردة إلى دول مجلس التعاون الخليجي عام 2016



المصدر: قاعدة بيانات FDI Markets

7. مشاريع الاستثمار العربي البيئي لعام 2016

تكلفة المشاريع البيئية الجديدة لعام 2016

استنادا إلى بيانات أسواق الاستثمار الأجنبي المباشر (FDI Markets)، والتي أعدتها الفايانانشيال تايمز (Financial Times) كأحد قواعد البيانات الأكثر شمولاً لتغطية مجمل المشاريع الاستثمارية الأجنبية المباشرة الجديدة في جميع أنحاء العالم وفي كل القطاعات انطلاقاً من عام 2003، يمكن استخلاص ما يلي:

• شهد عام 2016 قيام 91 شركة عربية بإنشاء 142 مشروعاً جديداً في المنطقة خارج حدود دولها وقدرت التكلفة الاستثمارية لتلك المشروعات بنحو 22.2 مليار دولار حيث وفرت نحو 26.6 ألف فرصة عمل جديدة.

• حسب الدول المستقبلية لتدفقات الاستثمارات العربية البيئية خلال عام 2016 تصدرت مصر قائمة الدول العربية باستحواذها على 60.4% من إجمالي الاستثمارات تلتها السعودية بحصة 23.4% ثم الأردن بحصة 3.4% .

• حسب الدول المصدرة لتدفقات الاستثمارات العربية البيئية خلال عام 2016 تصدرت الإمارات بحصة بلغت 69.4% من إجمالي تلتها السعودية بحصة 20.9% ثم مصر 3.7% .

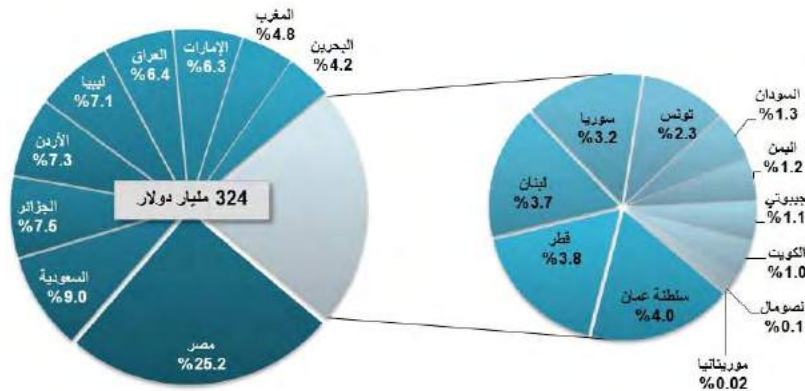
• يعد قطاع العقارات الأهم في استقطابه للمشروعات العربية البيئية لعام 2016 حيث حظي باستثمارات بلغت قيمتها 18.13 مليار دولار وبحصة تبلغ نحو 85.2% من إجمالي تكلفة المشروعات تلاه قطاع الغذاء والتبغ بقيمة مليار دولار وبحصة 4.8% ثم قطاع الطاقة المتجددة بقيمة 900 مليون دولار وبحصة 4.2% ثم قطاع الاتصالات في المرتبة الرابعة بقيمة 483 مليون دولار وبحصة 2.3% .

• قدرت قيمة التكلفة الإجمالية لمشروعات الاستثمارات العربية البيئية خلال الفترة ما بين عامي 2003 و 2016 بما يزيد على 324 مليار دولار وبارتفاع بلغ 14 مليار دولار وبنسبة 4.5% مقارنة مع 310 مليارات دولار بنهاية أبريل 2016.

• حسب الدول المستقبلية لتدفقات الاستثمارات العربية البيئية خلال الفترة ما بين عام 2003 و 2016 تصدرت مصر قائمة الدول العربية باستحواذها على مشروعات بقيمة 81.8 مليار دولار وبحصة 25.2% من إجمالي الاستثمارات خلال الفترة تلتها السعودية بقيمة 29.1 مليار دولار وبنسبة 9% من إجمالي ثم الجزائر في المرتبة الثالثة بقيمة 24.3 مليار دولار وبحصة 7.5% .

• حسب الدول المصدرة لتدفقات الاستثمارات العربية البيئية خلال الفترة ما بين عام 2003 و 2016 تصدرت الإمارات بقيمة 160.9 مليار دولار وبنسبة 49.6% من إجمالي تلتها البحرين في المرتبة الثانية بقيمة 38.5 مليار دولار وبحصة 11.9%، وحلت الكويت في المرتبة الثالثة بقيمة 38 مليار دولار وبحصة 11.7% .

توزيع إجمالي المشاريع الاستثمارية العربية البيئية (التكلفة الإجمالية للمشروعات) حسب الدول المستقبلية ما بين عامي 2003 و 2016



المصدر : قاعدة بيانات FDI Markets

عدد المشاريع البيئية الجديدة لعام 2016

يعد قطاع العقارات الأهم في استقطابه للمشروعات العربية البيئية لعام 2016 بنسبة 85.2% من التكلفة الاستثمارية فيما جاء قطاع المنسوجات الأول من حيث عدد المشروعات حيث حظي بعدد 24 مشروعا وبحصة تبلغ نحو 16.9% من إجمالي عدد المشروعات البالغ عددها 142 مشروعا تلاه قطاع الخدمات المالية والعقارات بعدد 16 مشروعا لكل منهما وبنسبة 11.3% لكل منهما.

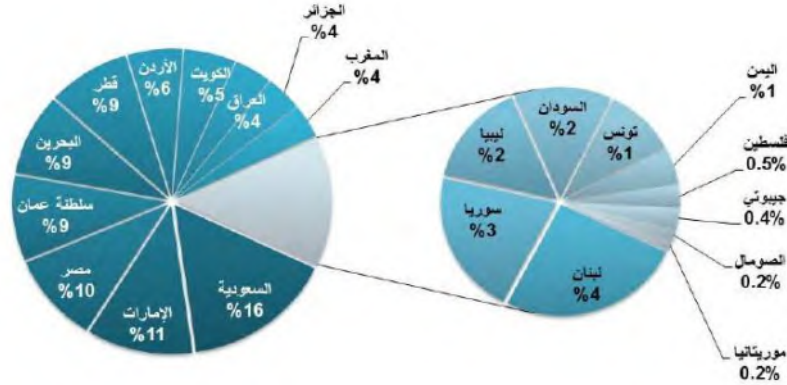
حسب الدول المستقبلة لتدفقات الاستثمارات العربية البيئية خلال عام 2016 فقد تصدرت السعودية قائمة الدول العربية باستحواذها على 21% من عدد المشروعات تلتها سلطنة عمان بحصة 12% ثم مصر بحصة أقل من 12%.

وحسب الدول المصدرة لتدفقات الاستثمارات العربية البيئية خلال عام 2016 فقد تصدرت الإمارات بحصة بلغت 64.1% من عدد المشروعات تلتها السعودية بحصة 10.6% ثم الكويت 34.9%.

يقدر عدد مشروعات الاستثمارات العربية البيئية خلال الفترة ما بين عامي 2003 و 2016 بنحو 2552 مشروعا، وحسب الدول المستقبلة لمشروعات الاستثمارات العربية البيئية خلال نفس الفترة فقد تصدرت السعودية باستحواذها على 402 مشروع وبحصة 16% من الإجمالي العربي، تلتها الإمارات في المرتبة الثانية باستحواذها على 283 مشروعا وبحصة 11% ثم مصر في المرتبة الثالثة باستحواذها على 247 مشروعا وبحصة 10% ثم سلطنة عمان في المرتبة الرابعة باستحواذها على 238 مشروعا وبحصة 9% ثم بقية الدول.

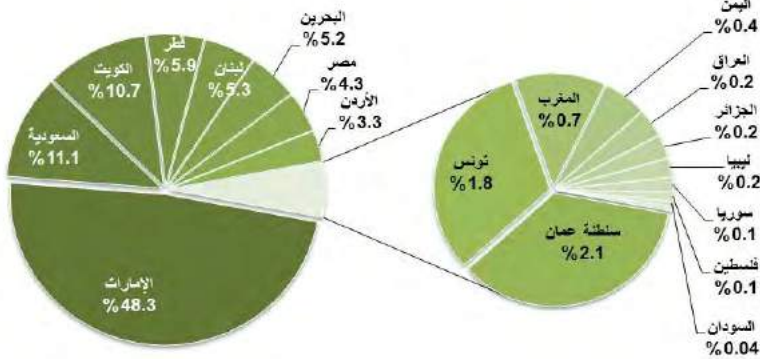
حسب الدول المصدرة لمشروعات الاستثمارات العربية البيئية خلال الفترة ما بين عام 2003 و 2016 فقد تصدرت الإمارات باستحواذها على 1232 مشروعا وبحصة 48.3% من الإجمالي العربي، تلتها السعودية في المرتبة الثانية باستحواذها على 284 مشروعا وبحصة 11.1% ثم الكويت في المرتبة الثالثة باستحواذها على 274 مشروعا وبحصة 10.7% ثم قطر في المرتبة الرابعة باستحواذها على 150 مشروعا وبحصة 5.9% ثم بقية الدول.

توزيع إجمالي المشاريع الاستثمارية العربية البيئية (عدد المشروعات) حسب الدول المستقبلة ما بين عامي 2003 و 2016



المصدر : قاعدة بيانات FDI Markets

توزيع إجمالي المشاريع الاستثمارية العربية البيئية (عدد المشروعات) حسب الدول المستثمرة ما بين عامي 2003 و 2016



المصدر : قاعدة بيانات FDI Markets

8. تطور مشاريع الاستثمار البيئي العربي

خلال الفترة ما بين عامي 2003 و2016 شهدت مؤشرات الاستثمارات العربية البيئية تذبذباً واضحاً، حيث شهدت مؤشرات عدد الشركات والمشاريع والتكلفة الاستثمارية البيئية بين الدول العربية ارتفاعاً من عام 2003 إلى عام 2006 قبل أن تتراجع تلك المؤشرات مرة أخرى عام 2007.

خلال عام 2008 وقبل ظهور نتائج الأزمة المالية العالمية ارتفع مختلف مؤشرات الاستثمار العربي البيئي قبل أن تعاود التراجع عام 2009 ثم تواصل نمو المؤشرات حتى عام 2012 حيث ظهرت بعدها تداعيات الربيع العربي بشكل عام في المنطقة وبدأت تأثيرات الأحداث في الظهور مع الانخفاض المتتالي اعتباراً من عام 2011.

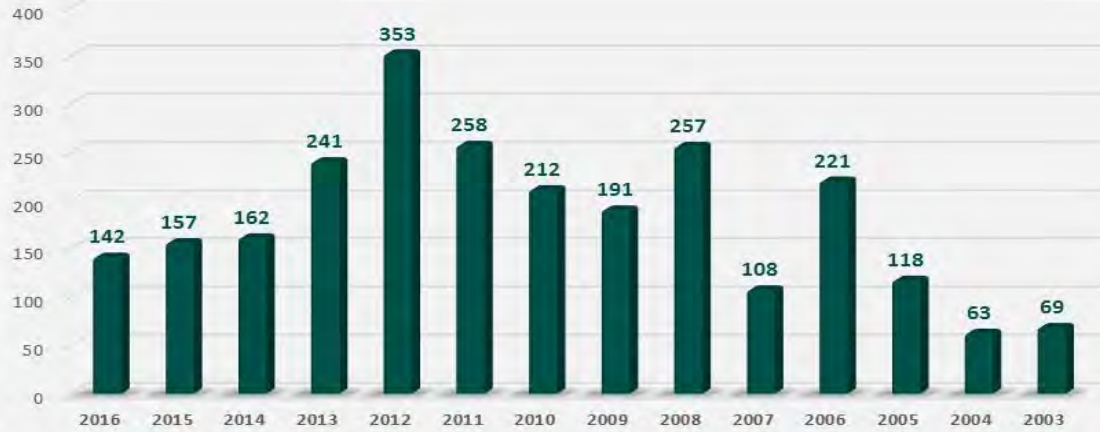
خلال الفترة ما بين عامي 2003 و2016 شهدت المؤشرات اتجاهها عاماً للنمو حيث ارتفع عدد المشاريع من 69 عام 2003 إلى 221 مشروعاً عام 2006 ثم تراجع إلى 108 مشاريع عام 2007 قبل أن يقفز إلى 257 مشروعاً عام 2008 وذلك قبل أن يتأثر بالأزمة العالمية وينخفض بشدة إلى 191 مشروعاً عام 2009 و212 مشروعاً عام 2010 مع تحقيق رقم قياسي بلغ 352 مشروعاً عام 2012.

توافقت حركة تطور التكلفة الاستثمارية للمشاريع البيئية مع تطور عدد المشاريع حيث ارتفعت من 4.2 مليارات دولار عام 2003 إلى نحو 22.2 مليار دولار عام 2016 وبقيمة تراكمية خلال تلك الفترة تقدر بما يزيد على 324 مليار دولار.

وفي المقابل شهدت تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر من الدول العربية تراجعاً بنسبة 14 % من 36.6 مليار دولار عام 2015 إلى 31.3 مليار دولار عام 2016. ومثلت تدفقات الاستثمارات الصادرة من الدول العربية ما نسبته 2.2 % من الإجمالي العالمي البالغ 1542 مليار دولار، و 8.2 % من إجمالي الدول النامية البالغ 383 مليار دولار.

ومثلت الإمارات والسعودية وقطر وسلطنة عمان ولبنان المصادر الرئيسية للتدفقات الصادرة

تطور عدد المشروعات العربية البيئية من 2003 إلى 2016



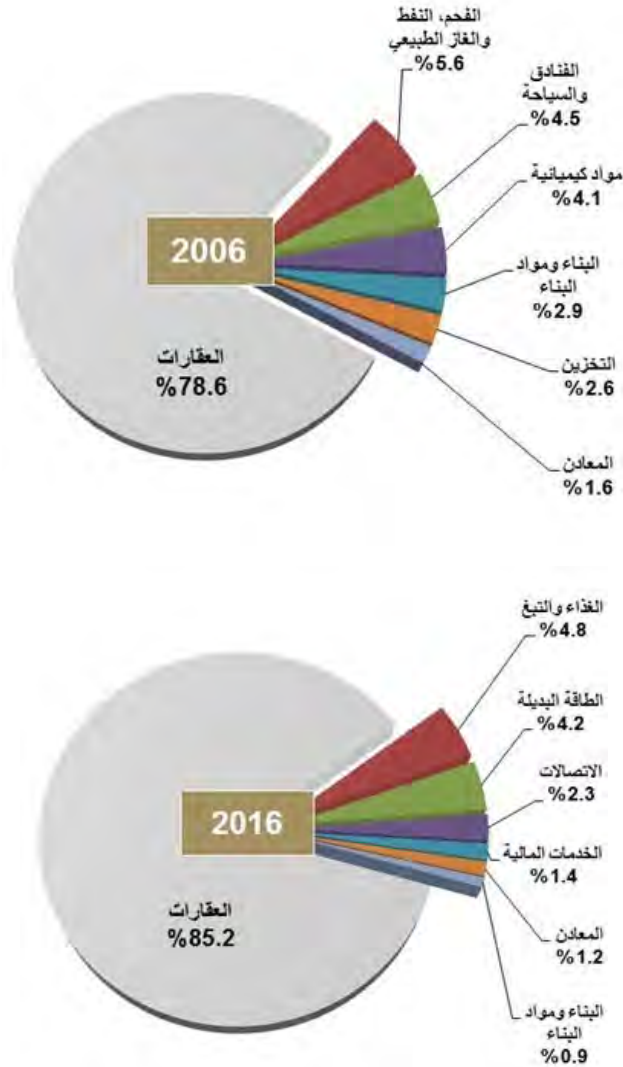
المصدر : قاعدة بيانات FDI Markets

من المنطقة بنسبة 74% لعام 2016، حيث تصدرت الإمارات القائمة بقيمة 15.7 مليار دولار وبحصة بلغت 50.2 % تلتها السعودية بقيمة 8.4 مليارات وبحصة 26.7 % ثم قطر في المرتبة الثالثة عربياً بقيمة 7.9 مليارات، في حين شهدت الكويت عودة تدفقات صادرة بقيمة 6.3 مليارات دولار.

أما على صعيد أرصدة الاستثمارات الأجنبية المباشرة الصادرة من الدول العربية فقد بلغت 352.4 مليار دولار بنهاية عام 2016. ومثلت 1.4 % من الإجمالي العالمي البالغ 25.2 تريليون دولار.

وقد تصدرت الإمارات قائمة الدول العربية بقيمة 113.2 مليار دولار وبحصة بلغت 32.1 % تلتها السعودية بقيمة 80.4 مليار دولار وبحصة 22.8 % ثم قطر في المرتبة الثالثة عربياً بقيمة 51.2 مليار دولار وبحصة 14.5 % ثم الكويت في المركز الرابع بقيمة 31.3 مليار وبحصة 8.9 % ثم ليبيا في المرتبة الخامسة بقيمة 20.6 مليار وبحصة 5.9 %.

توزيع المشاريع الاستثمارية العربية البينية الجديدة (التكلفة الإجمالية) حسب القطاعات الواردة إليها



التغير في التوزيع القطاعي

على صعيد التغير في التوزيع القطاعي خلال العقد الأخير يتضح أن هناك تغيرات ما بين التوزيع القطاعي في عامي 2006 و2016، فحسب عدد المشروعات يلاحظ الارتفاع الواضح للأهمية النسبية لقطاع المنسوجات من 5.4 إلى نحو 16.9% ليصبح القطاع الأهم في مقابل تراجع كبير لقطاع الخدمات المالية من 23.5% إلى أقل من 11.3%.

حسب التكلفة الاستثمارية للمشروعات فقد شهد التوزيع القطاعي للمشروعات البينية العربية تغيرات أيضا ما بين عامي 2006 و2016، حيث استقرت الأهمية النسبية لقطاع العقارات بصورة كبيرة من حول 80% مقابل تراجع كبير للأهمية النسبية لقطاع الفحم والنفط والغاز من 5.6% إلى أقل من 1% وكذلك تراجع قطاع الفنادق والسياحة من 4.5% إلى نسبة متدنية.

خلال الفترة ما بين عامي 2003 و2016 جاءت شركة الخليج للتنمية (تعمير) البحرينية كأهم مستثمر في مشروعات الاستثمار العربي البيني بتكلفة استثمارية بلغت 21.6 مليار دولار تلتها شركة إعمار الإماراتية بقيمة 18 مليار دولار ثم مجموعة ماجد الفطيم الإماراتية بقيمة 13.8 مليار دولار ثم شركة المعبر الإماراتية بقيمة 11.6 مليار دولار ثم شركة بروة العقارية القطرية بقيمة 10.9 مليارات دولار.. وقد ساهمت الشركات العشر الأكبر من حيث الاستثمارات بنحو 37% من الاستثمارات العربية البينية خلال تلك الفترة.

فيما يتعلق بعدد المشروعات خلال الفترة ما بين عامي 2003 و2016 جاءت مجموعة لاندمارك الإماراتية في المقدمة بـ 86 مشروعا تلتها مجموعة EMKE الإماراتية بعدد 68 مشروعا ثم مجموعة ماجد الفطيم الإماراتية بـ 45 مشروعا ثم شركة إعمار العقارية الإماراتية بـ 32 مشروعا ثم مجموعة روتانا الإماراتية للفنادق بـ 32 مشروعا أيضا. وقد ساهمت الشركات العشر الأكبر من حيث عدد المشروعات بنحو 17% من عدد المشروعات العربية البينية خلال تلك الفترة.



الجزء الثاني:
جاذبية الدول العربية للاستثمار الأجنبي المباشر

1. مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار

يستند بناء مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار إلى تعريف تم تبنيه بعد استقراء الأدبيات التي تناولت الموضوع، حيث ينظر للجاذبية الدولية على أنها قدرة البلد في فترة زمنية محددة على جذب المشاريع الاستثمارية والفرص الاقتصادية المجدية في مجالات متعددة واستقطاب عناصر الإنتاج المتنقلة من شركات ورؤوس أموال وخبرات ومبدعين في مختلف الميادين. كما توضح الأدبيات الاقتصادية المتخصصة أن جاذبية الدول للاستثمار الأجنبي ذات صلة وثيقة بثلاث مجموعات رئيسية من المحددات، تتألف كل مجموعة من عدد من المكونات الأساسية (المعبر عنها بالمؤشرات الفرعية) وكل مكون من عدد من المتغيرات الأساسية والفرعية التي تساهم في حصر العوامل الكلية والمؤسسية والمعايير المعتمدة من طرف المحرك والفاعل الرئيسي في مجال الاستثمار الأجنبي، أي الشركات المتعددة الجنسيات، عند تقييمها لوضع الدولة المضيفة المحتملة للاستثمار.

وعليه يتكون مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار من 3 مجموعات رئيسية يندرج تحتها 11 مؤشراً فرعياً تنفرع بدورها إلى 58 متغيراً كمياً، غالبيتها العظمى متوسط قيمة المتغير خلال السنوات الثلاث المتوفرة (في هذه النسخة من 2014 إلى 2016) وذلك لتعزيز قوة النتائج وتقليل آثار التقلبات في البيانات الناجمة عن الصدمات الخارجية والداخلية

والتي قد تبعد مؤقتاً بعض المتغيرات عن مستواها العادي، تم تجميعها من مصادر وقواعد بيانات دولية وإقليمية ومحلية، تقيس في مجموعها قدرة الدول على جذب الاستثمار الأجنبي.

كذلك ثم التطرق إلى ضوابط بناء المؤشر (يرجى مراجعة الإصدار رقم 28 لتقرير مناخ الاستثمار) لضمان قدرته على تفسير تغيرات الاستثمار في الدول والمجموعات المختلفة التي

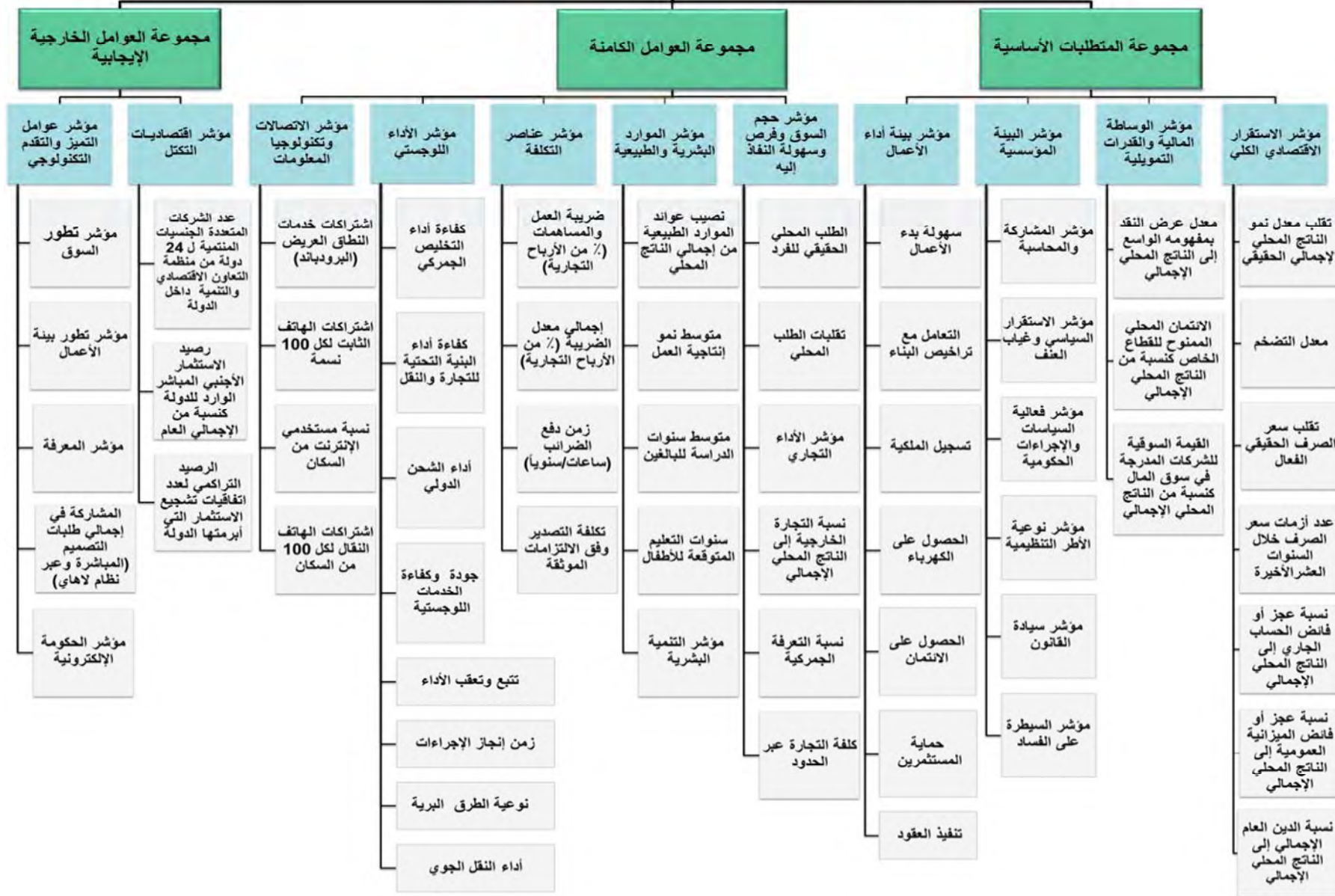
قوة الارتباط بين مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار ورصيد الاستثمار الأجنبي المباشر الوارد



تم إدراجها داخل المؤشر وأخيراً استعراض هيكل المؤشر لإعطاء صورة واضحة عن مكوناته ومؤشراته الفرعية والمتغيرات المدرجة فيها.

وتبين القيم المرتفعة لمعامل الارتباط بين مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار ورصيد الاستثمار الأجنبي المباشر الوارد قوة الارتباط من ناحية وتفوق المنهجية المتبعة في بناء المؤشر.

مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار



2. الوضع الإجمالي لجاذبية الدول العربية

المؤشر العام للجاذبية



تشير نتائج المؤشر العام لجاذبية الاستثمار لسنة 2017 إلى أن مجموعة الدول العربية حلت في المرتبة الرابعة على مستوى العالم من بين 7 مجموعات جغرافية بمتوسط لقيمة المؤشر يبلغ 41.6 نقطة، ومتوسط لترتيب الدول داخل المجموعة يبلغ 68 نقطة، وكانت دول مجموعة منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية قد حلت في المرتبة الأولى، تلتها دول شرق آسيا والمحيط الهادئ في المرتبة الثانية، ثم دول أوروبا وآسيا الوسطى في المرتبة الثالثة، فيما جاءت دول أمريكا اللاتينية والكاريبي بعد الدول العربية في المرتبة الخامسة، ثم دول جنوب آسيا في المرتبة السادسة وأخيرا دول أفريقيا في المرتبة السابعة.

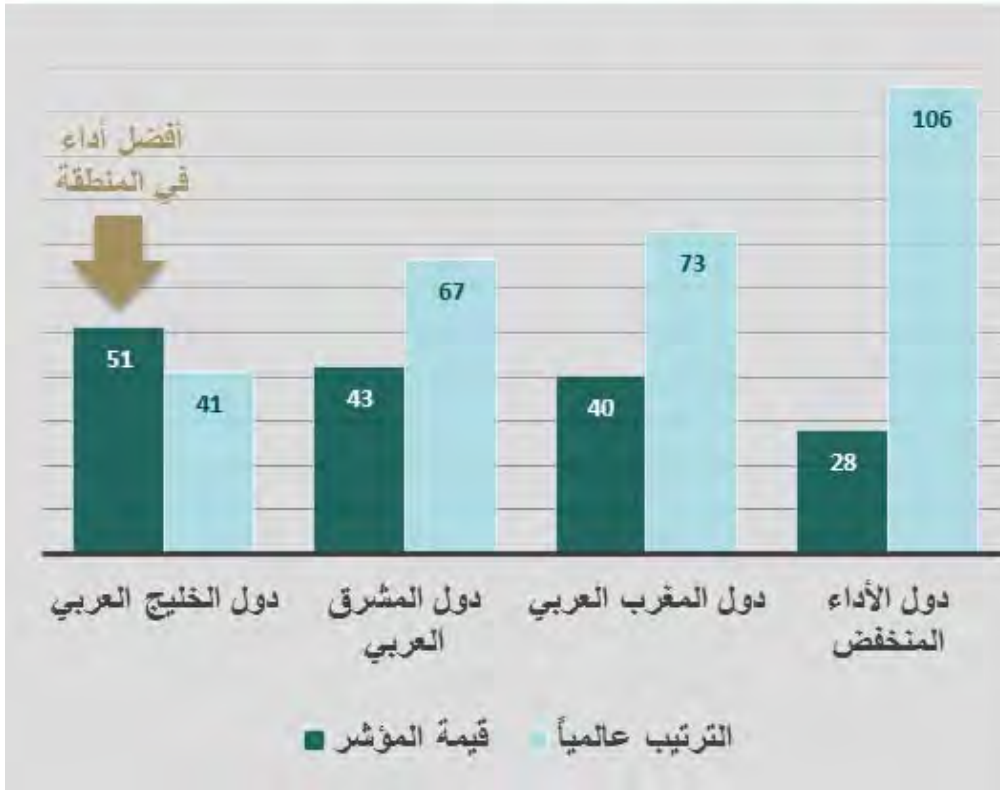
ومقارنة بتقرير عام 2016 فقد ارتفعت جاذبية الدول العربية للاستثمار الأجنبي المباشر بدرجة طفيفة نتيجة ارتفاع قيمة المؤشر في الدول العربية.

وعلى مستوى المجموعات العربية توضح نتائج المؤشر العام للجاذبية أن دول الخليج (السعودية، والإمارات، والكويت، وقطر، وسلطنة عمان والبحرين) بشكل عام تصدرت الأداء بأفضل أداء عربي بقيمة 51.1 نقطة من إجمالي 100 نقطة خلال العام 2017، حيث حلت في المرتبة الأولى عربيا وذلك بعدما ارتفع أداؤها بشكل طفيف مقارنة بعام 2016. كما حلت دول المشرق العربي (مصر ولبنان والأردن) في المرتبة الثانية عربيا بقيمة 42.5 نقطة، مع ارتفاع أدائها مقارنة بمؤشر عام 2016. ثم جاءت دول المغرب العربي (تونس والجزائر والمغرب) في المرتبة الثالثة عربيا بقيمة 40.3 نقطة ثم حلت أخيرا دول الأداء المنخفض.



مجموعة المتطلبات الأساسية

أداء الدول العربية في مجموعة المتطلبات الأساسية 2017



يقصد بمجموعة المتطلبات الأساسية المقومات الضرورية التي تمكن الدولة المستضيفة من جذب الاستثمار وبدونها قد تكون هناك استحالة في جذب المستثمرين. وتضم المجموعة أربعة مؤشرات من المؤشرات الأحد عشر الفرعية المكونة للمؤشر العام للجاذبية وهي: مؤشر الأداء الاقتصادي الكلي ومؤشر الوساطة المالية والقدرات التمويلية ومؤشر البيئة المؤسسية وأخيراً مؤشر بيئة أداء الأعمال.

جاءت الدول العربية في المرتبة الرابعة على مستوى العالم من بين سبع مجموعات جغرافية في مؤشر مجموعة المتطلبات الأساسية لجاذبية الاستثمار لعام 2017 بمتوسط لقيمة المؤشر لمجموعة الدول العربية يبلغ 53.2 نقطة، ومتوسط لترتيب الدول داخل المجموعة يبلغ 71.

وكانت دول مجموعة منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية قد حلت في المرتبة الأولى، تلتها دول شرق آسيا والمحيط الهادي في المرتبة الثانية، ثم دول أوروبا وآسيا الوسطى في المرتبة الثالثة، ثم دول أمريكا اللاتينية والكاريبي في المرتبة الخامسة ودول أفريقيا في المرتبة السادسة، وأخيراً دول جنوب آسيا في المرتبة السابعة.

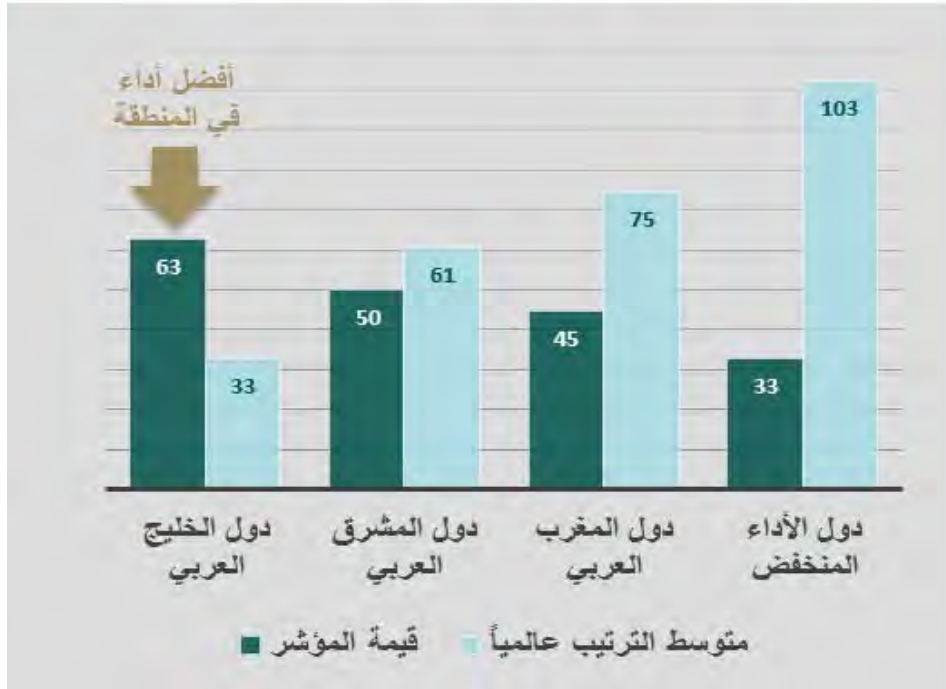
ومقارنة بمؤشر عام 2016 فقد ارتفعت قيمة المؤشر في الدول العربية، وكذلك ارتفع الأداء في مجال المتطلبات الأساسية في بقية المجموعات الجغرافية التي يرصدها المؤشر، علماً بأن الأداء العربي يقل بشكل طفيف نسبياً عن أداء المتوسط العالمي.

كذلك تكشف بيانات المؤشر التفوق النسبي لدول الخليج، حيث تشير النتائج إلى تصدرها قائمة الترتيب العربي بقيمة 60.6 نقطة، تليها دول المغرب العربي في المرتبة الثانية عربياً بقيمة 54.2 نقطة. ثم حلت دول المشرق العربي في المرتبة الثالثة، وفي المركز الرابع والأخير عربياً جاءت مجموعة دول الأداء المنخفض.

كما تميزت دول الخليج العربي على صعيد الأداء في مؤشر الاستقرار الاقتصادي الكلي تلتها وبفارق ضئيل دول المغرب العربي. وتتميزت دول المشرق العربي في مؤشر الوساطة المالية والقدرات التمويلية. وشهد مؤشرا البيئة المؤسسية وبيئة أداء الأعمال تفوقاً واضحاً لدول الخليج وبفارق كبير عن بقية المجموعات العربية.

مجموعة العوامل الكامنة

أداء الدول العربية في مجموعة العوامل الكامنة 2017



ترتكز هذه المجموعة إلى العوامل التي يستند لها كبار المستثمرين في اتخاذ قراراتهم وخصوصا الشركات متعددة الجنسية تجاه الاستثمار في بلد معين من عدمه، خصوصا وأن تلك الشركات تعد احد اهم قنوات التمويل الدولي والاستثمار الأجنبي المباشر، كما أن وجودها يعتبر حافزا رئيسيا لدخول المزيد من الشركات والاستثمارات، لاسيما مع قدراتها الضخمة وسيطرتها على ما يزيد على 80% من حركة التجارة العالمية. وتضم المجموعة 5 مؤشرات من المؤشرات الأحد عشر الفرعية المكونة للمؤشر العام للجاذبية وهي: مؤشر حجم السوق وفرص النفاذ إليه، مؤشر الموارد البشرية والطبيعية، مؤشر عناصر التكلفة ومؤشر الأداء اللوجستي وأخيرا مؤشر الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات.

جاء ترتيب الدول العربية في المرتبة الرابعة على مستوى العالم من بين 7 مجموعات جغرافية في مؤشر مجموعة العوامل الكامنة لعام 2017 بمتوسط لقيمة المؤشر لمجموعة الدول العربية يبلغ 49.6 نقطة، ومتوسط لترتيب الدول، داخل المجموعة، يبلغ 63 نقطة وكانت دول مجموعة منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية قد حلت في المرتبة الأولى، تلتها دول شرق آسيا والمحيط الهادئ في المرتبة الثانية، ثم دول أوروبا وآسيا الوسطى في المرتبة الثالثة، فيما جاءت دول أمريكا اللاتينية والكاريبي بعد الدول العربية في المرتبة الخامسة، ثم دول جنوب آسيا في المرتبة السادسة وأخيرا دول أفريقيا في المرتبة السابعة.

ومقارنة بعام 2016 ارتفع أداء الدول العربية في مجموعة العوامل الكامنة وكذلك بقية المجموعات فيما عدا دول شرق آسيا والمحيط الهادئ.

ويلاحظ أيضا استمرار التفوق النسبي لدول الخليج بشكل عام، حيث تشير النتائج إلى تصدر دول الخليج قائمة الترتيب العربي بدرجة 61.4 نقطة بأداء متوسط يزيد قليلا على المتوسط العالمي البالغ 52.8 نقطة، ثم حلت مجموعة دول المشرق العربي في المرتبة الثانية بفارق كبير تلتها دول المغرب العربي وأخيرا مجموعة دول الأداء المنخفض .

كما حققت دول الخليج أداء أفضل من بقية المجموعات العربية ومقارنة بالمتوسطات العالمية في المؤشرات الخمسة المكونة لمجموعة العوامل الكامنة .

وجاء أداء دول المشرق العربي في مؤشري عناصر التكلفة والاتصالات وتكنولوجيا المعلومات أفضل كثيرا من دول المغرب العربي وكذلك دول الأداء المنخفض.

مجموعة العوامل الخارجية الإيجابية

يقصد بمجموعة العوامل الخارجية الإيجابية العناصر المختلفة التي تعزز مقومات الدولة على صعيد اندماجها في الاقتصاد العالمي وكذلك امتلاكها لمقومات التقدم التكنولوجي والعناصر الأخرى التي تميزها عن الدول الأخرى في العالم. وتضم المجموعة مؤشرين من المؤشرات الأحد عشر الفرعية المكونة للمؤشر العام للجاذبية وهما؛ مؤشر اقتصادات التكتل ومؤشر عوامل التميز والتقدم التكنولوجي.

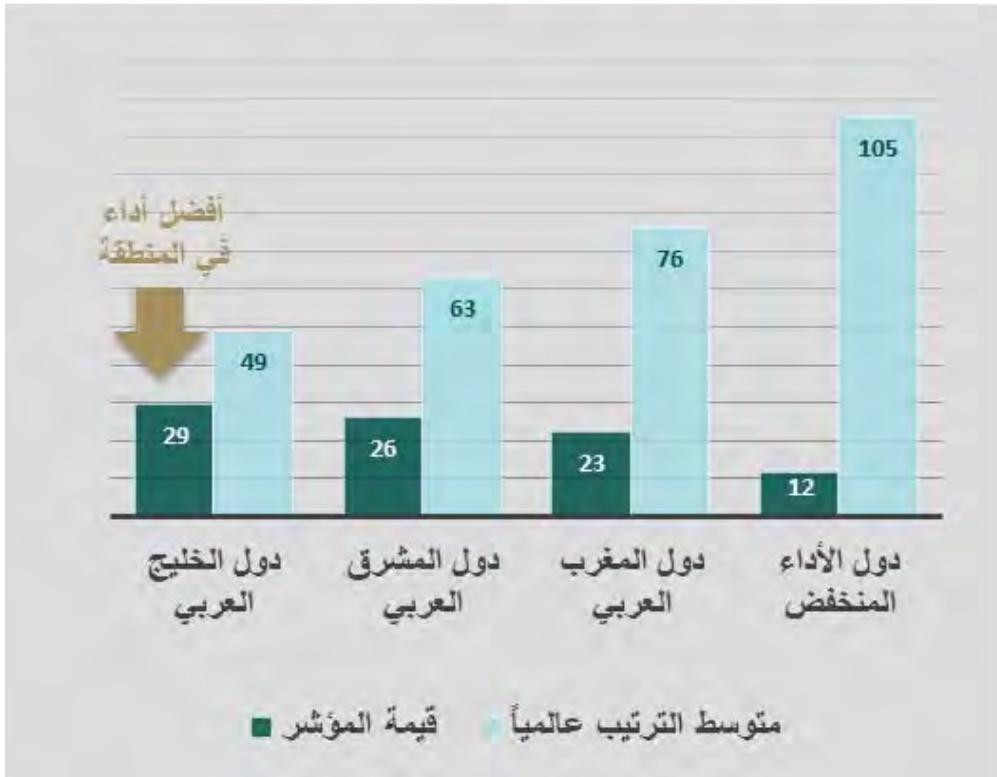
عالمياً حلت الدول العربية في المرتبة الرابعة من بين 7 مجموعات جغرافية في مؤشر مجموعة العوامل الخارجية الإيجابية لجاذبية الاستثمار لعام 2017 بمتوسط لقيمة المؤشر لمجموعة الدول العربية يبلغ 23 نقطة، ومتوسط لترتيب الدول داخل المجموعة يبلغ 71 نقطة. وكانت دول مجموعة منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية قد حلت في المرتبة الأولى بمتوسط لقيمة المؤشر يبلغ 40.5 نقطة ومتوسط ترتيب يبلغ 22 نقطة، تلتها دول شرق آسيا والمحيط الهادي في المرتبة الثانية، ثم دول أوروبا وآسيا الوسطى في المرتبة الثالثة، فيما جاءت دول أمريكا اللاتينية والكاريبي في المرتبة الخامسة، ثم دول جنوب آسيا في المرتبة السادسة وأخيراً دول أفريقيا في المرتبة السابعة.

ومقارنة بعام 2016 تراجع أداء الدول العربية وكذلك بقية المجموعات فيما عدا أفريقيا.

وتوضح البيانات تصدر دول الخليج مرة أخرى الأداء العربي بقيمة 29.4 نقطة وبمستوى أداء متوسط مقارنة بالمتوسط العالمي البالغ 28.9 نقطة، ثم حلت دول المشرق العربي في المرتبة الثانية ثم دول المغرب العربي في المرتبة الثالثة وأخيراً حلت دول الأداء المنخفض في المرتبة الرابعة بفارق كبير عن بقية المجموعات.

وتكشف البيانات تميز أداء مجموعتي دول المشرق والمغرب العربي في مؤشر اقتصادات التكتل، وضعف أداء المجموعات الجغرافية العربية في مؤشر عوامل التميز والتقدم التكنولوجي فيما عدا دول الخليج.

أداء الدول العربية في مجموعة العوامل الخارجية 2017



3. وضع الدول العربية في المؤشرات الأحد عشر الفرعية

يقيس المؤشر العام جاذبية الدول للاستثمار الأجنبي المباشر من خلال احد عشر مؤشرا فرعيا يرصد كل منها مقوماً من المقومات الأساسية لقدرة دولة ما على جذب التدفقات الرأسمالية وهي: مؤشر استقرار الاقتصاد الكلي، مؤشر القدرات التمويلية، مؤشر البيئة المؤسسية، مؤشر بيئة أداء الأعمال، مؤشر حجم السوق وفرص وسهولة النفاذ إليه، مؤشر الموارد البشرية والطبيعية، مؤشر عناصر التكلفة، مؤشر الأداء اللوجستي، مؤشر الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات، مؤشر تأثير التكتل الاقتصادي، مؤشر عوامل التميز والتقدم التكنولوجي.

وتضم تلك المؤشرات الفرعية 58 متغيرا يرصد بصورة أكثر تفصيلا المتغيرات الحاكمة لقدرة الدولة على جذب الاستثمار وتحديد وضعيتها في مؤشر الجاذبية بدقة شديدة، وفيما يلي التفاصيل:

مؤشر استقرار الاقتصاد الكلي

يعد استقرار الاقتصاد الكلي عنصرا مهما لجذب الاستثمار حيث يتم قياس هذا الاستقرار ودرجته وفق سبعة متغيرات أساسية هي مدى تقلب معدل نمو الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي، معدل التضخم، تقلب سعر الصرف الحقيقي الفعال، عدد أزمات سعر الصرف خلال السنوات العشر الأخيرة، نسبة الحساب الجاري إلى الناتج المحلي الإجمالي، نسبة الميزانية العمومية إلى الناتج المحلي الإجمالي، ونسبة الدين العام الإجمالي إلى الناتج المحلي الإجمالي.

ووفق النتائج التي تم رصدها يمكن استخلاص مجموعة من الملاحظات الرئيسية ابرزها ما يلي:

- الأداء العربي في هذا المؤشر يعد الأفضل مقارنة بالمؤشرات الأحد عشر الأخرى حيث يقترب متوسط الأداء العربي البالغ 72.1 نقطة من المتوسط العالمي البالغ 73 نقطة.

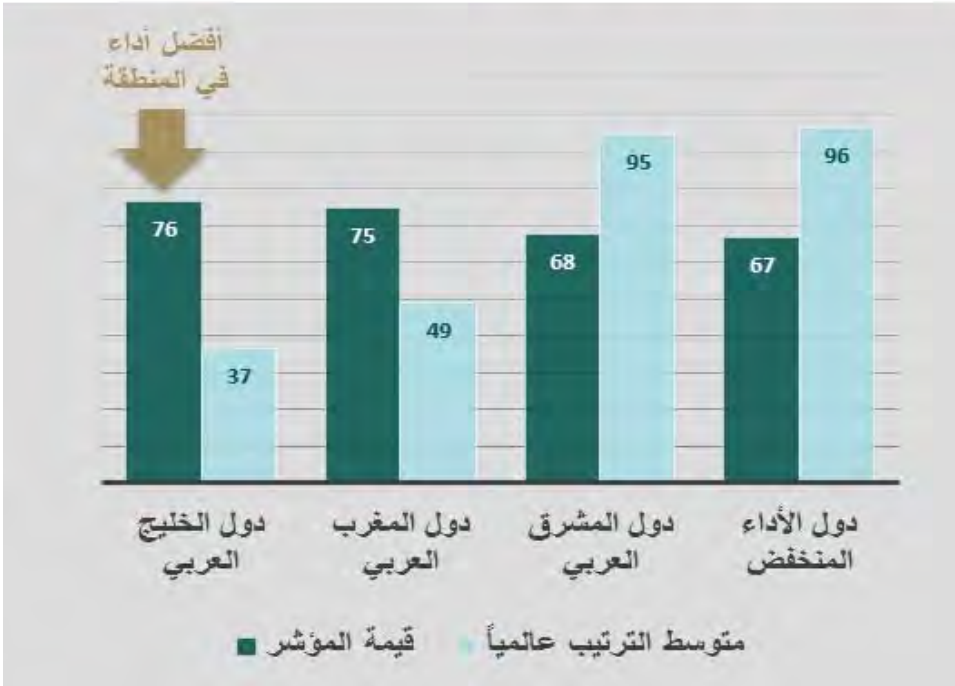
- على صعيد المجموعات الجغرافية العربية فقد تصدرت دول الخليج الأداء العربي وتميزت بأدائها في ثلاثة متغيرات أساسية هي استقرار سعر الصرف الحقيقي الفعال وعدد أزمات سعر الصرف وأداء الحساب الجاري والمعاملات الخارجية.

- حلت دول المغرب العربي في المرتبة الثانية وتميز أدائها في مؤشر تقلب معدل نمو الناتج ونسبة فائض أو عجز الموازنة من الناتج.

- جاءت دول المشرق العربي في المرتبة الثالثة بأداء ضعيف في المتغيرات الفرعية، كذلك دول الأداء المنخفض التي حلت في المرتبة الرابعة الأخيرة رغم أدائها الجيد في متغيري عدد أزمات سعر الصرف والحساب الجاري.

- مقارنة بعام 2016 تحسن أداء جميع المجموعات العربية في مؤشر استقرار الاقتصاد الكلي

أداء الدول العربية في مؤشر الاستقرار الاقتصادي 2017



مؤشر الوساطة المالية والقدرات التمويلية

يكشف مؤشر الوساطة المالية والقدرات التمويلية المقومات المالية اللازمة في الاقتصاد لجذب الاستثمار من خلال رصده لثلاثة متغيرات أساسية هي: معدل عرض النقد بمفهومه الواسع إلى الناتج المحلي الإجمالي، الائتمان المحلي الممنوح للقطاع الخاص كنسبة من الناتج المحلي الإجمالي، القيمة السوقية للشركات المدرجة في سوق المال كنسبة من الناتج المحلي الإجمالي.

وفي هذا السياق يمكن استخلاص مجموعة من النتائج الموضحة لأداء الدول العربية في هذا المجال من بينها:

- رغم تواضع الأداء العالمي في مؤشر الوساطة المالية والقدرات التمويلية بمتوسط 15 نقطة فإن الأداء العربي جاء منخفضاً وبفارق كبير عند 11.9 نقطة.

- الأداء العربي جاء ضعيفاً على صعيد توفير الائتمان للقطاع الخاص في حين يقترب أداء متغيري عرض النقود والقيمة السوقية لأسواق المال من المتوسطات العالمية.

- تصدرت دول المشرق العربي الدول العربية بزيادة عن المتوسط العالمي البالغ 16 نقطة.

- حلت دول الخليج في المرتبة الثانية ثم جاءت دول المغرب العربي في المرتبة الثالثة وأخيراً حلت دول الأداء المنخفض في المرتبة الرابعة والأخيرة.

- على صعيد المتغيرات الأساسية للمؤشر فقد كانت دول المشرق العربي الأفضل عربياً في السيولة المالية (معدل عرض النقد بمفهومه الواسع إلى الناتج المحلي الإجمالي) فيما تميز أداء الأسواق المالية وقدرتها على تمويل الاستثمار (القيمة السوقية للشركات المدرجة في سوق المال كنسبة من الناتج المحلي الإجمالي) في دول الخليج العربي، فيما كان أداء كل المجموعات متوسطاً فيما يتعلق بالائتمان المحلي الممنوح للقطاع الخاص كنسبة من الناتج المحلي الإجمالي فيما عدا دول الأداء المنخفض التي جاء أداؤها ضعيفاً جداً.

- مقارنة بعام 2016 تراجع أداء دول المشرق العربي ودول المغرب العربي وارتفع أداء دول الخليج واستقر أداء دول الأداء المنخفض.

أداء الدول العربية في مؤشر الوساطة المالية والقدرات التمويلية 2017

أفضل أداء في المنطقة



مؤشر البيئة المؤسسية

يتأثر مناخ الاستثمار بشدة بالأوضاع المؤسسية والتنظيمية ولاسيما القوانين والتشريعات ومدى تطبيقها وضمان استمرارياتها وثباتها واتساقها مع القوانين الدولية ومجمل السياسات النقدية والمالية، كما يعطي الإصلاح الهيكلي المؤسسي والقانوني الثقة للمستثمر الأجنبي في مرحلة تقييم خيارات المنطقة الجغرافية المستهدفة بالاستثمار، حيث ينخفض حجم المخاطرة والتكاليف المحتملة نتيجة لوضوح قوانين وأساليب عمل البيئة الاستثمارية المستهدفة بجانب التقليل من حالة عدم التأكد عند مواجهة المستثمر الأجنبي مستقبلاً لعوائق تنظيمية أو قانونية تؤثر في سير واستمرارية العملية الاستثمارية.

ومن هذا المنطلق تعتبر البيئة المؤسسية في البلد المضيف من أهم العوامل المؤثرة على جاذبية الدولة للاستثمار وهو ما تؤكدته التجارب السابقة في العالم وما تعتبره المؤسسات المالية والتنموية الدولية أحد أهم التحديات التي تواجهها دول الربيع العربي على صعيد تثبيت واسترجاع ثقة المستثمر الأجنبي.

وفي هذا السياق، تم رصد مجموعة كبيرة من المتغيرات أو المؤشرات الفرعية المعنية على وجه الخصوص بمتابعة أداء الدول وتتضمن عدداً من المتغيرات من أهمها المشاركة والمحاسبة والاستقرار السياسي وفعالية السياسات والإجراءات الحكومية ونوعية الأطر التنظيمية وسيادة القانون والسيطرة على الفساد.

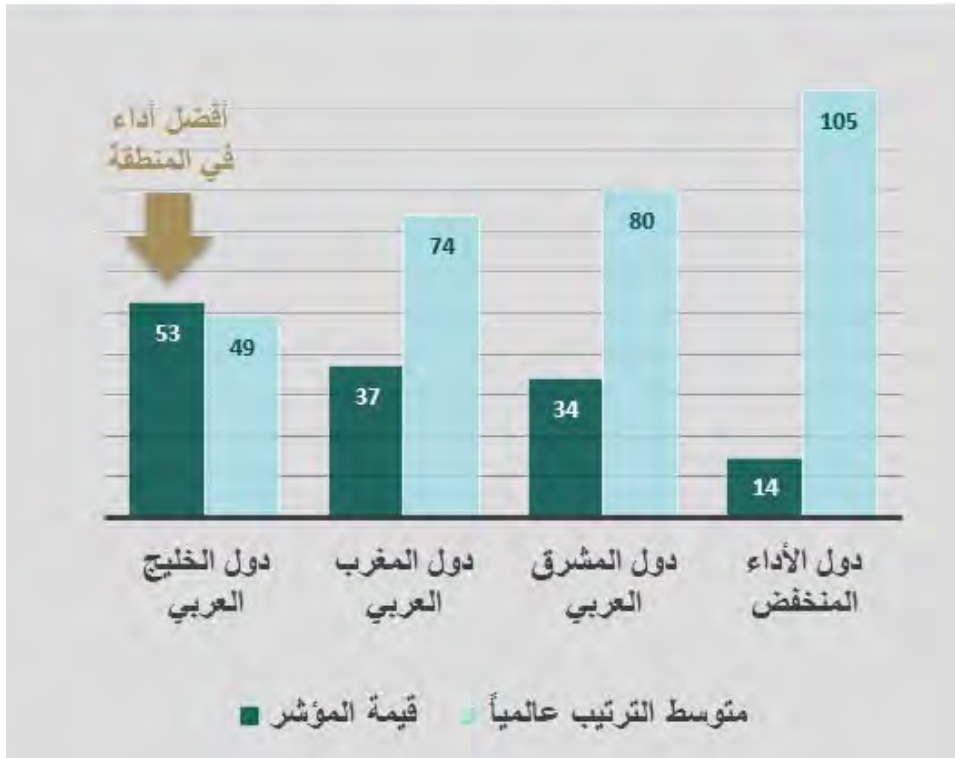
وقد كان أداء الدول العربية متواضعا جدا في مجال البيئة المؤسسية حيث حققت دول المنطقة متوسطاً لقيمة المؤشر بلغ 36.8 نقطة مقارنة بمتوسط عالمي بلغ 51.7 نقطة، مع وجود تباينات كبيرة بين المجموعات العربية المدرجة في حساب المؤشر.

وفيما يتعلق بالمجموعات الجغرافية العربية فقد حلت دول الخليج العربي في المرتبة الأولى عربياً بقيمة 52.8 نقطة بأداء أعلى من المتوسط العالمي تلتها دول المغرب العربي في المرتبة الثانية بفارق كبير ثم دول المشرق العربي في المرتبة الثالثة بفارق ضئيل، وأخيراً حلت دول الأداء المنخفض في المرتبة الرابعة والأخيرة.

وكان من اللافت تحقيق دول الخليج أداء جيداً في مؤشرات الاستقرار السياسي وغياب العنف وفعالية السياسات والإجراءات الحكومية ونوعية الأطر التنظيمية وسيادة القانون والسيطرة على الفساد.

ومقارنة بعام 2016 ارتفع أداء جميع المجموعات العربية في المؤشر واستقر أداء دول الخليج.

أداء الدول العربية في مؤشر البيئة المؤسسية 2017

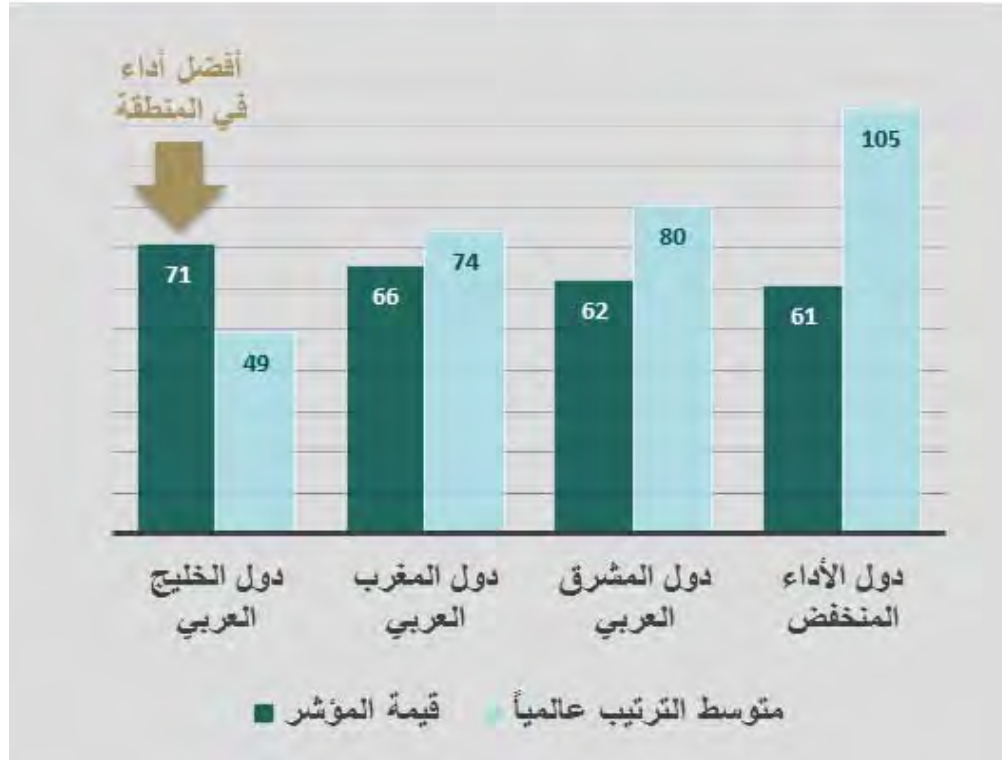


مؤشر بيئة أداء الأعمال

- يكشف المؤشر عن ضرورة إجراء إصلاحات عاجلة من قبل دول الخليج في مؤشري بدء الأعمال والحصول على الائتمان وكذلك قيام بقية المجموعات بإصلاحات عاجلة في مؤشر حماية المستثمرين وبدء الأعمال والحصول على الائتمان.

- مقارنة بعام 2016 ارتفع أداء جميع المجموعات الجغرافية العربية في مؤشر بيئة أداء الأعمال.

أداء الدول العربية في مؤشر بيئة أداء الأعمال 2017



من المعروف أن بيئة أداء الأعمال من العوامل الحاكمة لجاذبية الدول للاستثمار الأجنبي ويتم قياسها ضمن المؤشر الفرعي انطلاقاً من 7 متغيرات أساسية منتقاة هي: بدء الأعمال، والتعامل مع تراخيص البناء وتسجيل الملكية والحصول على الكهرباء والحصول على الائتمان، وحماية المستثمرين وتنفيذ العقود.

وتجدر الإشارة إلى أن مؤشر بيئة أداء الأعمال الوارد ضمن المؤشر العام للجاذبية يختلف في مكوناته ومتغيراته عن المؤشر العام لبيئة أداء الأعمال الذي يصدر سنوياً عن مجموعة البنك الدولي وإن كان يعتمد على نفس مصدر البيانات وبالتالي من الطبيعي أن يختلفا في نتائجهما على المستويين العربي والدولي خصوصاً بالنسبة لوضعية وترتيب دول المنطقة والعالم.

وفي سياق القراءة التحليلية لنتائج المؤشر يمكن استخلاص مجموعة من الملاحظات الأساسية من أهمها:

- حلت مجموعة الدول العربية في المرتبة الرابعة عالمياً، بفارق ضئيل عن مجموعة دول أمريكا اللاتينية والكاريبي، وبأداء (65.9 نقطة) أقل من المتوسط العالمي (69.8 نقطة).

- جاء أداء الدول العربية أفضل من المتوسط العالمي في متغيرات التعامل مع تراخيص البناء وتسجيل الملكية والحصول على الكهرباء وتنفيذ العقود فيما كان الأداء أقل من المتوسط في مكونات بدء المشروع والحصول على الائتمان وحماية المستثمرين.

- تصدرت دول الخليج المجموعات العربية المدرجة في المؤشر بحصولها على 71 نقطة بأداء أفضل من المتوسط العالمي، ثم حلت دول المغرب العربي في المرتبة الثانية ثم دول المشرق في المرتبة الثالثة وأخيراً حلت دول الأداء المنخفض.

- تميز أداء دول الخليج في مؤشرات التعامل مع التراخيص وتسجيل الملكية والحصول على الكهرباء وتنفيذ العقود، كما تميز أداء دول الأداء المنخفض في مؤشري تسجيل الملكية والحصول على الكهرباء.

مؤشر حجم السوق وفرص وسهولة النفاذ إليه

حجم السوق وفرص وسهولة النفاذ إليه يعد من المقومات الرئيسية الجاذبة للاستثمار الأجنبي، بحسب الدراسات والتجارب العملية. وقد تم تصميم هذا المؤشر ليرصد تلك المقومات من خلال قياس 6 متغيرات حاكمة هي: الطلب المحلي الحقيقي للفرد، تقلبات الطلب المحلي، مؤشر الأداء التجاري، نسبة التجارة الخارجية إلى الناتج المحلي الإجمالي، تطبيق التعرفة الجمركية، وأخيراً كلفة التجارة عبر الحدود.

وتوضح نتائج الرصد ما يلي:

– لدى الدول العربية وضعية قريبة من المتوسط العالمي فيما يتعلق بمؤشر حجم السوق وفرص وسهولة النفاذ إليه.

– تحظى الدول العربية بوضعية أفضل من متوسط الأداء العالمي في متغير نسبة التجارة الخارجية إلى الناتج المحلي الإجمالي، في حين كانت الوضعية أقل من المتوسط العالمي في متغيرات الطلب المحلي الحقيقي للفرد وتقلبه والأداء التجاري وتطبيق التعرفة الجمركية والانفتاح على العالم الخارجي.

– تصدرت دول الخليج الدول العربية بأداء متوسط بحلولها في المرتبة الأولى وبمعدل أعلى من المتوسط العالمي، وحلت دول المشرق العربي في المرتبة الثانية، وجاءت دول المغرب العربي في المرتبة الثالثة وأخيراً حلت دول الأداء المنخفض في المرتبة الرابعة وبفارق كبير.

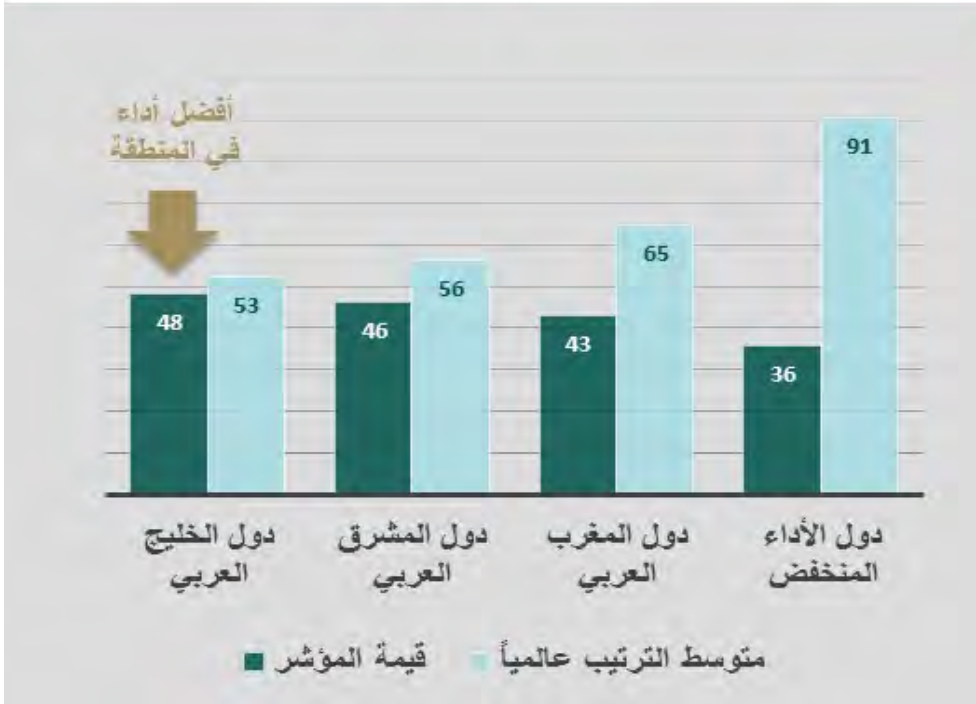
– تميز أداء دول الخليج عالمياً في مؤشر الطلب المحلي الحقيقي للفرد، وكذلك في مؤشري الأداء التجاري ونسبة التجارة الخارجية إلى الناتج المحلي الإجمالي.

– تفوقت دول المشرق في مؤشر تقلبات الطلب المحلي وتطبيق التعرفة الجمركية.

– يكشف المؤشر عن ضرورة إجراء إصلاحات عاجلة من قبل دول المغرب العربي في مؤشر تطبيق التعرفة الجمركية وكذلك قيام دول الأداء المنخفض بإصلاحات عاجلة في مؤشري تطبيق التعرفة الجمركية والانفتاح على العالم الخارجي.

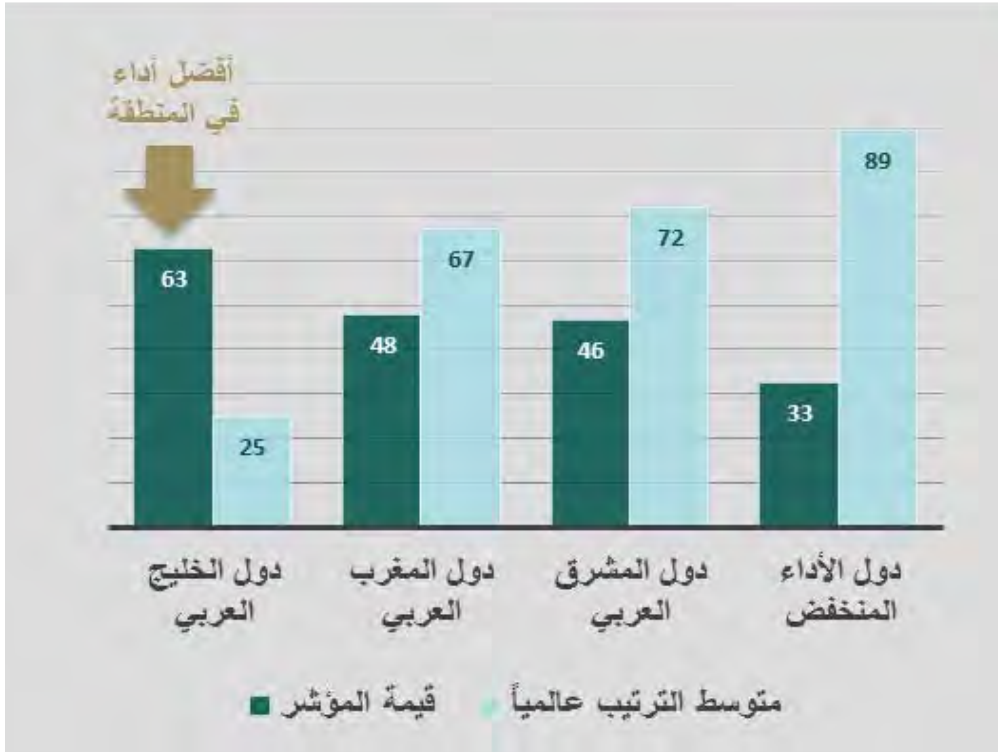
– مقارنة بعام 2016 تحسن أداء دول المشرق ودول المغرب العربي فيما تراجع أداء دول الخليج ودول الأداء المنخفض.

أداء الدول العربية في مؤشر حجم السوق وفرص وسهولة النفاذ إليه 2017



مؤشر الموارد البشرية والطبيعية

أداء الدول العربية في مؤشر الموارد البشرية والطبيعية 2017



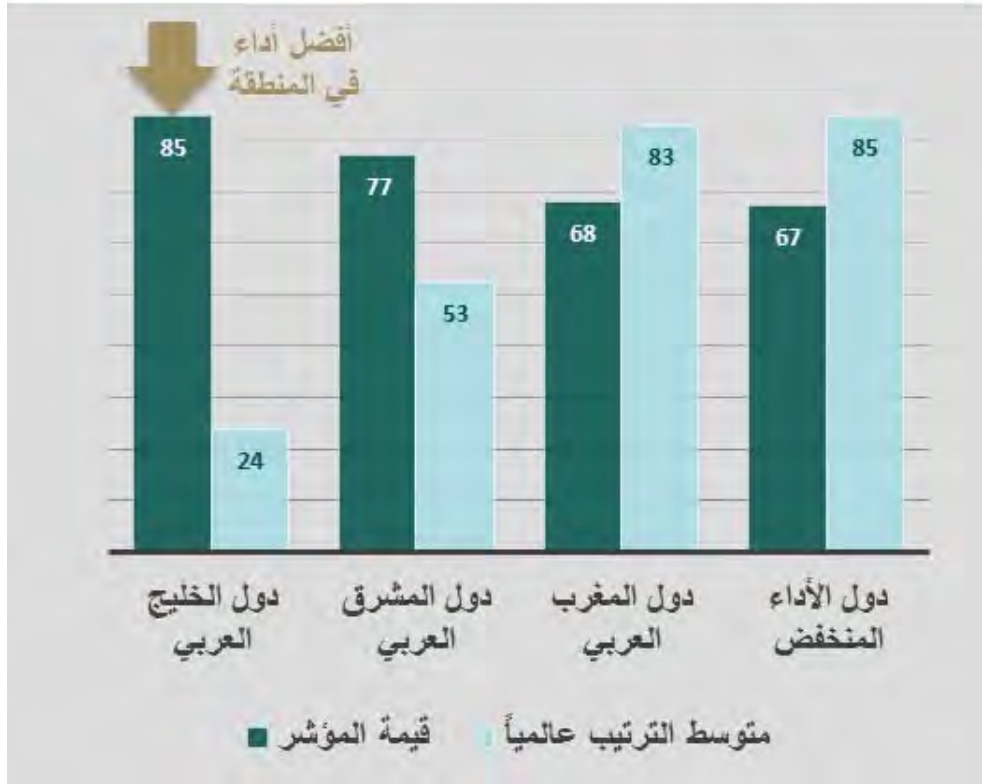
هناك العديد من أنماط الاستثمار في العالم تستهدف الموارد الطبيعية أو تعطي أولوية لتواجد العنصر البشري الكفاء والمدرّب في البلد المستهدف بالاستثمار، وفي هذا السياق تم إدراج مؤشر خاص بالموارد البشرية والطبيعية يقيس تلك المقومات وفق ستة متغيرات نوعية وكمية هي: نصيب عوائد الموارد الطبيعية من إجمالي الناتج المحلي، متوسط نمو إنتاجية العمل، متوسط سنوات الدراسة للبالغين، سنوات التعليم المتوقعة للأطفال، وأخيراً مؤشر التنمية البشرية .

وفي هذا السياق يمكن استخلاص مجموعة من النتائج لأداء الدول العربية في هذا المجال من بينها:

- الأداء العربي في هذا المؤشر جاء قريباً جداً من الأداء العالمي حول 50 نقطة لكل منهما.
- الأداء العربي جاء أفضل من المتوسط العالمي في متغير نصيب عوائد الموارد الطبيعية من إجمالي الناتج المحلي الإجمالي بما يزيد على الضعف بكثير وذلك بفضل توافر النفط في دول الخليج وليبيا والجزائر وموارد تعدينية أخرى في موريتانيا واليمن والسودان.
- جاء الأداء العربي قريباً من الأداء العالمي في مؤشر التنمية البشرية، فيما جاء أقل من المستوى العالمي بشكل واضح في مؤشر إنتاجية العمل وأقل بشكل طفيف في بقية المؤشرات.
- تقدمت دول الخليج الدول العربية في المؤشر وبفارق كبير عن المتوسط العالمي، وحلت دول المشرق العربي في المرتبة الثانية عربياً ثم دول المغرب العربي بفارق قليل وأخيراً جاءت دول الأداء المنخفض في المرتبة الرابعة وبمستوى أداء ضعيف جداً.
- يوضح المؤشر ضرورة إجراء إصلاحات من قبل دول الخليج في مؤشر نمو إنتاجية العمل وكذلك قيام دول الأداء المنخفض بإصلاحات في جميع المؤشرات الفرعية فيما عدا نصيب عوائد الموارد الطبيعية من إجمالي الناتج المحلي.
- مقارنة بعام 2016 تراجع أداء جميع المجموعات الجغرافية العربية في المؤشر فيما عدا دول المشرق العربي.

مؤشر عناصر التكلفة

أداء الدول العربية في مؤشر عناصر التكلفة 2017



تعد تكلفة عناصر الإنتاج لأي مشروع استثماري واختلافها من بلد لآخر مؤشراً حاكماً ورئيسياً لجذب الاستثمار الأجنبي لاسيما مع وجود تباين كبير بين دول العالم في هذا المجال، ويقاس مؤشر عناصر التكلفة 4 أنواع رئيسية من المتغيرات هي: ضريبة العمل والمساهمات كنسبة من الأرباح التجارية، إجمالي معدل الضريبة كنسبة من الأرباح التجارية، الوقت اللازم لدفع الضرائب بالساعات سنوياً، تكلفة التصدير والاستيراد حيث تم تغيير طريقة قياس هذا المتغير من دولار لكل حاوية نمطية إلى تكلفة التصدير وفق الالتزامات الموثقة.

ومن واقع قراءة الوضعية النسبية للدول العربية في هذا المؤشر يمكننا استخلاص مجموعة من النتائج منها ما يلي:

- الأداء العربي في هذا المؤشر جاء مساوياً للأداء العالمي المرتفع أصلاً، عند 76 نقطة.

- تصدرت دول الخليج الدول العربية وتفوقت على المتوسط العالمي بقيمة 85 نقطة، وجاءت دول المشرق العربي في المرتبة الثانية ثم دول المغرب العربي في المرتبة الثالثة وأخيراً جاءت دول الأداء المنخفض.

- تميز أداء دول الخليج في غالبية المتغيرات فيما عدا تكلفة التصدير مقارنة بالمتوسط العالمي وجاء أداء دول المشرق جيداً ودول المغرب منخفضة في مؤشر معدل الضريبة.

- دول الأداء المنخفض عليها الإسراع في اتخاذ خطوات إصلاحية في مجال تكلفة التصدير في حين يتعين على دول المغرب العربي التحرك على صعيد معدل الضريبة كنسبة من الأرباح التجارية.

- مقارنة بعام 2016 تحسن أداء جميع المجموعات العربية فيما استقر أداء دول الخليج.

مؤشر الأداء اللوجستي

تتوقف قدرة الدولة على جذب الاستثمار الأجنبي على جودة البنية التحتية والمرافق ولاسيما في مجالات النقل والخدمات اللوجستية، كونها عنصرا حاكما في تأسيس المشروعات الاستثمارية على مختلف أنواعها وتعزيز القدرة التنافسية لتلك المشروعات داخليا وخارجيا.

من هذا المنطلق تم إدراج مؤشر الأداء اللوجستي الذي يتكون من ثمانية متغيرات هي: كفاءة وشفافية إجراءات التخليص الجمركي، كفاءة أداء البنية التحتية للتجارة والنقل، أداء الشحن الجوي، جودة وكفاءة الخدمات اللوجستية، تتبع وتعقب الأداء، زمن إنجاز الإجراءات، نوعية الطرق البرية، مؤشر أداء النقل الجوي.

ومن واقع قراءة لوضعية الدول العربية في هذا المؤشر يمكننا استخلاص مجموعة من النتائج منها ما يلي:

- متوسط الأداء العربي في المؤشر بلغ 44.2 نقطة جاء أقل من الأداء العالمي البالغ 51.5 نقطة.
- الأداء العربي جاء أقل من المتوسط العالمي في جميع المتغيرات فيما عدا مؤشر النقل الجوي الذي حققت فيه الدول العربية أداء افضل من الأداء العالمي.

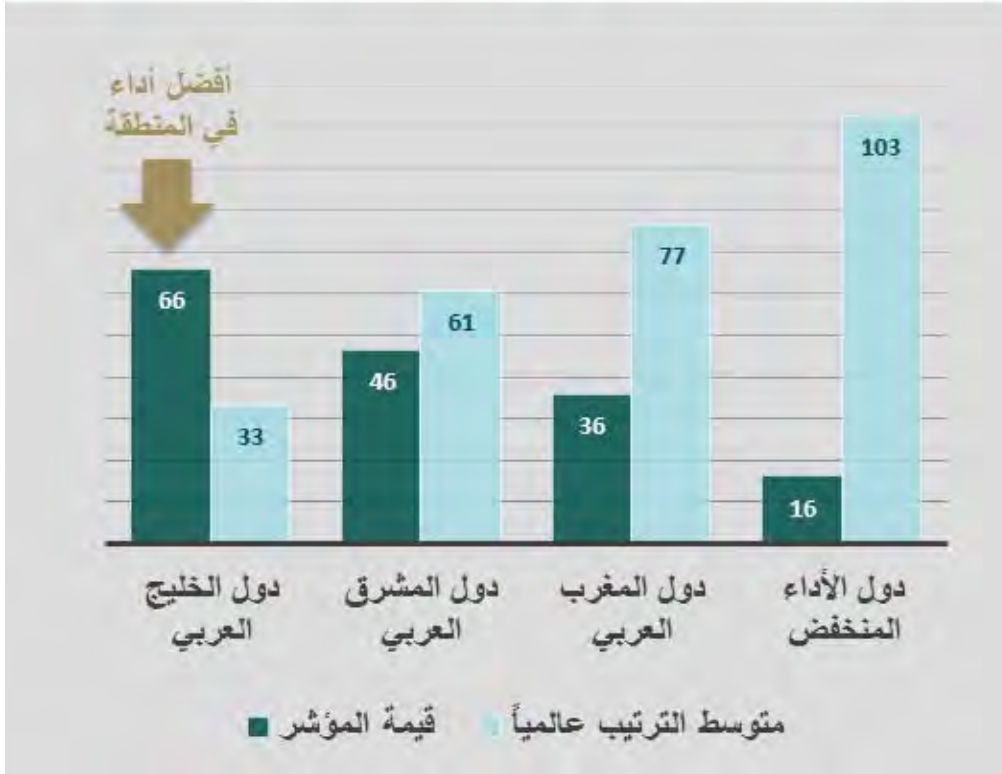
- تصدرت دول الخليج المجموعات العربية وتفوقت على المتوسط العالمي بشكل واضح، وحلت دول المشرق العربي في المرتبة الثانية بفارق كبير عن دول الخليج ثم جاءت دول المغرب العربي ثم دول الأداء المنخفض في المرتبة الرابعة والأخيرة .

- تميز أداء دول الخليج في جميع المتغيرات الفرعية وسجلت بقية المجموعات العربية أداءً متباينا فيما عدا دول الأداء المنخفض فقد سجلت أداء ضعيفا جدا في غالبية المتغيرات .

- يوضح المؤشر أن دول الأداء الضعيف عليها الإسراع في تنفيذ إصلاحات تشمل جميع متغيرات المؤشر.

- مقارنة بعام 2016 ارتفع أداء جميع المجموعات العربية بنسب كبيرة فيما عدا دول المغرب العربي.

أداء الدول العربية في مؤشر الأداء اللوجستي 2017



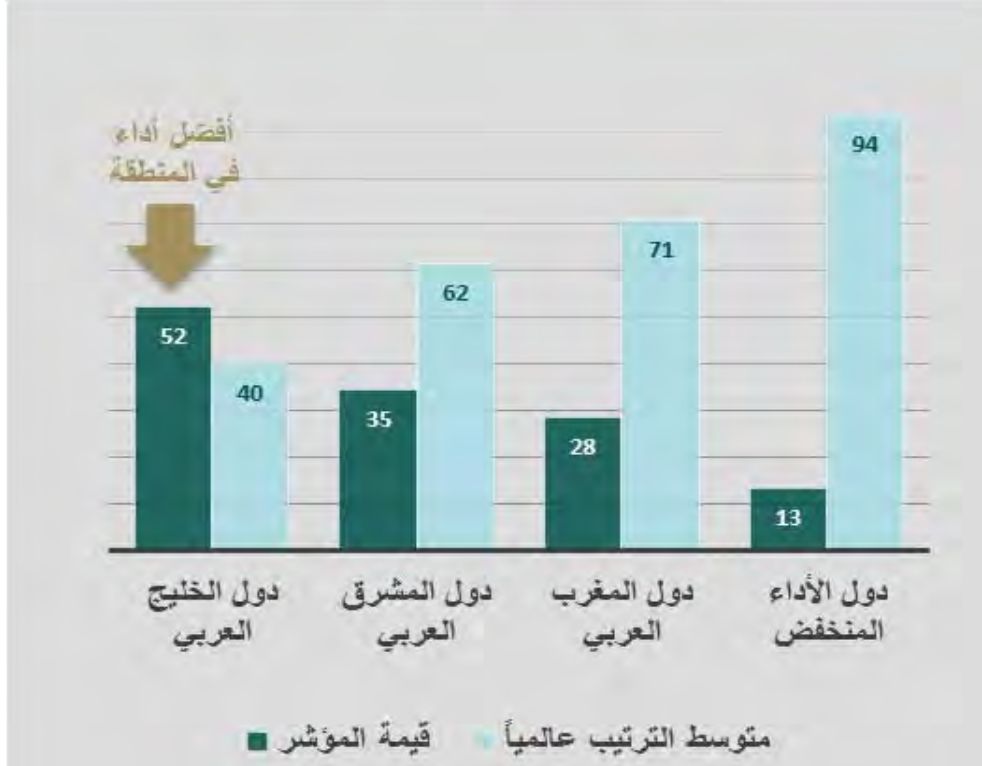
مؤشر الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات

نظرا لدور قطاع الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات في نمو وتطور جميع القطاعات الإنتاجية والخدماتية في أي اقتصاد فقد أصبح من العناصر الهامة والمؤثرة على جاذبية الدول للاستثمارات الأجنبية، ولذا تم إدراج مؤشر فرعي لقياس أداء قطاع الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات من خلال رصد أربعة متغيرات رئيسية هي: اشتراكات الهاتف الثابت لكل 100 نسمة، نسبة مستخدمي الإنترنت من السكان، اشتراكات الهاتف النقال لكل 100 من السكان، اشتراكات خدمات النطاق العريض (البرودباند).

ومن واقع قراءة الوضعية النسبية للدول العربية في هذا المؤشر يمكننا استخلاص مجموعة من النتائج منها ما يلي:

- متوسط الأداء العربي في هذا المؤشر بلغ 34.7 نقطة وجاء أقل من المتوسط العالمي البالغ 40.6 نقطة.
- الأداء العربي كان أعلى من المتوسط العالمي في متغيري نسبة مستخدمي الانترنت واشتراكات الهاتف النقال.
- تصدرت دول الخليج المجموعات العربية وتفوقت على المتوسط العالمي بفارق كبير في المؤشر وحلت دول المشرق العربي في المرتبة الثانية بفارق كبير عن دول الخليج ثم دول المغرب العربي ثم دول الأداء المنخفض.
- تميزت دول الخليج بأداء متميز في غالبية المتغيرات فيما سجلت مجموعة المشرق العربي أداء قريباً من المتوسط العالمي في نسبة مستخدمي الإنترنت والهاتف النقال، فيما تفوقت دول المغرب العربي عالمياً في اشتراكات البرود باند والنتقال .
- تكشف البيانات ضرورة تحرك دول الأداء المنخفض لتحسين وضعها على صعيد غالبية المتغيرات.
- مقارنة بعام 2016 تحسن أداء جميع المجموعات العربية بنسب متقاربة.

أداء الدول العربية في مؤشر الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات 2017



مؤشر اقتصاديات التكتل

تقوم الشركات المتعددة الجنسية بدور محوري في حركة الاستثمارات الأجنبية المباشرة في العالم، وارتباط الدول معها يعد عنصراً مهماً في قدرتها على جذب الاستثمارات، وفي هذا السياق تم إدراج مؤشر اقتصاديات التكتل الذي يركز على ثلاثة متغيرات رئيسية هي: عدد الشركات المتعددة الجنسيات المنتهية إلى 24 دولة من منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية داخل الدولة، رصيد الاستثمار الأجنبي المباشر الوارد كنسبة من الإجمالي العالمي، الرصيد التراكمي لعدد اتفاقيات تشجيع الاستثمار التي أبرمتها الدولة.

ووفق ما جاء رسده من أداء الدول العربية في المؤشر ومتغيراته الثلاثة الرئيسية نوضح ما يلي:

– جاء أداء المتوسط العربي بقيمة 13.2 نقطة في هذا المؤشر أقل من الأداء العالمي البالغ 15.9 نقطة.

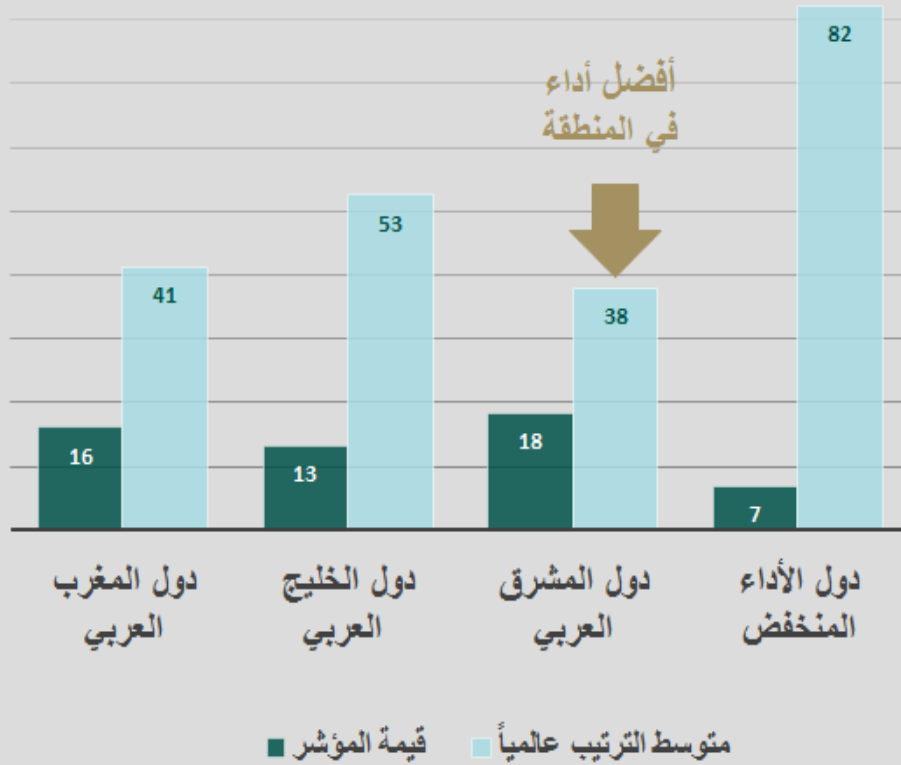
– أداء الدول العربية أفضل من المتوسط العالمي بالنسبة للرصيد التراكمي لعدد اتفاقيات تشجيع الاستثمار التي أبرمتها الدولة .

– تصدرت دول المشرق العربي المجموعات العربية والعالم، ثم دول المغرب العربي، ثم دول الخليج العربي في المرتبة الثالثة ثم دول الأداء المنخفض في المرتبة الرابعة والأخيرة .

– تكشف البيانات ضرورة تحريك دول الأداء المنخفض لتحسين جاذبيتها للشركات متعددة الجنسيات في العالم وكذلك دول المشرق العربي والخليج ولكن بدرجة أقل

– مقارنة بعام 2016 ارتفع أداء جميع المجموعات في مؤشر اقتصاديات التكتل فيما عدا دول الأداء المنخفض .

أداء الدول العربية في مؤشر اقتصاديات التكتل 2017



مؤشر عوامل التميز والتقدم التكنولوجي

تلعب عوامل التميز والتقدم التكنولوجي دوراً مهماً في جذب الاستثمارات التي تبحث عن ميزة تنافسية لتنويع وتميز المنتج كوسيلة لتعظيم الربحية، ونتيجة لذلك تم تصميم المؤشر الذي يتضمن خمسة أنواع رئيسية من المتغيرات هي: مؤشر تطور السوق، ومؤشر تطور بيئة الأعمال، ومؤشر المعرفة، والمشاركة في إجمالي طلبات التصميم المباشرة وعبر نظام لاهاي، ومؤشر الحكومة الإلكترونية.

ووفق ما جاء في الجدول رقم 114 والشكلين 127 و 128 اللذين يرصدان أداء الدول العربية في المؤشر ومتغيراته السبعة الرئيسية نوضح ما يلي:

- أداء المتوسط العربي في هذا المؤشر بلغ 27.2 نقطة وجاء أقل بشكل واضح من متوسط الأداء العالمي البالغ 34.5 نقطة.

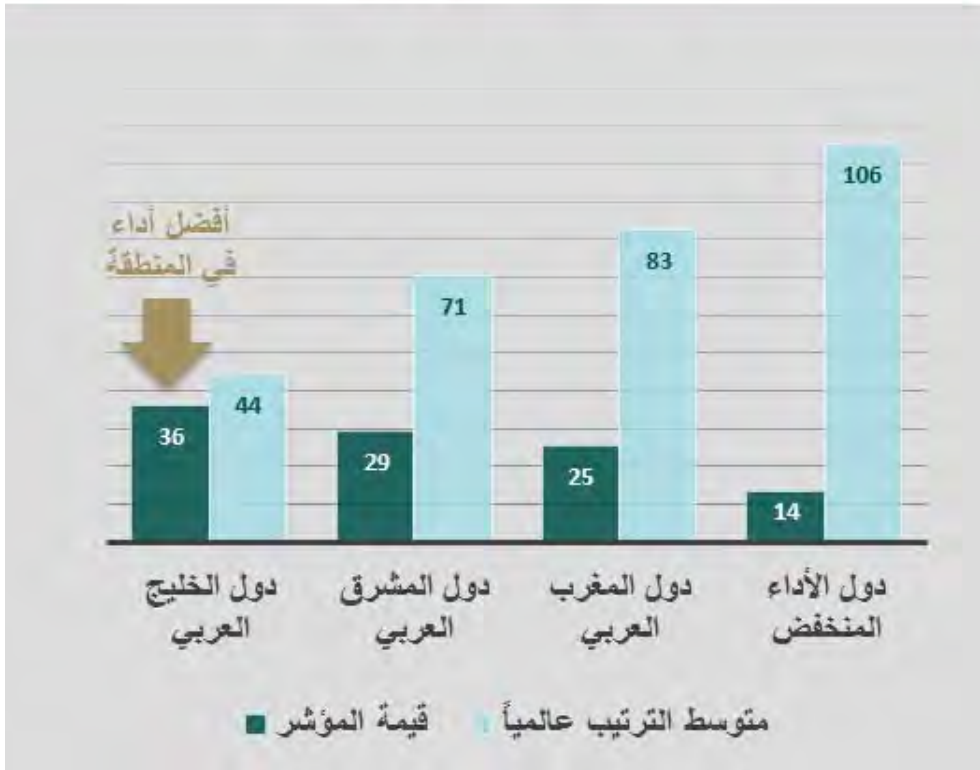
- أداء الدول العربية جاء أقل من المتوسط العالمي بالنسبة لجميع المتغيرات المكونة للمؤشر فيما عدا متغير الحكومة الإلكترونية كان قريباً في أدائه من المستوى العالمي.

- تصدرت دول الخليج المجموعات العربية وبزيادة عن المتوسط العالمي ثم حلت دول المشرق العربي في المرتبة الثانية ثم دول المغرب العربي في المرتبة الثالثة ثم دول المغرب العربي بأداء ضعيف وأخيراً دول الأداء المنخفض بأداء ضعيف جداً.

- من واقع رصد المتغيرات الأساسية المكونة للمؤشر يلاحظ وجود تميز لدول الخليج على صعيد تطور الحكومة الإلكترونية ثم تطور السوق، في مقابل تراجع واضح لدول المغرب العربي في مؤشر تطور بيئة الأعمال ودول الأداء المنخفض في جميع المتغيرات الأساسية للمؤشر.

- مقارنة بعام 2016 فقد تراجع أداء جميع المجموعات العربية بنسب متفاوتة وخصوصاً دول المشرق العربي.

أداء الدول العربية في مؤشر عوامل التميز والتقدم التكنولوجي 2017



4. فجوة جاذبية الدول العربية

وهو ما يعني أن الدول العربية اقل في قدراتها وإمكاناتها في جذب الاستثمار وفق المؤشر العام بنسبة 30.7% عن دول منظمة التعاون الاقتصادي OECD كما يمكن قياس حجم الفجوة بين الدول العربية والدول المتقدمة على مستوى المجموعات الثلاث المكونة للمؤشر وكذلك للمؤشرات الفرعية ولكل مكون أو متغير من مكونات المؤشرات الفرعية.

وفي هذا السياق يمكن استعراض وضع الفجوة في الدول العربية على صعيد المجموعات الثلاثة وأكبرها فجوة العوامل أو المؤثرات الخارجية الإيجابية التي بلغت 43.24% عام 2017 وثانيها فجوة العوامل الكامنة بنسبة 27.25% عام 2017 ثم فجوة المتطلبات الأساسية أو المسبقة، والتي تبرز بشكل واضح أهمية التحديات التي تواجه الاقتصاديات العربية من أجل جذب المزيد من التدفقات الرأسمالية.

من المهم مقارنة أداء الدول العربية في مؤشر الجاذبية مع الدول المتقدمة ممثلة في دول منظمة التعاون الاقتصادي OECD حتى يمكننا أن نصل إلى صورة تقريبية عن الفروق الجوهرية فيما بين المجموعتين في إمكانات جذب الاستثمار، وبالتالي يمكننا استخلاص عناصر القوة والضعف على صعيد المؤشرات الفرعية المختلفة لجاذبية الاستثمار ومتغيراتها الرئيسية، وفي هذا الاطار يمكننا قياس تلك الفروق من خلال ما يسمى فجوة الجاذبية التي تقيس الفارق أو الاختلاف في توافر عناصر استقطاب الاستثمارات الأجنبية المباشرة. واهمها العناصر والمكونات المدرجة في المؤشر العام للجاذبية والمنقسمة إلى 3 مجموعات رئيسية هي المتطلبات الأساسية والعوامل الكامنة والعناصر الخارجية الإيجابية .

انطلاقاً من هذا المفهوم تُعبر فجوة الجاذبية عن التحدي الذي تواجهه الدول العربية من أجل تحسين موقعها التنافسي في استقطاب الاستثمار الأجنبي. ويتم احتساب الفجوة كنسبة مئوية تقيس الفرق بين أداء الدول العربية على صعيد الجاذبية معبرا عنها بمتوسط القيمة التي حصلت عليها في مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار مع متوسط القيمة التي حصلت عليها دول منظمة التعاون الاقتصادي OECD في ذات المؤشر منسوبا إلى أداء دول منظمة التعاون الاقتصادي OECD.

وعليه يمكن حساب فجوة الجاذبية للمنطقة العربية بطرح قيمة المؤشر العام لجاذبية الدول العربية والبالغ قيمته 41.6 نقطة لعام 2017 من قيمته لمجموعة دول منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية OECD الذي بلغ 60 نقطة، لنفس العام منسوبا إلى قيمته لمجموعة دول منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية OECD وفق المعادلة التالية: $(60 - 41.6) / 60 = 30.6\%$.

فجوة الجاذبية بالمقارنة مع جاذبية مجموعة دول منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية (%)

المجموعة الجغرافية	مجموعة المتطلبات الأساسية		مجموعة العوامل الكامنة		مجموعة العوامل الخارجية الإيجابية		المؤشر العام لجاذبية الاستثمار	
	2016	2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017
إفريقيا	27.5	26.0	45.1	43.5	57.7	56.6	43.1	41.7
جنوب آسيا	28.8	26.4	39.5	37.5	48.7	45.4	38.7	36.1
أمريكا اللاتينية والكاريبي	25.7	24.4	33.5	33.2	43.2	41.2	33.5	32.4
المنطقة العربية	24.1	23.5	29.0	27.2	43.1	43.2	31.3	30.6
دول الخليج العربي	11.6	12.7	9.8	7.8	28.8	27.4	15.5	14.8
دول المشرق العربي	28.3	27.2	29.8	26.4	35.5	35.9	30.6	29.1
دول المغرب العربي	23.5	22.0	35.2	34.5	44.4	44.5	33.5	32.8
دول الأداء المنخفض	40.2	38.0	52.7	51.6	69.4	71.5	54.0	53.7
أوروبا وآسيا الوسطى	17.2	15.6	17.4	17.2	25.4	24.6	19.3	18.5
شرق آسيا والمحيط الهادئ	10.2	8.7	16.6	17.0	15.8	13.8	14.4	13.6

5. عناصر القوة والضعف في جذب الاستثمار

يعد ميزان الجاذبية آلية تمكننا من تحديد مكان القوة والضعف لكل دولة أو مجموعة جغرافية معينة على صعيد جاذبيتها للاستثمار الأجنبي المباشر بالنسبة للمؤشرات الفرعية أو المكونات الرئيسية للمؤشر العام للجاذبية.

وفي سياق ذلك، يعتبر أداء دولة ما نقطة قوة إذا ما كان موقعها في الثلث الأعلى من الترتيب بالنسبة للمتغير الذي يتضمنه المؤشر الفرعي للجاذبية، ونقطة ضعف إذا ما كان ترتيبها في الثلث الأخير من قيم المتغير تحت الدراسة.

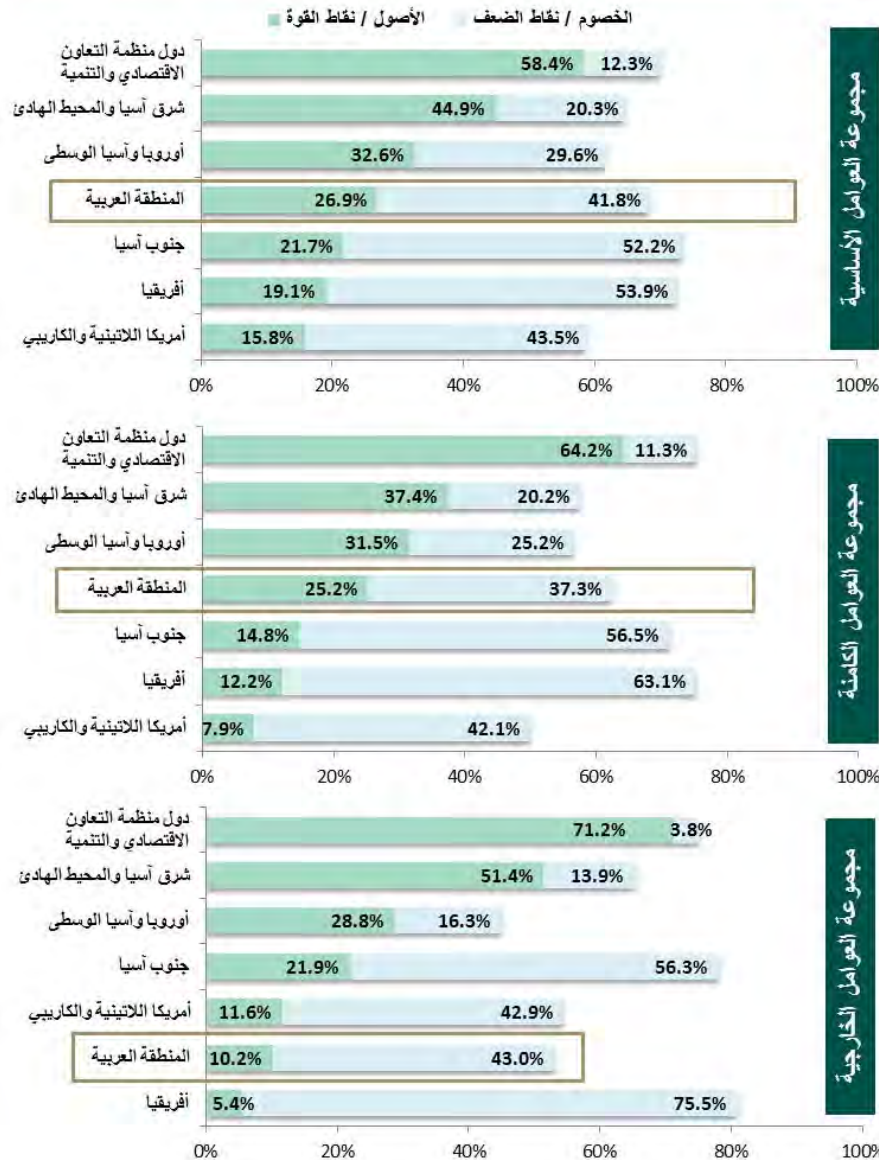
واستناداً إلى نتائج الميزان الإجمالي الذي يتم قياسه بطرح مجموع نقاط الضعف من مجموع نقاط القوة، يُمكن إعادة ترتيب الدول حسب هذا الميزان الذي يشكل نظام معلومات يسترشد به صاحب القرار لتقليل الخصوم أو نقاط الضعف وتحويلها إلى أصول أو نقاط قوة.

وتوضح نتائج التحليل أن أعلى نسبة الأصول أو نقاط القوة من مجموع النقاط المحتملة، أي مجموع نقاط البيانات وهي تساوي عدد الدول في المنطقة الجغرافية مضروباً في عدد المتغيرات الرئيسية، حققتها دول منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية في المجموعات الرئيسية الثلاث المكونة للمؤشر العام بنسب مئوية 58.4% و64.2% و71.2% لمجموعات المتطلبات الأساسية والعوامل الكامنة وعوامل التميز والتقدم التكنولوجي على التوالي. كما حصلت كل من مجموعة دول شرق آسيا والمحيط الهادي على ثاني أعلى نسبة الأصول ثم حلت دول مجموعة دول أوروبا وآسيا الوسطى.

وتكشف النتائج حلول الدول العربية بالمرتبة الرابعة في ميزان الجاذبية بنسب مئوية للأصول تبلغ 26.9 و25.23% لمجموعتي المتطلبات الأساسية والعوامل الكامنة ثم حلت في المرتبة السادسة بقيمة 10.16% في مجموعة عوامل التميز والتقدم التكنولوجي.

وتمكن المنهجية المعتمدة في التقرير من تحديد دقيق لأهم نقاط الضعف أو الخصوم ونقاط القوة أو الأصول التي يتم رصدها انطلاقاً من تحليل الوضع النسبي لجاذبية الدول العربية للاستثمار الأجنبي المباشر.

نسبة الأصول (نقاط القوة) والخصوم (نقاط الضعف)



مع رصد وتقييم كل المؤشرات الفرعية التي تتفرع عن المؤشر العام للجاذبية لسنة 2017 والسنوات السابقة يتبين أن غالبية الدول العربية تشكو من نقاط ضعف تكمن بالأساس في المجالات التالية:

- **المكونات الخاصة ببيئة أداء الأعمال:** لازالت تمثل تحدياً رئيسياً في الدول العربية باستثناء عدد محدود من الدول، ولذا لم تتمكن دول المنطقة كمجموعة من تحقيق ميزان جاذبية إيجابي في العديد من المحاور المتعلقة بهذا المجال وذلك رغم ما تم إنجازه من إصلاحات في المؤشرات المختلفة لبيئة أداء الأعمال ولاسيما خلال السنوات القليلة الماضية.
- **حجم السوق وفرص وسهولة النفاذ إليه:** على الرغم من الوضعية التنافسية الطيبة نسبياً للدول العربية عموماً ودول مجلس التعاون على وجه الخصوص في هذا المجال، فإن عدداً كبيراً من دول المنطقة يشكو من ميزان سلبي لمؤشر الانفتاح على العالم الخارجي.
- **الموارد البشرية أو نوعية رأس المال البشري:** رغم أن غالبية دول المنطقة لا تعاني من نقص على مستوى الكوادر البشرية من حيث الكم إلا أن هناك مشكلة لازالت قائمة على صعيد الكيف والمتمثلة في المستوى التعليمي والمهاري لتلك الكوادر وهو ما يؤدي إلى تدني في مستوى إنتاجيتها مقارنة بالعديد من دول العالم الأخرى وذلك بسبب عوامل عديدة أهمها عدم التحسن في نوعية التعليم بكل مراحله وخصوصاً في مرحلته الأساسية. ويؤكد هذا الوضع سلبية ميزان الجاذبية الخاص بمتوسط سنوات الدراسة للبالغين وبسنوات التعليم المتوقعة للأطفال.
- **الأداء اللوجستي:** على الرغم من التحسن النسبي في المؤشر العام للأداء اللوجستي تشكو العديد من الدول العربية من ميزان جاذبية سالب على مستوى مؤشر كفاءة أداء التخليص الجمركي ومؤشر أداء البنية التحتية للتجارة والنقل ومؤشر جودة وكفاءة الخدمات اللوجستية ومؤشر تتبع وتعقب العمليات اللوجستية ومؤشر كثافة الطرق البرية وهو ما يؤثر سلباً بالطبع على جاذبية الدولة للاستثمار وخصوصاً مع الارتباط الكبير ما بين التجارة والاستثمار ولاسيما الاستثمارات ذات التوجه التصديري أو المعتمدة على مستلزمات إنتاج من الخارج.
- **انخفاض مستوى التقدم التكنولوجي:** لدى الدول العربية ميزان جاذبية سالب على مستوى التقدم التكنولوجي ومتغيراته لا سيما مع تدني الإنفاق على التنمية البشرية والتكنولوجية والبحث العلمي بشكل عام، وغياب خطط وبرامج البحث والتطوير والربط بينها وبين القطاعات الإنتاجية والخدمية، وتزايد الفجوة بينها وبين الدول الناشئة والمتقدمة في هذا المجال.

• **تقلب معدل نمو الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي:** ويعود بالأساس إلى استمرار الاعتماد المفرط على النفط ومشتقاته في تكوين الناتج المحلي الإجمالي في دول مجلس التعاون الخليجي والعراق وليبيا والجزائر وذلك بشكل مباشر وكذلك الدول العربية الأخرى المرتبطة بها عبر التعاون في مجالات التجارة والاستثمار والعمالة والمساعدات وغيرها، وهو ما يجعل النمو في غالبية الدول العربية مرتبطاً بتقلبات أسعار النفط في الأسواق العالمية.

• **ارتفاع معدل التضخم:** ارتفاع معدل التضخم بشكل كبير في غالبية الدول العربية ولاسيما الدول غير النفطية يعد من العوائق التي تقلل من جاذبية المستثمر الأجنبي خصوصاً وأنه يؤدي إلى انخفاض القوة الشرائية للنقود وبالتالي القيمة الحقيقية للاستثمار الأجنبي داخل تلك الدولة، وبالتالي يرفع من مستوى عدم التأكد بالنسبة للمستثمرين بشأن قيمة استثماراتهم والعوائد عليها في المستقبل.

• **ارتفاع نسبة عجز الميزانية العمومية إلى الناتج المحلي الإجمالي:** وهو أحد العوامل السلبية غير المباشرة المنفرة للاستثمار التي تظهر وبشكل واضح في العديد من الدول العربية غير النفطية لأنها تساهم في زيادة معدلات التضخم والغموض وعدم التأكد بالنسبة للوضع الاقتصادي بشكل عام خصوصاً إذا ما تزامن مع أجواء الاضطرابات الاجتماعية التي قد تزيد من حدة عجز الموازنة وتبعاته السلبية في المستقبل.

• **العوامل المرتبطة بالبيئة المؤسسية:** رغم ما بذلته بعض الدول العربية من جهود لتطوير البيئة المؤسسية، إلا أن وضعها في هذا المجال لازال متواضعاً بالنظر للعديد من الدول المنافسة في جذب الاستثمار فضلاً عن وجود تباينات كبيرة في هذا المجال بين دول المنطقة، وهذا يفسر ضعف الأداء والوضع السلبي لميزان الجاذبية بالنسبة لهذه العوامل. وهو ما يستدعي ضرورة تكثيف الإصلاحات المؤسسية في المنطقة بمختلف أشكالها ومجالاتها.

التوصيات

- تشير البيانات إلى أن حصة المنطقة العربية من الأرصدة التراكمية للاستثمارات الأجنبية المباشرة في العالم لم تتجاوز 3.5% بنهاية العام 2016، كذلك تنسم الاستثمارات الواردة لدول المنطقة بالتركز في عدد محدود من الدول واتجاهها بشكل رئيسي إلى قطاع الخدمات. ولذا ركز مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار على تفسير أسباب ذلك من خلال التشخيص الدقيق لمكامن قوة وضعف جاذبية الاقتصادات عموماً والعربية على وجه الخصوص للاستثمار الخارجي من أجل توفير قاعدة معرفية دقيقة وشاملة تقود إلى اقتراح حلول عملية وفعالة قادرة على استغلال أمثل لعناصر القوة ومعالجة كافية لعناصر الضعف. وقد خلص التقرير إلى التوصيات العامة التالية:
- تحديد عناصر القوة والضعف في بيئة الاستثمار بالاستناد إلى قواعد بيانات ومعلومات دقيقة وحديثة وشاملة عن البيئة الاستثمارية وذلك وفق منهجية محكمة ومتكاملة تراعي المعايير العالمية، وتضمن إمكانية تقييم العوائد من الإجراءات والسياسات المتبعة وكذلك أثر تلك الاستثمارات على الأداء التنموي داخل الدولة المستضيفة، وكذلك بمتابعة وضع الدولة التقارير والمؤشرات الدولية التي ترصد وتقيم مناخ الاستثمار ومنها مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار الصادر عن المؤسسة.
 - وضع خطط واستراتيجيات لتحسين العوامل المؤثرة في جذب الاستثمار بمشاركة مختلف الجهات ذات الصلة وعلى مختلف الأصعدة المؤسسية والتشريعية والاقتصادية والاجتماعية ولاسيما ضمان تأهيل وتطوير عناصر الإنتاج الرئيسية لجذب الاستثمارات وأهمها توفير الأراضي المرفقة اللازمة لإنشاء المشروعات وإعادة تخطيط وهيكلية الموارد البشرية وتعزيز إنتاجيتها ومهارتها وتطوير البحث العلمي والابتكارات وربطها بالإنتاج المحلي و تسهيل وتيسير إجراءات تمويل المشروعات ودعم وتأهيل أجيال جديدة من المستثمرين.
 - الترويج الشامل للبلد كموقع جاذب للاستثمار والأعمال بشكل عام بمشاركة كل الجهات المعنية ووفق سياسات مرنة تراعي المستجدات وبرامج استثمارية أكثر تحديداً وفعالية ولاسيما تجاه الشركات متعددة الجنسية.
 - تعظيم العوائد من الاستثمارات الأجنبية المباشرة وذلك بوضع معايير لمنح الأولوية للمشروعات ذات الأثر الإيجابي في مؤشرات القيمة المضافة والتصدير والتشغيل والرواتب

- والأجور والإيرادات الضريبية وتكوين رأس المال الثابت والبحث العلمي والتطوير.
- المراجعة الدورية لإمكانيات الجذب الاستثماري لدى الدولة ومرونة السياسات في ضوء ما تتخذه الدول المنافسة من إجراءات والتركيز على تعزيز الكفاءة الاقتصادية والقدرة التنافسية، ومعايير الجودة والإنتاجية والتجديد والابتكار في بيئة حرة وفعالة وشفافة للمستثمرين.
 - للتعرف بشكل تفصيلي على عناصر القوة والضعف بالنسبة للمجموعات العربية المدرجة في المؤشر فيما يتعلق بقدرتها على جذب الاستثمار الأجنبي، يمكننا مقارنة أدائها مع الدول المتقدمة ممثلة في دول منظمة التعاون الاقتصادي OECD حتى نصل إلى صورة تقريبية عن الفروق الجوهرية فيما بين المجموعتين في إمكانيات جذب الاستثمار، وبالتالي التوصيات الواجب اتخاذها لتحسين وضعية كل مجموعة كما يلي:
 - دول الخليج: على الرغم من تميز أداء دول المجموعة مقارنة ببقية المجموعات العربية، هنالك حاجة لاستمرار تطوير أسواق المال وإتاحة التمويلات إلى القطاع الخاص ومواصلة تحسينات البيئة المؤسسية وبيئة أداء الأعمال.
 - دول المشرق: تبرز الفجوة القائمة بين دول المجموعة ودول منظمة التعاون الاقتصادي، ضرورة اتخاذ إجراءات سريعة لتحسين البيئة المؤسسية وبيئة أداء الأعمال واستعادة الاستقرار الأمني وتعزيز الشفافية بإجراءات تنظيمية فعالة وكذلك تطوير قطاع الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات إضافة إلى تحسين أداء القطاع اللوجستي ولاسيما النقل بمختلف أشكاله.
 - دول المغرب العربي: تبرز البيانات على غرار مجموعة دول المشرق، ضرورة تحسين البيئة المؤسسية واستعادة الاستقرار الأمني وتعزيز الشفافية وكذلك تطوير قطاع الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات ثم تحسين أداء القطاع اللوجستي والتكنولوجي وتوفير التمويل للقطاع الخاص.
 - دول الأداء المنخفض: تواجه هذه المجموعة ضرورة اتخاذ إجراءات إصلاحية عاجلة في غالبية المؤشرات وخصوصاً البيئة المؤسسية وبيئة أداء الأعمال وتوفير التمويل للقطاع الخاص وكذلك تطوير قطاع الاتصالات والتكنولوجيا وتحسين أداء القطاع اللوجستي.

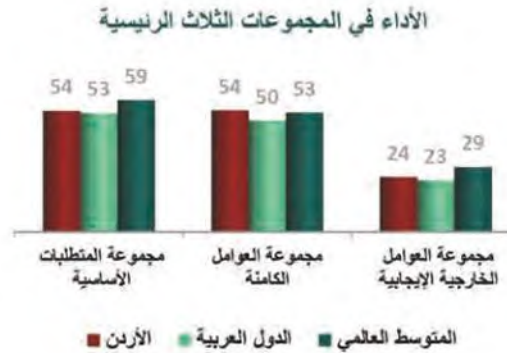
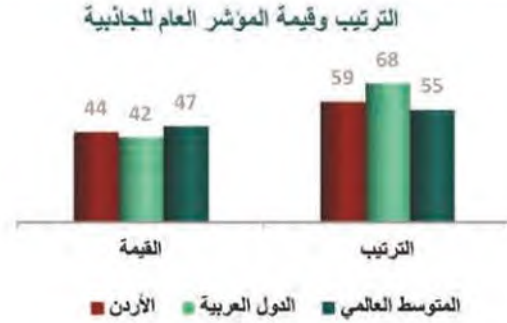


الجزء الثالث:
جاذبية الدول العربية للاستثمار الأجنبي المباشر: الملامح القطرية

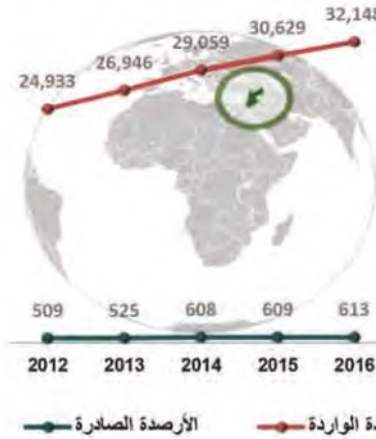
المملكة الأردنية الهاشمية: الأداء العام والمكانة في مؤشر ضمان 2017



الأداء في مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار 2017



أرصدة الاستثمار الأجنبي المباشر (مليون دولار)



المصدر: مؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية (UNCTAD)

المؤشر 2017

المؤشر	القيمة
الناتج المحلي الإجمالي (مليار دولار)	40.5
معدل النمو الحقيقي للناتج المحلي الإجمالي	2.3
الناتج المحلي الإجمالي للفرد (دولار)	5,556.4
التضخم (متوسط أسعار المستهلك)	2.3
إجمالي الإنفاق الحكومي % من الناتج المحلي	29.3
ميزان الحساب الجاري (مليار دولار)	-3.5
ميزان الحساب الجاري % من الناتج المحلي	-8.6
إجمالي الصادرات (سلع وخدمات، مليار دولار)	14.0
إجمالي الواردات (سلع وخدمات، مليار دولار)	22.2
إجمالي الاحتياطيات الرسمية (مليار دولار)	15.4
عدد شهور الواردات التي تغطيها الاحتياطيات	13.1
الدين الخارجي الإجمالي % من الناتج المحلي	68.4
عدد السكان (مليون نسمة)	7.1
معدل البطالة % من إجمالي القوة العاملة	--

المصدر: صندوق النقد الدولي (IMF-April 2017)

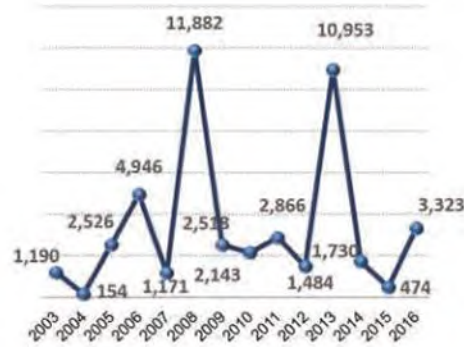
الأداء في المؤشرات الفرعية ضمن مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار 2017



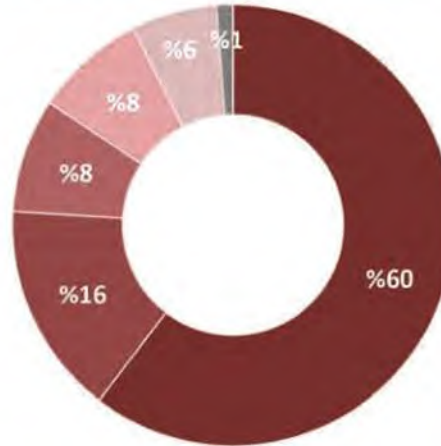
المملكة الأردنية الهاشمية: مشروعات الاستثمار الأجنبي المباشر الجديدة



تطور المشاريع الاستثمارية الجديدة الواردة إلى الأردن (مليون دولار)



توزيع تكلفة الاستثمارات الواردة إلى الأردن حسب الأقاليم المستثمرة ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016



أهم الدول المستثمرة في الأردن ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016

الدولة	التكلفة (مليون دولار)	عدد المشروعات	عدد الشركات
روسيا	10,032	3	3
ماليزيا	1,600	1	1
مصر	1,129	1	1
كوريا الجنوبية	971	3	2
الإمارات	764	17	12
إستونيا	750	1	1
إيطاليا	443	3	3
البرتغال	439	2	1
السعودية	250	3	2
فرنسا	227	4	4
أخرى	1,359	50	40
الإجمالي	17,963	88	70

تطور المشاريع الاستثمارية حسب أهم 10 قطاعات ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016



الأقاليم المستثمرة	التكلفة (مليون دولار)	%
الدول الأوروبية الناشئة	10,845.9	60
آسيا والمحيط الهادئ	2,803.0	16
الشرق الأوسط	1,504.3	8
أوروبا الغربية	1,465.2	8
أفريقيا	1,129.0	6
أمريكا الشمالية	215.5	1

أهم 5 شركات مستثمرة في الأردن ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016

الشركة	البلد	التكلفة (مليون دولار)
Rosatom	روسيا	10,000
YTL	ماليزيا	1,600
Amer Group	مصر	1,129
Korea Electric Power (KEPCO)	كوريا الجنوبية	970
Eesti Energia	إستونيا	750

المصدر: FDI Markets

المملكة الأردنية الهاشمية: الصادرات والواردات السلعية



أهم الدول التي تستورد السلع من الاردن عام 2016

الدولة	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
1 الولايات المتحدة	1,595	30.4
2 السعودية	914	17.4
3 الهند	840	16.0
4 الصين	211	4.0
5 لبنان	206	3.9
6 أندونيسيا	166	3.2
7 الكويت	136	2.6
8 تركيا	102	1.9
9 إسرائيل	72	1.4
10 مصر	70	1.3



أهم السلع التي تصدرها الاردن عام 2016

السلع	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
1 مستلزمات الملابس والاكسسوارات	1,128	21.5
2 المواد الكيميائية غير العضوية والمعادن الثمينة	595	11.3
3 الأسمدة	547	10.4
4 الملح والكبريت والحجر والجبس والكلس والأسمنت	521	9.9
5 منتجات صيدلانية	393	7.5
6 مستلزمات الملابس والاكسسوارات الغير محبوكة	367	7.0
7 اللؤلؤ والأحجار الكريمة والمعادن الثمينة	218	4.1
8 الخضراوات والجزور والدرنات	147	2.8
9 المواد الكيميائية العضوية	144	2.7
10 الآلات و الأجهزة الميكانيكية والمفاعلات النووية	129	2.5

أهم الدول التي تصدر السلع إلى الاردن عام 2016

الدولة	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
1 الصين	3,008	19.1
2 الولايات المتحدة	1,495	9.5
3 السعودية	1,220	7.8
4 إيطاليا	845	5.4
5 ألمانيا	815	5.2
6 تركيا	711	4.5
7 اليابان	633	4.0
8 كوريا الجنوبية	620	3.9
9 مصر	523	3.3
10 إسبانيا	485	3.1



أهم السلع التي تستوردها الاردن عام 2016

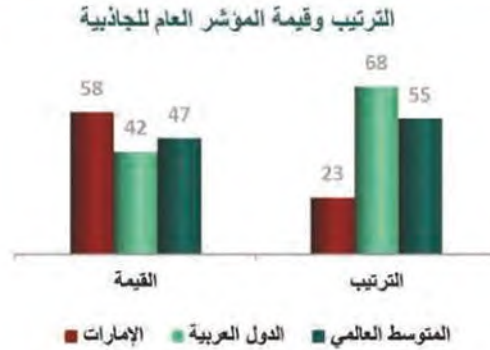
السلع	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
1 مركبات غير السكك الحديدية الترام و مكوناتها	2,092	13.3
2 الآلات والأجهزة الميكانيكية والمفاعلات النووية	1,312	8.3
3 الآلات والمعدات الكهربائية وأجزاؤها	922	5.9
4 البلاستيك ومصنوعاته	742	4.7
5 الحبوب	625	4.0
6 المنتجات الصيدلانية	609	3.9
7 الوقود المعدني والزيوت المعدنية ومنتجات التقطير	542	3.4
8 الطائرات والمركبات الفضائية وأجزاؤها	447	2.8
9 مستلزمات الملابس والاكسسوارات	434	2.8
10 الملابس والاكسسوارات المحبوكة	388	2.5

المصدر: International Trade Center-TradeMap

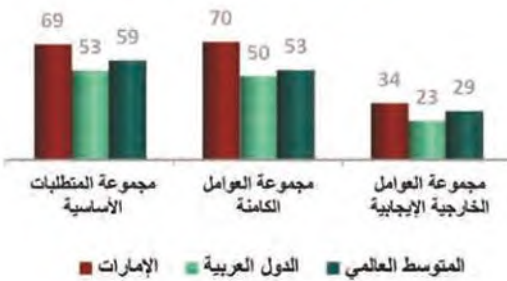
الإمارات العربية المتحدة: الأداء العام والمكانة في مؤشر ضمان 2017



الأداء في مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار 2017



الأداء في المجموعات الثلاث الرئيسية



تطور الأداء في مؤشر ضمان



أرصدة الاستثمار الأجنبي المباشر (مليون دولار)



المصدر: مؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية (UNCTAD)

المؤشر 2017

المؤشر	القيمة
الناتج المحلي الإجمالي (مليار دولار)	407.2
معدل النمو الحقيقي للناتج المحلي الإجمالي	1.5
الناتج المحلي الإجمالي للفرد (دولار)	39,042.2
التضخم (متوسط أسعار المستهلك)	2.8
إجمالي الإنفاق الحكومي % من الناتج المحلي	35.1
ميزان الحساب الجاري (مليار دولار)	14.4
ميزان الحساب الجاري % من الناتج المحلي	3.5
إجمالي الصادرات (سلع وخدمات، مليار دولار)	362.2
إجمالي الواردات (سلع وخدمات، مليار دولار)	320.4
إجمالي الاحتياطيات الرسمية (مليار دولار)	92.3
عدد شهور الواردات التي تغطيها الاحتياطيات	3.1
الدين الخارجي الإجمالي % من الناتج المحلي	57.4
عدد السكان (مليون نسمة)	10.1
معدل البطالة % من إجمالي القوة العاملة	--

المصدر: صندوق النقد الدولي (IMF-April 2017)

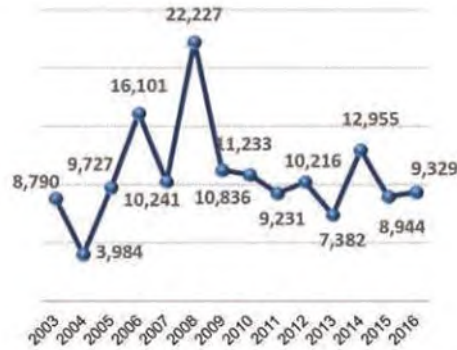
الأداء في المؤشرات الفرعية ضمن مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار 2017



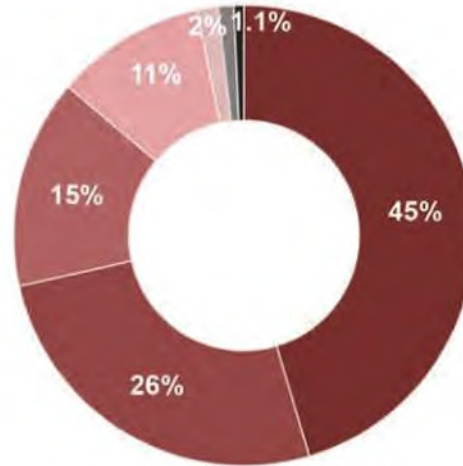
الإمارات العربية المتحدة: مشروعات الاستثمار الأجنبي المباشر الجديدة



تطور المشاريع الاستثمارية الجديدة الواردة
إلى الإمارات (مليون دولار)



توزيع تكلفة الاستثمارات الواردة إلى الإمارات حسب الأقاليم
المستثمرة ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016



أهم الدول المستثمرة في الإمارات
ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016

الدولة	التكلفة (مليون دولار)	عدد المشروعات	عدد الشركات
الهند	12.635	137	124
الولايات المتحدة	5.861	373	340
المملكة المتحدة	3.384	259	243
الصين	3.317	34	27
السعودية	2.743	22	21
اليابان	2.585	43	43
فرنسا	2.057	90	80
ألمانيا	1.984	96	82
هولندا	1.552	34	33
كندا	1.320	26	25
أخرى	11.390	505	463
الإجمالي	48.827	1,619	1,481

تطور المشاريع الاستثمارية حسب أهم 10 قطاعات
ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016



الأقاليم المستثمرة	النسبة المئوية (%)	التكلفة (مليون دولار)
آسيا والمحيط الهادئ	45.4	22,173.3
أوروبا الغربية	26.1	12,721.3
أمريكا الشمالية	14.7	7,180.9
الشرق الأوسط	10.5	5,141.7
الدول الأوروبية الناشئة	1.5	735.8
أفريقيا	1.1	537.8
أمريكا اللاتينية والبحر الكاريبي	0.7	336.0

أهم 5 شركات مستثمرة في الإمارات
ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016

الشركة	البلد	التكلفة (مليون دولار)
Sobha (Sobha Developers)	الهند	4.348
Apar Industries	الهند	2.617
ACWA Power International	السعودية	1.800
Harbin Electric	الصين	1.444
Accor	فرنسا	1.052

المصدر: FDI Markets

الإمارات العربية المتحدة: الصادرات والواردات السلعية



أهم الدول التي تستورد السلع من الإمارات عام 2016

الدولة	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
1 الهند	19,241	14.1
2 اليابان	17,299	12.7
3 سويسرا	16,568	12.1
4 سلطنة عمان	10,480	7.7
5 الصين	9,978	7.3
6 كوريا الجنوبية	6,941	5.1
7 السعودية	6,930	5.1
8 سنغافورة	6,731	4.9
9 تايلاند	6,197	4.5
10 تركيا	3,701	2.7



أهم السلع التي تصدرها الإمارات عام 2016

السلع	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
1 الوقود المعدني والزيوت ومنتجات تقطير	61,808	45.3
2 اللؤلؤ والأحجار الكريمة والمعادن الثمينة	35,724	26.2
3 الألومنيوم ومصنوعاته	5,170	3.8
4 البلاستيك ومصنوعاته	5,091	3.7
5 الآلات والمعدات الكهربائية وأجزاؤها	2,964	2.2
6 الآلات والأجهزة الميكانيكية والمفاعلات النووية	2,740	2.0
7 مستلزمات من الحديد والصلب	1,897	1.4
8 النحاس ومصنوعاته	1,853	1.4
9 السلع غير المحددة	1,647	1.2
10 الحديد والفولاذ	1,570	1.1

أهم الدول التي تصدر السلع إلى الإمارات عام 2016

الدولة	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
1 الصين	30,473	15.3
2 الهند	30,042	15.1
3 الولايات المتحدة	22,380	11.2
4 ألمانيا	16,331	8.2
5 المملكة المتحدة	9,227	4.6
6 اليابان	7,997	4.0
7 هونغ كونغ، الصين	6,998	3.5
8 السعودية	6,567	3.3
9 إيطاليا	5,987	3.0
10 كوريا الجنوبية	5,872	2.9



أهم السلع التي تستوردها الإمارات عام 2016

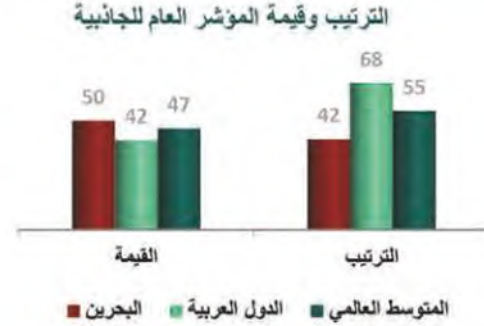
السلع	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
1 اللؤلؤ و الأحجار الكريمة والمعادن الثمينة	35,420	17.8
2 الآلات والمفاعلات و غلايات الماء	24,243	12.2
3 المعدات الكهربائية والإلكترونية	22,678	11.4
4 الطائرات والمركبات الفضائية وأجزاؤها	15,630	7.8
5 مركبات غير السكك الحديدية أو الترام	14,544	7.3
6 الوقود المعدني والزيوت ومنتجات التقطير	7,426	3.7
7 مستلزمات الملابس والاكسسوارات المحبوكة	4,922	2.5
8 مستلزمات الملابس والاكسسوارات غير محبوكة	4,215	2.1
9 مستلزمات من الحديد والصلب	4,184	2.1
10 البلاستيك ومصنوعاته	4,045	2.0

المصدر: International Trade Center-TradeMap

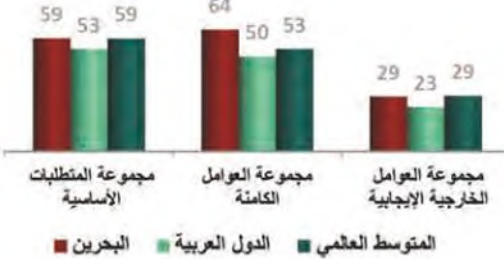
مملكة البحرين: الأداء العام والمكانة في مؤشر ضمان 2017



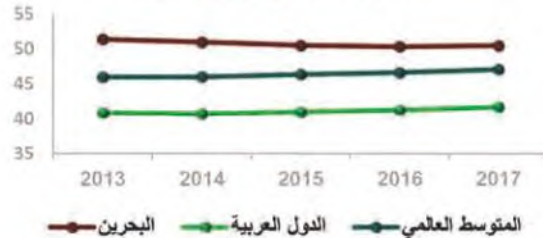
الأداء في مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار 2017



الأداء في المجموعات الثلاث الرئيسية



تطور الأداء في مؤشر ضمان



أرصدة الاستثمار الأجنبي المباشر (مليون دولار)



المصدر: مؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية (UNCTAD)

المؤشر 2017

المؤشر	القيمة
الناتج المحلي الإجمالي (مليار دولار)	34.3
معدل النمو الحقيقي للناتج المحلي الإجمالي	2.3
الناتج المحلي الإجمالي للفرد (دولار)	24,989.3
التضخم (متوسط أسعار المستهلك)	1.3
إجمالي الإنفاق الحكومي % من الناتج المحلي	36.4
ميزان الحساب الجاري (مليار دولار)	-1.2
ميزان الحساب الجاري % من الناتج المحلي	-3.6
إجمالي الصادرات (سلع وخدمات، مليار دولار)	27.7
إجمالي الواردات (سلع وخدمات، مليار دولار)	24.1
إجمالي الاحتياطيات الرسمية (مليار دولار)	2.4
عدد شهور الواردات التي تغطيها الاحتياطيات	1.0
الدين الخارجي الإجمالي % من الناتج المحلي	191.5
عدد السكان (مليون نسمة)	1.3
معدل البطالة % من إجمالي القوة العاملة	--

المصدر: صندوق النقد الدولي (IMF-April 2017)

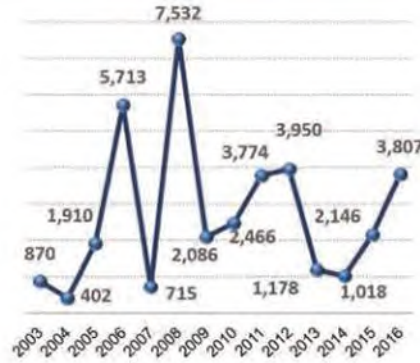
الأداء في المؤشرات الفرعية ضمن مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار 2017



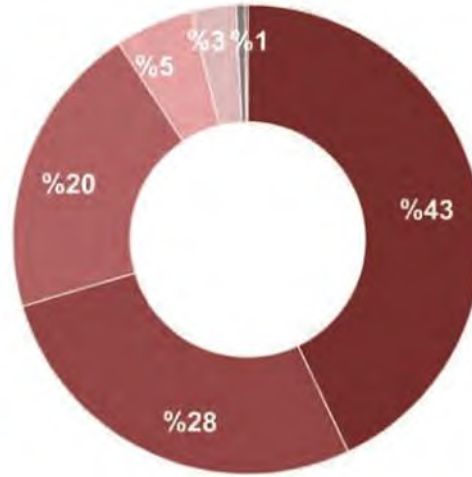
مملكة البحرين: مشروعات الاستثمار الأجنبي المباشر الجديدة



تطور المشاريع الاستثمارية الجديدة الواردة إلى البحرين (مليون دولار)



توزيع تكلفة الاستثمارات الواردة إلى البحرين حسب الأقاليم المستثمرة ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016



أهم الدول المستثمرة في البحرين ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016

الدولة	التكلفة (مليون دولار)	عدد المشروعات	عدد الشركات
الإمارات	4,434	51	36
المملكة المتحدة	2,814	23	21
الهند	915	17	16
برمودا	655	1	1
الصين	586	5	5
كوريا الجنوبية	564	2	2
الولايات المتحدة	362	17	17
الكويت	271	10	9
السعودية	262	12	9
هونغ كونغ	230	2	2
أخرى	1,006	66	53
الإجمالي	12,099	206	171

تطور المشاريع الاستثمارية حسب أهم 10 قطاعات ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016



الأقاليم المستثمرة	النسبة المئوية (%)	التكلفة (مليون دولار)
الشرق الأوسط	42.9	5,196.4
أوروبا الغربية	27.5	3,321.3
آسيا والمحيط الهادئ	20.3	2,459.9
أمريكا اللاتينية والبحر الكاريبي	5.4	655.0
أمريكا الشمالية	3.1	371.0
أفريقيا	0.6	74.0
أوروبا الناضجة	0.2	21.2

أهم 5 شركات مستثمرة في البحرين ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016

الشركة	البلد	التكلفة (مليون دولار)
Greenenergy	المملكة المتحدة	2,617
Mena Energy	الإمارات	2,617
Teekay Corporation	برمودا	655
Ion Exchange India	الهند	558
Songwon Industrial	كوريا الجنوبية	558

المصدر: FDI Markets

مملكة البحرين: الصادرات والواردات السلعية



أهم الدول التي تستورد السلع من البحرين عام 2016

الدولة	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
السعودية	1,346	23.7
الولايات المتحدة	805	14.2
الهند	323	5.7
الكويت	307	5.4
اليابان	274	4.8
كوريا الجنوبية	248	4.4
جنوب أفريقيا	183	3.2
تايبه، الصينية	180	3.2
سلطنة عُمان	163	2.9
ماليزيا	143	2.5



أهم السلع التي تصدرها البحرين عام 2016

السلع	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
الألومنيوم ومصنوعاته	1,734	30.6
الوقود المعدني، والزيوت، ومنتجات التقطير	1,493	26.3
الحديد والفولاذ	257	4.5
مستلزمات الحديد والصلب	255	4.5
البلاستيك ومصنوعاته	191	3.4
مستلزمات الملابس والإكسسوارات الغير محبوكة	140	2.5
الأسمدة	136	2.4
الألات والمفاعلات وغلايات الماء	133	2.3
منتجات الألبان	104	1.8
مستحضرات غذائية متنوعة	103	1.8

أهم الدول التي تصدر السلع إلى البحرين عام 2016

الدولة	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
السعودية	1,550	18.2
الولايات المتحدة	902	10.6
الصين	805	9.4
اليابان	750	8.8
المملكة المتحدة	502	5.9
الهند	475	5.6
ألمانيا	380	4.4
سويسرا	294	3.4
إيطاليا	292	3.4
البرازيل	260	3.0



أهم السلع التي تستوردها البحرين عام 2016

السلع	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
مركبات أخرى غير السكك الحديدية	1,444	16.9
الألات والأجهزة الميكانيكية والمفاعلات النووية	1,055	12.4
السفن والقوارب والهيكل العائمة	646	7.6
الألات والمعدات الكهربائية	631	7.4
السلع غير المحددة في مكان آخر	300	3.5
البلاستيك ومصنوعاته	241	2.8
الخامات والخيش والرماد	219	2.6
منتجات الألبان	207	2.4
اللحوم وأحشاء صالحة للأكل	186	2.2
مستلزمات من الحديد والصلب	171	2.0

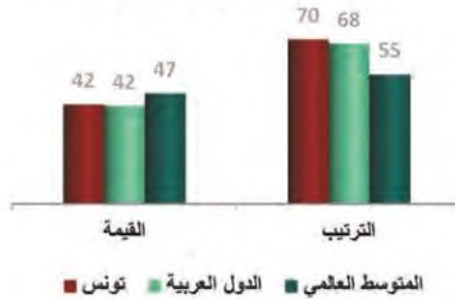
المصدر: International Trade Center-TradeMap

الجمهورية التونسية: الأداء العام والمكانة في مؤشر ضمان 2017

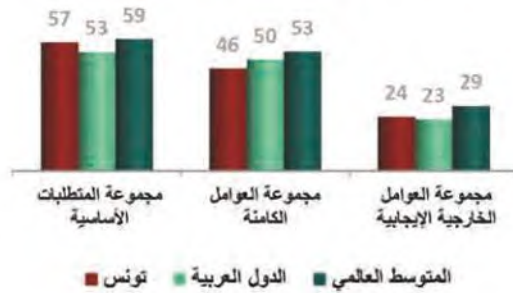


الأداء في مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار 2017

الترتيب وقيمة المؤشر العام للجاذبية



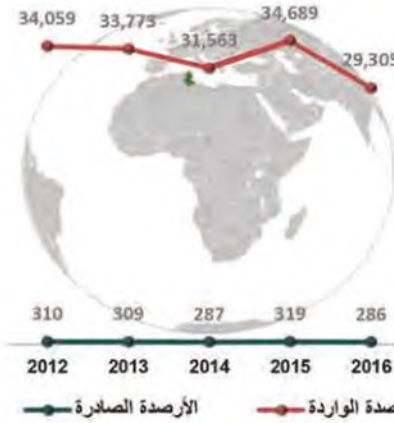
الأداء في المجموعات الثلاث الرئيسية



تطور الأداء في مؤشر ضمان



أرصدة الاستثمار الأجنبي المباشر (مليون دولار)



المصدر: مؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية (UNCTAD)

المؤشر 2017

40.3	الناتج المحلي الإجمالي (مليار دولار)
2.5	معدل النمو الحقيقي للناتج المحلي الإجمالي
3,517.4	الناتج المحلي الإجمالي للفرد (دولار)
3.9	التضخم (متوسط أسعار المستهلك)
27.7	إجمالي الإنفاق الحكومي % من الناتج المحلي
-3.4	ميزان الحساب الجاري (مليار دولار)
-8.6	ميزان الحساب الجاري % من الناتج المحلي
17.0	إجمالي الصادرات (سلع وخدمات، مليار دولار)
21.3	إجمالي الواردات (سلع وخدمات، مليار دولار)
6.8	إجمالي الاحتياطيات الرسمية (مليار دولار)
4.8	عدد شهور الواردات التي تغطيها الاحتياطيات
71.2	الدين الخارجي الإجمالي % من الناتج المحلي
11.3	عدد السكان (مليون نسمة)
13.0	معدل البطالة % من إجمالي القوة العاملة

المصدر: صندوق النقد الدولي (IMF-April 2017)

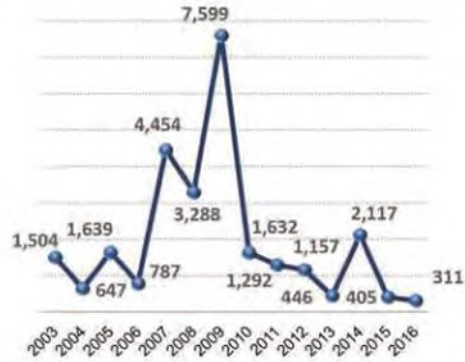
الأداء في المؤشرات الفرعية ضمن مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار 2017



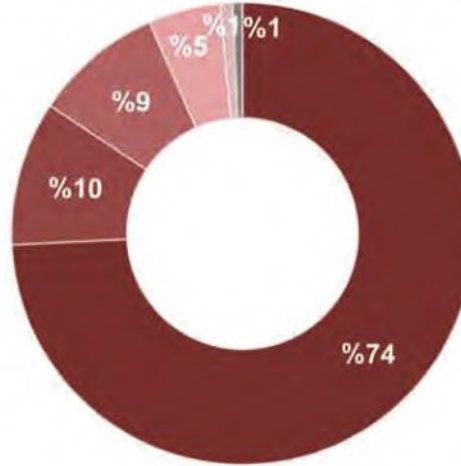
الجمهورية التونسية: مشروعات الاستثمار الأجنبي المباشر الجديدة



تطور المشاريع الاستثمارية الجديدة الواردة
(إلى تونس) (مليون دولار)



توزيع تكلفة الاستثمارات الواردة إلى تونس حسب الأقاليم
المستثمرة ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016



تطور المشاريع الاستثمارية حسب أهم 10 قطاعات
ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016



الأقاليم المستثمرة	النسبة (%)	التكلفة (مليون دولار)
أوروبا الغربية	74.2	3,292.9
آسيا والمحيط الهادئ	10.1	449.2
أمريكا الشمالية	9.1	401.6
الشرق الأوسط	5.0	222.6
أفريقيا	0.9	40.0
الدول الأوروبية الناشئة	0.7	30.4

أهم الدول المستثمرة في تونس
ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016

الدولة	عدد الشركات	عدد المشروعات	التكلفة (مليون دولار)
فرنسا	22	23	1,227
النمسا	3	3	988
إسبانيا	7	7	438
الولايات المتحدة	10	10	332
المملكة المتحدة	6	7	299
اليابان	1	1	228
قطر	1	1	150
تايلاند	1	1	130
هولندا	3	3	89
السويد	3	3	88
أخرى	35	35	470
الإجمالي	92	94	4,437

أهم 5 شركات مستثمرة في تونس
ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016

الشركة	البلد	التكلفة (مليون دولار)
OMV	النمسا	976
Auchan Group (Mulliez Group)	فرنسا	624
Accor	فرنسا	260
Nur Energie	المملكة المتحدة	232
Yazaki Group	اليابان	228

المصدر: FDI Markets

الجمهورية التونسية: الصادرات والواردات السلعية



أهم الدول التي تستورد السلع من تونس عام 2016

الدولة	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
فرنسا	4.609	34.9
إيطاليا	2.482	18.8
ألمانيا	1.801	13.6
إسبانيا	469	3.5
الولايات المتحدة	403	3.1
بلجيكا	322	2.4
تركيا	214	1.6
بولندا	203	1.5
المغرب	192	1.5
المملكة المتحدة	187	1.4



أهم السلع التي تصدرها تونس عام 2016

السلع	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
المعدات الإلكترونية والكهربائية	3.785	28.6
مستلزمات الملابس والاكسسوارات الغير محبوكه	2.136	16.2
مستلزمات الملابس والاكسسوارات المحبوكه	867	6.6
الوقود المعدني والزيوت و منتجات التقطير	665	5.0
الأحذية ومنتجاتها	560	4.2
منتجات حيوانية والدهون النباتية والزيوت	470	3.6
مركبات غير السكك الحديدية أو الترام	460	3.5
الآلات و المفاعلات النووية و غلايات الماء	457	3.5
اجهزة طبية و بصرية	412	3.1
البلاستيك ومصنوعاته	295	2.2

أهم الدول التي تصدر السلع إلى تونس عام 2016

الدولة	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
فرنسا	3.582	21.3
إيطاليا	3.236	19.3
ألمانيا	1.569	9.3
الصين	1.307	7.8
تركيا	911	5.4
إسبانيا	852	5.1
الولايات المتحدة	524	3.1
بلجيكا	388	2.3
روسيا	355	2.1
هولندا	307	1.8



أهم السلع التي تستوردها تونس عام 2016

السلع	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
المعدات الإلكترونية والكهربائية	2.561	15.3
الآلات و المفاعلات النووية و غلايات الماء	1.850	11.0
مركبات غير السكك الحديدية أو الترام	1.347	8.0
الوقود المعدني والزيوت و منتجات التقطير	1.219	7.3
البلاستيك ومصنوعاته	1.076	6.4
الحبوب	468	2.8
اجهزة طبية و بصرية	462	2.8
منتجات صيدلانية	429	2.6
القطن	408	2.4
الحديد والفولاذ	404	2.4

المصدر: International Trade Center-TradeMap

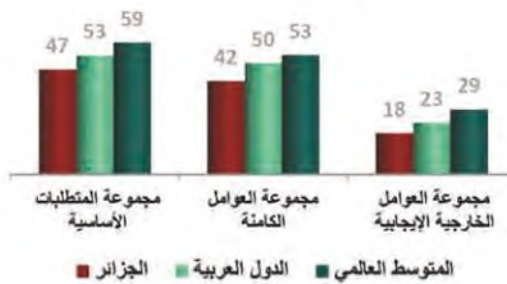
الجمهورية الجزائرية الديمقراطية الشعبية: الأداء العام والمكانة في مؤشر ضمان 2017



الأداء في مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار 2017



الأداء في المجموعات الثلاث الرئيسية



تطور الأداء في مؤشر ضمان



أرصدة الاستثمار الأجنبي المباشر (مليون دولار)



المصدر: مؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية (UNCTAD)

المؤشر 2017

173.9	الناتج المحلي الإجمالي (مليار دولار)
1.4	معدل النمو الحقيقي للناتج المحلي الإجمالي
4,136.9	الناتج المحلي الإجمالي للفرد (دولار)
4.8	التضخم (متوسط أسعار المستهلك)
38.8	إجمالي الإنفاق الحكومي % من الناتج المحلي
-21.4	ميزان الحساب الجاري (مليار دولار)
-12.3	ميزان الحساب الجاري % من الناتج المحلي
40.7	إجمالي الصادرات (سلع وخدمات، مليار دولار)
61.6	إجمالي الواردات (سلع وخدمات، مليار دولار)
96.2	إجمالي الاحتياطيات الرسمية (مليار دولار)
28.3	عدد شهور الواردات التي تغطيها الاحتياطيات
2.5	الدين الخارجي الإجمالي % من الناتج المحلي
41.3	عدد السكان (مليون نسمة)
12.1	معدل البطالة % من إجمالي القوة العاملة

المصدر: صندوق النقد الدولي (IMF-April 2017)

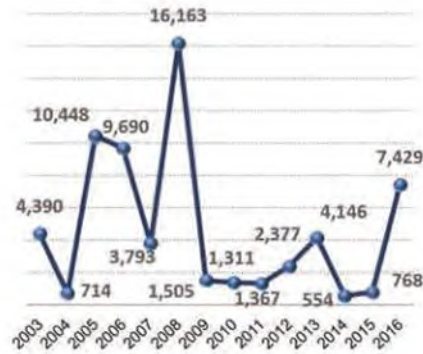
الأداء في المؤشرات الفرعية ضمن مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار 2017



الجمهورية الجزائرية الديمقراطية الشعبية: مشروعات الاستثمار الأجنبي المباشر الجديدة



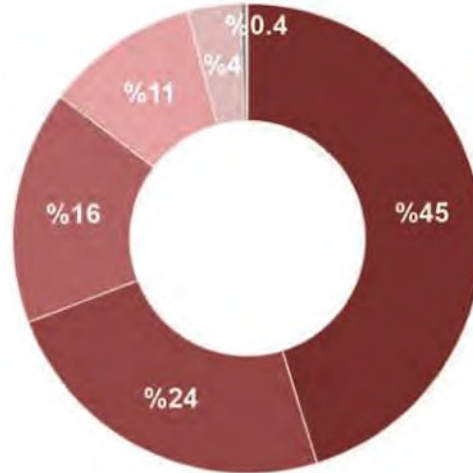
تطور المشاريع الاستثمارية الجديدة الواردة إلى الجزائر (مليون دولار)



تطور المشاريع الاستثمارية حسب أهم 10 قطاعات ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016



توزيع تكلفة الاستثمارات الواردة إلى الجزائر حسب الأقاليم المستثمرة ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016



الأقاليم المستثمرة	النسبة المئوية (%)	التكلفة (مليون دولار)
آسيا والمحيط الهادئ	45.2	6,905.2
أوروبا الغربية	24.0	3,659.9
الشرق الأوسط	16.1	2,466.2
الدول الأوروبية الناشئة	10.6	1,613.6
أفريقيا	3.6	557.1
أمريكا الشمالية	0.4	58.6
أمريكا اللاتينية والبحر الكاريبي	0.1	12.7

أهم الدول المستثمرة في الجزائر ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016

الدولة	عدد الشركات	عدد المشروعات	التكلفة (مليون دولار)
الصين	6	6	3,509
سنغافورة	1	3	3,151
إسبانيا	4	8	2,247
قطر	2	2	2,150
تركيا	2	2	1,598
ألمانيا	7	7	380
جنوب أفريقيا	1	1	350
سويسرا	3	3	293
فرنسا	8	10	268
المملكة المتحدة	3	4	234
أخرى	31	31	1,093
الإجمالي	68	77	15,273

أهم 5 شركات مستثمرة في الجزائر ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016

الشركة	البلد	التكلفة (مليون دولار)
China State Construction Engineering Corporation	الصين	3,300
Indorama	سنغافورة	3,151
Grupo Ortiz Construcción y Servicios Del Mediterraneo	إسبانيا	2,209
Qatar Petroleum (QP)	قطر	2,000
Taypa Tekstil	تركيا	900

المصدر: FDI Markets

الجمهورية الجزائرية الديمقراطية الشعبية: الصادرات والواردات السلعية



أهم الدول التي تستورد السلع من الجزائر عام 2016

الدولة	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
إسبانيا	5.009	17.4
إيطاليا	4.725	16.4
الولايات المتحدة	3.420	11.9
فرنسا	3.306	11.5
البرازيل	1.621	5.6
ألمانيا	1.467	5.1
كندا	1.401	4.9
بلجيكا	1.090	3.8
المملكة المتحدة	908	3.1
هولندا	797	2.8



أهم السلع التي تصدرها الجزائر عام 2016

السلع	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
الوقود المعدني والزيوت ومنتجات التقطير	27,238	94.5
الأسمدة	456	1.6
المواد الكيميائية غير العضوية والمعادن الثمينة	442	1.5
السكريات والحلويات والسكر	188	0.7
الملح والكبريت والحجر والجص والكلس والإسمنت	85	0.3
السلع غير المحددة	71	0.2
المواد الكيميائية العضوية	69	0.2
الألات والمفاعلات وغلالات الماء	47	0.2
الفاكهة والمكسرات	46	0.2
الألات والمعدات الكهربائية وأجزائها	34	0.1

أهم الدول التي تصدر السلع إلى الجزائر عام 2016

الدولة	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
الصين	7.737	17.1
فرنسا	5.623	12.5
إيطاليا	4.106	9.1
روسيا	3.966	8.8
إسبانيا	3.331	7.4
ألمانيا	2.512	5.6
الولايات المتحدة	2.237	5.0
تركيا	1.737	3.8
الأرجنتين	1.162	2.6
كوريا الجنوبية	1.066	2.4



أهم السلع التي تستوردها الجزائر عام 2016

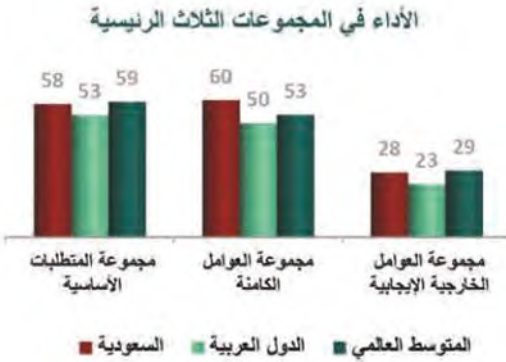
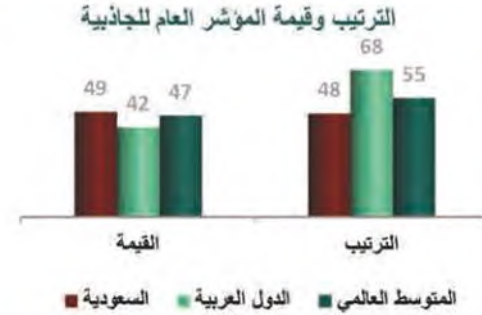
السلع	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
الألات والمفاعلات وغلالات الماء	7.318	16.2
الألات والمعدات الكهربائية وأجزائها	4.009	8.9
مركبات غير السكك الحديدية والترام	3.430	7.6
السلع غير المحددة	3.115	6.9
الحبوب	2.352	5.2
مستلزمات من الحديد والصلب	2.002	4.4
الحديد والفولاذ	1.927	4.3
البلاستيك ومصنوعاته	1.877	4.2
منتجات صيدلانية	1.646	3.6
الوقود المعدني والزيوت ومنتجات التقطير	1.419	3.1

المصدر: International Trade Center-TradeMap

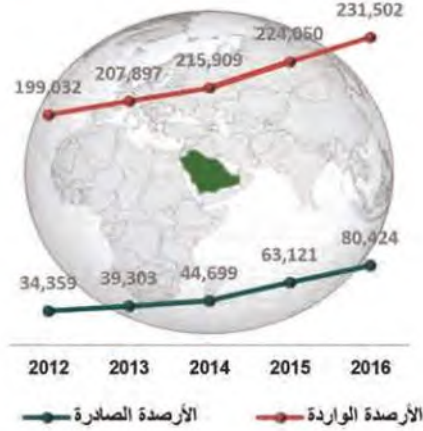
المملكة العربية السعودية: الأداء العام والمكانة في مؤشر ضمان 2017



الأداء في مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار 2017



أرصدة الاستثمار الأجنبي المباشر (مليون دولار)



المصدر: مؤشر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية (UNCTAD)

المؤشر 2017

المؤشر	القيمة
الناتج المحلي الإجمالي (مليار دولار)	707.4
معدل النمو الحقيقي للناتج المحلي الإجمالي	0.4
الناتج المحلي الإجمالي للفرد (دولار)	21,238.1
التضخم (متوسط أسعار المستهلك)	3.8
إجمالي الإنفاق الحكومي % من الناتج المحلي	36.0
ميزان الحساب الجاري (مليار دولار)	10.8
ميزان الحساب الجاري % من الناتج المحلي	1.5
إجمالي الصادرات (سلع وخدمات، مليار دولار)	239.8
إجمالي الواردات (سلع وخدمات، مليار دولار)	204.3
إجمالي الاحتياطيات الرسمية (مليار دولار)	502.0
عدد شهور الواردات التي تغطيها الاحتياطيات	25.1
الدين الخارجي الإجمالي % من الناتج المحلي	21.9
عدد السكان (مليون نسمة)	32.7
معدل البطالة % من إجمالي القوة العاملة	--

المصدر: صندوق النقد الدولي (IMF-April 2017)

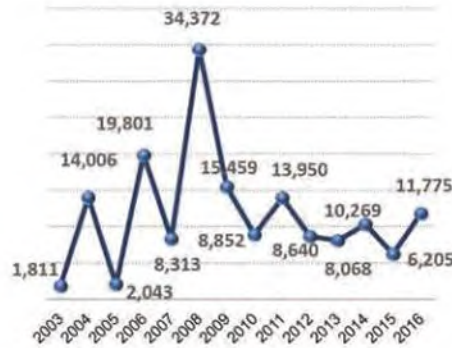
الأداء في المؤشرات الفرعية ضمن مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار 2017



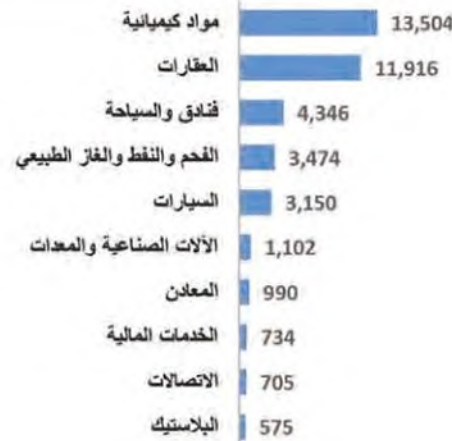


المملكة العربية السعودية: مشروعات الاستثمار الأجنبي المباشر الجديدة

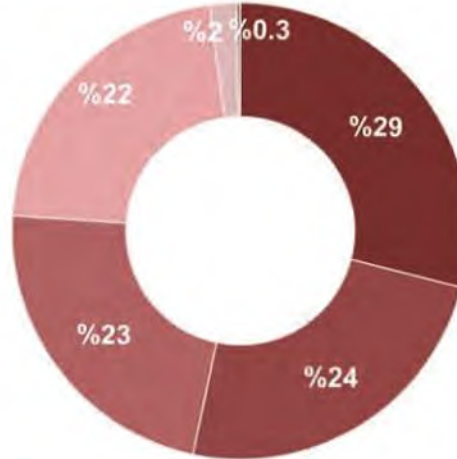
تطور المشاريع الاستثمارية الجديدة الواردة
(إلى السعودية (مليون دولار)



تطور المشاريع الاستثمارية حسب أهم 10 قطاعات
ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016



توزيع تكلفة الاستثمارات الواردة إلى السعودية حسب الأقاليم
المستثمرة ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016



الأقاليم المستثمرة	التكلفة (مليون دولار)	%
الشرق الأوسط	13,042.5	29.0
أوروبا الغربية	10,932.6	24.3
أمريكا الشمالية	10,221.4	22.7
آسيا والمحيط الهادئ	9,792.2	21.8
أفريقيا	850.6	1.9
الدول الأوروبية الناشئة	116.9	0.3

أهم الدول المستثمرة في السعودية
ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016

الدولة	عدد الشركات	عدد المشروعات	التكلفة (مليون دولار)
الولايات المتحدة	82	94	9,753
الإمارات	77	127	9,202
فرنسا	16	25	4,026
سنغافورة	8	18	3,562
الكويت	9	15	2,316
ماليزيا	1	1	2,000
ألمانيا	15	19	1,609
اليابان	19	23	1,579
المملكة المتحدة	37	45	1,440
كوريا الجنوبية	5	7	1,290
أخرى	140	176	8,180
الإجمالي	409	550	44,956

أهم 5 شركات مستثمرة في السعودية
ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016

الشركة	البلد	التكلفة (مليون دولار)
Majid Al Futtaim Group (MAF Group)	الإمارات	5,340
ExxonMobil	الولايات المتحدة	3,400
Total	فرنسا	2,617
Shahed International	ماليزيا	2,000
Mabaneer	الكويت	1,866

المصدر: FDI Markets

المملكة العربية السعودية: الصادرات والواردات السلعية



أهم الدول التي تستورد السلع من السعودية عام 2016

الدولة	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
الصين	23.613	15.0
اليابان	19.570	12.4
الهند	18.461	11.7
الولايات المتحدة	18.011	11.4
كوريا الجنوبية	15.723	10.0
سنغافورة	8.112	5.2
تايبه، الصينية	5.806	3.7
تايلاند	4.886	3.1
فرنسا	4.175	2.7
إسبانيا	3.323	2.1



أهم السلع التي تصدرها السعودية عام 2016

السلع	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
الوقود المعدني والزيوت ومنتجات التقطير	163.684	78.9
البلاستيك ومصنوعاته	14.431	7.0
المواد الكيميائية العضوية	7.607	3.7
السفن والقوارب والهياكل العائمة الأخرى	2.365	1.1
الألومنيوم ومصنوعاته	1.903	0.9
الالات والمفاعلات وغلايات الماء	1.565	0.8
منتجات الألبان	1.198	0.6
مركبات غير السكك الحديدية أو الترام	1.101	0.5
المعدات الإلكترونية والكهربائية	1.065	0.5
اللؤلؤ والأحجار الكريمة والمعادن الثمينة	1.019	0.5

أهم الدول التي تصدر السلع إلى السعودية عام 2016

الدولة	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
الصين	19.267	16.8
الولايات المتحدة	18.023	15.7
ألمانيا	8.232	7.2
المملكة المتحدة	6.697	5.8
كوريا الجنوبية	5.645	4.9
الهند	5.045	4.4
اليابان	5.030	4.4
إيطاليا	4.638	4.0
فرنسا	4.586	4.0
تركيا	3.175	2.8



أهم السلع التي تستوردها السعودية عام 2016

السلع	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
الالات والمفاعلات وغلايات الماء	17.781	13.7
مركبات غير السكك الحديدية أو الترام	17.723	13.7
المعدات الإلكترونية والكهربائية	14.326	11.0
السلع غير المحددة	4.860	3.7
منتجات صيدلانية	4.822	3.7
مستلزمات من الحديد والصلب	4.214	3.2
الحديد والفولاذ	3.198	2.5
البلاستيك ومصنوعاته	2.963	2.3
اللؤلؤ والأحجار الكريمة والمعادن الثمينة	2.950	2.3
اجهزة طبية وبصرية	2.874	2.2

المصدر: International Trade Center-TradeMap

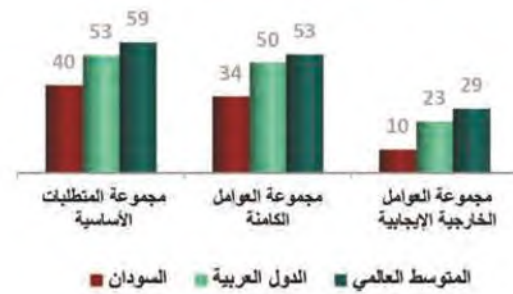
جمهورية السودان: الأداء العام والمكانة في مؤشر ضمان 2017



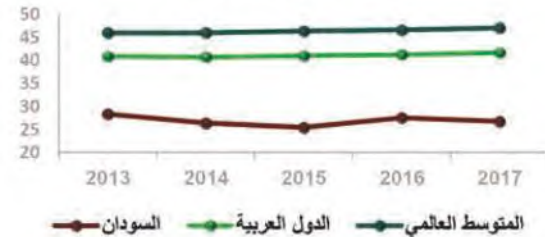
الأداء في مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار 2017



الأداء في المجموعات الثلاث الرئيسية



تطور الأداء في مؤشر ضمان



أرصدة الاستثمار الأجنبي المباشر (مليون دولار)



المصدر: مؤشر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية (UNCTAD)

المؤشر 2017

المؤشر	القيمة
الناتج المحلي الإجمالي (مليار دولار)	115.9
معدل النمو الحقيقي للناتج المحلي الإجمالي	3.7
الناتج المحلي الإجمالي للفرد (دولار)	2,759.9
التضخم (متوسط أسعار المستهلك)	23.2
إجمالي الإنفاق الحكومي % من الناتج المحلي	11.9
ميزان الحساب الجاري (مليار دولار)	-5.5
ميزان الحساب الجاري % من الناتج المحلي	-4.7
إجمالي الصادرات (سلع وخدمات، مليار دولار)	6.0
إجمالي الواردات (سلع وخدمات، مليار دولار)	9.9
إجمالي الاحتياطيات الرسمية (مليار دولار)	1.1
عدد شهور الواردات التي تغطيها الاحتياطيات	2.1
الدين الخارجي الإجمالي % من الناتج المحلي	47.5
عدد السكان (مليون نسمة)	40.8
معدل البطالة % من إجمالي القوة العاملة	19.6

المصدر: صندوق النقد الدولي (IMF-April 2017)

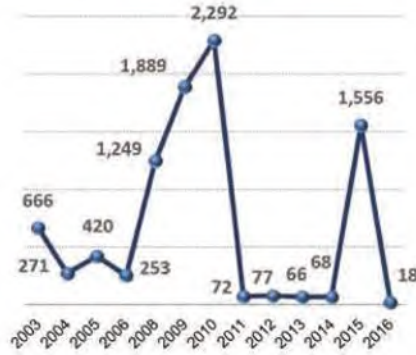
الأداء في المؤشرات الفرعية ضمن مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار 2017



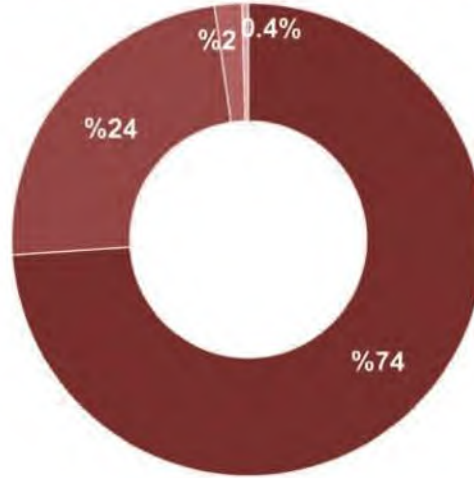
جمهورية السودان: مشروعات الاستثمار الأجنبي المباشر الجديدة



تطور المشاريع الاستثمارية الجديدة الواردة إلى السودان (مليون دولار)



توزيع تكلفة الاستثمارات الواردة إلى السودان حسب الأقاليم المستثمرة ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016



أهم الدول المستثمرة في السودان ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016

الدولة	التكلفة (مليون دولار)	عدد المشروعات	عدد الشركات
مصر	1,264	5	4
الإمارات	247	9	4
البحرين	150	1	1
نيجيريا	45	1	1
السعودية	15	1	1
الهند	14	1	1
كوريا الجنوبية	12	1	1
قطر	11	1	1
أثيوبيا	11	1	1
الصين	8	1	1
أخرى	8	1	1
الإجمالي	1,785	23	17

تطور المشاريع الاستثمارية حسب أهم 10 قطاعات ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016



الأقاليم المستثمرة	النسبة المئوية (%)	التكلفة (مليون دولار)
أفريقيا	74.0	1,320.3
الشرق الأوسط	23.7	423.7
آسيا والمحيط الهادئ	1.9	33.6
الدول الأوروبية الناشئة	0.4	7.5

أهم 5 شركات مستثمرة في السودان ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016

الشركة	البلد	التكلفة (مليون دولار)
Pharmaoverseas	مصر	1,058
Arab Swiss Engineering Co.(ASEC)	مصر	160
Zain (Mobile Teleco. Company) (MTC)	البحرين	150
Hospitality Management Holdings	الإمارات	131
Dubai Islamic Bank (DIB)	الإمارات	55

المصدر: FDI Markets

جمهورية السودان: الصادرات والواردات السلعية



أهم الدول التي تستورد السلع من السودان عام 2016

الدولة	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
الصين	1,952	63.8
السعودية	510	16.7
الهند	171	5.6
فرنسا	56	1.8
تركيا	50	1.6
مصر	46	1.5
لبنان	28	0.9
بولندا	26	0.9
اليابان	26	0.8
هولندا	21	0.7



أهم السلع التي تصدرها السودان عام 2016

السلع	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
الوقود المعدني والزيوت ومنتجات التقطير	1,809	59.1
الحيوانات الحية	491	16.1
زيت بذور الفواكة والحبوب والمنتجات الزيتية وغيرها	310	10.1
لدائن و مصنوعات	130	4.3
الخضراوات والجذور والدرنات	73	2.4
السكريات والحلويات والسكر	66	2.1
القطن	43	1.4
منتجات الحيوان والدهون النباتية والزيوت	25	0.8
المخلفات والنفايات	14	0.5
النحاس ومصنوعاته	14	0.5

أهم الدول التي تصدر السلع إلى السودان عام 2016

الدولة	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
الصين	2,239	34.5
الهند	756	11.6
مصر	545	8.4
تركيا	462	7.1
السعودية	449	6.9
روسيا	232	3.6
ألمانيا	205	3.2
كوريا الجنوبية	149	2.3
إيطاليا	145	2.2
المملكة المتحدة	96	1.5



أهم السلع التي تستوردها السودان عام 2016

السلع	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
الألات والمفاعلات وغلايات الماء	763	11.8
الألات والمعدات الكهربائية وأجزائها	544	8.4
مركبات غير السكك الحديدية والترام	494	7.6
البلاستيك ومصنوعاته	362	5.6
منتجات صيدلانية	360	5.5
السكريات والحلويات والسكر	352	5.4
الحبوب	341	5.3
الحديد والفولاذ	217	3.3
مستلزمات الملابس والأكسسوارات غير محبوكة	185	2.8
مستلزمات من الحديد والصلب	174	2.7

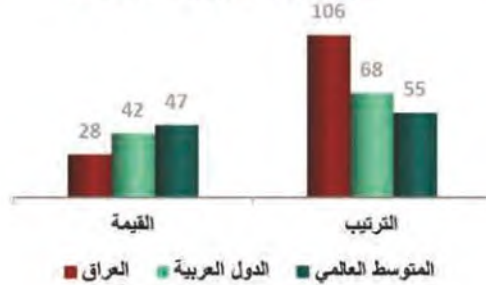
المصدر: International Trade Center-TradeMap

جمهورية العراق: الأداء العام والمكانة في مؤشر ضمان 2017

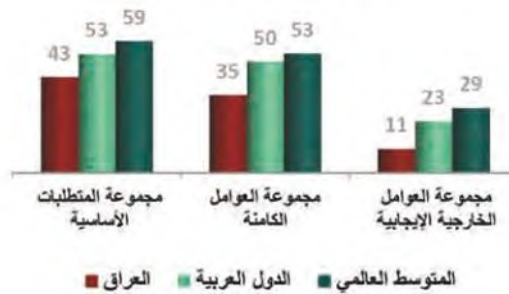


الأداء في مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار 2017

الترتيب وقيمة المؤشر العام للجاذبية



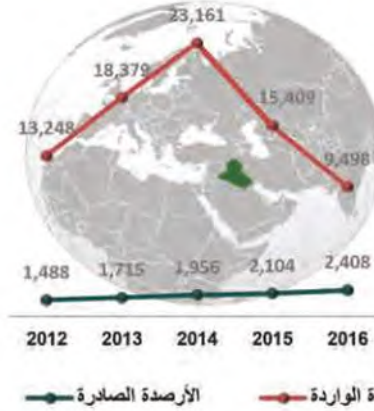
الأداء في المجموعات الثلاث الرئيسية



تطور الأداء في مؤشر ضمان



أرصدة الاستثمار الأجنبي المباشر (مليون دولار)



المصدر: مؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية (UNCTAD)

المؤشر 2017

المؤشر	القيمة
الناتج المحلي الإجمالي (مليار دولار)	189.4
معدل النمو الحقيقي للناتج المحلي الإجمالي	-3.1
الناتج المحلي الإجمالي للفرد (دولار)	4,991.7
التضخم (متوسط أسعار المستهلك)	2.0
إجمالي الإنفاق الحكومي % من الناتج المحلي	50.9
ميزان الحساب الجاري (مليار دولار)	-8.4
ميزان الحساب الجاري % من الناتج المحلي	-4.4
إجمالي الصادرات (سلع وخدمات، مليار دولار)	69.2
إجمالي الواردات (سلع وخدمات، مليار دولار)	77.1
إجمالي الاحتياطيات الرسمية (مليار دولار)	46.6
عدد شهور الواردات التي تغطيها الاحتياطيات	8.1
الدين الخارجي الإجمالي % من الناتج المحلي	38.8
عدد السكان (مليون نسمة)	37.0
معدل البطالة % من إجمالي القوة العاملة	--

المصدر: صندوق النقد الدولي (IMF-April 2017)

الأداء في المؤشرات الفرعية ضمن مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار 2017



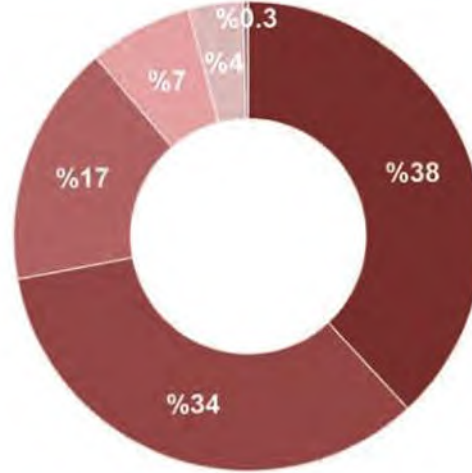
جمهورية العراق: مشروعات الاستثمار الأجنبي المباشر الجديدة



تطور المشاريع الاستثمارية الجديدة الواردة إلى العراق (مليون دولار)



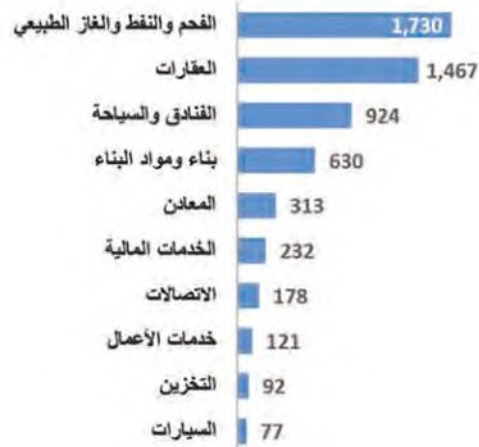
توزيع تكلفة الاستثمارات الواردة إلى العراق حسب الأقاليم المستثمرة ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016



أهم الدول المستثمرة في العراق ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016

الدولة	عدد الشركات	عدد المشروعات	التكلفة (مليون دولار)
روسيا	3	7	6,361
الإمارات	19	25	5,384
الولايات المتحدة	15	18	2,232
هولندا	1	1	850
كندا	1	1	850
الهند	2	2	457
جمهورية التشيك	1	1	450
الأردن	6	8	282
الكويت	1	1	185
لبنان	7	12	181
أخرى	58	65	1,232
الإجمالي	114	141	18,463

تطور المشاريع الاستثمارية حسب أهم 10 قطاعات ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016



الأقاليم المستثمرة	النسبة المئوية (%)	التكلفة (مليون دولار)
الدول الأوروبية الناشئة	38.1	7,036.4
الشرق الأوسط	34.0	6,270.8
أمريكا الشمالية	16.7	3,081.8
أوروبا الغربية	7.1	1,317.4
آسيا والمحيط الهادئ	3.8	692.7
أفريقيا	0.3	63.6

أهم 5 شركات مستثمرة في العراق ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016

الشركة	البلد	التكلفة (مليون دولار)
Gazprom	روسيا	5,477
Emaar Properties	الإمارات	3,000
ExxonMobil	الولايات المتحدة	1,650
Abu Dhabi Water and Electricity Authority (ADWEA)	الإمارات	872
Lukoil	روسيا	861

المصدر: FDI Markets

جمهورية العراق: الصادرات والواردات السلعية



أهم الدول التي تستورد السلع من العراق عام 2016

الدولة	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
1 الصين	10.646	22.3
2 الهند	9.974	20.9
3 الولايات المتحدة	6.301	13.2
4 كوريا الجنوبية	5.033	10.6
5 إيطاليا	3.258	6.8
6 اليونان	2.556	5.4
7 هولندا	1.912	4.0
8 إسبانيا	1.376	2.9
9 اليابان	1.086	2.3
10 الصين	928	1.9



أهم السلع التي تصدرها العراق عام 2016

السلع	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
1 الوقود المعدني والزيوت ومنتجات التقطير	46,696	98.00
2 اللؤلؤ والأحجار الكريمة والمعادن	769	1.61
3 الفاكهة والمكسرات	60	0.13
4 الجلود الخام (غير الفراء)	27	0.06
5 عجائن من خشب المواد السليلوزية اللبغية	20	0.04
6 البلاستيك ومصنوعاته	15	0.03
7 الأسمدة	11	0.02
8 السلع غير المحددة	5	0.01
9 الآلات والمفاعلات وغلاليات الماء	5	0.01
10 أجهزة طبية و بصرية	4	0.01

أهم الدول التي تصدر السلع إلى العراق عام 2016

الدولة	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
1 الصين	7.656	27.2
2 تركيا	7.640	27.1
3 كوريا الجنوبية	1.438	5.1
4 الولايات المتحدة	1.269	4.5
5 الهند	974	3.5
6 روسيا	917	3.3
7 ألمانيا	808	2.9
8 سلطنة عمان	759	2.7
9 إيطاليا	685	2.4
10 البرازيل	455	1.6



أهم السلع التي تستوردها العراق عام 2016

السلع	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
1 الآلات والمفاعلات وغلاليات الماء	3.727	13.2
2 الآلات والمعدات الكهربائية وأجزائها	2.827	10.0
3 مستلزمات من الحديد والصلب	1.221	4.3
4 مركبات غير المسكك الحديدية والترام	1.208	4.3
5 البلاستيك ومصنوعاته	1.043	3.7
6 منتجات صيدلانية	978	3.5
7 السلع غير المحددة	957	3.4
8 الأثاث والإضاءة وتجهيزات المباني	885	3.1
9 مستلزمات الملابس والأكسسوارات محبوكة	884	3.1
10 الوقود المعدنية والزيوت ومنتجات التقطير	869	3.1

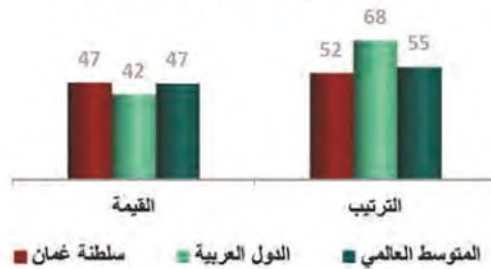
المصدر: International Trade Center-TradeMap

سلطنة عُمان: الأداء العام والمكانة في مؤشر ضمان 2017

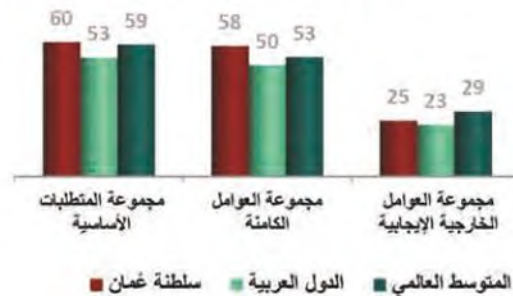


الأداء في مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار 2017

الترتيب وقيمة المؤشر العام للجاذبية



الأداء في المجموعات الثلاث الرئيسية



تطور الأداء في مؤشر ضمان



أرصدة الاستثمار الأجنبي المباشر (مليون دولار)



المصدر: مؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية (UNCTAD)

المؤشرات 2017

71.3	الناتج المحلي الإجمالي (مليار دولار)
0.4	معدل النمو الحقيقي للناتج المحلي الإجمالي
16,957.8	الناتج المحلي الإجمالي للفرد (دولار)
4.1	التضخم (متوسط أسعار المستهلك)
57.6	إجمالي الإنفاق الحكومي % من الناتج المحلي
-8.8	ميزان الحساب الجاري (مليار دولار)
-12.3	ميزان الحساب الجاري % من الناتج المحلي
35.2	إجمالي الصادرات (سلع وخدمات، مليار دولار)
32.2	إجمالي الواردات (سلع وخدمات، مليار دولار)
19.8	إجمالي الاحتياطيات الرسمية (مليار دولار)
6.7	عدد شهور الواردات التي تغطيها الاحتياطيات
42.0	الدين الخارجي الإجمالي % من الناتج المحلي
4.1	عدد السكان (مليون نسمة)
--	معدل البطالة % من إجمالي القوة العاملة

المصدر: صندوق النقد الدولي (IMF-April 2017)

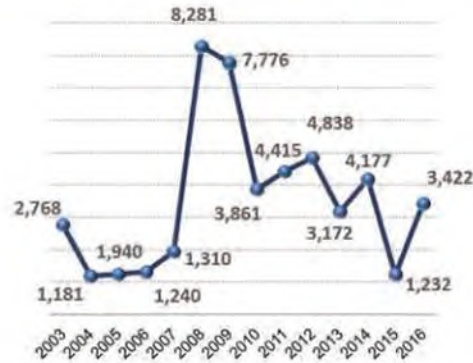
الأداء في المؤشرات الفرعية ضمن مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار 2017



سلطنة عُمان: مشروعات الاستثمار الأجنبي المباشر الجديدة



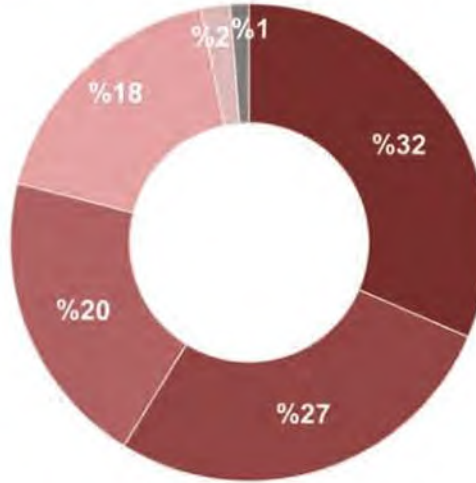
تطور المشاريع الاستثمارية الجديدة الواردة إلى سلطنة عُمان (مليون دولار)



تطور المشاريع الاستثمارية حسب أهم 10 قطاعات ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016



توزيع تكلفة الاستثمارات الواردة إلى سلطنة عُمان حسب الأقاليم المستثمرة ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016



الأقاليم المستثمرة	التكلفة (مليون دولار)	%
الشرق الأوسط	5,302.6	31.5
آسيا والمحيط الهادئ	4,596.0	27.3
أمريكا الشمالية	3,404.7	20.2
أوروبا الغربية	2,988.0	17.7
أفريقيا	335.8	2.0
الدول الأوروبية الناشئة	214.0	1.3

أهم الدول المستثمرة في سلطنة عُمان ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016

الدولة	عدد الشركات	عدد المشروعات	التكلفة (مليون دولار)
الولايات المتحدة	17	21	3,405
الإمارات	47	85	2,407
الهند	23	39	1,547
إسبانيا	2	2	1,204
سنغافورة	7	8	1,166
قطر	11	13	1,103
كوريا الجنوبية	2	2	857
الكويت	6	6	729
المملكة المتحدة	18	19	552
السعودية	7	18	545
أخرى	51	63	3,328
الإجمالي	191	276	16,841

أهم 5 شركات مستثمرة في سلطنة عُمان ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016

الشركة	البلد	التكلفة (مليون دولار)
Omagine	الولايات المتحدة	2,500
Sacyr Vallehermoso	إسبانيا	1,200
Majid Al Futtaim Group (MAF Group)	الإمارات	1,020
LG	كوريا الجنوبية	850
Qatari Diar	قطر	554

المصدر: FDI Markets

سلطنة عُمان: الصادرات والواردات السلعية



أهم الدول التي تستورد السلع من عُمان عام 2016

الدولة	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
الصين	11,966	52.4
كوريا الجنوبية	2,367	10.4
اليابان	1,759	7.7
الهند	1,300	5.7
الولايات المتحدة	1,178	5.2
تايبه، الصينية	1,144	5.0
السعودية	1,016	4.4
جنوب أفريقيا	362	1.6
ماليزيا	265	1.2
الكويت	214	0.9



أهم السلع التي تصدرها عُمان عام 2016

السلع	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
الوقود المعدني، والزيوت ومنتجات تقطير	15,493	63.4
مركبات غير السكك الحديدية والترام	2,433	9.9
المواد الكيميائية العضوية	887	3.6
الألومنيوم ومصنوعاته	617	2.5
الأسمدة	503	2.1
حديد وفولاذ	444	1.8
المعدات الإلكترونية الكهربائية	391	1.6
البلاستيك ومصنوعاته	379	1.5
الألات و الأجهزة الميكانيكية والمفاعلات النووية	341	1.4
مستلزمات من الحديد والصلب	304	1.2

أهم الدول التي تصدر السلع إلى عُمان عام 2016

الدولة	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
الهند	2,578	13.8
اليابان	2,552	13.7
الصين	2,175	11.7
الولايات المتحدة	1,784	9.6
ألمانيا	943	5.1
إيطاليا	903	4.8
السعودية	798	4.3
المملكة المتحدة	663	3.6
كوريا الجنوبية	616	3.3
تاييلاند	575	3.1



أهم السلع التي تستوردها عُمان عام 2016

السلع	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
الألات والمفاعلات و غلايات الماء	3,128	13.4
مركبات غير السكك الحديدية والترام	2,610	11.2
الوقود المعدني والزيوت ومنتجات التقطير	2,019	8.7
المعدات الكهربائية والإلكترونية	1,729	7.4
مستلزمات من الحديد والصلب	1,189	5.1
اللؤلؤ و الأحجار الكريمة والمعادن الثمينة	940	4.0
الحديد والفولاذ	939	4.0
البلاستيك ومصنوعاته	707	3.0
منتجات الألبان	590	2.5
الملح والكبريت والحجر والجص والكلس والإسمنت	495	2.1

المصدر: International Trade Center-TradeMap

دولة قطر: الأداء العام والمكانة في مؤشر ضمان 2017

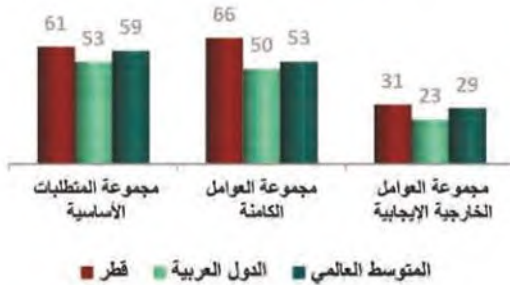


الأداء في مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار 2017

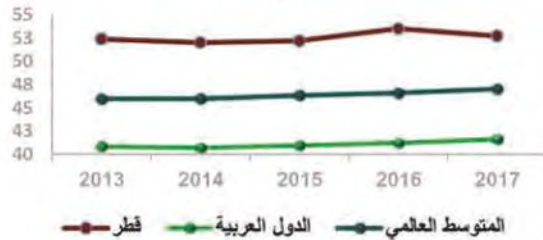
الترتيب وقيمة المؤشر العام للجاذبية



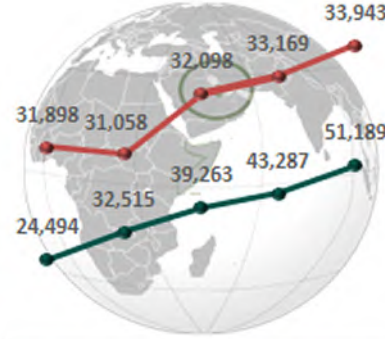
الأداء في المجموعات الثلاث الرئيسية



تطور الأداء في مؤشر ضمان



أرصدة الاستثمار الأجنبي المباشر (مليون دولار)



2012 2013 2014 2015 2016
الأرصدة الواردة الأرصدة الصادرة

المصدر: مؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية (UNCTAD)

المؤشر 2017

المؤشر	القيمة
الناتج المحلي الإجمالي (مليار دولار)	173.6
معدل النمو الحقيقي للناتج المحلي الإجمالي	3.4
الناتج المحلي الإجمالي للفرد (دولار)	63,491.4
التضخم (متوسط أسعار المستهلك)	2.6
إجمالي الإنفاق الحكومي % من الناتج المحلي	34.4
ميزان الحساب الجاري (مليار دولار)	1.2
ميزان الحساب الجاري % من الناتج المحلي	0.7
إجمالي الصادرات (سلع وخدمات، مليار دولار)	89.3
إجمالي الواردات (سلع وخدمات، مليار دولار)	68.8
إجمالي الاحتياطيات الرسمية (مليار دولار)	39.5
عدد شهور الواردات التي تغطيها الاحتياطيات	5.3
الدين الخارجي الإجمالي % من الناتج المحلي	130.0
عدد السكان (مليون نسمة)	2.7
معدل البطالة % من إجمالي القوة العاملة	--

المصدر: صندوق النقد الدولي (IMF-April 2017)

الأداء في المؤشرات الفرعية ضمن مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار 2017



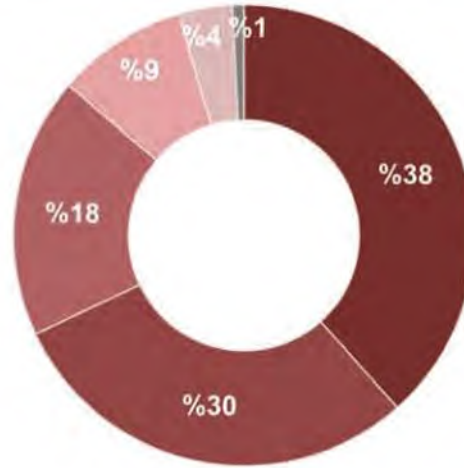
دولة قطر: مشروعات الاستثمار الأجنبي المباشر الجديدة



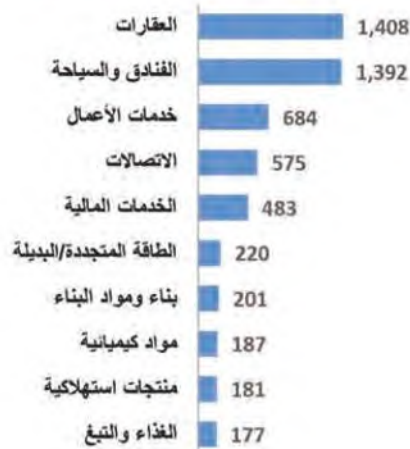
تطور المشاريع الاستثمارية الجديدة الواردة إلى قطر (مليون دولار)



توزيع تكلفة الاستثمارات الواردة إلى قطر حسب الأقاليم المستثمرة ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016



تطور المشاريع الاستثمارية حسب أهم 10 قطاعات ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016



الأقاليم المستثمرة	النسبة المئوية (%)	التكلفة (مليون دولار)
الشرق الأوسط	38.4	2,550.9
أوروبا الغربية	29.5	1,961.1
آسيا والمحيط الهادئ	18.3	1,214.9
أمريكا الشمالية	9.1	607.3
أفريقيا	3.8	251.4
الدول الأوروبية الناشئة	0.8	53.4

أهم الدول المستثمرة في قطر ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016

الدولة	عدد الشركات	عدد المشروعات	التكلفة (مليون دولار)
الإمارات	58	75	2,241
سنغافورة	2	2	607
الولايات المتحدة	36	36	598
إسبانيا	8	10	517
المملكة المتحدة	32	42	441
الهند	15	18	314
سويسرا	5	5	291
إيطاليا	6	6	279
فرنسا	12	13	207
مصر	2	2	185
أخرى	72	77	958
الإجمالي	248	286	6,639

أهم 5 شركات مستثمرة في قطر ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016

الشركة	البلد	التكلفة (مليون دولار)
EMKE Group	الإمارات	641
CapitaLand	سنغافورة	601
Rotana Hotels	الإمارات	456
Landmark Group	الإمارات	312
Acciona	إسبانيا	246

المصدر: FDI Markets

دولة قطر: الصادرات والواردات السلعية



أهم الدول التي تستورد السلع من قطر عام 2016

الدولة	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
1 اليابان	10.880	20.3
2 كوريا الجنوبية	10.074	18.8
3 الهند	7.479	14.0
4 الصين	4.006	7.5
5 سنغافورة	2,999	5.6
6 تايلاند	2,451	4.6
7 تايبه، الصينية	2,359	4.4
8 المملكة المتحدة	1,615	3.0
9 مصر	1,553	2.9
10 الولايات المتحدة	1,189	2.2



أهم السلع التي تصدرها قطر عام 2016

السلع	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
1 الوقود المعدني والزيوت ومنتجات التقطير	46.009	86.0
2 البلاستيك ومصنوعاته	2,026	3.8
3 الألومنيوم ومصنوعاته	1,195	2.2
4 الأسمدة	1,069	2.0
5 المواد الكيميائية العضوية	915	1.7
6 المواد الكيميائية غير العضوية	578	1.1
7 السلع غير المحددة في مكان آخر	469	0.9
8 اللؤلؤ والأحجار الكريمة والمعادن	271	0.5
9 الملح والكبريت والحجر والجص والكلس والإسمنت	187	0.4
10 الآلات والمفاعلات وغلايات الماء	154	0.3

أهم الدول التي تصدر السلع إلى قطر عام 2016

الدولة	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
1 الولايات المتحدة	4,929	19.3
2 ألمانيا	2,814	11.0
3 المملكة المتحدة	2,601	10.2
4 فرنسا	2,010	7.9
5 السعودية	1,658	6.5
6 الصين	1,540	6.0
7 اليابان	1,539	6.0
8 إيطاليا	1,002	3.9
9 سويسرا	842	3.3
10 الهند	769	3.0



أهم السلع التي تستوردها قطر عام 2016

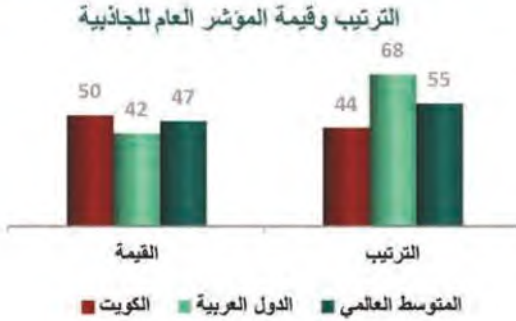
السلع	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
1 الطائرات والمركبات الفضائية وأجزاؤها	5,055	19.8
2 الآلات والمفاعلات وغلايات الماء	3,952	15.5
3 مركبات غير السكك الحديدية والترام	2,750	10.8
4 المعدات الإلكترونية والكهربائية	1,941	7.6
5 السلع غير المحددة	1,338	5.2
6 اللؤلؤ والأحجار الكريمة والمعادن	1,137	4.5
7 مستلزمات من الحديد والصلب	977	3.8
8 الأثاث والإضاءة وتجهيزات المباني	746	2.9
9 البلاستيك ومصنوعاته	473	1.9
10 أجهزة طبية وبصرية	469	1.8

المصدر: International Trade Center-TradeMap

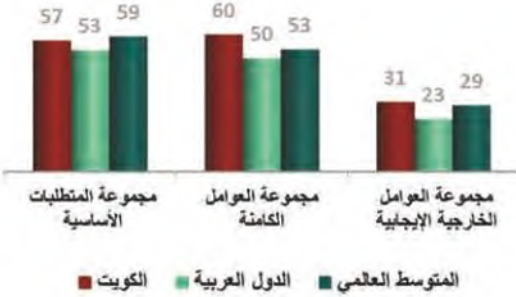


دولة الكويت: الأداء العام والمكانة في مؤشر ضمان 2017

الأداء في مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار 2017



الأداء في المجموعات الثلاث الرئيسية



تطور الأداء في مؤشر ضمان



أرصدة الاستثمار الأجنبي المباشر (مليون دولار)



المصدر: مؤشر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية (UNCTAD)

المؤشر 2017

127.0	الناتج المحلي الإجمالي (مليار دولار)
-0.2	معدل النمو الحقيقي للناتج المحلي الإجمالي
28,449.7	الناتج المحلي الإجمالي للفرد (دولار)
4.2	التضخم (متوسط أسعار المستهلك)
55.5	إجمالي الإفلاق الحكومي % من الناتج المحلي
10.4	ميزان الحساب الجاري (مليار دولار)
8.2	ميزان الحساب الجاري % من الناتج المحلي
66.3	إجمالي الصادرات (سلع وخدمات، مليار دولار)
54.7	إجمالي الواردات (سلع وخدمات، مليار دولار)
33.2	إجمالي الاحتياطيات الرسمية (مليار دولار)
6.0	عدد شهور الواردات التي تغطيها الاحتياطيات
38.5	الدين الخارجي الإجمالي % من الناتج المحلي
4.3	عدد السكان (مليون نسمة)
2.1	معدل البطالة % من إجمالي القوة العاملة

المصدر: صندوق النقد الدولي (IMF-April 2017)

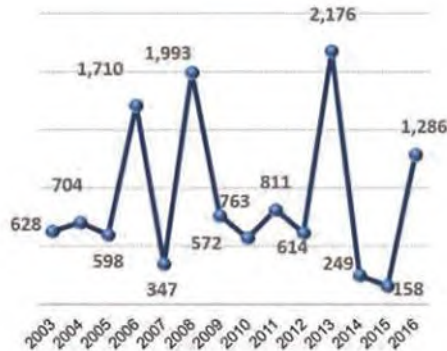
الأداء في المؤشرات الفرعية ضمن مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار 2017



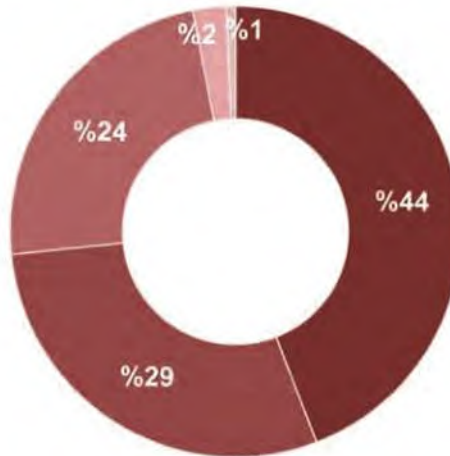


دولة الكويت: مشروعات الاستثمار الأجنبي المباشر الجديدة

تطور المشاريع الاستثمارية الجديدة الواردة إلى الكويت (مليون دولار)



توزيع تكلفة الاستثمارات الواردة إلى الكويت حسب الأقاليم المستثمرة ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016



أهم الدول المستثمرة في الكويت ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016

الدولة	التكلفة (مليون دولار)	عدد المشروعات	عدد الشركات
فرنسا	1,844	7	7
الإمارات	831	51	29
الصين	685	6	5
كوريا الجنوبية	387	1	1
اليابان	134	1	1
البحرين	117	7	5
الولايات المتحدة	101	16	16
الهند	87	11	8
قطر	48	8	6
المملكة المتحدة	47	8	8
أخرى	203	31	27
الإجمالي	4,483	147	113

تطور المشاريع الاستثمارية حسب أهم 10 قطاعات ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016



الأقاليم المستثمرة	التكلفة (مليون دولار)	%
أوروبا الغربية	1,978.9	44.1
آسيا والمحيط الهادئ	1,310.9	29.2
الشرق الأوسط	1,056.5	23.6
أمريكا الشمالية	107.4	2.4
الدول الأوروبية الناشئة	28.9	0.6

أهم 5 شركات مستثمرة في الكويت ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016

الشركة	البلد	التكلفة (مليون دولار)
Engie (GDF SUEZ) (Gaz de France)	فرنسا	1,800
China State Construction Engineering Corporation	الصين	580
Doosan	كوريا الجنوبية	387
Landmark Group	الإمارات	263
EMKE Group	الإمارات	159

المصدر: FDI Markets

دولة الكويت: الصادرات والواردات السلعية



أهم الدول التي تستورد السلع من الكويت عام 2016

الدولة	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
1 كوريا الجنوبية	7,250	18.4
2 الصين	6,362	16.1
3 اليابان	4,241	10.8
4 الهند	4,035	10.2
5 الولايات المتحدة	3,495	8.9
6 تايبه، الصينية	2,924	7.4
7 سنغافورة	2,408	6.1
8 هولندا	1,157	2.9
9 مصر	1,117	2.8
10 إيطاليا	1,028	2.6



أهم السلع التي تصدرها الكويت عام 2016

السلع	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
1 الوقود المعدني والزيوت ومنتجات التقطير	41,452	89.6
2 المواد الكيميائية العضوية	1,161	2.5
3 مركبات غير السكك الحديدية والترام	748	1.6
4 البلاستيك ومصنوعاته	686	1.5
5 الآلات والمفاعلات وغلايات الماء	224	0.5
6 الاسمدة	217	0.5
7 منتجات الألبان	151	0.3
8 اللؤلؤ والأحجار الكريمة والمعادن	130	0.3
9 المعدات الكهربائية والإلكترونية	118	0.3
10 السلع غير المحددة	108	0.2

أهم الدول التي تصدر السلع إلى الكويت عام 2016

الدولة	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
1 الولايات المتحدة	3,296	14.4
2 الصين	3,064	13.4
3 السعودية	1,758	7.7
4 اليابان	1,697	7.4
5 ألمانيا	1,581	6.9
6 الهند	1,412	6.2
7 جمهورية كوريا	1,405	6.1
8 إيطاليا	1,220	5.3
9 المملكة المتحدة	693	3.0
10 هولندا	561	2.4



أهم السلع التي تستوردها الكويت عام 2016

السلع	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
1 الآلات والمفاعلات وغلايات الماء	4,496	14.6
2 مركبات غير السكك الحديدية والترام	3,946	12.8
3 المعدات الكهربائية والإلكترونية	3,534	11.5
4 مستلزمات من الحديد والصلب	1,976	6.4
5 منتجات صيدلانية	1,138	3.7
6 اللؤلؤ والأحجار الكريمة والمعادن	1,091	3.5
7 أجهزة طبية و بصرية	807	2.6
8 حديد وفولاذ	728	2.4
9 البلاستيك ومصنوعاته	698	2.3
10 الأثاث والإضاءة وتجهيزات المباني	684	2.2

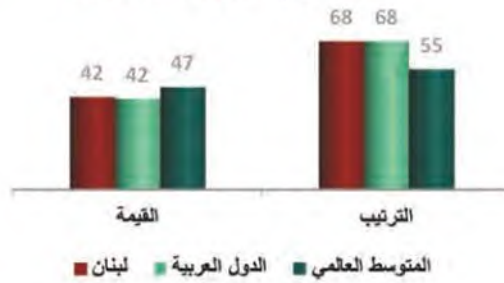
المصدر: International Trade Center-TradeMap

الجمهورية اللبنانية: الأداء العام والمكانة في مؤشر ضمان 2017

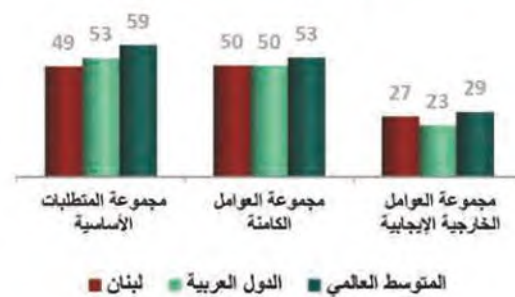


الأداء في مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار 2017

الترتيب وقيمة المؤشر العام للجاذبية



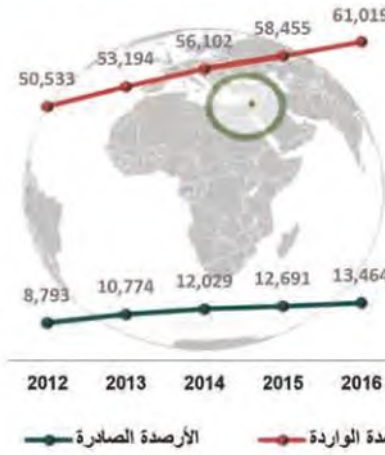
الأداء في المجموعات الثلاث الرئيسية



تطور الأداء في مؤشر ضمان



أرصدة الاستثمار الأجنبي المباشر (مليون دولار)



المصدر: مؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية (UNCTAD)

المؤشر 2017

المؤشر	القيمة
الناتج المحلي الإجمالي (مليار دولار)	53.9
معدل النمو الحقيقي للناتج المحلي الإجمالي	2.0
الناتج المحلي الإجمالي للفرد (دولار)	11,505.5
التضخم (متوسط أسعار المستهلك)	2.6
إجمالي الإنفاق الحكومي % من الناتج المحلي	28.2
ميزان الحساب الجاري (مليار دولار)	-8.4
ميزان الحساب الجاري % من الناتج المحلي	-15.5
إجمالي الصادرات (سلع وخدمات، مليار دولار)	21.1
إجمالي الواردات (سلع وخدمات، مليار دولار)	31.6
إجمالي الاحتياطيات الرسمية (مليار دولار)	38.7
عدد شهور الواردات التي تغطيها الاحتياطيات	22.1
الدين الخارجي الإجمالي % من الناتج المحلي	178.3
عدد السكان (مليون نسمة)	4.6
معدل البطالة % من إجمالي القوة العاملة	--

المصدر: صندوق النقد الدولي (IMF-April 2017)

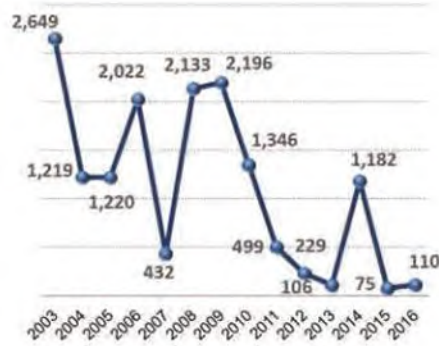
الأداء في المؤشرات الفرعية ضمن مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار 2017



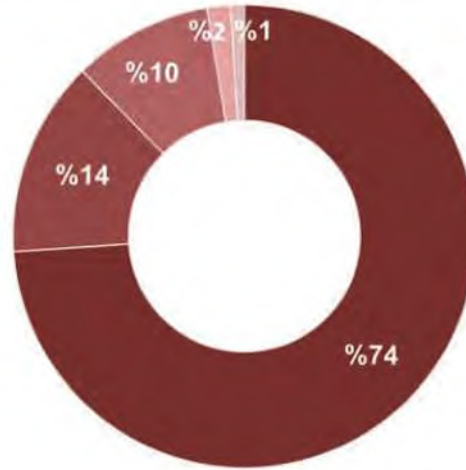
الجمهورية اللبنانية: مشروعات الاستثمار الأجنبي المباشر الجديدة



تطور المشاريع الاستثمارية الجديدة الواردة إلى لبنان (مليون دولار)



توزيع تكلفة الاستثمارات الواردة إلى لبنان حسب الأقاليم المستثمرة ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016



أهم الدول المستثمرة في لبنان ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016

الدولة	التكلفة (مليون دولار)	عدد المشروعات	عدد الشركات
الإمارات	1,129	12	12
الولايات المتحدة	224	10	10
البحرين	70	2	2
المملكة المتحدة	51	7	7
الكويت	32	4	4
ألمانيا	29	3	3
إسبانيا	24	5	5
فرنسا	22	4	4
بنغلاديش	15	1	1
الأردن	15	1	1
أخرى	92	14	14
الإجمالي	1,703	63	63

تطور المشاريع الاستثمارية حسب أهم 10 قطاعات ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016



الأقاليم المستثمرة	التكلفة (مليون دولار)	%
الشرق الأوسط	1,258.6	73.9
أمريكا الشمالية	233.3	13.7
أوروبا الغربية	166.6	9.8
آسيا والمحيط الهادئ	28.0	1.6
الدول الأوروبية الناشئة	16.0	0.9

أهم 5 شركات مستثمرة في لبنان ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016

الشركة	البلد	التكلفة (مليون دولار)
Majid Al Futtaim Group (MAF Group)	الإمارات	1,000
Verizon Communications	الولايات المتحدة	134
Al Khaleej Development (Tameer)	البحرين	64
Plus Properties	الإمارات	28
Omagine	الولايات المتحدة	28

المصدر: FDI Markets

الجمهورية اللبنانية: الصادرات والواردات السلعية



أهم الدول التي تستورد السلع من لبنان عام 2016

الدولة	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
السعودية	343	19.2
سويسرا	220	12.3
الكويت	153	8.6
الولايات المتحدة	111	6.2
مصر	95	5.3
تركيا	82	4.6
هولندا	72	4.0
ألمانيا	58	3.2
فرنسا	53	3.0
بلجيكا	50	2.8



أهم السلع التي تصدرها لبنان عام 2016

السلع	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
اللؤلؤ والأحجار الكريمة والمعادن	828	27.8
الألات والمفاعلات وغلاليات الماء	170	5.7
المعدات الكهربائية والإلكترونية	164	5.5
البلاستيك ومصنوعاته	130	4.4
الزيوت الأساسية والطور ومستحضرات التجميل	124	4.2
الخضروات والجذور والدرنات	109	3.6
مستحضرات غذائية متنوعة	89	3.0
الخضروات والفواكة والجوز	73	2.5
طباعة الكتب والصحف والصور وغيرها	73	2.4
النحاس ومصنوعاته	73	2.4

أهم الدول التي تصدر السلع إلى لبنان عام 2016

الدولة	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
الصين	2,158	13.5
إيطاليا	1,293	8.1
اليونان	1,160	7.3
الولايات المتحدة	1,135	7.1
فرنسا	980	6.1
ألمانيا	940	5.9
مصر	801	5.0
تركيا	735	4.6
سويسرا	647	4.1
اليابان	561	3.5

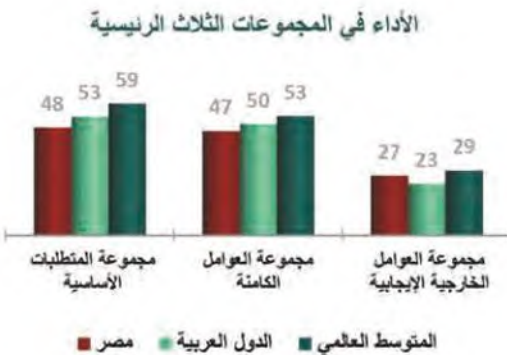
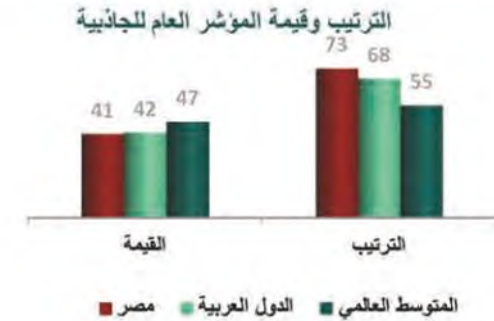


أهم السلع التي تستوردها لبنان عام 2016

السلع	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
الوقود المعدني والزيوت ومنتجات التقطير	3,678	19.7
مركبات اخرى غير السكك الحديدية والترام	1,732	9.3
اللؤلؤ والأحجار الكريمة والمعادن	1,255	6.7
منتجات صيدلانية	1,214	6.5
الألات والمفاعلات وغلاليات الماء	1,099	5.9
الاجهزة الكهربائية والإلكترونية	780	4.2
البلاستيك ومصنوعاته	596	3.2
الحديد والفولاذ	583	3.1
مستلزمات الملابس والاكسسوارات الغير محبوكة	312	1.7
الحيوانات الحية	311	1.7

المصدر: International Trade Center-TradeMap

الأداء في مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار 2017



أرصدة الاستثمار الأجنبي المباشر (مليون دولار)



المصدر: مؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية (UNCTAD)

المؤشر 2017

...	الناتج المحلي الإجمالي (مليار دولار)
3.5	معدل النمو الحقيقي للناتج المحلي الإجمالي
3,692.1	الناتج المحلي الإجمالي للفرد (دولار)
24.8	التضخم (متوسط أسعار المستهلك)
32.6	إجمالي الإنفاق الحكومي % من الناتج المحلي
...	ميزان الحساب الجاري (مليار دولار)
-5.3	ميزان الحساب الجاري % من الناتج المحلي
39.1	إجمالي الصادرات (سلع وخدمات، مليار دولار)
69.9	إجمالي الواردات (سلع وخدمات، مليار دولار)
23.7	إجمالي الاحتياطيات الرسمية (مليار دولار)
7.3	عدد شهور الواردات التي تغطيها الاحتياطيات
29.2	الدين الخارجي الإجمالي % من الناتج المحلي
92.0	عدد السكان (مليون نسمة)
12.4	معدل البطالة % من إجمالي القوة العاملة

المصدر: صندوق النقد الدولي (IMF-April 2017)

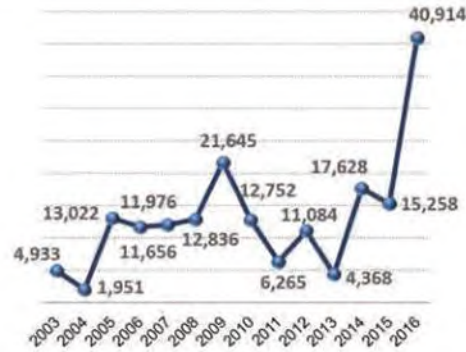
الأداء في المؤشرات الفرعية ضمن مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار 2017



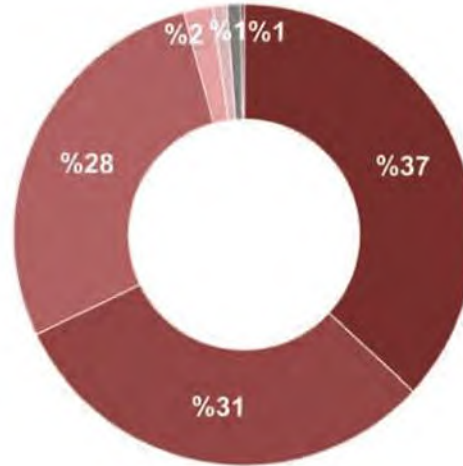


جمهورية مصر العربية: مشروعات الاستثمار الأجنبي المباشر الجديدة

تطور المشاريع الاستثمارية الجديدة الواردة
إلى مصر (مليون دولار)



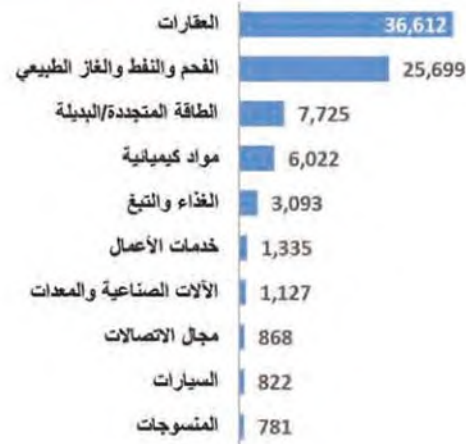
توزيع تكلفة الاستثمارات الواردة إلى مصر حسب الأقاليم
المستثمرة ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016



أهم الدول المستثمرة في مصر
ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016

الدولة	التكلفة (مليون دولار)	عدد المشروعات	عدد الشركات
الصين	22.664	20	15
الإمارات	17.369	55	34
اليونان	10.000	2	1
إيطاليا	8.572	8	5
السعودية	5.201	29	17
البحرين	3.719	4	3
قطر	3.609	2	2
المملكة المتحدة	2.795	26	18
ألمانيا	2.359	17	11
الولايات المتحدة	1.573	38	30
أخرى	11.391	117	96
الإجمالي	89.251	318	232

تطور المشاريع الاستثمارية حسب أهم 10 قطاعات
ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016



الأقاليم المستثمرة	التكلفة (مليون دولار)	%
الشرق الأوسط	32,918.9	36.9
أوروبا الغربية	27,642.2	31.0
آسيا والمحيط الهادئ	24,921.2	27.9
أمريكا الشمالية	1,807.9	2.0
الدول الأوروبية الناشئة	901.0	1.0
أفريقيا	870.3	1.0
أمريكا اللاتينية والبحر الكاريبي	189.8	0.2

أهم 5 شركات مستثمرة في مصر
ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016

الشركة	البلد	التكلفة (مليون دولار)
China Fortune Land Development (CFLD)	الصين	20,000
Mac Optic	اليونان	10,000
Al Habtoor Group	الإمارات	8,500
Eni SpA (Eni)	إيطاليا	8,099
Qatar Petroleum (QP)	قطر	3,600

المصدر: FDI Markets

جمهورية مصر العربية: الصادرات والواردات السلعية



أهم الدول التي تستورد السلع من مصر عام 2016

الدولة	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
السعودية	1,929	10.1
إيطاليا	1,701	8.9
الولايات المتحدة	1,562	8.1
تركيا	1,443	7.5
ألمانيا	1,255	6.5
الهند	1,023	5.3
إسبانيا	900	4.7
المملكة المتحدة	828	4.3
كندا	780	4.1
لبنان	774	4.0



أهم السلع التي تصدرها مصر عام 2016

السلع	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
الوقود المعدني والزيوت ومنتجات التقطير	3,229	14.3
اللؤلؤ والأحجار الكريمة والمعادن	2,654	11.8
الأجهزة الكهربائية والإلكترونية	1,535	6.8
الفاكهة والمكسرات	1,196	5.3
البلاستيك ومصنوعاته	1,178	5.2
الخضراوات والجذور والدرنات	967	4.3
الأسمدة	848	3.8
مستلزمات الملابس والاكسسوارات الغير محبوكة	757	3.4
قطن	462	2.1
حديد وفولاذ	457	2.0

أهم الدول التي تصدر السلع إلى مصر عام 2016

الدولة	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
الصين	10,598	18.0
ألمانيا	5,009	8.5
روسيا	3,783	6.4
الولايات المتحدة	3,507	6.0
إيطاليا	3,417	5.8
تركيا	2,733	4.6
الهند	2,089	3.6
الأرجنتين	1,792	3.0
البرازيل	1,772	3.0
كوريا الجنوبية	1,770	3.0



أهم السلع التي تستوردها مصر عام 2016

السلع	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
الوقود المعدني والزيوت ومنتجات التقطير	8,272	14.2
الآلات والمفاعلات وغلايات الماء	5,285	9.1
مركبات غير السكك الحديدية والترام	4,591	7.9
الأجهزة الكهربائية والإلكترونية	4,035	7.0
حبوب	3,105	5.3
حديد وفولاذ	2,842	4.9
البلاستيك ومصنوعاته	2,731	4.7
مستلزمات من الحديد والصلب	2,358	4.1
منتجات صيدلانية	1,916	3.3
اللحوم وأحشاء صالحة للأكل	1,412	2.4

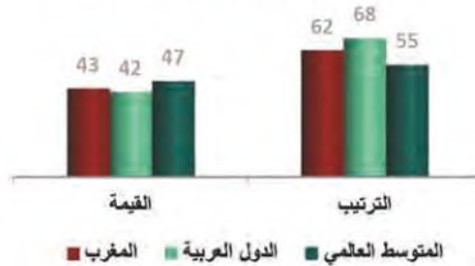
المصدر: International Trade Center-TradeMap

المملكة المغربية: الأداء العام والمكانة في مؤشر ضمان 2017

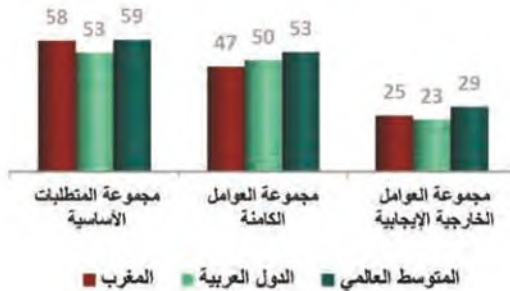


الأداء في مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار 2017

الترتيب وقيمة المؤشر العام للجاذبية



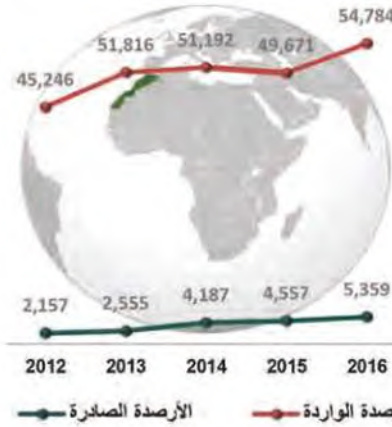
الأداء في المجموعات الثلاث الرئيسية



تطور الأداء في مؤشر ضمان



أرصدة الاستثمار الأجنبي المباشر (مليون دولار)



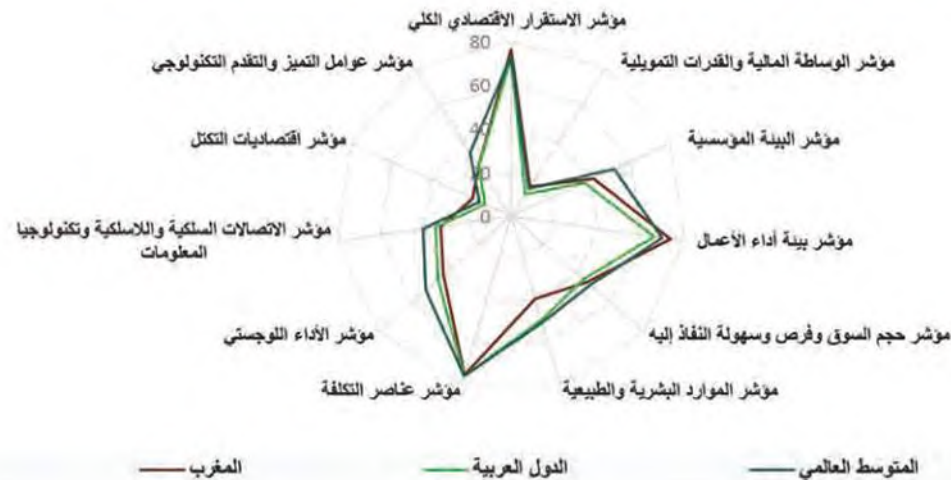
المصدر: مؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية (UNCTAD)

المؤشر 2017

المؤشر	القيمة
الناتج المحلي الإجمالي (مليار دولار)	105.6
معدل النمو الحقيقي للناتج المحلي الإجمالي	4.4
الناتج المحلي الإجمالي للفرد (دولار)	3,063.9
التضخم (متوسط أسعار المستهلك)	1.2
إجمالي الإنفاق الحكومي % من الناتج المحلي	29.7
ميزان الحساب الجاري (مليار دولار)	-2.7
ميزان الحساب الجاري % من الناتج المحلي	-2.6
إجمالي الصادرات (سلع وخدمات، مليار دولار)	35.8
إجمالي الواردات (سلع وخدمات، مليار دولار)	45.3
إجمالي الاحتياطيات الرسمية (مليار دولار)	27.6
عدد شهور الواردات التي تغطيها الاحتياطيات	9.2
الدين الخارجي الإجمالي % من الناتج المحلي	32.3
عدد السكان (مليون نسمة)	34.2
معدل البطالة % من إجمالي القوة العاملة	9.6

المصدر: صندوق النقد الدولي (IMF-April 2017)

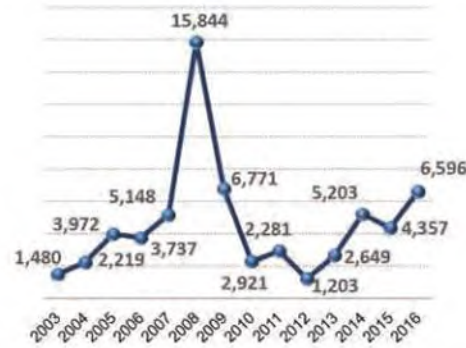
الأداء في المؤشرات الفرعية ضمن مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار 2017



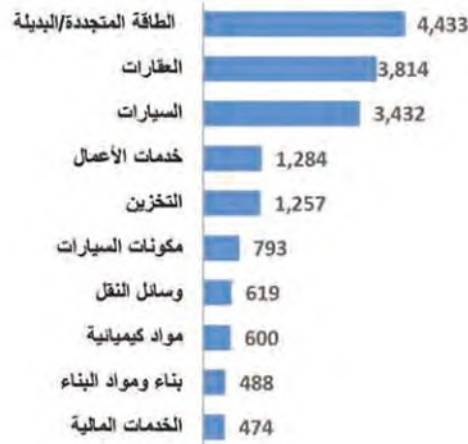
المملكة المغربية: مشروعات الاستثمار الأجنبي المباشر الجديدة



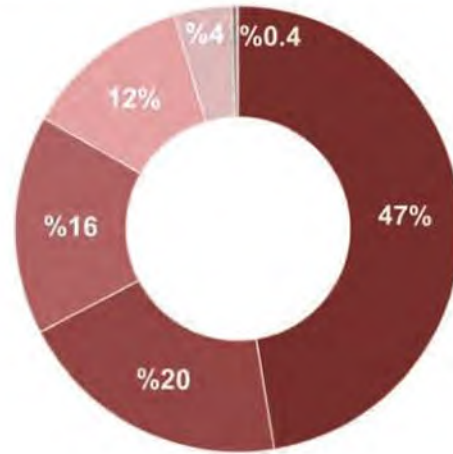
تطور المشاريع الاستثمارية الجديدة الواردة إلى المغرب (مليون دولار)



تطور المشاريع الاستثمارية حسب أهم 10 قطاعات ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016



توزيع تكلفة الاستثمارات الواردة إلى المغرب حسب الأقاليم المستثمرة ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016



الأقاليم المستثمرة	التكلفة (مليون دولار)	%
أوروبا الغربية	9,482.7	47.4
آسيا والمحيط الهادئ	3,985.6	19.9
الشرق الأوسط	3,184.7	15.9
أمريكا الشمالية	2,428.5	12.1
الدول الأوروبية الناشئة	837.3	4.2
أفريقيا	77.6	0.4
أمريكا اللاتينية والبحر الكاريبي	11.0	0.1

أهم الدول المستثمرة في المغرب ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016

الدولة	التكلفة (مليون دولار)	عدد المشروعات	عدد الشركات
فرنسا	3,536	83	77
الصين	2,811	11	10
الإمارات	2,716	40	18
الولايات المتحدة	1,834	49	34
إسبانيا	1,606	48	45
إيطاليا	1,580	10	5
اليابان	1,014	13	13
الدنمارك	910	3	3
كندا	595	5	4
المملكة المتحدة	568	18	15
أخرى	2,840	69	65
الإجمالي	20,008	349	289

أهم 5 شركات مستثمرة في المغرب ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016

الشركة	البلد	التكلفة (مليون دولار)
Shanghai Electric	الصين	2,000
Enel	إيطاليا	1,356
Groupe PSA (PSA Peugeot-Citroen)	فرنسا	1,265
Middle East Development	فرنسا	1,000
AP Moller - Maersk	الإمارات	908

المصدر: FDI Markets

المملكة المغربية: الصادرات والواردات السلعية



أهم الدول التي تستورد السلع من المغرب عام 2016

الدولة	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
إسبانيا	6.283	25.9
فرنسا	4.701	19.4
ألمانيا	1.165	4.8
الولايات المتحدة	1.060	4.4
إيطاليا	926	3.8
تركيا	918	3.8
المملكة المتحدة	871	3.6
الهند	840	3.5
البرازيل	655	2.7
روسيا	567	2.3



أهم السلع التي تصدرها المغرب عام 2016

السلع	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
الاجهزة الكهربائية و الالكترونية	3.741	16.4
مكونات مركبات غير السكك الحديدية والترام	3.137	13.7
مستلزمات الملابس والاكسسوارات الغير محبوكة	2.239	9.8
الأسمدة	2.133	9.3
الاسماك	1.223	5.4
المواد الكيميائية غير العضوية والمعادن الثمينة	1.163	5.1
الملح والكبريت والحجر والجص والكلس والإسمنت	948	4.1
الخضراوات والجنور والدرنات	899	3.9
مستلزمات الملابس والاكسسوارات	760	3.3
الفاكهة والمكسرات	739	3.2

أهم الدول التي تصدر السلع إلى المغرب عام 2016

الدولة	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
إسبانيا	7.676	22.2
فرنسا	4.730	13.7
الصين	3.127	9.1
ألمانيا	2.319	6.7
الولايات المتحدة	1.866	5.4
إيطاليا	1.785	5.2
تركيا	1.470	4.3
المملكة المتحدة	1.149	3.3
هولندا	1.137	3.3
بلجيكا	921	2.7



أهم السلع التي تستوردها المغرب عام 2016

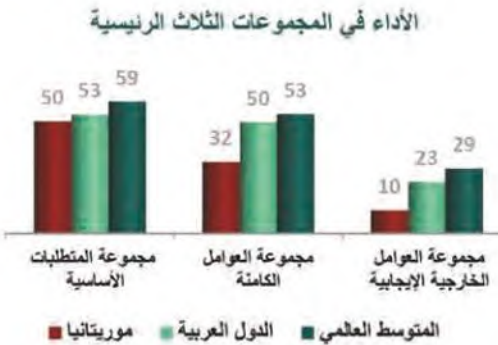
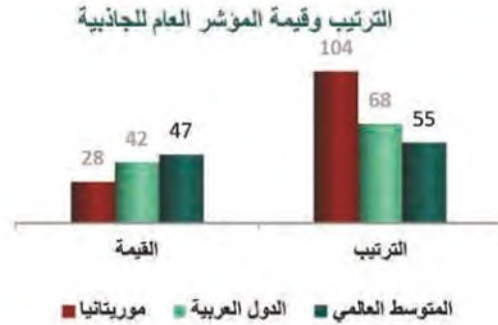
السلع	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
الوقود المعدني والزيوت ومنتجات التقطير	5.549	13.3
الألات والمفاعلات وغلايات الماء	4.589	11.0
مركبات غير السكك الحديدية والترام	4.483	10.8
الاجهزة الكهربائية و الالكترونية	4.152	10.0
الحبوب	1.889	4.5
البلاستيك ومصنوعاته	1.665	4.0
الحديد والفولاذ	1.277	3.1
مستلزمات من الحديد والصلب	1.160	2.8
الطائرات والمركبات الفضائية وأجزاؤها	760	1.8
خيوط من صنع الإسنان	678	1.6

المصدر: International Trade Center-TradeMap

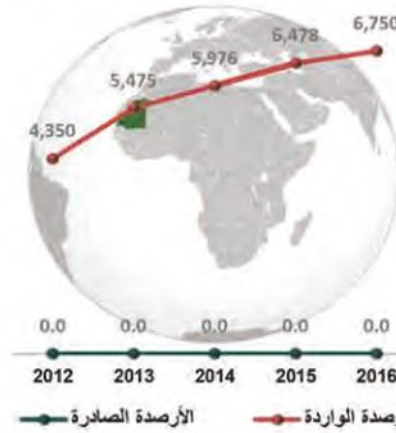


الجمهورية الإسلامية الموريتانية: الأداء العام والمكانة في مؤشر ضمان 2017

الأداء في مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار 2017



أرصدة الاستثمار الأجنبي المباشر (مليون دولار)



المصدر: مؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية (UNCTAD)

المؤشر 2017

5.1	الناتج المحلي الإجمالي (مليار دولار)
3.8	معدل النمو الحقيقي للناتج المحلي الإجمالي
1,275.3	الناتج المحلي الإجمالي للفرد (دولار)
3.6	التضخم (متوسط أسعار المستهلك)
33.4	إجمالي الإنفاق الحكومي % من الناتج المحلي
-0.8	ميزان الحساب الجاري (مليار دولار)
-15.1	ميزان الحساب الجاري % من الناتج المحلي
2.0	إجمالي الصادرات (سلع وخدمات، مليار دولار)
2.9	إجمالي الواردات (سلع وخدمات، مليار دولار)
0.8	إجمالي الاحتياطيات الرسمية (مليار دولار)
4.8	عدد شهور الواردات التي تغطيها الاحتياطيات
104.6	الدين الخارجي الإجمالي % من الناتج المحلي
3.9	عدد السكان (مليون نسمة)
--	معدل البطالة % من إجمالي القوة العاملة

المصدر: صندوق النقد الدولي (IMF-April 2017)

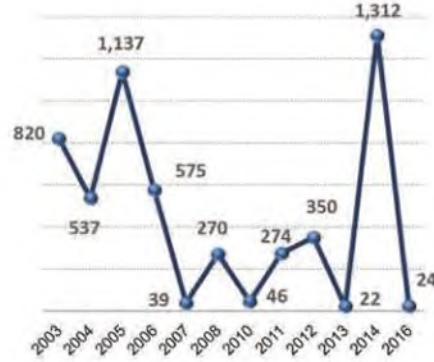
الأداء في المؤشرات الفرعية ضمن مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار 2017



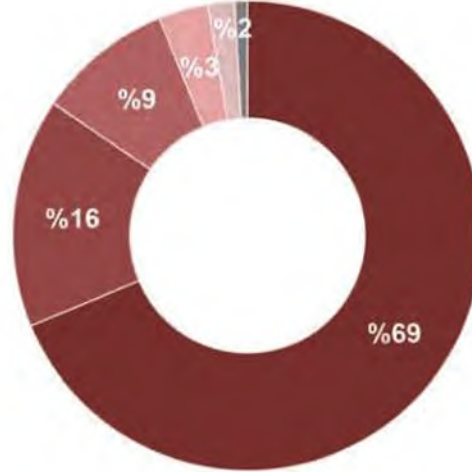
الجمهورية الإسلامية الموريتانية: مشروعات الاستثمار الأجنبي المباشر الجديدة



تطور المشاريع الاستثمارية الجديدة الواردة إلى موريتانيا (مليون دولار)



توزيع تكلفة الاستثمارات الواردة إلى موريتانيا حسب الأقاليم المستثمرة ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016



أهم الدول المستثمرة في موريتانيا ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016

الدولة	التكلفة (مليون دولار)	عدد المشروعات	عدد الشركات
سويسرا	900	1	1
أندونيسيا	270	1	1
فرنسا	243	2	1
نيجيريا	160	1	1
ليتوانيا	58	1	1
المملكة المتحدة	30	2	2
دولة قطر	16	1	1
الإمارات	15	1	1
الولايات المتحدة	15	2	2
الإجمالي	1.707	12	11

تطور المشاريع الاستثمارية حسب أهم 10 قطاعات ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016



الأقاليم المستثمرة	التكلفة (مليون دولار)	%
أوروبا الغربية	1,172.5	68.7
آسيا والمحيط الهادئ	270.0	15.8
أفريقيا	159.8	9.4
الدول الأوروبية الناشئة	58.4	3.4
الشرق الأوسط	31.3	1.8
أمريكا الشمالية	14.7	0.9

أهم 5 شركات مستثمرة في موريتانيا ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016

الشركة	البلد	التكلفة (مليون دولار)
Glencore (Glencore Xstrata)	سويسرا	900
PT Bumi Resources	أندونيسيا	270
CMA CGM	فرنسا	243
Dangote Group	نيجيريا	160
Viciunai Group	ليتوانيا	58

المصدر: FDI Markets

الجمهورية الإسلامية الموريتانية: الصادرات والواردات السلعية



أهم الدول التي تستورد السلع من موريتانيا عام 2016

الدولة	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
الصين	738	40.6
سويسرا	231	12.7
إسبانيا	208	11.5
اليابان	128	7.1
إيطاليا	117	6.4
ألمانيا	64	3.5
الولايات المتحدة	52	2.9
فرنسا	48	2.6
هولندا	38	2.1
كوريا الجنوبية	35	1.9



أهم السلع التي تصدرها موريتانيا عام 2016

السلع	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
خامات تعدين	710	41.2
الاسماك	607	35.2
الؤلؤ والأحجار الكريمة والمعادن	236	13.7
المخلفات والنفايات	94	5.5
الوقود المعدني والزيوت ومنتجات التقطير	39	2.3
منتجات حيوانية والدهون النباتية والزيوت	25	1.5
محضرات اللحوم والأسماك والماكولات البحرية	5	0.3
المنتجات الكيماوية المتنوعة	1	0.1
الملح والكبريت والحجر والجص والكلس والإسمنت	1	0.1
الحديد والفولاذ	1	0.1

أهم الدول التي تصدر السلع إلى موريتانيا عام 2016

الدولة	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
الصين	885	35.1
المغرب	173	6.8
فرنسا	163	6.5
إسبانيا	127	5.0
البرازيل	120	4.7
الولايات المتحدة	116	4.6
بلجيكا	103	4.1
هولندا	96	3.8
السنگال	78	3.1
تركيا	73	2.9



أهم السلع التي تستوردها موريتانيا عام 2016

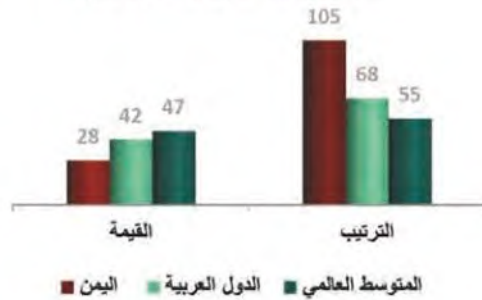
السلع	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
الوقود المعدني والزيوت ومنتجات التقطير	443	19.4
الألات والمفاعلات وغلايات الماء	323	14.1
السفن والقوارب والهيكل العائمة	322	14.1
الحبوب	121	5.3
مركبات غير السكك الحديدية والترام	108	4.8
الأجهزة الكهربائية والإلكترونية	92	4.0
الطائرات والمركبات الفضائية وأجزائها	77	3.4
منتجات الألبان	67	2.9
مستلزمات من الحديد والصلب	58	2.6
الملح والكبريت والحجر والجص والكلس والإسمنت	48	2.1

المصدر: International Trade Center-TradeMap

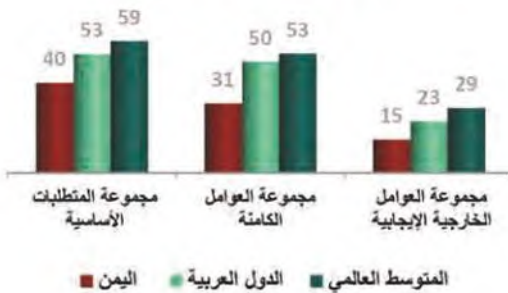


الأداء في مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار 2017

الترتيب وقيمة المؤشر العام للجاذبية



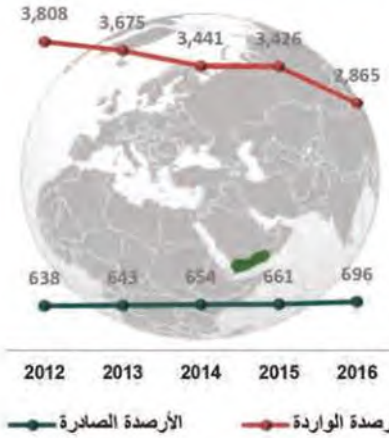
الأداء في المجموعات الثلاث الرئيسية



تطور الأداء في مؤشر ضمان



أرصدة الاستثمار الأجنبي المباشر (مليون دولار)



المصدر: مؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية (UNCTAD)

المؤشر 2017

27.2	الناتج المحلي الإجمالي (مليار دولار)
5.0	معدل النمو الحقيقي للناتج المحلي الإجمالي
882.3	الناتج المحلي الإجمالي للفرد (دولار)
20.0	التضخم (متوسط أسعار المستهلك)
24.3	إجمالي الإنفاق الحكومي % من الناتج المحلي
-1.1	ميزان الحساب الجاري (مليار دولار)
-4.2	ميزان الحساب الجاري % من الناتج المحلي
2.8	إجمالي الصادرات (سلع وخدمات، مليار دولار)
8.4	إجمالي الواردات (سلع وخدمات، مليار دولار)
1.1	إجمالي الاحتياطيات الرسمية (مليار دولار)
4.6	عدد شهور الواردات التي تغطيها الاحتياطيات
20.3	الدين الخارجي الإجمالي % من الناتج المحلي
30.0	عدد السكان (مليون نسمة)
--	معدل البطالة % من إجمالي القوة العاملة

المصدر: صندوق النقد الدولي (IMF-April 2017)

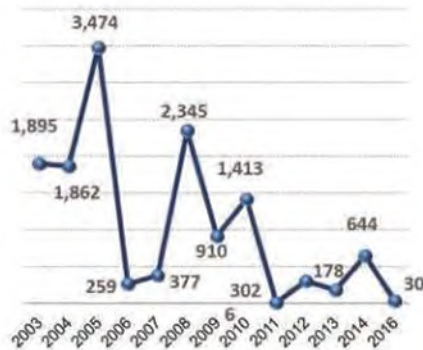
الأداء في المؤشرات الفرعية ضمن مؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار 2017



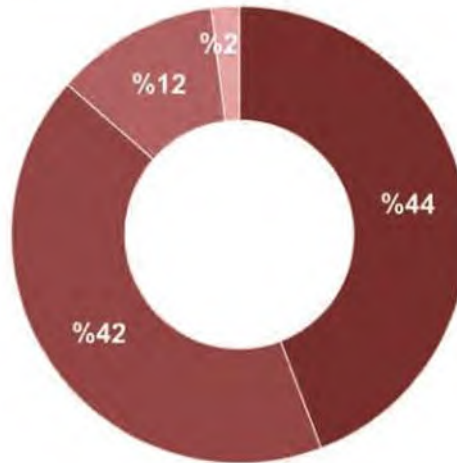
الجمهورية اليمنية: مشروعات الاستثمار الأجنبي المباشر الجديدة



تطور المشاريع الاستثمارية الجديدة الواردة إلى اليمن (مليون دولار)



توزيع تكلفة الاستثمارات الواردة إلى اليمن حسب الأقاليم المستثمرة ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016



أهم الدول المستثمرة في اليمن ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016

الدولة	التكلفة (مليون دولار)	عدد المشروعات	عدد الشركات
قطر	289	1	1
الهند	220	1	1
سلطنة عمان	178	1	1
الصين	134	1	1
سنغافورة	134	1	1
الولايات المتحدة	134	1	1
فرنسا	23	1	1
أستراليا	22	1	1
الإمارات	20	2	2
الإجمالي	1,153	10	10

تطور المشاريع الاستثمارية حسب أهم 10 قطاعات ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016



الأقاليم المستثمرة	النسبة المئوية (%)	التكلفة (مليون دولار)
آسيا والمحيط الهادئ	44.2	509.3
الشرق الأوسط	42.3	487.3
أمريكا الشمالية	11.6	133.8
أوروبا الغربية	2.0	22.8

أهم 5 شركات مستثمرة في اليمن ما بين يناير 2012 وديسمبر 2016

الشركة	البلد	التكلفة (مليون دولار)
Hamad Medical	قطر	289
Bharat Heavy Electricals (BHEL)	الهند	220
Raysut Cement	سلطنة عمان	178
SEA-ME-WE 5	سنغافورة	134
AAE-1 Consortium	الصين	134

المصدر: FDI Markets

الجمهورية اليمنية: الصادرات والواردات السلعية



أهم الدول التي تستورد السلع من اليمن عام 2016

الدولة	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
1 سلطنة عُمان	297	46.4
2 الصين	166	26.0
3 السعودية	39	6.1
4 مصر	29	4.5
5 تايلاند	20	3.2
6 هونغ كونغ، الصين	18	2.8
7 كوريا الجنوبية	17	2.6
8 ماليزيا	9	1.3
9 الهند	5	0.8
10 هولندا	4	0.7



أهم السلع التي تصدرها اليمن عام 2016

السلع	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
1 اللؤلؤ والأحجار الكريمة والمعادن	264	41.2
2 الوقود المعدني والزيوت ومنتجات التقطير	158	24.7
3 الأسماك	91	14.2
4 النحاس ومصنوعاته	22	3.5
5 الفاكهة والمكسرات	18	2.8
6 البلاستيك ومصنوعاته	13	2.0
7 القهوة والشاي والتوابل	12	1.8
8 الجلود الخام (غير القراء)	11	1.7
9 الألومنيوم ومصنوعاته	9	1.4
10 المخلفات والنفايات	9	1.4

أهم الدول التي تصدر السلع إلى اليمن عام 2016

الدولة	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
1 الصين	1,710	27.4
2 تركيا	537	8.6
3 سلطنة عُمان	518	8.3
4 الهند	448	7.2
5 البرازيل	384	6.1
6 السعودية	304	4.9
7 مصر	215	3.4
8 أستراليا	188	3.0
9 الولايات المتحدة	171	2.7
10 الأرجنتين	168	2.7



أهم السلع التي تستوردها اليمن عام 2016

السلع	القيمة (مليون دولار)	% الإجمالي
1 الحبوب	821	13.1
2 مركبات غير السكك الحديدية والترام	399	6.4
3 الوقود المعدني والزيوت ومنتجات التقطير	353	5.6
4 السكريات والحلويات والسكر	349	5.6
5 الحديد والفولاذ	307	4.9
6 الأجهزة الكهربائية والإلكترونية	255	4.1
7 منتجات صيدلانية	245	3.9
8 البلاستيك ومصنوعاته	223	3.6
9 الآلات والمفصلات وغلايات الماء	201	3.2
10 مستلزمات الملابس والإكسسوارات المحبوكة	181	2.9

المصدر: International Trade Center-TradeMap



الجزء الرابع: مخاطر الاستثمار والتجارة والتمويل وآليات التعامل معها

على صعيد الوحدات الاقتصادية الفردية، يصعب على المستثمر أو المصدر أن يحدد بدقة معدل العائد المتوقع على الاستثمار أو على الصفقة التجارية الدولية، وإن كان يستطيع أن يقدر عدد الاحتمالات الممكنة وقيمة كل احتمال وقيمة العائد المتوقع في ظلّه، فهو يواجه ضرورة تقدير العائد المتوقع أن يتولد عن الاستثمار أو التبادل التجاري، وكذلك تقدير المخاطر التي يتعرض لها هذا العائد حتى تتم التغطية المناسبة للعائد والمخاطر اللذين يعدان المحددين الأساسيين لقراره الاقتصادي.

وعلى صعيد المؤسسات المالية، يصعب بشكل مستمر تحقيق التوافق بين حجم وتواريخ استحقاق أصولها وخصومها الأجنبية وبالتالي تكون معرضة لخطر العملة الأجنبية، كما ينتج عن احتفاظها بأصول في بلد أجنبي تحملها لنوع آخر من مخاطر الاستثمار الأجنبي يدعى بالمخاطر السيادية، وهو مختلف عن خطر الائتمان الذي تواجهه المؤسسة المالية التي تشتري أصولاً محلية كسندات وقروض الشركات المحلية. فقد تعجز الشركة الأجنبية عن سداد المبلغ الأصلي وفوائد القرض حتى ولو كانت تريد ذلك، فحكومة البلد الذي يوجد فيه المركز الرئيسي للشركة قد تمنع أو تحدد سداد الديون تبعاً لوجود نقص أو عجز في العملة الأجنبية أو أحداث سياسية معادية.

أما على الصعيد الدولي، فقد تضطر بعض الدول إلى تأجيل سداد ديونها ومنها السندات إلى ما بعد تاريخ الاستحقاق، وذلك في حالة الحروب وزيادة الإنفاق العسكري وحاجتها الاستثنائية للموارد أو في حالة تفاقم عجز الموازنة والدين العام، وقد تلزم الدولة المعنية المؤسسات المالية بالاكتمال بسندات جديدة تقوم بإصدارها لتمويل الإنفاق الحربي أو العجز التراكمي، ومن هذا المنطلق تتعرض تلك المؤسسات إلى مخاطر سياسية.

وأمام تزايد أثر العولمة المالية وحرية حركة رؤوس الأموال، وظهور الأزمات المالية الدولية وأثرها على أداء القطاع المصرفي والمالي، وفي ظل عامل عدم التأكد، كان لابد من تقدير مستويات المخاطر في المعاملات المصرفية والمالية، حيث تم إصدار أول مؤشرات الجدارة الائتمانية من شركة Moody's في عام 1909. ويوجد اليوم العشرات من وكالات التصنيف الائتماني المعترف بها والتي تعمل في مجال قياس مخاطر التمويل والاستثمار والتجارة وتقوم بإصدار تصنيفات للحكومات والشركات والقطاع المالي وهيئات التمويل والأوراق المالية بأنواعها وأجالها، بالإضافة إلى نشر البحوث والتحليلات المالية

على الأسهم والسندات. لكن اثنتين فقط من هذه الوكالات تحتكران 80% من سوق التصنيف العالمي، وهما وكالة موديز ووكالة ستاندرد أند بورز، تليهما وكالة فيتش التي تهيمن على 14% من سوق التصنيف العالمي المقدر. كما أصبحت التصنيفات الائتمانية التي تمنحها وكالات التصنيف العالمية هدفاً في حد ذاته تسعى الكثير من المؤسسات والشركات المالية المختلفة للحصول عليها، باعتبار هذا التصنيف شهادة دولية تؤكد حسن أداء المؤسسة أو البنك وقوة مركزه المالي.

ولم يقف الأمر عند هذا الحد بل ظهرت أدوات وأساليب متخصصة ومتطورة في رصد المخاطر التجارية وغير تجارية وخصوصاً المخاطر السياسية وتصنيفها وتقييمها ثم التعامل معها عبر آليات متعددة منها القبول والتجنب والتقليص والنقل.

ويعد نقل المخاطر إلى طرف آخر (مؤسسات وشركات متخصصة) تقدم خدمة التأمين ضد المخاطر التجارية وغير التجارية داخل الدولة الواحدة أو عبر الحدود أحد أهم الآليات الوقائية والاستباقية الفعالة في التعامل مع المخاطر، حيث تقدم تلك المؤسسات للممول أو المستثمر أو المصدر تعويضا مناسباً عند تحقق الخطر مقابل رسوم سنوية تمثل نسبة متغيرة من قيمة عملياتهم تختلف بحسب معدل الخطر. ويوجد في العالم اليوم نحو 50 مؤسسة إقليمية ودولية وشركة تقدم هذا النوع من خدمة الضمان العابرة للحدود بقيمة تبلغ سنويا بحدود تريليوني دولار تغطي نحو 10% من الاستثمارات الأجنبية المباشرة والتجارة العالمية.

وتعد المؤسسة العربية لضمان الاستثمار وائتمان الصادرات التي أسستها الدول العربية في الكويت في منتصف السبعينيات أول منظمة متعددة الأطراف لتقديم هذا النوع من الخدمات والتي زادت مجمل عمليات ضمان الاستثمار وائتمان الصادرات التي قدمتها عن 14.6 مليار دولار بنهاية العام 2016، والتي ساهمت بشكل كبير في إقناع مستثمرين عرب وأجانب في دخول الدول العربية في ظل المخاطر السياسية التي تشهدها المنطقة منذ منتصف السبعينيات.

وفي هذا السياق، ونظراً لأهمية إدارة المخاطر في تحديد حجم وطبيعة ووجهة تدفقات رؤوس الأموال والسلع والأعمال بشكل عام، يفرد التقرير محورا خاصا لمخاطر الاستثمار والتجارة والتمويل يستعرض فيه أنواع المخاطر، وأهمية تقييمها، وأدوات تقييمها وآليات التعامل معها.

1. أنواع المخاطر

تُعرف المخاطر بأنها احتمالية تعرض المؤسسة المالية أو المنشأة الاقتصادية إلى خسائر أو حدث غير متوقع وغير مخطط له، و/أو تذبذب العائد المتوقع على استثمار معين، مما ينتج عنه آثار سلبية لها قدرة على التأثير على تحقيق أهداف المؤسسة أو المنشأة المرجوة وتنفيذ استراتيجياتها بنجاح.

وتعرف تقييم المخاطر على أنها العملية التي يتم بموجبها تحديد المخاطر المحتملة وقياس درجة المخاطرة الواقعة على الأعمال المراد تحقيقها/ تنفيذها سواء كانت مشروعاً استثمارياً أو صفقة تجارية أو عملية إقراض أو عملية اقتصادية يراد تنفيذها في وقت أو مكان أو كمية أو كيفية معينة، ويكون قياس درجة المخاطرة بقياس مدى التأثير الواقع على تحقيق المراد. فجميع المخاطر يجب أن تُقيم بطريقة وصفية وبصورة منتظمة، وحيثما أمكن يتم التقييم بطريقة كمية، كما يجب أن يأخذ تقييم المخاطر في الحسبان تأثير الأحداث المتوقعة وغير المتوقعة.

أما إدارة المخاطر فهي العملية التي يتم بموجبها قياس وتقييم المخاطر التي تواجه المنشأة أو المؤسسة المالية واتخاذ الإجراءات المناسبة لتخفيف وقع الخطر عند حدوثه والتقليل من آثاره على النتائج المنتظرة أو نقله إلى جهة أخرى، وذلك في ضوء تحليل التكلفة والعائد، والسعي لتحقيق التوازن بين درجة المخاطرة الممكن تحملها ومستوى الفائدة العائدة من تحقق المراد. فالغاية من إدارة المخاطر هي تخفيض احتمالات حدوث الخسارة وتخفيض آثارها السلبية عند وقوعها و الخطوات الأساسية في هذا الاتجاه تبدأ بالتعرف على جميع مصادر الخطر المتوقعة وتحليلها وتقدير الحد الأقصى لقيمة الخطر المتوقع منها ثم بعد ذلك تأتي مرحلة التعامل مع هذه المخاطر.

ويمكن تقسيم المخاطر إلى أنواع عدة بناء على معايير مختلفة نذكر من بينها انتظام المخاطر أو عدم انتظامها (الاستثمارات المالية والمخاطر التي تتأثر بها عوائد الأوراق المالية) أو الجهة التي تتعرض للمخاطر (المؤسسات المالية، المنشأة الاقتصادية، المصدر أو المستورد، المستثمر المحلي أو الأجنبي) أو أصل الخطر أو طبيعة هذا الخطر، وسوف يتم التركيز على معيار الجهة المعنية بالمخاطر في الأجزاء التالية من المحور.

مراحل إدارة المخاطر

تحديد الأسباب التي قد تنتج عنها المخاطر

فمخاطر الإقراض قد لا تكون نتيجة سبب مباشر يتعلق بالمقترض وشروط القرض بل قد تكون نتيجة ظروف عامة تؤثر في الاقتصاد القومي أو في القطاع الذي ينتمي إليه المقترض وتؤدي إلى شح المواد أو تعطيل الإنتاج

قياس درجة الخطر

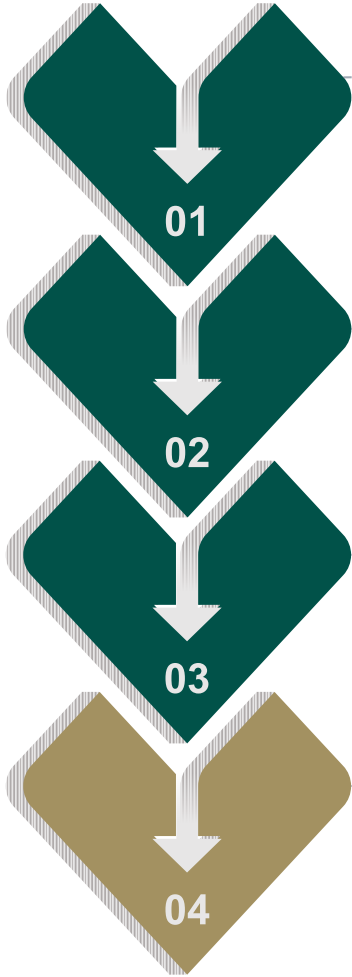
باستخدام معايير علمية وموضوعية بطريقة تمكننا من تصنيفها والتعرف على درجتها بشكل واضح ومقارنة المخاطر المتضمنة في القرارات المختلفة مع بعضها البعض ثم مع العائد المتوقع من كل استثمار

تحديد مستوى المخاطر

يتطلب موازنة بين المخاطر والعائد من وراء كل مخاطرة

إدارة العمل بمستوى مقبول من المخاطر

وجود نظام مناسب للرقابة والمتابعة مع تفويض الصلاحيات للعناصر الأكثر كفاية ضمن السياسات العامة الموضوعية



1.1. المخاطر التي تتعرض لها المؤسسات المالية

تواجه المؤسسات المالية أنواعاً متعددة من المخاطر أهمها:

1 - **مخاطر الائتمان (Credit Risk)** : تنشأ مخاطر الائتمان نتيجة لاحتمال أن التدفقات النقدية الناجمة عن المطالبات المالية (financial claims) العائدة للمؤسسات المالية كالقروض والسندات لا تسدد بشكل كامل. ويجدر الإشارة إلى أن المؤسسات المالية التي تُقدم قروضاً أو تشتري سندات طويلة الأجل معرضة لهذا النوع من المخاطر بشكل أكبر من المؤسسات المالية التي تُقدم قروضاً أو تشتري سندات قصيرة الأجل. فالبنوك وشركات التأمين على الحياة مُعرضة لمخاطر الائتمان بشكل أكثر من الصناديق المشتركة وشركات التأمين على الممتلكات والمسؤولية المدنية وهذا يعود لاحتفاظ المجموعة الأولى بأصول في محافظهم المالية ذات تواريخ استحقاق أكبر من تواريخ استحقاق الأصول التي تحتفظ بها المجموعة الأولى.

2 - **مخاطر السيولة (Liquidity Risk)** : تزداد مخاطر السيولة عندما يطلب مالكو الخصوم كالمودعين وحاملي بوالص أو شهادات التأمين السداد الفوري للمطالبات المالية التي يملكونها لدى إحدى المؤسسات المالية، أو عندما يطلب حاملو وعود الاقتراض خارج الميزانية (off-balance-sheet loan commitments) فجأة استخدام حقهم في الاقتراض. عندما يطلب حاملو الخصوم السداد المباشر للنقد، فالمطالبات المالية تُعاد إلى المؤسسة المالية التي بدورها إما أن تقترض مبالغ إضافية أو تبيع بعض الأصول المتواجدة لديها لمقابلة طلبات السحب تلك. ويقود انخفاض الثقة بالمؤسسات المالية من قبل مالكي الخصوم إلى زيادة المسحوبات عما هو متوقع، فعندما تواجه كل المؤسسات المالية أو بعضها تلك الزيادة في المسحوبات فإنها تضطر لبيع أصولها الأقل سيولة. وقد تضطر لتسييل أصولها بأسعار منخفضة وفي بعض الأحيان أقل من القيمة السوقية العادلة، مما يؤثر على ربحيتها وقدرتها على الوفاء بالديون ويسبب إخفاقها.

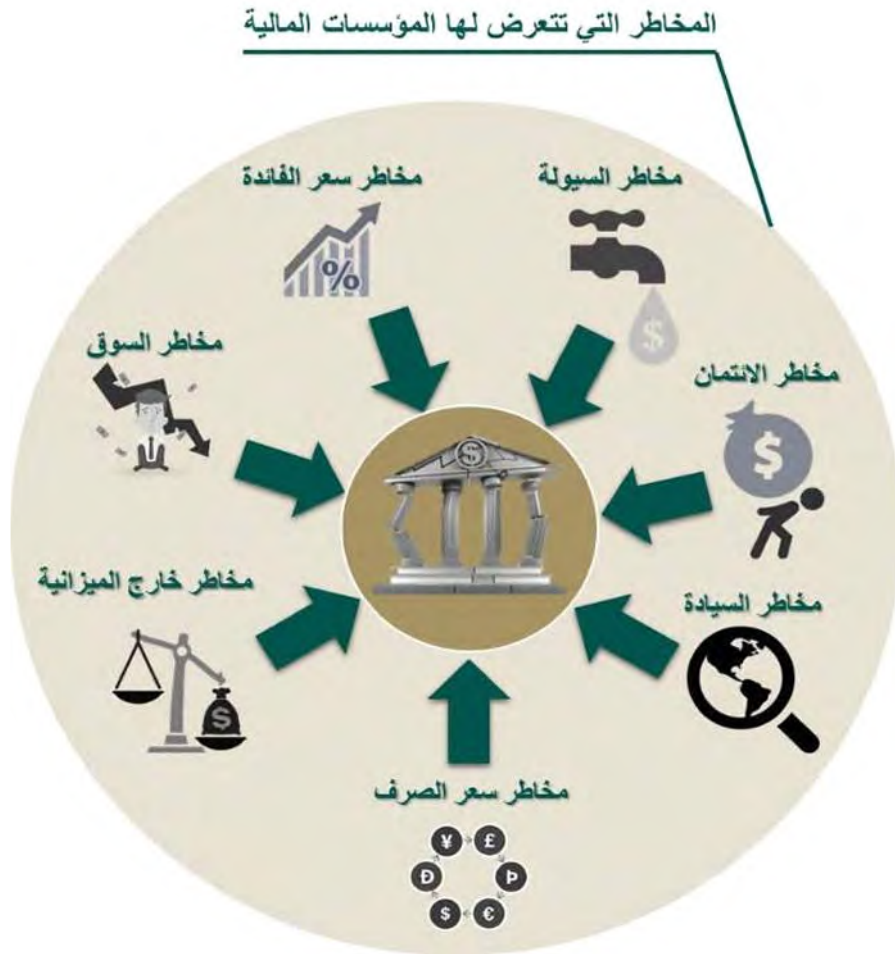
3 - **مخاطر سعر الفائدة (Interest rate risk)** : نوع من المخاطر التي تواجهها المؤسسات المالية في حالة عدم التوافق (mismatching) في تواريخ الاستحقاق بين الأصول والخصوم،

وعندما يحدث تقلب في معدل الفائدة. ففي حالة تجاوز تاريخ استحقاق الأصول لتاريخ استحقاق الخصوم الممولة، يتسبب ارتفاع معدل الفائدة في تعرض المؤسسة المالية لمخاطر إعادة التمويل (refinancing risk)، وهذا الخطر هو نوع من مخاطر معدل الفائدة وفيه تكون كلفة التمويل أكبر من العائد المحقق على الأصول المستثمرة، وبالتالي تتأثر أرباح المؤسسة المالية سلباً. وفي حالة تجاوز تاريخ استحقاق الخصوم لتاريخ استحقاق الأصول، تكون المؤسسة المالية معرضة لمخاطر معدل الفائدة، فهي تواجه عدم تأكد حول معدل الفائدة الذي من خلاله تستطيع إعادة استثمار أموالها في السنة الثانية، وهي إذن معرضة لمخاطر إعادة الاستثمار (reinvestment risk) من خلال احتفاظها بأصول ذات تاريخ استحقاق أقل من الخصوم التي مولتها وفيه نجد أن العائد المحقق على الأموال المستثمرة في الأصول أقل من كلفة هذه الأموال مما يؤثر سلباً على أرباح المؤسسة.

وإذا ما كان احتفاظ المؤسسة المالية بأصول وخصوم ذات تواريخ استحقاق غير متوافقة يعرضها لمخاطر معدل الفائدة، فإنها تستطيع التحوط وحماية نفسها ضد هذه المخاطر من خلال الاحتفاظ بأصول وخصوم لها نفس تواريخ الاستحقاق، وعلى الرغم من أن التوافق هذا يقلل من مخاطر معدل الفائدة إلا أنه يقلل كذلك من ربحية المؤسسة المالية.

4 - **مخاطر السوق (Market Risk)** : تنشأ مخاطر السوق عندما تقوم المؤسسات المالية بمبادلة الأصول والخصوم والمشتقات أكثر من احتفاظها بها لفترات طويلة لأغراض الاستثمار والتمويل أو التحوط. وترتبط مخاطر السوق بخطر معدل الفائدة وخطر المبادلات الأجنبية وكذلك نجد أن خطر المؤسسة المالية ككل له دور مؤثر في هذا النوع من المخاطر، إضافة إلى أنه يضيف بعداً آخر للخطر وهو فعاليات المبادلة (trading activity)، إذن هو خطر إضافي تتعرض له المؤسسة المالية عندما يرتبط خطر المبادلات الأجنبية ومعدل الفائدة باستراتيجية المبادلة. فخطر السوق أو خطر المبادلة هو الخطر الذي يمكن التعرض له عندما تأخذ المؤسسة المالية وضعاً طويلاً (long) أو قصيراً (short) مفتوحاً أو غير

تشتري أصولاً محلية كسندات وقروض الشركات المحلية. فقد تعجز الشركة الأجنبية عن سداد المبلغ الأصلي وفوائد القرض حتى ولو كانت تريد ذلك إذا منعت أو حددت السداد حكومة البلد الذي يوجد فيه المركز الرئيسي للشركة تبعاً لوجود نقص أو عجز في العملة الأجنبية، أو أحداث سياسية معادية. ويتضمن قياس مثل هذا النوع من المخاطر تحليل قضايا الاقتصاد الكلي مثل سياسة المبادلة، الوضع المالي للبلد (العجز والفائض التجاري).



متحوط عليه على السندات، وحقوق الملكية، والبضائع، والمشتقات، حيث إن الأسعار ربما تتغير باتجاه معاكس للمتوقع، مع العلم أن المقصود بالوضع الطويل هو القيام بعملية شراء، أما الوضع القصير فيقصد به القيام بعملية بيع.

5 - المخاطر خارج الميزانية (Off-Balance-Sheet Risk): تشهد معظم المؤسسات المالية الحديثة نمو الفعاليات خارج الميزانية لديها، وإن أكثر المخاطر خارج الميزانية يرتبط بخطر معدل الفائدة، خطر الائتمان، وخطر سعر الصرف فيمكن أن تُستخدم للتحوط أو تقليل تلك المخاطر. يُعتبر خطاب الاعتماد المضمون (يضمن الوعد بسداد الفائدة ومبلغ القرض للمستثمرين الذين يواجهون تقصيراً في سداد التزاماتهم في المستقبل) واحداً من الفعاليات خارج الميزانية، وهناك فعاليات أخرى تتضمن التزام القرض بإقراض مبلغ معين (loan commitments)، وعقود خدمة الرهن (mortgage servicing contracts) بواسطة مؤسسات الادخار، العقود الآجلة والمستقبلية، إضافة إلى أنواع أخرى من المشتقات المحتفظ بها بواسطة المؤسسات المالية الكبيرة. على الرغم من أن هذه الفعاليات قد شكّلت لتخفيض مخاطر التعرض لخطر الائتمان، معدل الفائدة ومخاطر أخرى إلا أن سوء إدارتها إضافة إلى استخدامها في المضاربة يمكن أن يؤدي إلى خسائر كبيرة للمؤسسة المالية.

6 - مخاطر سعر الصرف (Foreign Exchange Risk): لاحظت المؤسسات المالية وبشكل متزايد أن كلاً من الاستثمار الأجنبي المباشر ومحفظة الاستثمار الأجنبية يوسعان من الفوائد المالية والتشغيلية المتاحة على الاستثمار المحلي. على الرغم من ذلك نجد أن فعاليات الاستثمار الأجنبية تُعرض المؤسسة المالية لمخاطر المبادلات الأجنبية حيث إن التغير في سعر الصرف (exchange rate) يمكن أن يؤثر عكسياً على قيمة أصول وخصوم المؤسسة المالية المقيمة بالعملة الأجنبية.

7 - مخاطر السيادة (Country or Sovereign Risk): تتعرض المؤسسة المالية التي لا تقوم بإيجاد توافق بين حجم وتواريخ استحقاق أصولها وخصومها الأجنبية لخطر العملة الأجنبية، كما يعرضها احتفاظها بأصول في بلد أجنبي لنوع آخر من مخاطر الاستثمار الأجنبي يدعى بالمخاطر السيادية، وهو مختلف عن خطر الائتمان الذي تواجهه المؤسسة المالية التي

2.1. المخاطر التي يتعرض لها المستثمر الأجنبي

تنقسم المخاطر التي يتعرض لها المستثمر بصفة عامة إلى مخاطر تجارية ومخاطر غير تجارية أو سياسية. ويعنى القسم الأول بحالات الإفلاس والخسائر الناجمة عن إقامة المشروع الاستثماري. إلا أن هذه المخاطر ليست حكراً على الاستثمار الأجنبي دون غيره، وإنما تتعلق بجميع الاستثمارات، سواء كانت وطنية أو أجنبية. أما المخاطر السياسية، التي تغطيها دون سواها أنظمة أو أجهزة ضمان الاستثمارات الوطنية والدولية، فهي تشمل جميع المخاطر التي إما تتسم بطابع سياسي أو حكومي أو تنشأ عن تدابير تتخذها الدولة المضيفة للاستثمار بصفة مباشرة أو غير مباشرة. وسوف يقع التركيز هنا على هذا القسم فقط من المخاطر.

1 - خطر المصادرة والتأميم: ويتمثل في اتخاذ السلطات العامة بالقطر المضيف بالذات أو بالواسطة إجراءات كالمصادرة والتأميم وفرض الحراسة الإدارية ونزع الملكية والاستيلاء الجبري واي إجراءات تدريجية أخرى يكون لها بمرور الزمن نفس الأثر وأي إجراء آخر إذا كان من مؤداه حرمان المستثمر من حقوقه الجوهرية على استثماره، وتتمثل هذه الحقوق في ما يلي:

- حقه في استلام مستحقاته من أصل الاستثمار أو عوائده.
- حقه في التصرف فيما يملكه في المشروع المستفيد.
- حقه في السيطرة الفعلية في القطر المضيف على ما استلمه من أصل الاستثمار أو عوائده.
- حقه في استعمال أو استغلال جزء أساسي من ممتلكاته.

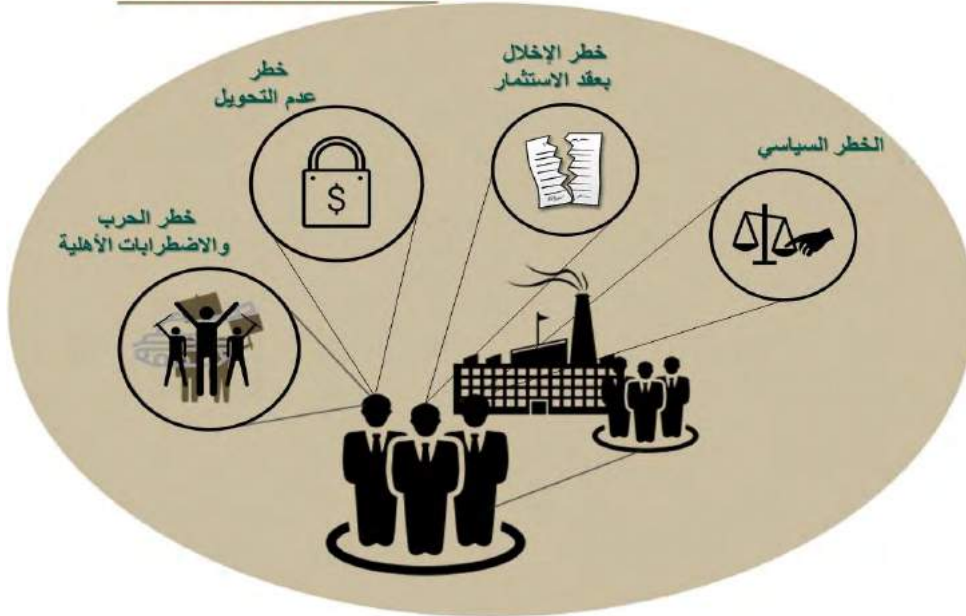
2 - خطر الحرب والاضطرابات الأهلية: كل عمل عسكري صادر عن جهة أجنبية أو عن القطر المضيف للاستثمار وتعرض له أصول المستثمر المادية تعرضا مباشرا، وكذلك الاضطرابات الأهلية العامة كالثورات والانقلابات والفتن وأعمال العنف ذات الطابع العام والأعمال الإرهابية والتخريبية ذات الدوافع السياسية التي يكون لها نفس الأثر، كما يشمل هذا الخطر الانقطاع الكلي والمستمر للأعمال الضرورية لاستمرارية المشروع المستفيد من الناحية المالية وذلك لفترة زمنية محددة على أن يكون هذا التوقف ناتجا بشكل مباشر عن واحد أو أكثر من الأحداث ذات الدوافع السياسية المذكورة أعلاه.

3 - خطر عدم التحويل: تعنى هذه المخاطر بجميع التدابير التي تقيد بصورة جوهرية قدرة

المستثمر على تحويل أصل استثماره أو الربح الناتج منه، بما فيها الأقساط وفوائض القروض. كما تشمل تأخر السلطات النقدية للدولة المضيفة عن الموافقة على التحويل من دون مبرر، أو فرض السلطات العامة عند التحويل سعر صرف تمييزي بين المستثمر المؤمن له وغيره من المستثمرين.

4 - خطر الإخلال بعقد الاستثمار: ويتمثل في الخسارة الناتجة عن عدم مقدرة المستثمر على تنفيذ حكم أو قرار تحكيمي صادر لصالحه ضد القطر المضيف للاستثمار بشرط أن يكون الحكم صادر لسداد مبالغ مالية محددة ويتعلق بإخلال أو فسخ حكومة القطر المضيف بالتزامات تعاقدية واردة في عقد يتعلق بالمشروع المستفيد والمبرم بينها وبين المستثمر أو المشروع المستفيد وأن يستنفذ المستثمر كافة الوسائل المتاحة والقيام بالمجهودات اللازمة المعقولة لتنفيذ الحكم الصادر وذلك خلال فترة الانتظار المحددة من تاريخ صدور الحكم، وأن ينطوي عدم تنفيذ الحكم من جانب حكومة القطر المضيف على تمييز ضد المستثمر.

المخاطر التي يتعرض لها المستثمر الأجنبي



3.1. المخاطر التي يتعرض لها المصدر أو المستورد

يتعرض المصدر أثناء العملية التصديرية إلى مخاطر قد تكون نتاج عوامل تجارية أو غير تجارية أو عوامل أخرى لا يمكن تصنيفها في الأولى ولا في الثانية:

1 - المخاطر التجارية :

ويقصد بها المخاطر التي يكون مصدرها المستورد أو أوضاعه المالية (مخاطر المشتري أو المستورد)، وتؤدي إلى عدم استلام المصدر لكامل مستحقاته في الآجال المتفق عليها ونذكر من أهمها ما يلي:

• إفلاس المستورد (المشتري) أو إعساره أو تصفيته : صدور حكم قضائي بإفلاس المستورد أو إذا تقررت تصفيته جبرا، مما قد يؤدي بالمستورد إلى عدم سداده لديونه في المواعيد المتفق عليها.

• امتناع المستورد عن سداد ما أستحق عليه للمصدر: ويعني ذلك عدم وفاء المستورد بما استحق عليه للمصدر أو عجزه عن ذلك رغم قيام هذا الأخير بالوفاء بجميع التزاماته قبل المستورد .

• رفض المشتري استلام البضاعة المشحونة: ويعني ذلك رفض المشتري أو امتناعه عن استلام مستندات البضاعة المشحونة رغم قيام المصدر بالوفاء بجميع التزاماته قبل المشتري.

2 - المخاطر غير التجارية أو السياسية :

ويقصد بها المخاطر التي تخرج عن إرادة المستورد والتي يكون مصدرها سلطات البلد المستورد أو سلطات بلد العبور، وأيضا تلك التي تكون نتاج اضطرابات عامة أو وقائع معينة يشهدها البلد المستورد. أي تشمل مجمل المخاطر الناتجة عن عجز مستورد عن السداد بسبب عوامل سياسية ونذكر من أهمها:

• أي إجراء قد تتخذه حكومة القطر المستورد فيمنع كليا أو جزئيا إتمام تنفيذ عقد البيع أو إلى تعرض أصول المستورد إلى أضرار تؤدي إلى عجزه عن السداد.

• أي أحداث سياسية أو مصاعب اقتصادية أو أية إجراءات تشريعية أو إدارية يتم اتخاذها في خارج بلد المصدر فتمنع أو تؤخر تحويل المدفوعات.

• وقوع حرب أو ثورة أو حرب أهلية وما شاكل ذلك مما يحول دون إتمام تنفيذ عقد البيع أو إلى تعرض أصول المستورد إلى أضرار تؤدي إلى عجزه عن السداد.

• إلغاء أو عدم تجديد رخصة الاستيراد أو فرض قيود جديدة على الصادرات بعد إبرام عقد البيع.

• فشل أو رفض المشتري أن يتقيد بأي شرط من شروط عقد البيع إذا كان ذلك المشتري جهة أو مؤسسة حكومية سبق أن أجازت الوكالة التعامل معها.

هذا ويغطي مصطلح المخاطر السياسية جانبا واسعا من المخاطر التي يمكن تصنيفها إلى مخاطر كلية ومخاطر جزئية، من ناحية، وإلى مخاطر داخلية ومخاطر خارجية، من ناحية أخرى .



3 - مخاطر أخرى:

وتشمل على سبيل المثال لا الحصر:

- خطر المعارض والبحث عن أسواق جديدة: تعتبر المعارض أداة مهمة لتشجيع الصادرات، فالمؤسسات التي تريد عرض منتجاتها في المعارض الدولية تدفع مصاريف هامة دون أن تكون متأكدة من بيع منتجاتها وحتى من استرجاع مصاريف العرض، هذا ما يجعل أغلب المؤسسات تتردد في المشاركة في المعارض الدولية، وهنا يبدو دور المؤمن الائتمان لتقليص هذا الخطر من خلال تعويض الشركة العارضة لمصاريف النقل والعرض وفق اتفاق معين يشمل نسبة تغطية مصاريف العرض ومدة التأمين ونوع التأمين المختار.
- خطر تقلب الأسعار: فعند إمضاء العقد تكون الأسعار ثابتة أو قابلة للتغير، ففي الحالة الأولى عندما تكون الأسعار ثابتة لا يتدخل مؤمن الائتمان لتغطية القيمة الزائدة على السعر الثابت الناتج عن تقلب أسعار مواد الخام والأجور، أما في الحالة الثانية وفي حالة وجود أحكام في العقد متعلقة بتغير الأسعار، يلتزم المؤمن بتوسيع الضمان إلى المبلغ المكمل (السعر الزائد) الناتج عن تنفيذ هذه الأحكام وفق شروط معينة.
- خطر الارتفاع المفرد لتكاليف الإنتاج: قد لا يقوم المصدر بالتقييم الجيد لتأثير التضخم على تكاليف إنتاجه (المواد الأولية، اليد العاملة...الخ)، مما يجعل أسعار عناصر الإنتاج غير ملائمة للتطور الاقتصادي في بلده، ويمكن للمصدر تعويض أو تدارك هذا الخطر بواسطة وضع بند في العقد التجاري يتعلق بمراجعة الأسعار إلا أن هذا الإجراء يعرضه إلى الحد من تنافسيته وقد يؤدي إلى التنازل أو التخلي عن هذه الطلبية، من هنا يتعرض المصدر لخسارة مردودية العملية التصديرية.
- الأخطار على المخزونات المنشأة بالخارج: بهدف تسهيل وتسريع بيع منتجاته إلى الخارج يعتمد المصدر في بعض الأحيان إلى إنشاء مخزونات لمنتجاته بالخارج، وهو إذن عرضة لخطر تلف المخزون تبعا لأحداث ذات طبيعة سياسية أو عرضية طارئة ويكون هذا سواء خلال مرحلة نقل البضائع أو المنتجات من خلال دولة واحدة أو مجموعة من الدول، ويضاف إلى هذا الخطر عدم قدرة المصدر على إعادة البضائع لمخزونات إلى وطنه.

2. تقييم المخاطر أو التصنيفات الائتمانية السيادية

1.2. التصنيف الائتماني والتصنيف الائتماني السيادي

التصنيف الائتماني هو عبارة عن رأي وكالة متخصصة في الملاءة الائتمانية العامة لمؤسسة معينة، أي قدرتها ورغبتها في الوفاء بالتزاماتها المالية ودرجة المخاطر المالية التي تواجهها، أو الملاءة الائتمانية لإصدار معين من السندات أو أي التزامات مالية أخرى، وذلك اعتماداً على المخاطر ذات العلاقة. ويعد التصنيف من قبل شركات التصنيف العالمية بمثابة الهوية للبنوك والمؤسسات المالية أمام العالم ومقياس لمعرفة الأوضاع المالية لأية مؤسسة. وهو كذلك مقياس لتقدير مدى قدرة الجهة المقترضة على الوفاء بالتزاماتها في مواجهة المقرضين.

وتُقيم التصنيفات الائتمانية السيادية قدرة الحكومات على خدمة ديونها في إطار المدى الزمني لتواريخ الاستحقاق المحددة لهذه الديون، أخذاً في الاعتبار طبيعة الشروط المتفق عليها بين الحكومة وبين المقرضين لها عند عقد القرض. وباستخدام مجموعة من المؤشرات الكلية يتم تحويل هذا التقييم في صورة تصنيف محدد للدولة يعكس المخاطر السيادية بالنسبة لها، وهو بمثابة التقييم لاحتمال خطر توقف دولة ما عن خدمة ديونها. وتجدر الإشارة إلى أن احتمال توقف الدولة عن خدمة ديونها لا يخص فقط توقفها عن سداد مدفوعات الفائدة على الدين أو أقساط الدين، إنما يشمل أيضاً احتمالات عملية تبادل هذا الدين أو إعادة الهيكلة الإجبارية له. كما يحدد التصنيف الائتماني السيادي قدرة الحكومة المركزية للدولة على احترام التزاماتها نحو المقرضين من المصادر الخاصة (مستثمرين أو مؤسسات ائتمانية خاصة).

ويصحب التصنيف الائتماني للمؤسسة المالية أو للدولة ما يسمى النظرة المستقبلية Outlook للتصنيف الائتماني، الذي يعكس تقييم وكالة التصنيف حول وضع التصنيف الممنوح للمؤسسة أو للدولة في المدى المتوسط (بين سنة إلى ثلاث سنوات) والذي يأخذ بشكل عام إحدى الحالات الثلاث التالية: وهي إيجابي Positive، ويعكس تفاؤلاً الوكالة باستمرار احتمالات تحسن أداء المؤسسة المالية أو الحكومة الائتماني واحتمالات ارتفاع تصنيفها في المستقبل، وسلبى Negative ويعكس تشاؤماً المؤسسة باستمرار احتمال تراجع أداء المؤسسة أو الحكومة وتراجع التصنيف الممنوح لها في المستقبل، ومستقر Stable، ويعكس ثقة المؤسسة باستمرار التصنيف الحالي للمؤسسة أو للدولة كما هو عبر المدى المتوسط.

وترجع أهمية التصنيفات الائتمانية السيادية إلى استخدامها الواسع من جانب المستثمرين على اختلاف أشكالهم، حيث يؤمن المستثمرون بأن هذه التصنيفات تمثل مؤشرات مناسبة لاحتمالات التوقف عن السداد من جانب حكومات الدول المدينة، ويفترض وفقاً لهذا التقييم أن تتحدد علاوة أو بدل المخاطرة Risk Premium التي يطلبها المستثمرون على السندات التي تقوم الدولة بإصدارها، وتعطي علاوة المخاطرة المطلوبة إشارات حول الحد الأدنى من العائد الذي يطلبه المستثمرون على الاستثمار في سندات الدولة والذي يجب أن يعكس في جانب كبير منه التصنيف المحدد للمخاطر السيادية للدولة المعنية.

2.2. معايير التصنيف السيادي

تتناول معايير التصنيف السيادي لدى وكالات التصنيف العوامل التي تؤثر على استعداد الحكومة السيادية وقدرتها على الوفاء بديونها كاملة وفي الوقت المحدد. ويركز تحليل ذلك الاستعداد على أداء الحكومات السيادية خلال الدورات الاقتصادية والسياسية السابقة، وكذلك على العوامل التي تشير، من وجهة نظر وكالة التصنيف، لارتفاع أو انخفاض مرونة السياسة الاقتصادية خلال الدورات الاقتصادية المستقبلية. وتحظى العوامل الخمسة التالية باهتمام خاص في عملية التصنيف الائتماني السيادي:

1. الفعالية المؤسسية وفعالية الحوكمة والمخاطر الأمنية، التي تنعكس في التقييم المؤسسي.
2. الهيكل الاقتصادي وأفاق النمو، التي تنعكس في التقييم الاقتصادي.
3. السيولة الخارجية والوضع الاستثماري الدولي، التي تنعكس في التقييم الخارجي.
4. الأداء والمرونة المالية، بالإضافة إلى عبء الديون، والذي ينعكس في التقييم المالي.
5. المرونة النقدية، التي تنعكس في التقييم النقدي.

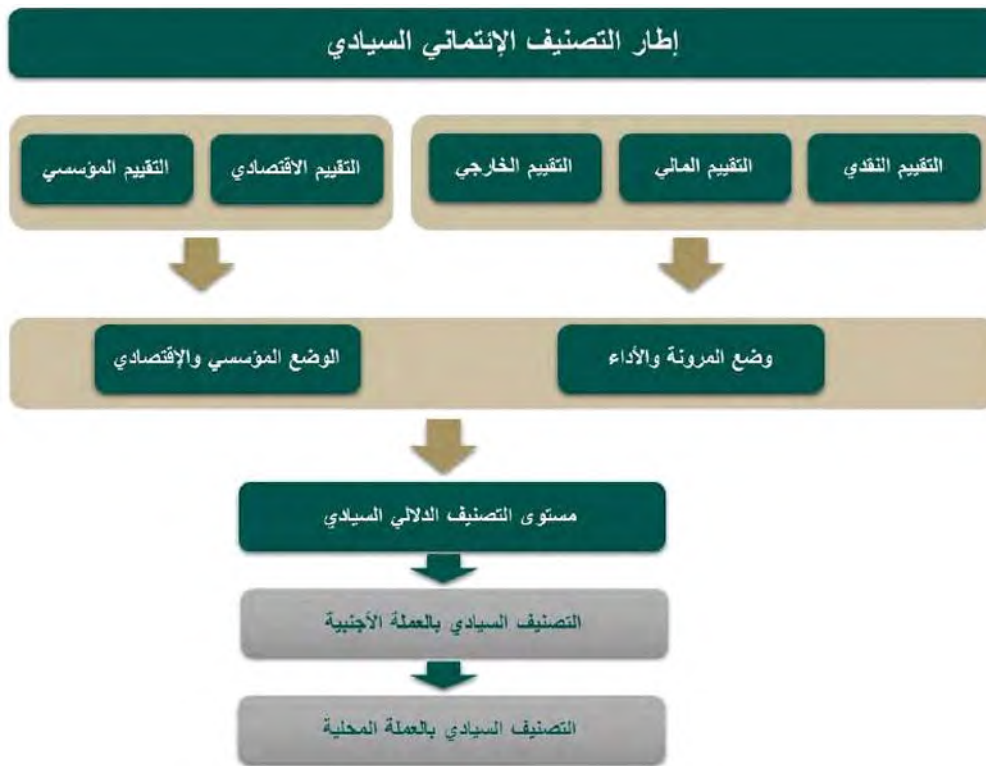
ويعكس التقييم المؤسسي كيفية تأثير المؤسسات الحكومية وصنع السياسات على الأسس الائتمانية للحكومة السيادية من خلال تقدير شروط استدامة التمويل العام، وتعزيز النمو الاقتصادي المتوازن، والاستجابة للصدمات الاقتصادية أو السياسية. كما يعكس التقييم المؤسسي شفافية ودقة البيانات والعمليات والمؤسسات؛ وثقافة تسديد الديون لدى الحكومة السيادية؛ و المخاطر الأمنية الخارجية والداخلية المحتملة.

أما التقييم المالي فيعكس تحليل استمرارية العجز لدى الحكومة السيادية وعبء الديون المترتب عليها. ويأخذ هذا التقييم بعين الاعتبار المرونة المالية، والتوجهات المالية طويلة الأمد ونقاط الضعف، وهيكل الديون والحصول على التمويل، والمخاطر المحتملة الناجمة عن الالتزامات الطارئة.

ويُدرج ضمن العناصر الرئيسية للتقييم النقدي قدرة السلطة النقدية على إنجاز أهدافها مع الحفاظ على التوازن الاقتصادي وعلى القدرة على امتصاص أو تخفيف أي صدمات مالية واقتصادية كبرى. ويتم التوصل إلى التقييم النقدي من خلال تحليل قدرة الحكومة السيادية

على تنسيق السياسة النقدية مع السياسات المالية والاقتصادية الأخرى لدعم النمو الاقتصادي المستدام؛ وموثوقية السياسة النقدية التي تقاس، من بين عوامل أخرى، بتوجهات التضخم خلال الدورة الاقتصادية؛ وتأثيرات الآليات النقدية الموجهة نحو السوق على الاقتصاد الحقيقي، والتي تتوقف إلى حد كبير على عمق وتنوع النظام المالي للدولة وأسواق رأس المال.

ويرتكز التقييم الخارجي للدولة على ثلاثة عوامل أساسية هي: حالة العملة لدى الحكومة السيادية في التعاملات الدولية؛ والسيولة الخارجية للدولة؛ ومديونيتها الخارجية التي تبرز أصول والالتزامات المقيمين بالمقارنة مع بقية أنحاء العالم.



3.2. درجات التصنيف الائتماني

يتم تحديد كل عامل من عوامل التقييم وفقاً لمقياس مكون من درجات معينة تختلف من وكالة تصنيف إلى أخرى. فعلى سبيل المثال، تعتمد وكالة "ستاندرد آند بورز لخدمات التصنيف الائتماني"، التي تمثل أكثر من 40% من سوق السندات التي يتم إصدارها في جميع أنحاء العالم، على مقياس مكون من ست درجات من 1 (الأقوى) إلى 6 (الأضعف). وتشكل سلسلة من العوامل الكمية والاعتبارات النوعية الأساس في تحديد هذه التقييمات المستقبلية. كما يتم بعد ذلك بموجب المعايير جمع تلك التقييمات الخاصة بمجموع العوامل الخمس لتشكيل الوضع المؤسسي والاقتصادي للحكومة السيادية المعنية (متوسط التقييم المؤسسي السياسي والتقييم الاقتصادي) ووضع المرونة والأداء لديها (متوسط التقييم الخارجي، والتقييم المالي، والتقييم النقدي). ويستخدم هذان الوضعان بعد ذلك في تحديد "مستوى التصنيف الدلالي".

وتقوم ستاندرد آند بورز بتحديد التصنيف السيادي بالعملة المحلية من خلال إضافة نقطتين على تصنيف العملة الأجنبية. ويمكن أن تأتي التصنيفات السيادية بالعملة المحلية أعلى من التصنيفات السيادية بالعملة الأجنبية لأن الجدارة الائتمانية للعملة المحلية يمكن أن تكون مدعومة بعوامل خاصة تتمتع بها الحكومات السيادية داخل حدودها، بما في ذلك إصدار العملة المحلية والرقابة التنظيمية على النظام المالي المحلي. وعندما تكون الحكومة السيادية عضواً في اتحاد نقدي وتتخلى عن السياسة النقدية وأسعار الصرف لصالح البنك المركزي العام، أو عند استخدامها لعملة حكومة سيادية أخرى، فإن التصنيف بالعملة المحلية، بموجب معايير هذه الوكالة، يعادل التصنيف بالعملة الأجنبية.

ومن الواضح أن درجات التصنيف الائتماني لأهم وكالات التصنيف الدولية (ستاندرد آند بورز وفيتش وموديز) هي توليفات من الحروف A حتى D. فبالنسبة لـ "ستاندرد آند بورز" و"فيتش" أعلى تصنيف ائتماني هو AAA (احتمال التوقف عن خدمة الدين السيادي للدولة صفر)، وأدنى تصنيف ائتماني هو D (احتمال التوقف عن خدمة الدين السيادي مرتفع جداً)، بينما يتمثل أعلى تصنيف ائتماني لمؤسسة فيتش في التصنيف Aaa وأقل تصنيف ائتماني هو C. وكلما قل تصنيف الدولة ائتمانياً ارتفع احتمال توقف الدولة عن الوفاء بالتزاماتها نحو

حملة سندات الدين الخاص بها، ووفقاً للجدول فإن هناك مرتبتين للتصنيف:

1. التصنيفات التي تضع الدولة في مرتبة الدول المؤهلة للاستثمار في دينها السيادي، وهي الترتيبات التي تبدأ من AAA حتى BBB- بالنسبة لـ "ستاندرد آند بورز" و"فيتش"، ومن Aaa حتى Baa3 بالنسبة لموديز.

2. التصنيفات التي تضع الدين السيادي للدولة في مرتبة المضاربة عليه لا الاستثمار فيه، وهي التصنيفات التي تبدأ من BB+ حتى D لمؤسستي ستاندرد آند بورز وفيتش، ومن Ba1 حتى C بالنسبة لـ "موديز".

بجانب المخاطر السيادية للدول، هناك أيضاً نوعان من المخاطر كثيراً ما يستخدمان بشكل متبادل ويؤثران بشكل ما في التصنيف الائتماني الذي تحصل عليه الدولة، وهي المخاطر السياسية Political Risk ومخاطر الدولة Country Risk، وتشمل تأثير الأحداث السياسية مثل الحرب، والمواجهات الداخلية والخارجية للدولة، وتأثير الهجمات الإرهابية، كما تشمل أيضاً تأثيرات العوامل الاجتماعية مثل عدم الاستقرار المدني نتيجة للعوامل الأيديولوجية والمواجهات العقائدية، أو عدم العدالة في توزيع الدخل.

ويتمثل تأثير المخاطر السياسية في أثرها المتوقع على احتمال أن تقوم الدولة المدينة بفرض قيود على الصرف الأجنبي أو قيود على تحركات رؤوس الأموال أو أن تقوم الدولة بفرض ضرائب إضافية على المستثمرين، أو في أسوأ الأحوال أن تقوم بتجميد الأصول المملوكة للمستثمرين أو مصادرتها، ومثل هذه التصرفات يمكن أن تحمل آثاراً كارثية على العوائد المتوقعة للاستثمارات. أما مخاطر الدولة فهي احتمالات التعرض لخسائر نتيجة تحقق مخاطر محددة تقع معظمها تحت سيطرة الحكومة التي يحتمل أن تؤثر سلباً في مناخ الاستثمار في الدولة بالنسبة للشركات العاملة فيها.

مستويات التصنيف الدلالية للوضع المؤسسي والاقتصادي أخذًا بعين الاعتبار المرونة والأداء

ردئ	ضعيف للغاية	ضعيف جدا	ضعيف	ضعيف نسبيا	متوسط	قوي نسبيا	قوي	قوي جدا	قوي للغاية	ممتاز	الفئة التقييم	المرونة \ الأداء
6	5.5	5	4.5	4	3.5	3	2.5	2	1.5	1		الفئة
N/A	N/A	bbb +	a -	a	a +	aa	aa +	aaa	aaa	aaa	من 1 إلى 1.7	قوي للغاية
bb -	bb +	bbb	bbb +	a -	a	aa -	aa	aa +	aaa	aaa	من 1.8 إلى 2.2	قوي جدا
b +	bb	bb +	bbb	bbb +	a -	a	aa -	aa	aa +	aaa	من 2.3 إلى 2.7	قوي
b	bb -	bb	bb +	bbb -	bbb	a -	a +	aa -	aa	aa +	من 2.8 إلى 3.2	قوي نسبيا
b	b +	bb -	bb	bb +	bbb -	bbb +	a	a +	aa -	aa	من 3.3 إلى 3.7	متوسط
b	b	b +	bb -	bb	bb +	bbb	bbb +	a	a +	aa -	من 3.8 إلى 4.2	ضعيف نسبيا
b -	b -	b	b +	bb -	bb	bb +	bbb	bbb +	a -	a	من 4.3 إلى 4.7	ضعيف
b -	b -	b	b	b +	bb -	bb	bb +	bbb -	bbb	N/A	من 4.8 إلى 5.2	ضعيف جدا
b - وأدنى	b - وأدنى	b -	b -	b	b	b +	bb -	bb	bb +	N/A	من 5.3 إلى 6	ضعيف للغاية

المصدر : ستاندر آند بورز

3. نقل المخاطر: دور نظم ضمان الائتمان الصادرات وضمان الاستثمار

1.3. ضمان ائتمان الصادرات

تأمين أو ضمان ائتمان الصادرات هو أداة مالية تعمل على توفير حماية للمصدرين الذين يبيعون بالائتمان من مخاطر عدم سداد مشتريهم (المورد أو المستورد) الذي يمكن أن ينتج من إفلاس المشتري، أو الفشل المحتمل، أو عدم قبول البضائع، أو بسبب الأحوال الاقتصادية والسياسية الخارجة عن سيطرة المصدر والمشتري. من هذا التعريف، يمكن النظر إلى بوليصة تأمين الائتمان على أنها أداة لإدارة المخاطر تساعد المصدر على استقرار التدفقات النقدية لديه وتحمي مستحققاته التجارية في ظل متغيرات المنافسة ومناخ العمل الاقتصادي.

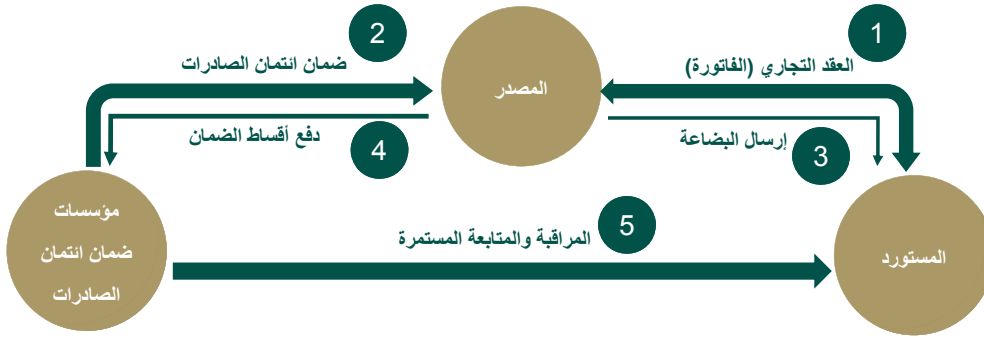
ويرجع سبب ظهور نظم ضمان ائتمان الصادرات على المستوى الوطني والإقليمي والدولي إلى عوامل أساسية، نوجزها في ثلاث نقاط:

- **الوقائية:** حيث إن هذا العامل يوفر للمصدر المعلومات اللازمة حول الوضعية المالية والاقتصادية للمستوردين الأجانب، وبالتالي سيسمح للمصدرين باختيار الزبائن أو المستوردين الذين يتمتعون بملاءة وقدرة عالية على التسديد، ويسمح لهم أيضا بتجنب المستوردين الذين يحملون نسبة مخاطرة عالية.

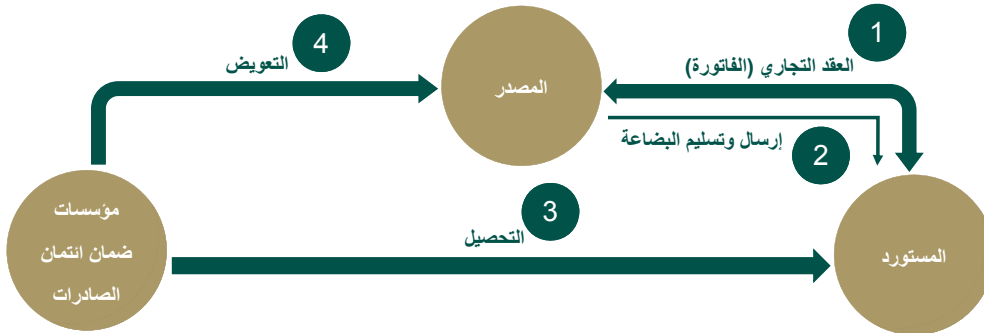
- **التحصيل:** قد لا يستطيع المصدر في كثير من الحالات تحصيل قيمة صادراته أو ديونه الناشئة عن التصدير للمستورد الأجنبي، لعجز هذا الأخير عن إرادته كإجراءات استثنائية تتخذها دولة المورد نقص في موارده المالية، أو لأسباب خارجة عن إرادته كإجراءات استثنائية تتخذها دولة المورد بشأن منع أو تحديد تحويل الأموال إلى الخارج. في هذه الحالة تقوم الهيئات أو المؤسسات أو الوكالات بالتكفل بتحصيل ديون أو حقوق المصدر بناء على فعالية تلك الهيئات والخبرة التي تتمتع بها والتي تكسبها قوة إقناع المستوردين الأجبيين للعدول عن فكرة عدم السداد.

- **التعويض:** تقوم مؤسسات أو هيئات الضمان بتعويض المصدرين عن الخسائر التي قد يتعرضون لها نتيجة إفسار أو إفلاس المستوردين، وذلك وفق شروط معينة ونسب محددة مسبقا أي قبل إجراء عملية التأمين.

ضمان ائتمان الصادرات



ضمان ائتمان الصادرات في حالة التحصيل



كما يمكن إبراز أهمية ضمان ائتمان الصادرات في المزايا التالية:

1 - حماية المصدر من أخطار السداد في صفقات التصدير، فعملية البيع إلى الخارج تقتضي شروطاً ائتمانية أكثر مخاطرة من البيع في السوق المحلي نتيجة صعوبة الحصول على المعلومات الدقيقة حول المشتري والموردين الأجانب، وقدرتهم المالية من جهة، وكذا لحالة عدم التأكد، أو عدم اليقين التي تتعرض لها التبادلات الاقتصادية الدولية من جهة ثانية.

2 - تمويل العملية التصديرية، عندما لا يكون المورد في مركز يسمح له بتمويل صفقاته بنفسه، حيث يعد مصدراً هاماً لتعزيز التمويل الخارجي للدول النامية، فقد بلغت مع بداية التسعينات من القرن الماضي قروض الصادرات المؤمنة طويلة الأجل خمس مديونية الدول النامية الإجمالية، في حين بلغت قروض الصادرات المؤمنة قصيرة الأجل نصف مديونية الدول النامية قصيرة الأجل.

3 - ترفع بوليصة التأمين من جودة كمبيالة التصدير، وترفع من جدارة المصدر في الحصول على الائتمان، مما يؤدي إلى تحريك رؤوس الأموال التي لم يكن من الممكن إتاحتها دون تغطية للمخاطر وعدم اليقين.

4 - توفير شروط أفضل في مجال المنافسة مع المنتجات المستوردة المثلثة والبديلة في الأسواق الدولية من خلال تقديم شروط سداد ميسرة للمشتري.

5 - تنشيط تداول الأوراق التجارية المرتبطة بعمليات التصدير المغطاة بالضمان طالما أن المتداولين لهذه الأوراق مطمئنون للحصول على قيمتها عند استحقاقها وأمنون من خطر الرجوع عليهم عند الوفاء بها.

6 - تحفيز القطاع المصرفي على توفير التسهيلات الائتمانية اللازمة لتمويل التجارة الخارجية دون الحاجة إلى قيام البنوك المركزية بمنح الضمانات اللازمة أو دون الحاجة إلى اشتراط توفر اعتماد مستندي معزز كوسيلة مقبولة للسداد.

وقد لا يكون تمويل الصادرات على المستوى الوطني يفي بالحاجة، ومن ثم يصبح التعاون

الإقليمي والدولي في مجال تمويل الصادرات من الأهمية بمكان لسد الفجوة القائمة. كما يمثل التعاون الإقليمي والدولي وسيلة مجدية لإقامة علاقات بين الهيئات والمؤسسات الوطنية وتبادل المعلومات، إضافة إلى ذلك، فإن النظم الإقليمية والدولية قد تجمع وتوزع مخاطر التجارة غير التقليدية بين العديد من الدول وبذلك تتحقق المنفعة المشتركة للدول الأعضاء. كما أن المؤسسات الإقليمية والدولية تجد سهولة أكثر في الدخول إلى الأسواق المالية العالمية.

المؤسسة العربية لضمان الاستثمار وائتمان الصادرات

في هذا الصدد وعلى مستوى الدول العربية، نشأت المؤسسة العربية لضمان الاستثمار وائتمان الصادرات "ضمان" عام 1974 كهيئة عربية مشتركة مملوكة من قبل الدول العربية بالإضافة إلى أربع هيئات مالية عربية وهي تتخذ من دولة الكويت مقراً لها.

وتقوم "ضمان" بتوفير تغطية تأمينية ضد مخاطر الائتمان والمخاطر السياسية، كما أنها تعد أول هيئة متعددة الأطراف لتأمين الاستثمار في العالم. وتهدف "ضمان" إلى تشجيع تدفق الاستثمارات العربية والأجنبية المباشرة إلى الدول العربية من خلال توفير التغطية التأمينية ضد المخاطر غير التجارية للمستثمرين والممولين العرب والأجانب. كما تهدف إلى تعزيز ودعم الصادرات العربية من خلال توفير التغطية التأمينية ضد المخاطر التجارية وغير التجارية للمصدرين العرب. وتقوم "ضمان" أيضاً بدعم التجارة العربية المحلية من خلال توفير التغطية التأمينية ضد المخاطر التجارية للمبيعات المحلية كما تدعم النمو الاقتصادي في البلدان العربية من خلال توفير التغطية التأمينية ضد المخاطر التجارية وغير التجارية للمؤسسات المالية والموردين غير العرب عند تمويل أو توريد المدخلات الأساسية والبضائع الرأسمالية والسلع الاستراتيجية ومثيلها من السلع والخدمات التنموية للدول العربية.

وتوفر "ضمان" ثلاثة أنواع من عقود التأمين للمصدرين العرب وهي كما يلي:

- عقد تأمين ائتمان شامل: يغطي هذا العقد كافة المخاطر التجارية وغير التجارية لعمليات التصدير قصيرة الأجل (حتى 365 يوماً) إلى مشتريين عرب أو أجانب وافقت "ضمان" على تأمينهم مسبقاً، ويمكن أن تشمل التغطية التأمينية مشتريين من السوق المحلي.

- عقد تأمين ائتمان محدد: يغطي هذا العقد المخاطر التجارية و/أو غير التجارية لعملية تصدير محددة متوسطة أو طويلة الأجل أي بأجل ائتمان يتراوح بين سنة واحدة وسبع سنوات.
- عقد تأمين خطاب اعتماد غير معزز: يغطي هذا العقد المخاطر التجارية وغير التجارية لعدم وفاء البنك المصدر للاعتماد المستندي في إطار عملية محددة.

برنامج تمويل التجارة العربية

برنامج تمويل التجارة العربية مؤسسة مالية عربية مشتركة ذات شخصية اعتبارية مستقلة مقرها مدينة أبو ظبي بدولة الإمارات العربية المتحدة، أنشئت سنة 1989 بموجب قرار من مجلس محافظي صندوق النقد العربي برأس مال قدره 500 مليون دولار بالاشتراك مع مؤسسات مالية عربية أخرى، وبدأت عملياتها المالية سنة 1991 في تمويل التجارة العربية. ومع زيادة وتطور نشاط البرنامج ونمو حجم طلبات التمويل، تم زيادة رأس المال المصرح به في عام 2013 ليصبح مليار دولار بهدف تنمية التبادل التجاري العربي وتعزيز القدرة التنافسية للمصدر العربي. ومن أهم أهداف هذا البرنامج ما يلي:

1. إتاحة التمويل للتجارة العربية المؤهلة بتكلفة مناسبة جدا، عبر الأجهزة المالية والمصرفية القائمة في الدول العربية ووفق الممارسات والمعايير السائدة والمتعارف عليها في مجال تمويل التجارة.
2. إمكانية توفير التمويل دون حق الرجوع إلى المصدر، وذلك بالتنسيق مع الوكالات الوطنية والجهات الضامنة.
3. توفير المعلومات اللازمة للمصدرين والمستوردين والجهات المعنية في الدول العربية، حول أنشطة التجارة العربية والمتعاملين فيها والإمكانيات الكامنة لتطوير تلك التجارة، وذلك من خلال شبكة معلومات تجارية حديثة، يعمل البرنامج على إنشائها حاليا بمقره بالتعاون مع مركز التجارة الدولية في جنيف وبرنامج الأمم المتحدة الإنمائي.

4. كما يمول البرنامج تجارة العديد من السلع، التي تتضمن المنتجات الزراعية والغذائية، والمواد الخام، والسلع الوسيطة، والبتروكيمياويات، والسلع الاستهلاكية المصنعة، والسلع الرأسمالية،

وفي المقابل لا يتم تمويل تجارة النفط الخام، والسلع المستعملة، والسلع المعاد تصديرها.

وفيما يتعلق بالضمانات، فقد تم التوقيع على اتفاقية بين برنامج تمويل التجارة العربية المؤسسة العربية لضمان الاستثمار وائتمان الصادرات، تقدم المؤسسة بموجبها ضمانات تغطي العمليات المالية للبرنامج، علما بأنه في الوقت الحالي يتعامل البرنامج مع المؤسسة على أساس كل حالة على حدة.

2.3. ضمان الاستثمار

يمثل ضمان الاستثمار أداة متزايدة في الأهمية لتسهيل انسياب التدفقات الرأسمالية ودعم التنمية حيث تسهم في الحد من المخاطر غير التجارية التي تتعرض لها المشاريع. فهو آلية للتخفيف من المخاطر بغية تعزيز ثقة المستثمر الأجنبي في الدول المضيفة خاصة النامية منها.

وعلى المستوى الدولي، يجري التصدي للمخاطر السياسية التي يتعرض لها المستثمر الأجنبي في الدولة المضيفة في إطار الوكالات المتخصصة، مثل المؤسسة العربية لضمان الاستثمار وائتمان الصادرات (1974) ووكالة ضمان الاستثمار المتعددة الأطراف (1988) التابعة لمجموعة البنك الدولي.

وتوفر المؤسسة الضمان للمستثمرين العرب والأجانب على استثماراتهم المباشرة وغير المباشرة المنفذة في الدول العربية ضد قيود التحويل والمصادرة والحرب والاضطرابات المدنية والأعمال الإرهابية والتخريبية وانتهاك عقود الدولة. وتتضمن خدماتها نوعين من عقود التأمين للمستثمرين الأجانب كما يلي:

- عقد ضمان استثمار مباشر: يغطي هذا العقد الاستثمارات العربية وغير العربية المباشرة وغير المباشرة، وكذلك استثمارات المغتربين العرب في أوطانهم الأصلية سواء الجديدة أو القائمة المنفذة في الدول العربية سواء كانت في شكل ملكية كاملة للمشاريع الاستثمارية أو ملكية جزئية عبر أسهم أو محافظ استثمارية.

- عقد ضمان معدات المقاولات: يغطي هذا العقد قيمة الأصول المتنقلة المستخدمة من قبل المقاولين العرب في الدولة المضيفة للمشروع ضد المخاطر غير التجارية فقط.



الملاحق الاحصائية

تدفقات الاستثمارات الاجنبية المباشرة الواردة والصادرة لمناطق العالم بالمليار دولار

التدفقات الصادرة			التدفقات الواردة			المنطقة
2016	2015	2014	2016	2015	2014	
1,044	1,173	708	1,032	984	563	الدول المتقدمة
515	666	221	533	566	272	الاتحاد الاوروبي
365	370	353	425	390	231	امريكا الشمالية
383	389	473	646	752	704	الدول النامية
18	18	28	59	61	71	افريقيا
363	339	412	443	524	460	اسيا
291	237	289	260	318	257	شرق اسيا
35	56	89	101	127	130	شرق وجنوب شرق اسيا
6	8	12	54	51	41	جنوب اسيا
31	38	23	28	28	31	غرب اسيا
1	31	31	142	165	170	امريكا اللاتينية والكاريبي
1	1	1	2	2	2	أوقيانوسيا
25	32	73	68	38	57	الدول المتحولة
1,452	1,594	1,253	1,746	1,774	1,324	العالم

المصدر: الاونكتاد- تقرير الاستثمار في العالم 2017

مؤشرات الاستثمار الأجنبي المباشر والإنتاج الدولي في العالم
بالاسعار الجارية وبالمليار دولار

2016	2015	2014	2007-2005	1990	البيان
1,746	1,774	1,324	1,426	205	تدفقات الاستثمارات الأجنبية المباشرة الواردة
1,452	1,594	1,253	1,459	244	تدفقات الاستثمارات الأجنبية المباشرة الصادرة
26,728	25,191	25,108	14,496	2,197	أرصدة الاستثمارات الأجنبية المباشرة الواردة
26,160	24,925	24,686	15,184	2,254	أرصدة الاستثمارات الأجنبية المباشرة الصادرة
1,511	1,480	1,632	1,025	82	الدخل من الاستثمار الأجنبي المباشر الوارد
6	6	7	7	4	معدل العائد على الاستثمار الأجنبي المباشر الوارد%
1,376	1,382	1,533	1,101	128	الدخل من الاستثمار الأجنبي المباشر الصادر
6	6	6	8	6	معدل العائد على الاستثمار الأجنبي المباشر الصادر%
869	735	428	729	98	صفقات التملك والاندماج عبر الحدود
37,570	36,069	33,476	19,973	5,097	مبيعات فروع الشركات الأجنبية
8,355	8,068	7,355	4,636	1,073	القيمة المضافة من فروع الشركات الأجنبية
112,833	108,621	104,931	41,140	4,595	إجمالي أصول فروع الشركات الأجنبية
6,812	6,974	7,854	4,976	1,444	صادرات فروع الشركات الأجنبية
82,140	79,817	75,565	49,478	21,438	التوظيف عن طريق فروع الشركات الأجنبية (بالآلاف)

المصدر: الاونكتاد- تقرير الاستثمار في العالم 2017

تدفقات الاستثمارات الأجنبية المباشرة الصادرة
من الدول العربية (بالمليون دولار) لعامي 2015 و 2016

الدولة	2015	2016	الحصة من الإجمالي لعام 2016 (%)	قيمة التغير	نسبة التغير (%)
الأردن	1	3	0.0	2	229
الإمارات	16,692	15,711	53.7	-980	-6
البحرين	497	170	0.6	-327	-66
تونس	19	34	0.1	15	75
الجزائر	103	55	0.2	-48	-47
السعودية	5,390	8,359	28.6	2,969	55
العراق	148	304	1.0	157	106
سلطنة عمان	294	862	2.9	568	193
فلسطين	73	114	0.4	40	55
قطر	4,023	7,902	27.0	3,879	96
الكويت	5,407	-6,258	-21.4	-11,665	-216
لبنان	662	773	2.6	111	17
ليبيا	395	341	1.2	-53	-14
مصر	182	207	0.7	25	14
المغرب	653	639	2.2	-14	-2
موريتانيا	8	19	0.1	11	134
اليمن	6	35	0.1	28	443
الإجمالي العربي	34,553	29,270	100	-5,284	-15

المصدر: الأونكتاد - تقرير الاستثمار في العالم 2017 (تم تعديل بيانات 2015 من المصدر)

تدفقات الاستثمارات الأجنبية المباشرة الواردة
الى الدول العربية (بالمليون دولار) لعامي 2015 و 2016

الدولة	2015	2016	الحصة من الإجمالي لعام 2016 (%)	قيمة التغير	نسبة التغير (%)
الأردن	1,600	1,539	5.0	-61	-4
الإمارات	8,795	8,986	29.2	191	2
البحرين	-797	282	0.9	1,079	135
تونس	1,002	958	3.1	-44	-4
الجزائر	-584	1,546	5.0	2,130	365
جيبوتي	124	160	0.5	36	29
السعودية	8,141	7,453	24.2	-688	-8
السودان	1,728	1,064	3.5	-665	-38
الصومال	306	339	1.1	33	11
العراق	-7,752	-5,911	-19.2	1,841	24
سلطنة عمان	-2,692	142	0.5	2,834	105
فلسطين	103	269	0.9	166	161
قطر	1,071	774	2.5	-297	-28
الكويت	293	275	0.9	-19	-6
لبنان	2,353	2,564	8.3	211	9
ليبيا	726	493	1.6	-233	-32
مصر	6,925	8,107	26.3	1,182	17
المغرب	3,255	2,322	7.5	-933	-29
اليمن	-15	-561	-1.8	-546	-3,532
الإجمالي العربي	24,582	30,798	100	6,216	25

المصدر: الأونكتاد - تقرير الاستثمار في العالم 2017 (تم تعديل بيانات 2015 من المصدر)

أرصدة الاستثمارات الأجنبية المباشرة الصادرة
من الدول العربية (بالمليون دولار) لعامي 2015 و 2016

الدولة	2015	2016	الحصة من الإجمالي لعام 2016 (%)	قيمة التغير	نسبة التغير (%)
الأردن	609	613	0.2	3	1
الإمارات	97,530	113,241	32.1	15,711	16
البحرين	14,625	14,795	4.2	170	1
تونس	319	286	0.1	-33	-10
الجزائر	1,822	1,877	0.5	55	3
السعودية	63,121	80,424	22.8	17,304	27
سورية	5	5	0.0	0	0
العراق	2,104	2,408	0.7	304	14
سلطنة عمان	7,488	8,350	2.4	862	12
فلسطين	445	445	0.1	0	0
قطر	43,287	51,189	14.5	7,902	18
الكويت	31,577	31,342	8.9	-236	-1
لبنان	12,691	13,464	3.8	773	6
ليبيا	20,279	20,620	5.9	341	2
مصر	7,020	7,227	2.1	207	3
المغرب	4,557	5,359	1.5	802	18
موريتانيا	80	99	0.0	19	23
اليمن	661	696	0.2	35	5
الإجمالي العربي	308,219	352,439	100	44,221	14

المصدر : الأونكتاد - تقرير الاستثمار في العالم 2017 (تم تعديل بيانات 2015 من المصدر)

أرصدة الاستثمارات الأجنبية المباشرة الواردة
الى الدول العربية (بالمليون دولار) لعامي 2015 و 2016

الدولة	2015	2016	الحصة من الإجمالي لعام 2016 (%)	قيمة التغير	نسبة التغير (%)
الأردن	30,629	32,148	3.9	1,520	5
الإمارات	108,959	117,944	14.1	8,986	8
البحرين	28,324	28,606	3.4	282	1
تونس	34,689	29,305	3.5	-5,385	-16
الجزائر	26,232	27,778	3.3	1,546	6
جيبوتي	1,629	1,789	0.2	160	10
السعودية	224,050	231,502	27.8	7,453	3
السودان	24,404	25,467	3.1	1,064	4
سورية	10,743	10,743	1.3	0	0
الصومال	1,623	1,962	0.2	339	21
العراق	15,409	9,498	1.1	-5,911	-38
سلطنة عمان	18,406	18,548	2.2	142	1
فلسطين	2,511	2,588	0.3	77	3
قطر	33,169	33,943	4.1	774	2
الكويت	14,604	14,260	1.7	-344	-2
لبنان	58,455	61,019	7.3	2,564	4
ليبيا	19,237	19,730	2.4	493	3
مصر	94,307	102,324	12.3	8,017	9
المغرب	49,671	54,784	6.6	5,114	10
موريتانيا	6,478	6,750	0.8	272	4
اليمن	3,426	2,865	0.3	-561	-
الإجمالي العربي	806,954	833,554	100	26,600	3

المصدر : الأونكتاد - تقرير الاستثمار في العالم 2017 (تم تعديل بيانات 2015 من المصدر)

تطور تدفقات الاستثمارات الأجنبية المباشرة الواردة
الى الدول العربية (بالمليون دولار) بين عامي 2006 و 2016

الدولة	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
الأردن	3.54	2.62	2.83	2.41	1.69	1.49	1.55	1.95	2.18	1.60	1.54
الإمارات	12.81	14.19	5.06	1.13	8.80	7.15	8.83	9.49	10.82	8.80	8.99
البحرين	2.91	0.91	2.64	0.26	0.16	0.10	1.55	3.73	1.52	-0.80	0.28
تونس	3.31	1.62	2.76	1.69	1.51	1.15	1.60	1.12	1.06	1.00	0.96
الجزائر	1.89	1.74	2.63	2.75	2.30	2.58	1.50	1.68	1.51	-0.58	1.55
جيبوتي	0.11	0.20	0.23	0.07	0.04	0.08	0.11	0.29	0.15	0.12	0.16
السعودية	18.29	24.32	39.46	36.46	29.23	16.31	12.18	8.86	8.01	8.14	7.45
السودان	1.84	1.50	1.65	1.73	2.06	1.73	2.31	1.69	1.25	1.73	1.06
سورية	0.66	1.24	1.47	2.57	1.47	0.80	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
الصومال	0.10	0.14	0.09	0.11	0.11	0.10	0.11	0.26	0.28	0.31	0.34
العراق	0.38	0.97	1.86	1.60	1.40	1.88	3.40	-3.26	-10.34	-7.75	-5.91
سلطنة عمان	1.60	3.33	2.95	1.49	1.24	1.63	1.37	1.61	1.51	-2.69	0.14
فلسطين	0.02	0.03	0.05	0.30	0.21	0.35	0.06	0.18	0.16	0.10	0.27
قطر	3.50	4.70	3.78	8.12	4.67	0.94	0.40	-0.84	1.04	1.07	0.77
الكويت	0.12	0.11	-0.01	1.11	1.30	3.26	2.87	1.43	0.95	0.29	0.27
لبنان	3.13	3.38	4.00	4.38	3.71	3.14	3.11	2.66	2.91	2.35	2.56
ليبيا	2.06	3.85	3.18	3.31	1.91	0.00	1.43	0.70	0.05	0.73	0.49
مصر	10.04	11.58	9.49	6.71	6.39	-0.48	6.03	4.26	4.61	6.93	8.11
المغرب	2.45	2.80	2.49	1.95	1.57	2.57	2.73	3.30	3.56	3.25	2.32
اليمن	1.12	0.92	1.55	0.13	0.19	-0.52	-0.53	-0.13	-0.23	-0.02	-0.56
الإجمالي العربي	69.89	80.15	88.16	78.29	69.95	44.25	50.59	38.97	31.01	24.58	30.80

المصدر: الأونكتاد - تقرير الاستثمار في العالم 2017

تطور تدفقات الاستثمارات الأجنبية المباشرة الصادرة
من الدول العربية (بالمليون دولار) بين عامي 2006 و 2016

الدولة	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
الأردن	-138.08	48.10	12.82	72.39	28.45	30.85	5.35	15.63	83.38	0.99	3.24
الإمارات	10,891.76	14,567.73	15,820.30	2,722.90	2,015.00	2,178.00	2,536.01	8,828.34	11,735.90	16,691.60	15,711.40
البحرين	980.05	1,669.15	1,620.48	-1,791.49	334.04	-920.21	515.96	531.91	-393.62	497.34	170.21
تونس	37.57	84.29	120.12	91.83	111.78	702.52	44.82	47.39	31.81	19.37	33.98
الجزائر	33.97	150.63	317.98	214.81	220.49	533.51	-41.30	-268.29	-18.30	103.22	55.00
السعودية	-38.56	-134.83	3,497.62	2,177.27	3,906.85	3,429.92	4,401.55	4,943.29	5,395.99	5,389.93	8,358.66
العراق	305.00	7.90	33.60	71.90	124.90	366.00	489.50	227.10	241.50	147.70	304.30
سلطنة عمان	276.00	-36.00	585.00	109.00	1,498.00	1,222.00	884.00	934.00	1,358.00	294.00	862.00
فلسطين	129.42	43.86	-4.28	69.31	84.42	-128.08	29.09	-48.33	187.60	73.30	113.70
قطر	127.43	5,160.25	3,657.77	3,214.57	1,863.17	10,108.53	1,840.11	8,021.43	6,748.35	4,023.35	7,901.92
الكويت	8,210.53	9,784.18	9,090.57	8,581.83	5,889.84	10,772.92	6,741.30	16,648.03	-10,468.26	5,406.98	-6,258.28
لبنان	874.65	848.09	986.58	1,125.77	486.83	936.65	1,025.69	1,980.92	1,255.02	661.72	773.21
ليبيا	474.00	3,947.00	5,888.20	1,165.00	2,722.00	131.00	2,509.00	706.83	-77.49	394.80	341.38
مصر	148.40	664.80	1,920.20	571.10	1,175.50	625.50	211.10	301.00	252.70	181.70	206.60
المغرب	444.88	621.61	485.19	470.26	588.77	178.99	406.12	331.96	436.34	653.29	639.10
موريتانيا	0.06	-1.28	2.99	-2.78	16.75	1.46	-2.68	18.62	29.37	7.98	18.65
اليمن	9.25	39.49	229.86	71.88	71.26	57.89	8.49	5.39	11.54	6.43	34.90
الإجمالي العربي	22,766.34	37,464.96	44,265.01	18,935.57	21,138.06	30,227.45	21,604.12	43,225.22	16,809.83	34,553.69	29,269.99

المصدر : الأونكتاد - تقرير الاستثمار في العالم 2017

تطور أرصدة الاستثمارات الأجنبية المباشرة الواردة
الى الدول العربية (بالمليون دولار) بين عامي 2006 و 2016

الدولة	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
الأردن	12,713.13	19,012.72	20,405.80	20,761.41	21,898.59	23,384.65	24,933.10	26,945.94	29,059.42	30,628.52	32,148.43
الإمارات	40,313.71	48,874.74	53,937.71	55,072.00	63,868.77	71,020.87	79,849.24	89,340.23	100,163.61	108,958.71	117,944.41
البحرين	11,190.66	12,103.69	14,741.18	14,998.14	15,153.99	22,332.45	23,875.00	27,603.72	29,122.34	28,324.47	28,606.38
تونس	21,961.30	26,019.50	28,525.08	31,276.85	31,374.23	31,757.49	34,059.07	33,773.00	31,562.97	34,689.45	29,304.80
الجزائر	10,110.18	11,853.51	14,485.22	17,238.98	19,540.20	22,120.56	23,619.98	25,312.87	26,819.60	26,232.29	27,778.29
جيبوتي	322.32	517.67	751.67	851.67	878.47	956.47	1,066.47	1,352.47	1,505.48	1,629.48	1,789.48
السعودية	50,659.00	73,479.73	112,935.47	148,088.80	176,377.95	186,758.13	199,032.13	207,896.96	215,908.75	224,049.77	231,502.31
السودان	8,742.78	10,247.16	11,900.28	13,626.58	15,690.31	17,424.69	19,736.15	21,424.04	22,675.32	24,403.69	25,467.46
سورية	3,191.00	4,432.96	5,898.62	8,469.55	9,938.75	10,742.91	10,742.91	10,742.91	10,742.91	10,742.91	10,742.91
الصومال	118.19	259.19	346.19	454.19	566.19	668.19	775.52	1,033.52	1,316.52	1,622.52	1,961.52
العراق	2,143.31	3,115.11	4,970.81	6,569.11	7,965.31	9,847.61	13,248.01	18,379.21	23,161.01	15,408.71	9,497.51
سلطنة عمان	5,974.75	9,306.75	12,258.75	13,743.75	14,986.75	16,614.75	17,979.75	19,591.75	21,097.75	18,405.75	18,547.75
فلسطين	1,578.43	1,606.72	1,658.23	1,958.70	2,175.30	2,328.00	2,336.00	2,459.00	2,487.00	2,511.00	2,588.00
قطر	10,655.03	15,355.03	17,768.89	25,893.62	30,563.95	31,502.47	31,898.35	31,057.96	32,098.35	33,169.23	33,943.13
الكويت	773.32	945.42	8,721.63	10,231.27	11,883.50	15,175.96	18,144.32	16,097.15	15,732.92	14,603.67	14,259.72
لبنان	28,819.70	32,195.68	36,197.75	40,576.65	44,285.03	47,422.08	50,533.40	53,194.50	56,101.62	58,454.82	61,018.75
ليبيا	4,085.50	7,935.50	11,115.50	14,425.50	16,334.50	16,334.50	17,759.50	18,461.50	18,511.50	19,237.16	19,729.72
مصر	38,924.70	50,502.80	59,997.40	66,709.00	73,094.60	72,611.90	78,643.00	82,893.00	87,485.00	94,307.00	102,324.00
المغرب	29,938.72	38,613.26	39,388.35	42,581.10	45,081.59	44,515.94	45,245.67	51,815.96	51,192.04	49,670.52	54,784.22
موريتانيا	1,762.62	1,901.99	2,244.76	2,241.69	2,372.22	2,960.97	4,349.56	5,475.24	5,976.28	6,478.35	6,750.00
اليمن	1,924.28	2,985.12	4,539.74	4,668.93	4,857.56	4,339.14	3,808.14	3,674.54	3,441.44	3,425.99	2,864.99
الإجمالي العربي	285,902.63	371,264.26	462,789.03	540,437.49	608,887.75	650,819.71	701,635.26	748,525.47	786,161.80	806,954.01	833,553.76

المصدر : الأونكتاد - تقرير الاستثمار في العالم 2017

تطور أرصدة الاستثمارات الأجنبية المباشرة الصادرة
من الدول العربية (بالمليون دولار) بين عامي 2006 و 2016

الدولة	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
الأردن	311.57	359.66	372.38	444.37	473.10	503.94	509.30	524.93	608.31	609.30	612.54
الإمارات	20,434.00	35,001.73	50,822.03	53,544.93	55,559.93	57,737.93	60,274.00	69,102.34	80,838.24	97,529.84	113,241.24
البحرين	6,050.52	7,719.66	9,340.13	7,548.67	7,882.71	13,476.06	13,992.02	14,523.94	14,127.66	14,625.00	14,795.21
تونس	88.66	117.15	152.68	230.78	287.22	298.81	310.20	309.10	287.45	318.61	286.03
الجزائر	608.82	759.44	1,077.43	1,292.24	1,512.73	2,046.24	2,004.94	1,736.65	1,718.35	1,821.57	1,876.57
السعودية	17,205.21	17,047.47	20,444.00	22,621.20	26,528.00	29,957.92	34,359.47	39,302.76	44,698.75	63,120.51	80,424.17
سورية	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00
العراق	393.70	401.60	435.20	507.10	632.00	998.00	1,487.50	1,714.60	1,956.10	2,103.80	2,408.10
سلطنة عمان	640.00	604.00	1,189.00	1,298.00	2,796.05	4,018.42	4,902.68	5,836.00	7,194.00	7,488.00	8,350.00
فلسطين	40.00	83.86	79.59	148.90	240.90	192.20	231.90	171.00	358.00	444.80	445.00
قطر	1,075.91	6,236.16	7,467.21	10,681.79	12,544.96	22,653.49	24,493.60	32,515.03	39,263.38	43,286.73	51,188.66
الكويت	10,845.15	14,665.20	22,436.50	23,715.54	28,189.22	32,250.27	31,023.37	37,153.14	34,310.45	31,577.04	31,341.53
لبنان	3,383.89	4,231.98	5,218.56	6,344.33	6,831.16	7,767.80	8,793.50	10,774.42	12,029.44	12,691.16	13,464.37
ليبيا	2,892.67	6,839.67	12,727.87	13,892.87	16,614.87	16,745.87	19,254.87	19,961.69	19,884.20	20,279.00	20,620.38
مصر	1,115.70	1,780.50	3,700.70	4,272.90	5,448.40	6,074.00	6,285.00	6,586.00	6,839.00	7,020.00	7,227.00
المغرب	1,053.64	1,337.14	1,699.09	1,861.38	1,913.98	1,981.09	2,156.72	2,554.72	4,187.01	4,557.27	5,358.80
موريتانيا	9.84	8.57	11.55	8.77	25.53	26.99	24.31	42.93	72.30	80.27	98.93
اليمن	158.69	198.18	428.04	499.92	571.18	629.07	637.56	642.95	654.49	660.92	695.81
الإجمالي العربي	66,312.95	97,396.96	137,606.97	148,918.67	168,056.94	197,363.10	210,745.94	243,457.19	269,032.12	308,218.81	352,439.32

المصدر : الأونكتاد - تقرير الاستثمار في العالم 2017

المشاريع الاستثمارية الأجنبية الجديدة الواردة الى الدول العربية
خلال الفترة من 2003 إلى 2016

عدد الشركات	عدد الوظائف	التكلفة (مليون دولار)	عدد المشروعات	الدول المستقبلة
265	70,515	47,359	335	الأردن
3,705	391,605	152,345	4,492	الإمارات
519	81,922	34,971	637	البحرين
336	95,965	27,279	410	تونس
331	104,040	64,661	399	الجزائر
28	5,410	5,018	30	جيبوتي
995	153,069	163,577	1,369	السعودية
57	16,847	8,898	71	السودان
136	40,582	28,324	162	سورية
17	1,297	1,086	18	الصومال
246	50,819	61,511	320	العراق
418	95,679	49,628	571	سلطنة عمان
9	3,174	1,214	15	فلسطين
650	89,754	90,855	765	قطر
286	39,671	12,609	346	الكويت
217	42,064	15,418	243	لبنان
148	31,355	31,654	160	ليبيا
633	241,218	185,730	877	مصر
698	241,772	64,382	888	المغرب
27	8,170	5,404	31	موريتانيا
49	14,500	13,695	53	اليمن
9,770	1,819,428	1,065,618	12,192	الإجمالي

المصدر: FDI Markets

تطور المشاريع الاستثمارية الأجنبية الجديدة الواردة إلى الدول العربية من دول العالم

عدد الشركات المستثمرة	عدد الوظائف		التكلفة (مليون دولار)		عدد المشروعات		السنوات
	% من العالم	القيمة	% من العالم	القيمة	% من العالم	القيمة	
616	4.5	115,065	10.2	93,949	4.3	773	2016
610	3.9	95,596	5.0	43,864	4.2	769	2015
644	4.4	109,345	7.4	63,330	4.2	818	2014
724	4.1	102,035	6.1	57,705	4.6	954	2013
764	5.2	115,936	6.3	47,219	5.7	1,074	2012
873	4.6	126,053	6.3	61,179	5.7	1,168	2011
797	5.3	139,175	6.8	63,348	5.6	1,045	2010
892	6.3	166,076	10.4	110,886	6.8	1,159	2009
988	8.0	290,162	12.2	171,751	7.0	1,325	2008
615	4.3	117,070	6.4	55,910	5.0	719	2007
635	7.0	178,961	13.9	113,704	6.6	849	2006
513	6.2	123,784	12.2	77,548	5.9	641	2005
363	3.5	67,924	8.9	58,171	4.2	436	2004
394	3.6	72,202	6.5	47,040	4.8	460	2003
6,946	5.2	1,819,384	8.6	1,065,603	5.3	12,190	الإجمالي

المصدر: FDI Markets

توزيع إجمالي مشاريع الاستثمارات الجديدة الواردة إلى الدول العربية (حسب الدول المستثمرة)
بالمليون دولار لعام 2016

الإجمالي	الكويت	الأردن	سلطنة عمان	البحرين	العراق	المغرب	الجزائر	الإمارات	السعودية	مصر	المصدر / الوجهة
29,474.4	580.0	9.7		54.5		595.1	3,428.0	2,285.9	31.5	22,489.7	الصين
15,186.7	156.1	528.6	246.8	144.5	3.6	478.1	110.0		4,534.7	8,984.3	الإمارات
6,973.7	43.6	102.6	15.2	19.5	2.9	881.0		1,609.7	4,017.4	281.8	الولايات المتحدة
4,916.5	15.1		17.1	2,623.1	6.5	299.8		378.9	26.9	1,549.1	المملكة المتحدة
4,641.3	.9	219.5	64.4	146.5		129.4		164.4		3,916.2	السعودية
3,889.6					3,466.7	356.2		33.3		33.3	روسيا
3,596.5	7.1	223.1	7.1			1,211.0	231.7	108.5	21.3	1,786.7	إيطاليا
3,571.7			199.8				3,151.4	134.9	40.0	45.7	سنغافورة
2,546.0	29.5	2.9	512.2	640.1				716.9	617.5	26.8	الهند
2,156.0		3.6	1,200.0	9.0		79.8	15.3	440.9	3.6	403.8	إسبانيا
1,835.7						908.0		8.7	919.0		الدايمرك
1,664.7			340.0	6.5		359.8		909.8	21.3	27.3	اليابان
1,613.2		47.9				90.4		1,011.2	455.8	7.9	كندا
1,605.7		1,600.0						5.7			ماليزيا
1,366.3	3.6	133.8		3.6		556.2	59.1	270.8	7.2	332.0	فرنسا
813.6							159.8	45.1	608.7		مصر
706.4		439.0				67.1				200.3	البرتغال
661.8	20.0	3.7			6.1	51.5	185.3	299.5	60.5	35.2	ألمانيا
595.1	3.6	3.6			15.1			36.8		536.0	لبنان
510.0	387.0					27.7	63.0	20.0		12.3	كوريا الجنوبية
470.1	15.3			18.7		420.1		.5	3.6	11.9	تركيا
450.0					450.0						جمهورية التشيك
425.3			422.4						2.9		التروبيج
289.6								5.8	133.8	150.0	جنوب أفريقيا
219.5								219.5			تايوان
204.0			204.0								إيران
192.0	14.2		177.8								قطر
189.7	6.2	4.5		7.1		50.8	15.3	94.3	11.5		سويسرا
175.4								175.4			تايلاند
157.1								31.0	106.2	19.9	أوكرانيا
156.7				18.2				138.5			الكويت
102.1				30.4				27.2	44.5		سلطنة عمان
91.4								66.3		25.1	فنلندا
79.3							2.0	77.3			بلجيكا
72.5								65.8	6.7		أستراليا
72.3				6.5				65.8			هولندا
63.1				35.9				27.2			لوكسمبورغ
62.0									62.0		نيبال
56.1						33.9		22.2			موناكو
45.5								45.5			المغرب
37.3			15.1					22.2			سيريلانكا
36.1								36.1			أيرلندا
34.8	3.6						1.5	29.7			السويد
319.7	.0	.0	.0	43.3	.0	.0	6.8	193.0	38.2	38.4	أخرى
92,326.5	1,285.8	3,322.5	3,421.9	3,807.4	3,950.9	6,595.9	7,429.2	9,824.3	11,774.8	40,913.7	الإجمالي

المصدر : FDI Markets

تطور المشاريع الاستثمارية العربية البينية

عدد الشركات	عدد الوظائف	التكلفة (مليون دولار)	عدد المشروعات	السنوات
91	26,585	22,164	142	2016
104	20,870	13,916	157	2015
95	33,868	11,390	162	2014
136	32,420	13,715	241	2013
158	46,781	20,543	353	2012
143	29,237	14,244	258	2011
139	39,829	17,199	212	2010
146	48,400	33,938	191	2009
165	98,896	64,721	257	2008
87	26,872	17,831	108	2007
137	91,487	56,270	221	2006
81	51,269	32,039	118	2005
51	8,569	1,975	63	2004
53	8,971	4,183	69	2003
1,036	564,054	324,129	2,552	الإجمالي

المصدر: FDI Markets

إجمالي المشاريع الاستثمارية العربية البينية (عدد المشروعات) ما بين عامي 2003 و2016
حسب الترتيب التنازلي لإجمالي عدد المشروعات

المصدر / الوجهة	السعودية	الإمارات	مصر	سلطنة عمان	البحرين	قطر	الأردن	الكويت	العراق	الجزائر	المغرب	لبنان	سوريا	ليبيا	السودان	تونس	اليمن	فلسطين	جيبوتي	الصومال	موريتانيا	الإجمالي
الإمارات	258		122	155	117	152	62	92	48	28	61	53	18	14	19	16	8	1	6	1	1	1,232
السعودية		68	52	20	37	12	17	13	2	13	12	9	11	4	7	3	3			1		284
الكويت	34	69	22	18	42	17	25		8		3	18	9	1	2	3	1		1		1	274
قطر	25	27	9	24	4		3	15		2	5	4	10	5	6	3	3	2	1		2	150
لبنان	8	28	16	4	4	7	15	5	18	6	1		17	1	5	1						136
البحرين	33	26	6	9	1	18	12	8	4	1	1	4	1	4	1	2	1		1			132
مصر	18	25	6	6	1	3	9	1	6	12	4	1	5	8	2	1	1					110
الأردن	10	14	13	1	7	4		1	14	4	2	1	3	1	1			9				84
سلطنة عمان	13	10	1		14	5	1	3		1		1		1		1	1		2			53
تونس	2	1	2	1		1				23	3			13								47
المغرب	5									7				3	3						1	19
اليمن	1	1	1			1							1						1	1		9
العراق		4										1										6
الجزائر									1							3	1					5
ليبيا		1	2							1												4
سوريا		2	1																			3
فلسطين																						2
السودان										1												1
جيبوتي																				1		1
الإجمالي	402	283	247	238	227	220	147	138	101	98	92	92	75	54	49	36	19	12	11	6	5	2,552

المصدر : FDI Markets

إجمالي المشاريع الاستثمارية العربية البينية (التكلفة الإجمالية للمشروعات) بالمليون دولار ما بين عامي 2003 و 2016
حسب الترتيب التنازلي لإجمالي التكلفة

المصدر / الوجهة	مصر	السعودية	الجزائر	الأردن	ليبيا	العراق	الإمارات	المغرب	البحرين	سلطنة عمان	قطر	لبنان	سوريا	تونس	السودان	اليمن	جيبوتي	الكويت	فلسطين	الصومال	موريتانيا	الإجمالي
الإمارات	46,481	18,003	15,257	15,976	874	14,104		13,822	4,679	5,178	8,081	7,763	3,740	849	843	603	1,726	2,869	15	11	15	160,889
البحرين	3,733	942		1,987	20,181	167	1,193	197	1	504	2,888	100	178	6,000	150	178	15	118				38,531
الكويت	6,023	2,625		1,121	139	851	7,418	887	7,268	2,051	731	2,049	5,099	271	19	601	865				28	38,043
قطر	15,676	2,827	2,150	359	388		1,240	105	21	3,564		105	452	245	808	865	153	1,050			27	31,089
السعودية	7,080		933	2,822	67	115	6,619	433	1,237	559	108	1,901	420	61	135	557	93		150			23,290
مصر		2,492	4,338	1,178	382	786	983	155	37	734	335	15	296	19	1,798	42	7					13,595
لبنان	1,753	133	63	195	11	3,744	1,152	11	28	79	80		298	11	228		22					7,807
الأردن	291	806	87				946	24	78	185	35	15	36		6		7	127				3,414
سلطنة عمان	268	1,164	2	13	7		300		205		105	13			178		43		163			2,460
تونس	283	107	1,023		345		6	30		22	45					22						1,881
الجزائر						45								121	850							1,015
المغرب			129		517		88							31						11		776
ليبيا	22		321				9															352
فلسطين							315															315
سوريا	141						100															241
العراق				16			127				15											158
جيبوتي																			150			150
اليمن	11	15		17			15				15		15				11		11			111
السودان			11																			11
الإجمالي	81,762	29,114	24,312	23,683	22,911	20,583	20,511	15,662	13,554	12,875	12,422	11,975	10,534	7,608	4,235	3,817	3,504	3,310	1,192	485	81	324,129

المصدر: FDI Markets

إجمالي مشاريع الاستثمارات العربية البينية (حسب التوزيع القطاعي)
ما بين عامي 2003 و 2016

عدد الشركات	عدد الوظائف	التكلفة (مليون دولار)	عدد المشروعات	القطاع
139	266,828	185,020	253	العقارات
30	8,221	32,502	49	الفحم والنفط والغاز الطبيعي
70	37,690	23,991	173	الفنادق والسياحة
37	33,116	16,152	58	المعادن
51	45,167	9,259	169	الغذاء والتبغ
184	12,058	8,814	544	الخدمات المالية
69	11,060	8,231	131	الاتصالات
31	12,561	7,930	55	البناء ومواد البناء
16	6,079	5,755	32	المواد الكيميائية
8	1,386	5,111	12	الطاقة البديلة / المتجددة
14	8,713	4,754	30	التخزين
58	36,146	2,005	166	المنتجات الاستهلاكية
12	6,964	1,890	22	الترفيه
108	4,894	1,876	189	خدمات الأعمال
46	5,489	1,439	94	وسائل النقل
16	8,658	1,361	43	الرعاية الصحية
52	22,334	1,270	251	المنسوجات
15	1,714	1,034	21	بلاستيك
13	5,734	864	15	المنتجات الصيدلانية
58	4,016	849	84	البرمجيات وخدمات تكنولوجيا المعلومات
7	3,651	593	14	مكونات إلكترونية
9	2,846	568	17	سيراميك و زجاج
14	4,092	522	35	إلكترونيات
17	2,139	408	29	الألات الصناعية والمعدات والأدوات
11	1,807	398	12	السيارات
7	1,101	384	8	المشروبات
5	668	341	9	الورق، الطباعة والتغليف
8	1,674	259	9	الآلات والمعدات
2	5,021	202	2	المعادن
9	733	121	13	مركبات أخرى غير السيارات
2	312	64	2	المطاط
3	630	45	3	مكونات السيارات
2	111	43	2	الفضاء
1	300	35	1	الفضاء والدفاع
1	116	28	3	التكنولوجيا الحيوية
1	13	11	1	المحركات والتوربينات
1	12	3	1	المنتجات الخشبية
1,036	564,054	324,129	2,552	الإجمالي

المصدر : FDI Markets

توزيع إجمالي تكلفة المشاريع الاستثمارية العربية البنية الجديدة (حسب التوزيع القطاعي وحسب الدولة المستثمرة)
بالمليون دولار ما بين عامي 2003 و2016

الإجمالي	السودان	اليمن	جيبوتي	العراق	سوريا	فلسطين	ليبيا	المغرب	الجزائر	تونس	سلطنة عمان	الأردن	لبنان	مصر	السعودية	قطر	الكويت	البحرين	الإمارات	القطاع / المصدر
185,020.4													1,224.7	3,388.2	7,156.2	18,339.0	25,252.6	30,361.7	99,298.0	الطائرات
32,501.6									850.2	44.4	26.6		3,000.0	562.3	2,015.3	5,442.2	285.0	200.0	20,075.6	الفحم والنفط والغاز الطبيعي
23,991.3							321.0					868.2	2.7	1,122.1	2,139.0	1,464.1	2,992.3	140.1	14,941.8	الفنادق والسياحة
16,152.2										1,002.9		754.7		1,086.5	2,408.7	2,114.8	1,776.8		7,007.8	المعادن
9,258.6				82.0					161.3	350.0	395.3		1,818.8	14.0	2,029.6	2.7	1,176.0		3,228.9	الغذاء والتبغ
8,813.8	11.0	93.4		60.4		15.1	22.0	96.0		121.0	307.7	476.0	1,177.1	371.7	634.7	588.5	1,106.1	594.1	3,139.0	الخدمات المالية
8,230.5			150.0			300.0				30.0	150.0	531.3	150.0	579.2	693.9	1,449.6	1,056.6	1,292.1	1,847.9	الاتصالات
7,929.8														314.1	1,566.0	178.2	1,010.2	995.8	749.8	البناء ومواد البناء
5,754.8								506.2						2,166.2	1,438.4	319.5	216.3			المواد الكيميائية
5,111.0												219.5			439.5			3,500.0	952.0	الطاقة البديلة / المتجددة
4,754.1															63.5		1,528.9	859.4	2,275.1	التخزين
2,004.6								73.8		73.8	25.5	64.0	45.3	28.4	299.6	66.6	222.5	69.3	1,035.8	المنتجات الاستهلاكية
1,890.0															302.0	462.2		54.5	1,071.3	الترفيه
1,876.1		6.5						13.6		47.3	13.3	69.8	50.3	57.6	262.0	55.6	266.0	48.0	986.1	خدمات الأعمال
1,438.6		10.8					8.7	15.3		30.6	97.5			15.3	68.2	75.8	187.0	146.0	783.4	وسائل النقل
1,361.0													25.7	27.5	570.7	341.8			395.3	الرعاية الصحية
1,269.8										11.9			138.1		124.0	28.8	268.9	18.0	680.1	المنسوجات
1,033.7					180.8						20.0				114.3		262.4	159.8	296.4	بلاستيك
864.2								45.5				64.7		557.1	123.4		14.8		58.7	المنتجات الصيدلانية
849.2				16.0				25.4		11.6	17.4	52.2	171.7	12.1	63.6		62.4	11.6	405.2	البرمجيات وتكنولوجيا المعلومات
593.4										13.7				491.4				2.9	85.4	مكونات إلكترونية
568.2										46.9					190.3				331.0	سيراميك و زجاج
522.2									3.9						53.3			12.3	452.7	الكهرونيات
407.5															61.0		4.4	14.4	327.7	الألات الصناعية والمعدات والأدوات
397.5										88.8					69.0	160.0		12.7	67.0	السيارات
384.2															234.1				150.1	المشروبات
341.4											3.9	197.2					85.4		54.9	الورق، الطباعة والتغليف
259.1												69.9			92.8		68.6		27.8	الألات والمعدات
202.1																	200.0		2.1	المعادن
120.8					60.6								2.5		15.3			10.8	31.6	مركبات أخرى غير السيارات
63.8															61.0				2.8	المطاط
44.9										8.5									36.4	مكونات السيارات
42.5																		27.5	15.0	الفضاء
35.2																			35.2	الفضاء والدفاع
27.5																			27.5	التكنولوجيا الحيوية
10.6																			10.6	المحركات والتوربينات
2.7																			2.7	المنتجات الخشبية
324,129.0	11.0	110.7	150.0	158.4	241.4	315.1	351.7	775.8	1,015.4	1,881.4	2,460.0	3,414.3	7,806.9	13,595.3	23,289.5	31,089.4	38,043.2	38,531.0	160,888.6	الإجمالي

المصدر: FDI Markets

توزيع إجمالي تكلفة المشاريع الاستثمارية العربية البيئية الجديدة (حسب التوزيع القطاعي وحسب الدولة المستقبلة)
بالمليون دولار ما بين عامي 2003 و2016

الإجمالي	موريتانيا	الصومال	فلسطين	الكويت	جيبوتي	اليمن	السودان	تونس	سوريا	لبنان	دولة قطر	سلطنة عمان	البحرين	المغرب	الإمارات	العراق	ليبيا	الأردن	الجزائر	السعودية	مصر	القطاع / الوجهة	
185,020.5	16.0		350.0	1,248.1	2,594.7	1,300.9	921.5	6,028.3	7,447.4	7,578.7	7,614.4	3,066.2	7,120.4	5,785.3	8,375.3	7,691.6	20,687.9	18,091.2	6,936.4	18,428.4	53,737.8	العقارات	
32,501.6					22.2	990.2	558.0	558.0	100.0			2,492.2	26.6	6,422.2	1,984.9	8,424.1	375.0		965.0	71.0	9,512.2	الفحم والنفط والغاز الطبيعي	
23,991.3	27.5			479.3	154.3		390.3	80.0	1,505.5	3,327.9	2,055.6	2,389.7	2,421.8	1,970.8	1,662.2	1,008.4		214.5	1,180.6	3,922.4	1,200.5	الفنادق والسياحة	
16,152.3						216.7	270.0	39.0	112.0	300.0	5.8	1,321.3	574.7		1,753.5	616.7	202.5	236.7	9,709.6	234.3	559.5	المعادن	
9,258.6				138.6		365.2	363.4	133.4	44.5	37.8	258.7	463.1	406.2	22.8	347.2	113.3	37.5	145.8	33.2	271.3	6,076.6	الغذاء والتبغ	
8,813.8	22.0	22.0	135.9	517.8	11.0	18.6	232.1	76.8	713.8	279.5	566.8	650.0	969.2	307.6	1,034.9	470.6	364.6	695.5	342.1	658.9	724.1	الخدمات المالية	
8,230.6		450.0	700.0	64.0		7.5	313.9	257.5	7.5	28.9	27.8	321.9	861.2	15.0	1,082.6	852.6	7.5	543.1	483.0	561.4	1,645.2	الاتصالات	
7,929.8		12.7				356.4	412.8	159.8	466.9		392.1	402.0			1,058.9	963.9	479.4	1,528.1	1,035.2	661.6		البناء ومواد البناء	
5,754.8							6.2		26.4	19.4	70.0		12.2	12.4	526.6		506.2	1,406.2	2,162.4	919.0	87.8	المواد الكيميائية	
5,111.0														371.1	219.5			219.5			4,300.9	الطاقة البديلة / المتجددة	
4,754.1				78.0	700.0	220.0				63.5	63.5	127.0	63.5	300.1	449.8	127.0		127.0	850.0	190.5	1,394.2	التخزين	
2,004.6				181.1			36.9	36.9	7.1	37.5	167.6	166.1	95.0	73.8	296.0		73.8	106.2	110.7	369.1	246.8	المنتجات الاستهلاكية	
1,890.0				231.1				126.1		98.1	168.8	38.1	76.2	118.2	296.7					462.2	274.5	الترفيه	
1,876.1				40.2	6.8		28.2	55.4	13.0	33.9	171.6	203.5	103.5	23.7	313.0	92.2	47.6	39.0	61.2	551.3	92.0	خدمات الأعمال	
1,438.6	15.3			52.1	15.3		30.6	30.6		62.8	67.3	92.0	138.9	61.0	113.3	62.7	30.6	69.0	45.9	250.1	301.1	وسائل النقل	
1,361.0				34.5		289.0					175.5	422.7	51.4	8.8	170.9					71.7	136.5	الرعاية الصحية	
1,269.7				111.6		3.6	11.9		7.2	43.2	127.7	108.0	122.3	35.7	82.8	10.8	35.7	51.0	35.7	153.9	328.6	المنسوجات	
1,033.7									2.0		131.2	265.6	37.1	42.7	81.7			10.0	36.5	144.3	282.6	بلاستيك	
864.2							531.1			4.2					68.9				96.7	61.1	102.2	المنتجات الصيدلانية	
849.2			5.8	19.6				19.6	5.8	25.4	48.6	39.6	31.2	23.2	289.7	5.8	5.8	105.5	17.4	143.9	62.3	البرمجيات وتكنولوجيا المعلومات	
593.4						42.0			74.4		152.9	16.6		13.7			25.0		61.8	207.0		مكونات إلكترونية	
568.2							73.6					10.8	161.4				22.0		24.9	240.5	35.0	سيراميك و زجاج	
522.2				12.3				3.9		12.3	77.7	73.8	77.9		3.9	12.3				211.2	36.9	إلكترونيات	
407.5				2.9							58.0	7.9	5.8		59.6	5.6		80.0		184.8	2.9	الإلات الصناعية والمعدات	
397.5												160.0	25.4	12.7	43.6	12.7	10.1		88.8	44.2		السيارات	
384.2				96.1		7.0				19.0				9.0		100.0					153.1	المشروبات	
341.4							54.9							23.8	89.3					63.6	109.8	الورق، الطباعة والتغليف	
259.1													92.8			12.9				2.6	150.8	الإلات والمعدات	
202.1																				2.1	200.0	المعادن	
120.8				2.5						2.5	2.5	9.1	5.0		78.4					13.3	7.5	مركبات أخرى غير السيارات	
63.8								2.8					61.0										المطاط
44.9														8.5							18.2		مكونات السيارات
42.5															27.5			15.0					الفضاء
35.2																			35.2				الفضاء والدفاع
27.5												27.5											التكنولوجيا الحيوية
10.6													10.6										المحركات والتوربينات
2.7													2.7										المنتجات الخشبية
324,129.2	80.8	484.7	1,191.7	3,309.8	3,504.3	3,817.1	4,235.4	7,608.1	10,533.5	11,974.6	12,422.3	12,874.7	13,554.1	15,662.0	20,510.8	20,583.2	22,911.2	23,683.2	24,312.3	29,114.0	81,761.4	الإجمالي	

المصدر: FDI Markets

المشاريع الاستثمارية البينية للدول العربية
حسب التوزيع القطاعي لعام 2016

التكلفة (مليون دولار)	عدد المشاريع	القطاعات
18,133.8	16	العقارات
1,019.9	10	الغذاء والتبغ
900.6	6	الطاقة البديلة / المتجددة
482.7	9	الاتصالات
297.0	16	الخدمات المالية
256.4	4	المعادن
181.4	3	البناء ومواد البناء
165.8	9	البرمجيات وخدمات تكنولوجيا المعلومات
96.1	1	المشروبات
94.7	24	المنسوجات
90.7	2	التخزين
84.7	11	خدمات الأعمال
63.9	9	المنتجات الاستهلاكية
58.9	5	وسائل النقل
45.5	1	المنتجات الصيدلانية
40.7	3	الألات الصناعية والمعدات والأدوات
36.4	2	مكونات السيارات
28.1	2	الفحم، النفط والغاز الطبيعي
26.3	3	الفنادق والسياحة
25.4	2	مركبات أخرى غير السيارات
16.4	1	الترفيه
16.2	2	مكونات الكترونية
2.7	1	بلاستيك
22,164.3	142	الإجمالي

المصدر: FDI Markets

المشاريع الاستثمارية البينية للدول العربية
حسب التوزيع القطاعي لعام 2006

التكلفة (مليون دولار)	عدد المشاريع	القطاعات
42,185.4	51	العقارات
3,022.2	2	الفحم، النفط والغاز الطبيعي
2,438.5	23	الفنادق والسياحة
2,209.4	7	مواد كيميائية
1,558.4	5	البناء ومواد البناء
1,400.0	2	التخزين
869.6	5	المعادن
793.6	52	الخدمات المالية
537.2	14	الاتصالات
266.9	14	الغذاء والتبغ
249.8	14	خدمات الأعمال
200.0	1	المعادن
118.2	1	الترفيه
92.8	1	آلات الأعمال والمعدات
80.0	1	الألات الصناعية والمعدات والأدوات
71.9	5	وسائل النقل
44.0	2	بلاستيك
43.2	12	المنسوجات
26.0	1	المنتجات الصيدلانية
23.2	4	البرمجيات وخدمات تكنولوجيا المعلومات
17.4	1	مكونات الكترونية
15.3	1	مركبات أخرى غير السيارات
3.9	1	مكونات الكترونية
2.7	1	المنتجات الخشبية
56,269.7	221	الإجمالي

المصدر: FDI Markets

الشركات العربية المستثمرة في الدول العربية ما بين عامي 2003 و2016

عدد الشركات التابعة	عدد الوظائف	التكلفة (مليون دولار)	المقر الرئيسي للشركة	عدد المشروعات	الشركة الأم	
2	7,136	21,626.1	البحرين	13	Al Khaleej Development (Tameer)	1
10	31,395	18,032.1	الإمارات	32	Emaar Properties	2
6	30,476	13,836.3	الإمارات	45	Majid Al Futtaim Group (MAF Group)	3
1	7,750	11,626.8	الإمارات	4	Al Maabar International	4
2	6,893	10,893.2	قطر	4	Barwa Real Estate	5
2	10,857	10,151.2	البحرين	16	Gulf Finance House (GFH)	6
3	4,358	9,119.0	الإمارات	4	Al Habtoor Group	7
1	1,701	8,033.7	الإمارات	10	Dana Gas	8
2	10,993	7,968.0	الإمارات	14	DAMAC Holding	9
7	12,850	6,914.6	الإمارات	30	Al-Futtaim Group	10
2	6,053	5,744.6	الإمارات	32	Rotana Hotels	11
2	3,725	5,600.0	قطر	2	Qatar Petroleum (QP)	12
1	3,000	5,400.0	الإمارات	1	Dubai Aluminium (Dubal)	13
7	7,581	5,170.3	مصر	18	Orascom Group	14
3	1,037	5,013.0	الكويت	3	International Petroleum Investment Company (IPIC)	15
1	3,000	5,000.0	الإمارات	1	Emirates International Investment Company	16
2	9,144	4,741.2	قطر	11	Qatari Diar	17
6	6,679	4,676.9	الكويت	19	Kuwait Finance House	18
1	3,888	4,035.9	الإمارات	3	Bonyan International Investment	19
1	3,000	4,000.0	الإمارات	1	Aref Investment Group	20
1	3,000	3,900.0	مصر	1	Emaar	21
1	3,000	3,600.0	الإمارات	1	Sisban Holding	22
1	930	3,500.0	الإمارات	1	Terra Sola	23
4	17,705	3,441.7	الإمارات	68	EMKE Group	24
2	1,517	3,029.6	الإمارات	4	Crescent Petroleum	25
1	604	3,000.0	الإمارات	1	Make Oil	26
3	535	2,835.7	الإمارات	7	Abu Dhabi Water and Electricity Authority (ADWEA)	27
1	9,817	2,775.1	الإمارات	6	Abu Dhabi Investment House (ADIH)	28
1	3,000	2,610.0	الإمارات	1	Al Fawares Construction and Development	29
3	2,219	2,430.9	الإمارات	14	Hospitality Management Holdings	30
14	13,029	2,405.3	الإمارات	86	Landmark Group	31
3	3,718	2,361.0	الإمارات	17	Dubai Islamic Bank (DIB)	32
1	3,065	2,150.0	الإمارات	2	The Land Holding	33
2	273	2,143.1	السعودية	5	ACWA Power International	34
1	1,094	2,039.7	الإمارات	2	Sorouh Real Estate	35
1	583	1,866.0	الكويت	1	Mabaneer	36
1	178	1,820.0	قطر	1	Qatar Electricity and Water Company	37
1	9,000	1,800.0	البحرين	3	Gulf Holding Company (GHC)	38
1	4,358	1,732.3	السعودية	5	Al-Tuwairqi Group (ATG)	39
6	2,958	1,654.7	الإمارات	13	Dubai Holding	40
4	1,165	1,582.9	الإمارات	5	Emirates Telecommunications (Etisalat)	41
8	1,466	1,575.2	البحرين	19	Zain (Mobile Telecommunications Company) (MTC)	42
5	3,705	1,506.2	الإمارات	8	Dubai World	43
2	4,493	1,497.0	الكويت	9	Al Mazaya Holding	44
1	3,047	1,470.0	الإمارات	4	DP World	45
1	1,750	1,465.8	قطر	2	Bayan Holding	46
1	3,000	1,400.0	الإمارات	1	Abyaar Real Estate Development	47
1	350	1,400.0	الإمارات	1	Al Hamdi Group	48
2	1,853	1,397.7	لبنان	10	Spinneys	49
3	2,307	1,392.6	مصر	5	Arab Swiss Engineering Company (ASEC)	50
909	288,819	90,763.7		1,986	Others	
1,036	564,054	324,129		2,552	الإجمالي	

المصدر: FDI Markets

أداء مجموعات الدول في المجموعات الثلاث لمؤشر ضمان لجاذبية الاستثمار لعام 2017

العوامل الخارجية		العوامل الكامنة		مجموعة المتطلبات الأساسية		مؤشر ضمان		المجموعة الجغرافية حسب الترتيب التنازلي لقيمة المؤشر								
2016	2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017									
الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة									
22	42.2	22	40.5	21	68.1	22	68.2	22	67.8	23	69.5	21	60.0	21	60.0	منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية
42	35.5	41	34.9	46	56.8	48	56.6	46	60.9	44	63.4	42	51.3	43	51.8	شرق آسيا والمحيط الهادئ
44	31.5	43	30.6	45	56.2	46	56.4	56	56.2	55	58.6	47	48.4	47	48.9	أوروبا وآسيا الوسطى
69	24.0	71	23.0	65	48.3	63	49.6	70	51.4	71	53.2	67	41.2	★ 68	★ 41.6	المنطقة العربية
48	30.1	49	29.4	35	61.4	33	62.8	42	59.9	46	60.6	41	50.7	41	51.1	دول الخليج العربي
60	27.2	63	26.0	64	47.8	61	50.2	82	48.6	85	50.6	67	41.6	67	42.5	دول المشرق العربي
74	23.5	76	22.5	75	44.1	75	44.7	71	51.8	70	54.2	71	39.9	73	40.3	دول المغرب العربي
104	12.9	105	11.6	103	32.2	103	33.0	102	40.5	101	43.1	106	27.6	106	27.8	دول الأداء المنخفض
70	24.0	70	23.8	71	45.3	72	45.6	71	50.4	72	52.5	73	39.9	73	40.5	أمريكا اللاتينية والكاريبي
78	21.7	76	22.2	82	41.2	80	42.6	84	48.3	81	51.1	81	36.8	79	38.3	جنوب آسيا
90	17.9	90	17.6	90	37.4	89	38.5	80	49.2	79	51.4	88	34.1	87	34.9	أفريقيا
55	29.8	55	28.9	55	52.8	55	53.3	55	56.9	55	58.9	55	46.6	55	47.0	المتوسط العالمي

المصدر: المؤسسة العربية لضمان الاستثمار وائتمان الصادرات (ضمان)

★ بلغ متوسط قيمة المؤشر داخل مجموعة المنطقة العربية على 41.6 مقارنة بـ 41.2 عام 2016. كما حصلت مجموعة دول المنطقة على متوسط ترتيب 68 من أصل 109 دول مقارنة بمتوسط ترتيب 67 عام 2016.

أداء مجموعات الدول في مجموعة المتطلبات الأساسية أو المسبقة لعام 2017

مؤشر بيئة أداء الأعمال		مؤشر البيئة المؤسسية		مؤشر الوساطة المالية والقدرات التمويلية		مؤشر الاستقرار الاقتصادي الكلي		مؤشر المتطلبات الأساسية		المجموعة الجغرافية حسب الترتيب التنافسي لقيمة المؤشر										
2016	2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017											
الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة											
29	75.78	32	76.6	21	78.65	21	78.3	28	22.81	29	22.4	51	69.75	46	74.9	22	67.8	23	69.5	منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية
51	70.95	47	73.5	54	50.95	54	51.7	28	30.31	27	30.9	25	72.33	20	77.4	46	60.9	44	63.4	شرق آسيا والمحيط الهادئ
41	71.78	38	74.3	57	49.15	56	50.0	61	11.33	63	11.0	72	65.72	74	70.8	56	56.2	55	58.6	أوروبا وآسيا الوسطى
69	64.02	69	65.9	73	36.56	74	36.8	60	11.49	59	11.9	52	68.71	65	72.1	70	51.4	71	53.2	المنطقة العربية
48	70.16	49	71.2	48	52.82	49	52.8	48	13.46	44	14.7	10	75.71	37	76.5	42	59.9	46	60.6	دول الخليج العربي
70	62.25	67	65.7	73	36.34	74	37.2	52	13.05	52	12.9	38	71.34	49	74.9	71	51.8	70	54.2	دول المغرب العربي
84	59.69	83	62.1	79	34.03	80	34.1	42	16.74	42	16.6	91	63.62	95	67.6	82	48.6	85	50.6	دول المشرق العربي
87	59.38	87	61.0	105	14.22	105	14.5	100	3.42	99	3.4	98	60.07	96	66.8	102	40.5	101	43.1	دول الأداء المنخفض
67	64.03	68	65.6	69	38.98	68	39.8	75	7.91	75	8.0	64	64.73	63	69.5	71	50.4	72	52.5	أمريكا اللاتينية والكاريبي
80	60.51	78	62.9	76	35.33	76	36.0	84	6.82	84	7.0	60	67.79	61	72.3	80	49.2	79	51.4	أفريقيا
74	63.18	78	64.2	90	27.18	89	29.3	59	11.13	57	11.7	64	67.36	60	73.7	84	48.3	81	51.1	جنوب آسيا
55	68.1	55	69.8	55	51.4	55	51.7	55	15.0	55	15.0	55	68.3	55	73.0	55	56.9	55	58.9	المتوسط العالمي

المصدر: المؤسسة العربية لضمان الاستثمار وائتمان الصادرات (ضمان)

★ بلغ متوسط قيمة المؤشر داخل مجموعة المنطقة العربية على 53.2 مقارنة بـ 51.4 عام 2016. كما حصلت مجموعة دول المنطقة على متوسط ترتيب 71 من أصل 109 دول مقارنة بمتوسط ترتيب 70 عام 2016.

أداء مجموعات الدول في مجموعة العوامل الكامنة لعام 2017

مؤشر الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات		مؤشر الاداء اللوجستي		مؤشر عناصر التكلفة		مؤشر الموارد البشرية والطبيعية		مؤشر حجم السوق وفرص ومهولة التعلل اليه		مؤشر العوامل الكامنة		المجموعة الجغرافية حسب الترتيب التلثاني للقيمة المؤشر												
2016	2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017											
الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة											
22	63.8	23	64.1	22	74.0	24	74.4	47	79.0	47	78.9	25	62.5	24	62.7	22	61.0	22	60.9	21	68.1	22	68.2	منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية
55	39.8	55	40.6	37	62.3	40	61.9	35	81.3	37	80.9	61	49.2	62	48.8	47	51.4	48	50.8	46	56.8	48	56.6	شرق آسيا والمحيط الهادئ
38	52.1	39	53.0	60	43.8	65	43.9	56	76.0	55	76.4	38	58.9	40	58.3	49	50.2	46	50.5	45	56.2	46	56.4	أوروبا وآسيا الوسطى
64	33.0	63	34.7	67	39.4	64	44.2	58	75.2	56	76.0	58	49.6	58	49.4	64	44.3	65	43.8	65	48.3	63	49.6	المنطقة العربية
41	49.9	40	52.2	38	60.1	33	65.9	23	85.2	24	85.0	26	63.0	25	62.7	53	48.7	53	48.4	35	61.4	33	62.8	دول الخليج العربي
65	31.9	62	34.6	64	39.6	61	46.3	60	74.6	53	77.3	73	46.3	72	46.5	58	46.4	56	46.3	64	47.8	61	50.2	دول المشرق العربي
70	27.4	71	28.5	77	35.0	77	36.0	89	66.4	83	68.1	66	48.4	67	48.0	67	43.5	65	42.9	75	44.1	75	44.7	دول المغرب العربي
92	12.6	94	13.3	106	11.4	103	16.0	85	67.3	85	67.4	91	32.7	89	32.6	84	36.8	91	35.7	103	32.2	103	33.0	دول الاداء المنخفض
64	32.0	64	33.2	72	36.3	74	37.6	71	68.1	71	68.3	66	48.6	67	47.7	74	41.3	73	41.1	71	45.3	72	45.6	أمريكا اللاتينية والكاريبي
87	17.0	86	19.0	75	35.0	69	40.9	64	74.2	66	73.9	81	40.3	77	41.4	81	39.4	83	37.8	82	41.2	80	42.6	جنوب آسيا
92	12.7	92	14.1	85	27.7	81	33.3	61	74.6	61	74.7	90	34.4	90	34.8	85	37.5	86	35.8	90	37.4	89	38.5	أفريقيا
55	39.7	55	40.6	55	49.1	55	51.5	55	75.8	55	76.0	55	50.7	55	50.6	55	48.5	55	47.9	55	52.8	55	53.3	المتوسط العالمي

المصدر: المؤسسة العربية لضمان الاستثمار واتمان الصادرات (ضمنان)

★ بلغ متوسط قيمة المؤشر داخل مجموعة المنطقة العربية على 49.6 مقارنة بـ 48.3 عام 2016. كما حصلت مجموعة دول المنطقة على متوسط ترتيب 63 من أصل 109 دول مقارنة بمتوسط ترتيب 65 عام 2016.

أداء مجموعات الدول في مجموعة العوامل الخارجية الإيجابية لعام 2017

مؤشر عوامل التميز والتقدم التكنولوجي		مؤشر اقتصاديات التكتل				مؤشر العوامل الخارجية الإيجابية				المجموعة الجغرافية حسب الترتيب التنازلي لقيمة المؤشر		
2016		2017		2016		2017		2016			2017	
الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة		الترتيب	القيمة
22	49.2	22	47.0	31	25.9	32	25.5	22	42.2	22	40.5	منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية
42	41.5	41	40.7	37	21.6	38	21.5	42	35.5	41	34.9	شرق آسيا والمحيط الهادئ
46	37.4	46	36.1	40	17.7	40	17.7	44	31.5	43	30.6	أوروبا وآسيا الوسطى
66	30.9	66	30.6	77	8.0	78	8.0	70	24.0	70	23.8	أمريكا اللاتينية والكاريبي
70	28.8	72	27.2	56	12.8	55	13.2	69	24.0	★ 71	★ 23.0	المنطقة العربية
45	37.5	44	36.3	55	12.6	53	13.3	48	30.1	49	29.4	دول الخليج العربي
66	31.1	71	29.3	38	18.3	38	18.4	60	27.2	63	26.0	دول المشرق العربي
77	26.9	83	25.3	42	15.6	41	16.1	74	23.5	76	22.5	دول المغرب العربي
105	15.5	106	13.6	82	6.8	82	6.7	104	12.9	105	11.6	دول الأداء المنخفض
87	24.6	82	25.4	54	14.9	54	14.6	78	21.7	76	22.2	جنوب آسيا
88	23.0	89	22.5	89	5.9	88	6.1	90	17.9	90	17.6	أفريقيا
55	35.7	55	34.5	55	15.9	55	15.9	55	29.8	55	28.9	المتوسط العالمي

المصدر: المؤسسة العربية لضمان الاستثمار وائتمان الصادرات (ضمان)

★ بلغ متوسط قيمة المؤشر داخل مجموعة المنطقة العربية على 23.0 مقارنة بـ 24.0 عام 2016. كما حصلت مجموعة دول المنطقة على متوسط ترتيب 71 من أصل 109 دول مقارنة بمتوسط ترتيب 69 عام 2016.

أداء مجموعات الدول في مؤشر الاستقرار الاقتصادي الكلي لعام 2017

نسبة الدين العام الإجمالي إلى الناتج المحلي الإجمالي		نسبة عجز أو فائض الميزانية العمومية إلى الناتج المحلي الإجمالي				نسبة عجز أو فائض الحساب الجاري إلى الناتج المحلي الإجمالي				عدد أزمات سعر الصرف خلال السنوات العشر الأخيرة				تقلب سعر الصرف الحقيقي الفعال				معدل التضخم				تقلب معدل نمو الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي				مؤشر الاستقرار الاقتصادي الكلي				المجموعة الجغرافية حسب الترتيب التتالي لقيمة المؤشر		
2016		2017		2016		2017		2016		2017		2016		2017		2016		2017		2016		2017		2016		2017						
الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة					
1	100.0	1	100.0	48	94.0	48	96.8	48	82.7	46	82.4	34	44.1	33	68.0	37	64.6	34	71.5	51	82.8	54	92.7	46	86.0	46	86.2	25	72.3	20	77.4	شرق آسيا والمحيط الهادئ
6	98.8	6	98.8	46	93.9	45	96.7	73	69.8	71	69.9	49	40.5	43	65.1	40	63.0	36	69.4	42	83.6	42	92.9	51	82.0	50	82.9	51	69.7	46	74.9	منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية
49	85.2	49	85.2	79	88.3	79	94.0	50	82.3	47	82.5	57	38.0	53	62.0	36	63.2	35	69.0	92	73.8	86	91.0	37	86.7	40	85.8	64	67.4	60	73.7	جنوب آسيا
29	92.3	22	92.3	61	91.3	59	95.4	46	84.0	48	82.3	64	37.4	67	58.7	79	50.9	80	53.9	63	80.8	67	91.6	46	81.0	49	80.5	60	67.8	61	72.3	أفريقيا
7	98.8	12	97.5	52	91.0	53	95.4	54	79.8	57	78.2	72	39.6	73	53.6	61	57.6	70	56.7	40	84.9	38	94.0	64	73.6	60	76.3	52	68.7	65	72.1	المنطقة العربية
1	100.0	1	100.0	47	94.2	45	97.0	21	92.0	24	89.9	46	55.8	55	60.8	18	77.2	38	71.0	5	94.3	5	97.3	67	72.7	69	74.7	10	75.7	37	76.5	دول الخليج العربي
1	100.0	1	100.0	10	98.5	13	98.8	48	83.7	48	82.9	90	31.5	87	49.7	89	50.6	89	52.6	45	83.7	45	92.8	23	92.8	19	93.7	38	71.3	49	74.9	دول المغرب العربي
1	100.0	30	93.4	57	92.7	59	95.2	99	58.5	101	57.5	105	22.6	99	44.5	88	42.8	91	45.9	85	77.6	75	91.2	58	82.1	54	82.8	91	63.6	95	67.6	دول المشرق العربي
23	95.1	23	95.1	87	79.3	91	90.7	75	74.6	81	72.7	72	33.9	70	52.4	83	44.8	90	46.5	56	77.0	54	92.1	94	54.2	83	60.9	98	60.1	96	66.8	دول الأداء المنخفض
31	88.1	41	84.2	68	90.6	72	94.3	43	84.5	43	83.0	41	41.2	49	63.4	43	62.1	41	67.5	59	80.3	57	91.6	85	60.2	86	65.1	72	65.7	74	70.8	أوروبا وآسيا الوسطى
41	83.0	36	84.4	58	85.6	60	88.8	44	84.2	42	83.8	58	36.3	61	56.1	69	55.2	69	59.8	78	72.1	76	84.2	58	80.6	60	79.5	64	64.7	63	69.5	أمريكا اللاتينية والكاريبي
19	94.0	19	93.6	55	91.4	55	94.9	55	79.0	55	78.2	55	39.5	55	60.9	55	58.7	55	63.0	55	81.0	55	91.5	55	78.9	55	79.7	55	68.3	55	73.0	المتوسط العالمي

المصدر: المؤسسة العربية لضمان الاستثمار وائتمان الصادرات (ضمان)

* بلغ متوسط قيمة المؤشر داخل مجموعة المنطقة العربية على 72.1 مقارنة بـ 68.7 عام 2016. كما حصلت مجموعة دول المنطقة على متوسط ترتيب 65 من أصل 109 دول مقارنة بمتوسط ترتيب 52 عام 2016.

أداء مجموعات الدول في مؤشر الوساطة المالية والقدرات التمويلية لعام 2017

القيمة السوقية للشركات المدرجة في سوق المال كنسبة من الناتج المحلي الإجمالي		الانتان المحلي الممنوح للقطاع الخاص كنسبة من الناتج المحلي الإجمالي		معدل عرض النقد بمفهومه الواسع إلى الناتج المحلي الإجمالي		مؤشر الوساطة المالية والقدرات التمويلية				المجموعة الجغرافية حسب الترتيب التنازلي لقيمة المؤشر						
2016		2017		2016		2017		2016				2017				
الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة			الترتيب	القيمة			
28	19.3	27	18.6	33	41.3	31	43.3	25	30.3	25	30.7	28	30.3	27	30.9	شرق آسيا والمحيط الهادئ
36	7.3	35	6.5	27	44.2	28	43.9	34	16.9	35	16.7	28	22.8	29	22.4	منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية
52	4.7	52	4.1	66	17.0	64	18.3	48	12.7	45	13.3	60	11.5	★ 59	★ 11.9	المنطقة العربية
41	5.9	44	4.9	49	25.1	50	25.6	23	19.1	23	19.3	42	16.7	42	16.6	دول المشرق العربي
30	7.1	30	6.3	55	20.0	50	23.1	42	13.3	35	14.6	48	13.5	44	14.7	دول الخليج العربي
59	3.8	60	3.2	57	20.6	58	20.8	32	14.8	33	14.8	52	13.0	52	12.9	دول المغرب العربي
86	1.0	86	1.0	101	3.8	102	3.7	89	5.5	87	5.6	100	3.4	99	3.4	دول الأداء المنخفض
47	4.9	48	4.3	66	15.5	63	17.2	43	13.0	42	13.7	59	11.1	57	11.7	جنوب آسيا
66	2.9	67	2.5	57	20.3	59	19.8	65	10.8	66	10.7	61	11.3	63	11.0	أوروبا وآسيا الوسطى
69	2.7	70	2.4	69	14.8	69	15.7	83	6.2	84	6.1	75	7.9	75	8.0	أمريكا اللاتينية والكاريببي
71	3.0	71	2.9	84	11.1	85	11.6	82	6.4	82	6.5	84	6.8	84	7.0	أفريقيا
52	5.9	52	5.4	55	26.0	55	26.5	55	13.1	55	13.2	55	15.0	55	15.0	المتوسط العالمي

المصدر: المؤسسة العربية لضمان الاستثمار وائتمان الصادرات (ضمان)

★ بلغ متوسط قيمة المؤشر داخل مجموعة المنطقة العربية على 11.9 مقارنة بـ 11.5 عام 2016. كما حصلت مجموعة دول المنطقة على متوسط ترتيب 59 من أصل 109 دول مقارنة بمتوسط ترتيب 60 عام 2016.

أداء مجموعات الدول في مؤشر البيئة المؤسسية لعام 2017

السيطرة على الفساد		سيادة القانون				نوعية الأطر التنظيمية				فعالية السياسات والإجراءات الحكومية				الاستقرار السياسي وغياب العنف				المشاركة والمحاسبة				مؤشر البيئة المؤسسية				المجموعة الجغرافية حسب الترتيب التنافسي لقيمة المؤشر		
2016		2017		2016		2017		2016		2017		2016		2017		2016		2017		2016		2017						
الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة					
23	70.3	23	70.8	22	81.0	22	81.0	22	78.9	22	77.7	21	77.8	21	77.8	29	81.0	29	79.6	20	82.8	20	82.8	21	78.6	21	78.3	منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية
54	41.4	53	42.5	53	51.1	52	53.0	51	55.4	50	56.1	46	56.6	44	58.6	55	62.5	54	62.1	72	38.8	72	37.9	54	51.0	54	51.7	شرق آسيا والمحيط الهادئ
64	31.7	63	33.1	58	47.1	58	48.9	53	52.7	52	53.5	56	47.3	54	50.1	52	64.7	53	62.5	57	51.5	57	51.7	57	49.2	56	50.0	أوروبا وآسيا الوسطى
73	25.7	74	25.7	80	30.0	80	32.0	71	37.9	72	38.1	74	33.4	75	35.0	64	56.4	62	57.2	57	50.4	57	50.6	69	39.0	68	39.8	أمريكا اللاتينية والكاريبي
63	31.9	64	31.9	65	42.1	66	43.1	70	38.9	70	39.1	68	38.1	68	39.5	75	44.4	75	43.6	88	24.0	89	23.5	73	36.6	74	36.8	المنطقة العربية
37	51.1	37	51.3	39	61.5	40	61.4	45	57.2	45	57.5	42	57.6	42	59.1	45	69.3	47	67.8	93	20.3	93	19.6	48	52.8	49	52.8	دول الخليج العربي
58	30.7	60	31.1	66	38.7	66	40.3	81	30.3	82	31.1	65	38.3	67	39.7	82	43.7	82	43.7	73	36.3	73	37.5	73	36.3	74	37.2	دول المغرب العربي
69	26.9	70	27.8	67	40.1	69	41.2	68	39.5	70	38.6	73	33.6	75	35.4	92	33.0	93	32.3	81	31.1	84	29.5	79	34.0	80	34.1	دول المشرق العربي
102	7.7	103	6.5	102	16.9	102	19.3	100	17.3	101	18.0	104	12.1	104	13.1	101	16.2	100	15.5	99	15.2	99	14.4	105	14.2	105	14.5	دول الأداء المنخفض
76	23.5	76	24.2	75	33.8	75	35.7	78	34.3	78	34.7	81	28.2	82	30.2	68	51.6	69	50.0	70	40.6	68	41.4	76	35.3	76	36.0	أفريقيا
80	21.0	76	23.3	81	30.6	80	32.5	95	22.0	93	24.4	83	28.2	81	31.4	96	27.8	93	29.9	78	33.4	77	34.3	90	27.2	89	29.3	جنوب آسيا
55	41.3	55	41.9	55	51.4	55	52.6	55	51.9	55	51.9	55	49.4	55	50.8	55	61.3	55	60.3	55	52.8	55	52.9	55	51.4	55	51.7	المتوسط العالمي

المصدر: المؤسسة العربية لضمان الاستثمار وائتمان الصادرات (ضمان)

* بلغ متوسط قيمة المؤشر داخل مجموعة المنطقة العربية على 36.8 مقارنة بـ 36.6 عام 2016. كما حصلت مجموعة دول المنطقة على متوسط ترتيب 74 من أصل 109 دول مقارنة بمتوسط ترتيب 73 عام 2016.

أداء مجموعات الدول في مؤشر بيئة أداء الأعمال لعام 2017

تفويض العقود		حماية المستثمرين				الحصول على الائتمان				الحصول على الكهرباء				تسجيل الملكية				التعامل مع تراخيص البناء				سهولة بدء الأعمال				مؤشر بيئة أداء الأعمال				المجموعة الجغرافية حسب الترتيب التتالي لقيمة المؤشر		
2016		2017		2016		2017		2016		2017		2016		2017		2016		2017		2016		2017		2016		2017						
الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة					
40	80.2	41	80.0	36	59.0	37	61.8	37	67.8	39	67.6	48	77.5	49	77.6	40	81.1	41	80.8	45	79.3	46	80.5	32	85.6	34	88.1	29	75.8	32	76.6	منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية
35	82.4	36	82.1	45	52.0	43	57.7	39	63.3	36	67.4	71	66.7	76	65.3	44	80.8	39	81.6	67	71.6	53	78.3	32	85.8	35	87.7	41	71.8	38	74.3	أوروبا وآسيا الوسطى
48	74.1	47	74.4	43	59.4	41	64.1	38	65.2	34	69.1	37	80.7	32	83.2	49	77.6	52	76.2	59	70.4	60	71.5	64	69.3	68	75.8	51	70.9	47	73.5	شرق آسيا والمحيط الهادئ
51	77.7	51	78.0	76	33.4	74	37.6	84	33.0	84	34.8	46	77.4	50	77.2	49	77.5	49	77.3	53	76.4	51	78.0	66	72.7	64	78.7	69	64.0	69	65.9	المنطقة العربية
39	81.1	39	81.42	56	45.4	57	47.0	72	47.4	73	48.4	46	78.0	46	78.1	31	85.0	30	85.1	36	81.3	39	80.2	65	72.7	61	78.4	48	70.2	49	71.2	دول الخليج العربي
43	79.9	43	80.24	83	27.6	76	37.1	88	31.9	84	37.4	48	76.8	49	77.1	59	72.1	61	71.1	57	75.7	54	78.7	67	71.7	67	78.1	70	62.2	67	65.7	دول المغرب العربي
83	68.4	82	68.69	87	26.6	89	31.1	78	35.4	80	35.4	59	72.8	56	76.0	82	67.2	81	67.3	76	68.8	73	72.7	56	78.6	50	83.8	84	59.7	83	62.1	دول المشرق العربي
52	77.9	51	78.26	91	25.0	88	28.5	104	10.3	102	11.8	36	80.3	51	76.9	44	78.0	43	77.8	58	75.4	50	78.2	75	68.8	77	75.5	87	59.4	87	61.0	دول الأداء المنخفض
70	70.2	71	70.1	68	38.1	69	42.1	41	65.7	45	65.2	61	71.8	63	71.4	74	68.6	74	68.2	63	71.8	67	72.0	76	62.1	74	69.7	67	64.0	68	65.6	أمريكا اللاتينية والكاريبي
76	64.5	77	64.3	52	46.9	54	49.9	69	44.8	63	51.0	66	71.6	64	72.2	57	76.6	64	70.3	55	70.8	65	68.8	78	67.1	82	72.6	74	63.2	78	64.2	جنوب آسيا
78	65.8	76	66.1	67	39.0	68	42.8	73	38.7	72	41.0	64	68.2	61	69.9	75	66.9	75	66.7	59	74.7	61	75.7	68	70.4	66	77.8	80	60.5	78	62.9	أفريقيا
55	74.6	55	74.7	55	47.3	54	51.1	53	54.8	53	56.4	55	73.8	55	74.3	55	75.5	55	75.0	55	75.2	55	76.7	55	75.5	55	80.6	55	68.1	55	69.8	المتوسط العالمي

المصدر: المؤسسة العربية لضمان الاستثمار وائتمان الصادرات (ضمان)

* بلغ متوسط قيمة المؤشر داخل مجموعة المنطقة العربية على 65.9 مقارنة بـ 64.0 عام 2016. كما حصلت مجموعة دول المنطقة على متوسط ترتيب 69 من أصل 109 دول.

أداء مجموعات الدول في مؤشر حجم السوق وفرص وسهولة النفاذ إليه لعام 2017

الاتفتاح على العالم الخارجي		تطبيق التعرفة الجمركية				نسبة التجارة الخارجية إلى الناتج المحلي الإجمالي				الأداء التجاري				تقلبات الطلب المحلي				الطلب المحلي الحقيقي للفرد				مؤشر حجم السوق وفرص وسهولة النفاذ				المجموعة الجغرافية حسب الترتيب التنازلي لقيمة المؤشر		
2016		2017		2016		2017		2016		2017		2016		2017		2016		2017		2016		2017						
الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة					
23	94.5	21	93.6	33	83.0	33	83.3	50	18.6	49	19.8	29	38.2	29	38.3	29	85.1	30	84.2	21	46.7	21	46.1	22	61.0	22	60.9	منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية
52	87.1	52	81.7	50	73.1	50	73.7	37	36.4	37	37.1	32	38.4	33	38.3	73	59.1	75	59.9	64	14.1	64	14.1	47	51.4	48	50.8	شرق آسيا والمحيط الهادئ
35	91.2	34	89.1	54	73.1	55	74.0	40	23.9	41	24.6	55	25.2	54	25.8	47	75.4	44	76.9	54	12.2	54	12.4	49	50.2	46	50.5	أوروبا وآسيا الوسطى
77	78.1	76	69.5	48	74.1	46	75.9	47	18.2	49	18.0	75	20.2	74	21.5	68	61.7	66	63.4	57	16.8	57	16.9	64	44.3	65	43.8	المنطقة العربية
68	81.9	71	73.2	43	74.6	44	75.0	30	23.5	33	23.2	82	18.6	81	20.1	77	56.8	72	62.0	25	36.5	26	36.8	53	48.7	53	48.4	دول الخليج العربي
71	81.1	72	72.7	47	74.8	48	75.1	50	17.1	51	17.1	48	28.5	48	29.7	57	69.9	47	76.2	66	7.2	66	7.0	58	46.4	56	46.3	دول المشرق العربي
80	78.2	71	70.9	66	67.3	67	66.9	53	15.3	56	15.4	57	26.1	56	26.9	61	68.2	57	71.4	69	6.0	68	6.1	67	43.5	65	42.9	دول المغرب العربي
94	70.0	95	57.5	42	79.3	33	84.6	64	13.3	68	12.7	97	11.7	95	13.4	68	58.2	81	49.7	88	2.5	89	2.6	84	36.8	91	35.7	دول الأداء المنخفض
75	74.4	72	70.1	71	63.5	72	64.5	73	11.3	76	11.0	64	24.5	64	25.2	62	66.8	61	68.5	65	7.6	65	7.6	74	41.3	73	41.1	أمريكا اللاتينية والكاريبي
77	79.3	82	67.1	71	51.9	73	53.3	95	6.4	95	6.7	57	26.5	53	27.8	55	69.6	59	69.1	90	2.7	90	2.8	81	39.4	83	37.8	جنوب آسيا
75	76.6	79	64.7	66	59.0	67	59.0	63	13.4	61	14.2	82	17.7	83	18.3	76	54.7	77	54.9	88	3.8	87	3.9	85	37.5	86	35.8	أفريقيا
54	84.3	54	78.7	52	71.2	52	71.9	55	18.0	55	18.6	55	27.9	55	28.4	55	69.3	55	69.7	55	20.8	55	20.7	55	48.5	55	47.9	المتوسط العالمي

المصدر: المؤسسة العربية لضمان الاستثمار وائتمان الصادرات (ضمان)

* بلغ متوسط قيمة المؤشر داخل مجموعة المنطقة العربية على 43.8 مقارنة بـ 44.3 عام 2016. كما حصلت مجموعة دول المنطقة على متوسط ترتيب 65 من أصل 109 دول مقارنة بمتوسط ترتيب 64 عام 2016.

أداء مجموعات الدول في مؤشر الموارد البشرية والطبيعية لعام 2017

مؤشر التنمية البشرية		سنوات التعليم المتوقعة للأطفال				متوسط سنوات الدراسة للبالغين				متوسط نمو إنتاجية العمل				نصيب عوائد الموارد الطبيعية من إجمالي الناتج المحلي				مؤشر الموارد البشرية والطبيعية				المجموعة الجغرافية حسب الترتيب التنازلي لقيمة المؤشر		
2016		2017		2016		2017		2016		2017		2016		2017		2016		2017		2016			2017	
الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة		الترتيب	القيمة
20	89.3	20	89.6	21	71.5	21	71.9	23	85.5	23	86.1	65	62.3	60	62.4	81	4.0	82	3.7	25	62.5	24	62.7	منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية
45	74.8	45	75.4	44	58.2	43	58.9	29	82.8	29	83.4	59	64.0	64	61.4	56	14.7	57	12.5	38	58.9	40	58.3	أوروبا وآسيا الوسطى
62	60.7	62	61.2	68	40.8	68	41.0	72	48.6	72	49.2	54	57.6	46	58.8	27	40.0	30	36.6	58	49.6	58*	49.4*	المنطقة العربية
39	79.4	38	79.8	53	52.2	53	52.5	57	61.9	57	62.7	50	63.0	45	63.3	12	58.7	12	55.3	26	63.0	25	62.7	دول الخليج العربي
69	59.1	70	59.7	58	50.4	58	50.2	81	43.0	80	43.8	33	70.2	23	68.8	38	19.3	39	17.2	66	48.4	67	48.0	دول المغرب العربي
63	63.8	64	64.2	65	46.0	65	46.2	60	59.5	60	59.9	82	53.9	82	55.7	67	8.3	71	6.5	73	46.3	72	46.5	دول المشرق العربي
92	31.6	93	32.1	101	12.8	101	12.9	96	24.8	96	25.1	53	42.9	38	47.0	13	51.4	18	45.8	91	32.7	89	32.6	دول الأداء المنخفض
56	65.6	56	66.4	64	46.3	63	46.7	57	61.0	58	61.4	36	65.3	32	63.2	62	8.0	66	6.5	61	49.2	62	48.8	شرق آسيا والمحيط الهادئ
65	61.8	65	62.6	59	48.5	59	48.7	66	54.7	66	55.6	44	66.9	57	60.4	53	11.1	51	10.9	66	48.6	67	47.7	أمريكا اللاتينية والكاريبي
79	45.2	79	46.3	76	35.0	78	35.1	84	37.8	84	38.8	41	69.8	27	71.1	52	13.9	51	15.4	81	40.3	77	41.4	جنوب آسيا
93	28.6	93	29.9	90	24.6	90	24.9	88	32.6	88	33.3	52	62.4	58	62.4	35	23.9	32	23.3	90	34.4	90	34.8	أفريقيا
55	63.9	55	64.6	55	49.5	55	49.8	55	60.9	55	61.6	54	62.9	54	61.9	55	16.1	55	15.1	55	50.7	55	50.6	المتوسط العالمي

المصدر: المؤسسة العربية لضمان الاستثمار وائتمان الصادرات (ضمان)

* بلغ متوسط قيمة المؤشر داخل مجموعة المنطقة العربية على 49.4 مقارنة بـ 49.6 عام 2016. كما حصلت مجموعة دول المنطقة على متوسط ترتيب 58 من أصل 109 دول.

أداء مجموعات الدول في مؤشر عناصر التكلفة لعام 2017

تكلفة التصدير وفق الالتزامات الموثقة				زمن دفع الضرائب بالساعات سنوياً				إجمالي معدل الضريبة كنسبة من الأرباح التجارية				ضريبة العمل والمساهمات كنسبة من الأرباح التجارية				مؤشر عناصر التكلفة				المجموعة الجغرافية حسب الترتيب التنافسي لقيمة المؤشر
2016		2017		2016		2017		2016		2017		2016		2017		2016		2017		
الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	
49	81.7	53	81.3	47	90.8	46	90.7	38	81.0	38	80.1	38	71.6	38	71.6	35	81.3	37	80.9	شرق آسيا والمحيط الهادئ
22	92.6	23	92.9	40	93.3	40	93.0	58	74.6	58	73.8	63	55.3	63	55.8	47	79.0	47	78.9	منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية
38	85.3	38	87.4	51	91.6	50	91.2	53	76.6	53	75.7	73	50.3	73	51.3	56	76.0	55	76.4	أوروبا وآسيا الوسطى
83	61.1	79	65.4	40	92.5	40	92.1	41	80.9	41	80.1	51	66.4	52	66.3	58	75.2	★	★	المنطقة العربية
77	69.9	82	69.3	5	98.3	5	98.2	4	96.9	5	96.6	33	75.8	33	75.8	23	85.2	24	85.0	دول الخليج العربي
73	65.1	61	77.8	52	91.2	52	90.6	39	81.1	39	80.2	64	60.9	64	60.9	60	74.6	53	77.3	دول المشرق العربي
82	66.4	71	73.4	57	90.3	56	90.5	94	58.9	93	58.2	81	49.9	82	50.5	89	66.4	83	68.1	دول المغرب العربي
98	41.0	95	44.4	71	86.5	72	85.3	57	73.1	57	71.6	47	68.7	48	68.2	85	67.3	85	67.4	دول الأداء المنخفض
76	65.7	75	67.6	68	87.4	69	86.6	57	74.5	57	73.6	45	70.9	44	71.0	61	74.6	61	74.7	أفريقيا
69	69.8	74	69.5	84	86.0	84	85.8	55	74.8	55	73.8	52	66.2	52	66.5	64	74.2	66	73.9	جنوب آسيا
69	68.7	70	70.4	84	78.3	84	77.3	73	62.4	73	61.6	56	63.2	55	63.9	71	68.1	71	68.3	أمريكا اللاتينية والكاريبي
54	76.8	54	78.3	55	89.4	55	88.9	55	74.7	55	73.8	55	62.5	55	62.9	55	75.8	55	76.0	المتوسط العالمي

المصدر: المؤسسة العربية لضمان الاستثمار وائتمان الصادرات (ضمان)

★ بلغ متوسط قيمة المؤشر داخل مجموعة المنطقة العربية على 76.0 مقارنة بـ 75.2 عام 2016. كما حصلت مجموعة دول المنطقة على متوسط ترتيب 56 من أصل 109 دول مقارنة بمتوسط ترتيب 58 عام 2016.

أداء مجموعات الدول في مؤشر الأداء اللوجستي لعام 2017

أداء مؤشر التنوع		تقلص الفرق بين 100 من حريق أو تسلسل من إجمالي التصاميم				زمن الحد الأدنى للإجراءات		تسع وتكلفة الأداء		جودة ومطابقة الخدمات اللوجيستية				الأداء الفعّال التجاري				القدرة على التنبؤ المحلية التجار والنقل				مؤشر الأداء اللوجستي				المجموعة الجغرافية حسب الترتيب التشاركي لقيمة المؤشر										
2016	2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017													
30	66.4	29	67.9	26	65.9	28	68.2	23	81.4	22	82.0	23	77.1	23	78.9	21	75.2	24	75.0	25	78.6	27	73.9	22	73.7	24	74.4	22	73.7	23	74.8	22	74.0	24	74.4	منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية
41	58.6	44	59.5	43	53.6	43	56.1	44	65.0	42	68.2	36	65.9	43	63.6	37	59.6	42	60.4	32	73.3	33	69.3	36	60.8	45	58.0	35	61.6	42	60.2	37	62.3	40	61.9	شرق آسيا والمحيط الهادئ
56	45.2	56	47.7	58	41.5	59	43.3	72	41.6	66	48.6	67	42.4	66	45.7	68	33.8	65	42.1	71	42.4	59	48.9	64	36.6	65	41.8	70	35.5	70	38.3	67	39.4	64	44.2	المنطقة العربية
34	64.5	37	64.2	21	73.5	23	72.5	54	56.3	42	66.9	44	59.5	40	64.9	44	52.4	38	61.8	46	62.9	29	73.5	36	57.4	34	64.1	43	54.4	40	59.6	38	60.1	33	65.9	دول الخليج العربي
50	48.2	47	54.6	78	24.4	75	30.9	77	39.3	67	49.6	54	50.4	59	50.3	56	41.9	62	44.2	74	42.0	52	54.2	66	33.3	58	45.0	69	37.6	64	41.8	64	39.6	61	46.3	دول المشرق العربي
72	32.8	73	37.9	64	33.8	63	37.9	68	45.1	79	41.7	82	33.6	78	38.6	80	27.0	72	38.2	71	44.1	74	37.2	69	33.3	78	33.5	79	30.2	96	22.7	77	35.0	77	36.0	دول المغرب العربي
105	1.5	104	2.6	94	12.1	97	13.0	100	18.5	92	25.5	102	17.4	101	18.9	105	5.2	103	13.8	105	10.9	100	16.7	100	10.4	106	12.2	107	9.6	101	15.6	106	11.4	103	16.0	دول الأداء المنخفض
60	42.5	58	48.4	76	25.3	76	28.7	53	57.0	63	52.5	58	48.9	61	49.7	59	39.4	63	43.5	56	56.1	65	44.1	58	39.2	62	43.5	62	42.2	67	41.1	60	43.8	65	43.9	أوروبا وآسيا الوسطى
78	26.5	79	31.3	64	34.6	63	40.0	78	37.6	68	48.1	74	38.3	68	46.2	70	32.8	68	40.3	69	45.5	67	43.2	74	28.9	65	42.0	73	35.7	74	35.9	75	35.0	69	40.9	جنوب آسيا
67	35.9	66	41.6	72	28.8	71	32.1	71	41.7	75	43.4	70	41.4	74	41.0	71	32.4	74	36.8	71	43.8	75	36.8	74	29.1	77	34.9	69	37.5	76	34.3	72	36.3	74	37.6	أمريكا اللاتينية والكاريبي
75	30.0	76	31.4	76	25.9	75	29.6	81	34.2	81	36.0	85	29.7	82	35.8	88	20.7	80	33.1	83	33.4	82	31.4	88	20.5	79	33.5	85	28.2	75	35.7	85	27.7	81	33.3	أفريقيا
53	47.8	53	50.4	55	43.2	55	46.1	55	55.3	55	57.3	55	52.5	55	54.9	55	48.0	55	51.0	55	55.6	55	52.3	55	45.4	55	50.6	55	48.8	55	50.3	55	49.1	55	51.5	المتوسط العالمي

المصدر: المؤسسة العربية لضمان الاستثمار وائتمان الصادرات (ضمان)

★ بلغ متوسط قيمة المؤشر داخل مجموعة المنطقة العربية على 44.2 مقارنة بـ 39.4 عام 2016. كما حصلت مجموعة دول المنطقة على متوسط ترتيب 64 من أصل 109 دول مقارنة بمتوسط ترتيب 67 عام 2016.

أداء مجموعات الدول في مؤشر الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات لعام 2017

اشتراكات الهاتف النقال لكل 100 من السكان		نسبة مستخدمي الإنترنت من السكان		اشتراكات الهاتف الثابت لكل 100 نسمة		اشتراكات النطاق العريض (البروند)		مؤشر الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات		المجموعة الجغرافية حسب الترتيب التلوي لقيمة المؤشر										
2016	2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017											
الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة											
50	45.2	51	45.4	23	80.2	24	81.4	24	62.5	24	61.5	21	67.5	21	67.9	22	63.8	23	64.1	منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية
34	53.0	36	52.5	44	63.3	43	66.6	35	46.6	35	45.5	37	45.5	37	47.3	38	52.1	39	53.0	أوروبا وآسيا الوسطى
35	55.4	34	56.3	60	45.4	60	48.4	57	31.3	58	30.1	55	27.3	56	27.5	55	39.8	55	40.6	شرق آسيا والمحيط الهادئ
45	49.0	44	51.5	54	50.3	53	53.8	68	18.7	68	18.3	70	13.9	70	15.4	64	33.0	63*	34.7*	المنطقة العربية
9	68.6	7	72.9	24	80.0	21	83.9	53	28.7	54	28.4	57	22.3	57	23.7	41	49.9	40	52.2	دول الخليج العربي
54	42.9	51	45.7	59	48.1	58	52.4	67	18.8	68	18.4	61	17.9	59	22.0	65	31.9	62	34.6	دول المشرق العربي
51	44.2	49	45.7	64	40.7	65	44.0	71	15.1	72	14.2	70	9.4	70	9.9	70	27.4	71	28.5	دول المغرب العربي
88	27.9	91	27.9	88	14.5	89	17.2	88	6.2	89	6.0	98	1.8	98	1.9	92	12.6	94	13.3	دول الأداء المنخفض
55	44.2	56	44.1	65	41.7	65	44.9	59	24.8	58	25.1	63	17.3	63	18.5	64	32.0	64	33.2	أمريكا اللاتينية والكاريبي
94	24.0	93	26.4	86	17.6	86	21.8	72	19.7	71	19.7	79	6.7	78	8.0	87	17.0	86	19.0	جنوب آسيا
79	28.1	77	30.4	92	13.6	92	16.3	93	6.1	93	6.1	93	3.3	92	3.5	92	12.7	92	14.1	أفريقيا
55	42.8	55	43.8	55	50.1	55	52.7	55	33.7	55	33.2	55	32.1	55	32.8	55	39.7	55	40.6	المتوسط العالمي

المصدر: المؤسسة العربية لضمان الاستثمار وائتمان الصادرات (ضمان)

* بلغ متوسط قيمة المؤشر داخل مجموعة المنطقة العربية على 34.7 مقارنة بـ 33.0 عام 2016. كما حصلت مجموعة دول المنطقة على متوسط ترتيب 63 من أصل 109 دول مقارنة بمتوسط ترتيب 64 عام 2016.

أداء مجموعات الدول في مؤشرات اقتصاديات التكتل لعام 2017

الرصيد التراكمي لعدد اتفاقيات تشجيع الاستثمار التي أبرمتها الدولة		رصيد الاستثمار الأجنبي المباشر الوارد للدولة كنسبة من الإجمالي العالمي		عدد الشركات المتعددة الجنسيات المنتمية لـ 24 دولة من منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية داخل الدولة		مؤشرات اقتصاديات التكتل				المجموعة الجغرافية حسب الترتيب التنافلي لقيمة المؤشر						
2016		2017		2016		2017		2016		2017		2016		2017		
الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	
37	44.8	38	44.8	28	11.2	29	10.3	25	21.7	25	21.3	31	25.9	32	25.5	منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية
44	39.1	45	38.6	31	10.0	30	9.7	39	15.5	38	16.2	37	21.6	38	21.5	شرق آسيا والمحيط الهادئ
35	42.1	35	42.5	53	3.0	53	2.7	46	7.9	46	7.8	40	17.7	40	17.7	أوروبا وآسيا الوسطى
46	37.5	47	36.6	63	2.6	62	2.5	72	4.7	73	4.9	54	14.9	54	14.6	جنوب آسيا
48	34.2	46	35.2	64	1.9	64	1.9	77	2.3	77	2.4	56	12.8	55 *	13.2 *	المنطقة العربية
33	41.1	32	42.6	60	1.7	60	1.7	53	4.0	53	4.1	42	15.6	41	16.1	دول المغرب العربي
48	33.1	45	35.2	57	2.4	57	2.3	72	2.4	72	2.5	55	12.6	53	13.3	دول الخليج العربي
25	50.9	26	51.1	54	2.1	54	2.1	77	2.0	75	2.1	38	18.3	38	18.4	دول المشرق العربي
75	18.1	75	17.9	85	1.2	85	1.2	105	1.1	104	1.1	82	6.8	82	6.7	دول الأداء المنخفض
77	17.4	77	17.6	65	2.6	65	2.4	66	3.9	66	4.0	77	8.0	78	8.0	أمريكا اللاتينية والكاريبي
84	14.5	83	15.0	90	1.3	89	1.3	84	1.8	84	1.9	89	5.9	88	6.1	أفريقيا
54	32.3	54	32.6	55	5.5	55	5.1	55	10.0	55	9.9	55	15.9	55	15.9	المتوسط العالمي

المصدر: المؤسسة العربية لضمان الاستثمار وائتمان الصادرات (ضمان)

* بلغ متوسط قيمة المؤشر داخل مجموعة المنطقة العربية على 13.2 مقارنة بـ 12.8 عام 2016. كما حصلت مجموعة دول المنطقة على متوسط ترتيب 55 من أصل 109 دول مقارنة بمتوسط ترتيب 56 عام 2016.

أداء مجموعات الدول في مؤشر عوامل التميز والتقدم التكنولوجي لعام 2017

الحكومة الإلكترونية				المشاركة في إجمالي طلبات التصميم (المباشرة وعبر نظام لاهاي)				المعرفة				تطور بيئة الأعمال				تطور السوق				مؤشر عوامل التميز والتقدم التكنولوجي				المجموعة الجغرافية حسب الترتيب التنافسي لقيمة المؤشر
2016		2017		2016		2017		2016		2017		2016		2017		2016		2017		2016		2017		
الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	الترتيب	القيمة	
22	76.9	22	77.9	34	6.0	34	5.3	22	50.4	22	43.9	26	50.7	25	44.5	24	59.6	25	57.2	22	49.2	22	47.0	منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية
59	53.0	58	56.3	25	12.7	25	12.6	41	40.1	37	36.1	41	44.3	39	40.3	36	56.2	34	54.2	42	41.5	41	40.7	شرق آسيا والمحيط الهادئ
42	62.6	39	67.9	54	1.6	55	1.5	44	37.1	48	31.7	55	36.6	55	32.6	54	47.6	58	42.9	46	37.4	46	36.1	أوروبا وآسيا الوسطى
62	50.0	63	53.4	60	1.4	60	1.3	78	24.1	79	22.5	62	33.6	62	30.9	62	44.8	60	42.3	66	30.9	66	30.6	أمريكا اللاتينية والكاريبي
61	50.1	65	50.6	65	1.1	63	1.1	70	25.6	73	23.4	73	29.9	79	25.6	80	36.5	78	31.9	70	28.8	72	27.2	المنطقة العربية
34	68.4	37	69.7	67	1.1	64	1.1	61	28.8	60	27.0	48	39.7	59	31.9	60	45.9	53	44.1	45	37.5	44	36.3	دول الخليج العربي
64	50.9	69	51.2	53	1.1	52	1.1	63	28.1	72	24.4	59	34.9	63	30.7	85	39.1	87	34.7	66	31.1	71	29.3	دول المشرق العربي
70	45.2	73	46.2	49	1.1	50	1.1	75	24.5	80	22.1	92	24.0	98	21.0	85	39.0	91	32.9	77	26.9	83	25.3	دول المغرب العربي
94	25.9	99	24.6	82	1.0	79	1.0	93	17.8	92	16.3	106	15.9	106	15.7	102	18.8	101	10.8	105	15.5	106	13.6	دول الأداء المنخفض
88	33.2	84	38.3	38	2.8	38	2.5	80	22.5	81	21.5	86	26.1	83	25.1	85	37.5	72	38.4	87	24.6	82	25.4	جنوب آسيا
92	28.4	91	31.2	81	1.0	83	1.0	80	23.5	77	22.8	81	27.0	78	26.0	80	36.5	83	31.8	88	23.0	89	22.5	أفريقيا
55	54.4	55	56.7	53	3.7	53	3.4	54	34.9	53	31.3	55	37.7	55	33.9	55	47.2	55	44.0	55	35.7	55	34.5	المتوسط العالمي

المصدر: المؤسسة العربية لضمان الاستثمار وائتمان الصادرات (ضمان)

* بلغ متوسط قيمة المؤشر داخل مجموعة المنطقة العربية على 27.2 مقارنة بـ 28.8 عام 2016. كما حصلت مجموعة دول المنطقة على متوسط ترتيب 72 من أصل 109 دول مقارنة بمتوسط ترتيب 70 عام 2016.

للاستفسار عن محتويات التقرير أو طلب الحصول على نسخة
يرجى الاتصال على إدارة البحوث والدراسات

riadh@dhaman.org	+965-24959558	مدير إدارة البحوث والدراسات		د. رياض بن جليلي			
aeldabh@dhaman.org	+965-24959562	رئيس وحدة الدراسات والنشر	أحمد الضبع	mona@dhaman.org	+965-24959561	رئيس وحدة البحوث والمعلومات	منى قمحية
aymang@dhaman.org	+965-24959529	سكرتير	أيمن غازي	samer@dhaman.org	+965-24959553	مساعد باحث	سامر ولد علي

المؤسسة العربية لضمان الإستثمار وائتمان الصادرات

ص.ب: 23568 الصفاة 13096 دولة الكويت
هاتف: 24959555 (+965) فاكس: 24835489 (+965)
البريد الإلكتروني: research@dhaman.org